

## 成功就这么简单

有人对美国1000多位富翁进行了调查,结果归纳出了最常见的发家类型有三种:第一种为勤劳型;第二种为机遇型;第三种为利人利己型。勤劳可以发家,这是很多人都明白的道理,机遇也能致富,但需要好的运气。利人利己却是可以把握的。更为有趣的是,前两种竟然只占受调查人数的20%,80%的受调查者靠的是利人利己起

家并成为富翁的。约瑟夫自小患上了糖尿病,不能吃含糖过多的食物,特别是冰淇淋。为了解馋,他为自己做了个不含糖的冰淇淋。后来,他又研制出好几种不含糖的糕点。在美国,胖人多,这种低糖食品很受欢迎,约瑟夫试着把自己研制的糕点拿去卖,结果取得了巨大成功。如今这位40岁的企业家已开发了50多种无糖食品,畅销全

## 倒过来结算

18世纪末期,英国政府把犯了罪的英国人统分配去开发澳洲。一些私人船主承包了运输工作。

起初,英国政府实行的办法是以上船的人数支付船主费用,至于到了澳洲上岸的时候还有多少人活着就与船主无关了。船主为了牟取暴利,尽可能地多装人,又把生活标准降到

最低限度。一旦船只离了岸,船主按人数拿到了政府的钱,对于这些入能否活着远涉重洋到达澳洲就不管不问了。

事情过去三年之后,英国政府发现了这个问题,三年间从英国到澳洲运送的犯人的死亡率达到了12%,其中死亡最严重的一艘船上424个犯人死了158个,死亡率高达

## 把自己藏在哪里

每年的七八月份,非洲大陆便开始进入炎热干旱季节,这种干旱将一直持续到来年的3月份,甚至是更久。

和生活在这片土地上的所有生物一样,鳄鱼也将迎来它们一年中最难熬的时刻——持续火热的太阳将会把湖泊里的水一点点地蒸发掉,用不了多久,湖床就全部显现了出来,湖底的淤泥也完全暴露在阳光下。

此时,生活在湖泊中的大量鳄鱼开始惴惴不安,它们必须设法应对越来越严峻的形势,把自己藏起来,以便于不被活活晒死或渴死。很快,它们开始纷纷做出不同的决定,综合起来可分为三类:

第一类是原地呆着不动型的,

它们把自己的身体完全拱入深深的淤泥中,靠的是淤泥里的那些湿气和水分保全性命,以等待雨季的来临。

第二类是主动挪窝爬上岸型的,它们会选择一块能遮挡阳光的草丛或灌木,然后将自己藏入其中,并且保持静止休眠状态,以减少体内的能量消耗。

第三类和第二类差不多,也是主动爬上岸去寻找生机的,但不同的是,它们不会选择呆在草丛或灌木下,而是花费更长的时间和生命的再一次复兴!这也使得鳄鱼在生存条件极其艰难的非洲一直繁衍生息下去,千百年来不曾灭绝!

当危机来临,你藏在哪里?  
摘自《知识窗》

美,每年的销售额都能超过2亿美元。

安德鲁年轻时最热衷的就是旅游,为了省钱,他想方设法去弄打折机票、火车票以及汽车票。直到有一天,他突然问自己:我为什么不直接与航空公司、铁道部和汽运公司协商,给那些热衷旅游又想省钱的消费者提供优惠待遇呢?没想到这一简单的主意给他带来了巨额财富。现在,人们通过他的网站,不仅可以享受到美国各大航空公司、铁道部和汽运公司的优惠服务,还能找到各地的旅游信息。网站一年的营业额就达到了1亿美元。

摘自《羊城晚报》

37%。英国政府想了很多办法:每一艘船上都派一名政府官员监督,再派一名医生负责犯人的医疗卫生,并对犯人在船上的生活标准做了硬性规定,还把船主召集起来进行教育培训。但是情况依然没有好转,死亡率一直居高不下。

一位英国议员提出假如倒过来,政府以到澳洲上岸的人数为准计算报酬呢?政府采纳了他的建议。这个措施一实行,船主主动请医生跟船,在船上准备药品,改善生活,尽可能地让每一个上船的人都健康地到达澳洲。  
摘自《知识窗》

天还是湿漉漉的淤泥,迅速地被烤成坚硬的泥块,榨不出一丝水汽来,原先藏在其中的鳄鱼无一幸免全部死亡。

又过了一段时间,岸上的草和灌木丛也开始接二连三地枯焦而死,在它们的下面,也露出一具具干枯的鳄鱼尸体。

终于有一天,天空发出一声怒吼,并从远山那边带来一大块一大块乌云,它们在鳄鱼曾经生活过的那片湖泊的上空停留了下来,然后变成雨倾盆而下。非洲的雨季终于来临了。

一条条奄奄一息的鳄鱼,艰难而兴奋地洞穴里爬了出来,并很快地融入雨中,融入雨水重新汇聚而成的湖泊中——第三类鳄鱼,它们挣脱了死亡阴影的覆盖,等到了生命的再一次复兴!这也使得鳄鱼在生存条件极其艰难的非洲一直繁衍生息下去,千百年来不曾灭绝!

当危机来临,你藏在哪里?  
摘自《知识窗》

## 告倒傲慢老美

一位中国女士开车从加拿大入境美国时,受到一个美国海关官员的粗暴对待。她很生气,但她还是心平气和地同那位官员交谈。可是,那位官员的态度反而更加蛮横,甚至开始了人身攻击。

这位女士决定用法律手段,维护自己的正当权益与人格尊严。结果她赢了,海关决定开除那位官员。

就在处分即将公布的前夕,那位官员给这位女士打电话,一方面表示道歉、悔恨,一方面恳求她撤诉。他说:“请不要让我失业,我有80岁的老母亲需要供

养。”

这位女士很善良,心里很不是滋味儿,也很同情他,甚至想收回投诉。她犹豫片刻,还是坚决地说:“非常抱歉,一切都太晚了。我们希望每一位美国海关官员的母亲都能够颐养天年;也希望每个中华儿女,在入境美国时,他们在家的母亲,都能感受到子女被人礼貌对待的尊严。我不愿意再看到外国人在入境时,遭到凌辱和虐待,也不愿再看到因为你粗暴的工作,而使美国的形象在自家大门口遭到损害。抱歉,非常抱歉,一切都太晚了。”

后来,美国海关边检处的服务

## 你敢吃蓝色西红柿吗

多年前,瑞士有一个很有名的设计师,他为某种品牌的即溶咖啡重新设计包装图案,以淡紫色的斜线条为主,整个构图完美精致,无懈可击,而赢得了设计大奖。但这种品牌的即溶咖啡,在以新包装上市后,销量却惨跌。

原因是消费者觉得“淡紫色”并非咖啡的颜色,紫色的咖啡让人觉得怪怪的,引不起饮用与购买的欲望。你若不信,只要到超级市场留意一下各种品牌的咖啡,看看它们包装纸所用的颜色主调是什么就知道了。它们绝不会是黑色、绿色、红色、蓝色或紫色的,而是不

同层次的棕色,也就是我们一般所说的“咖啡色”。

每种东西都有它固定的颜色,有些是天然的,有些是人为的,但看惯了之后,就成为人类对颜色的执念。

很少人知道这种执念有多深。有人曾做过一个有趣的实验,利用无害的人工色素将各种食物染成奇怪的颜色,然后拿给一群小孩子吃。当这群小孩吃下染成蓝色的马铃薯后,都觉得怪怪的,并且出现胃肠不适或拉肚子的症状。

其实这些人工色素完全无害,那为什么会让人拉肚子呢?因为

## 煮蛋

日本人是这样煮鸡蛋的:用一个长宽高4厘米的特制容器,放进鸡蛋,加水(估计只能加50毫升左右),盖盖,打火,1分钟左右水开,再过3

分钟关火,利用余热再煮3分钟,煮熟。

再看看我们是怎样煮蛋的:打开液化气,放上锅,添进一瓢凉水(大

## 特别开心

## 不守规矩比暴力更可怕

朋友很喜欢旅行,一年中大半时间都在外地,这次好不容易回来,本地的朋友纷纷赶来为他接风洗尘。岁末年关,正是酒店红火的时候,包间早已被预订一空。朋友也不是挑剔的人,便临时在大厅里凑合凑合。

邻桌坐着四个男的,带着一个七八岁的小孩,小孩很调皮,在大人中间钻来钻去,经常趁大人不注意猛地抽掉他们的筷子。一个好像是孩子爸爸的人便警告他:“要是再敢这样就打你屁股。”可能是怕被打屁股,小孩收敛了一些。可没过几分钟,就开始调皮捣蛋了。爸爸一把把他拖到一边,举起手来做打屁股状。小孩一转身跑到另一个人身后,冲爸爸做起了鬼脸。看着小孩调皮的样子,我们不禁大笑。

朋友没笑,他说:“我给你们讲个故事吧。上个月我去胶东,经过一个

村子,突然一条大狗从远处向我冲过来,你们说在那种情况下我该怎么办?”

“跑肯定是不行的,最好的办法是用石头打它。”一人说。

“对,乡下有句俗语叫‘狗怕蹲下’,当你蹲下时狗以为你要捡地上的石头打它,狗是怕石头的,所以就会落荒而逃。”朋友说。

“原来狗还有这个弱点啊,那以后不用再怕狗了,一看狗来了蹲下就行了。”另一人笑道。

“我当时就是这么做的。”朋友说,“那条狗向我冲过来时,我一蹲下它就转身跑了。我正要继续赶路,旁边突然跑过来一位大爷,从地上捡起一块石头,使劲朝狗扔过去,正好打在狗腿上,狗叫了一声,跑得更远了。”

一人笑道:“这位大爷真够无聊

的,狗都被你吓跑了,他还扔石头干吗?简直是多此一举!”

“真的是多此一举吗?”朋友看着我们说,“当时为了礼貌,我向大爷道谢,可大爷却不领情,还有点生气地说:‘你蹲下就要打它一下,老不打,狗就不信你了,乱套了。’”

朋友顿了顿,接着说:“我觉得大爷说得很有道理。狗之所以怕人蹲下,就是因为人会捡石头打它,这是长期以来形成的一个条件反射,也算是人与狗之间的一个协议。你要是打破了这个协议,蹲下了却没打它,它就会无所适从,一次两次没事,次数多了它就不再相信你了,不管你蹲下是不是真打它,它都会扑过来咬你,吃亏的最终还是你。”

一人说:“看来,那位大爷表面上是在帮你打狗,其实在更深的层次上也是为了全村人长久的安全,是在维护一种秩序。”

“对。”朋友说,“很多时候,不守规矩比暴力更可怕。暴力只是破坏表面的东西,而不守规矩却是破坏了一种秩序,把根基都动摇了。”

摘自《格言》

时候比飞的时候多,老虎懒得动,扁角鹿常常吃草,只是嘴唇在动。

人们也是这样。

我们总是在想,人生中充满了爱,而当我们问自己和别人——谁有多少时候在爱,却原来竟是那么少!请看,我们也是多么懒惰啊!

在我漫长的一生中,有多少小小的子弹和霰弹落在了我的身上,不知从哪儿飞来,击中我的心灵,于是给我留下许多弹伤。而当我的生命已近暮年,这些数不尽的伤口,开始愈合了。

在那曾经受伤的地方。就生长出思想来。  
摘自《青年文摘》

哈洛后来将绒布“母猴”转移到另一间房间,并继续让发条玩具熊打鼓,小猴即使害怕也不选择铁丝“母猴”,而是隔着门缝眼巴巴地望着另一边的绒布“母猴”。

这一经典的心理学实验证明了爱存在的重要变量:接触。接触带来了安慰,而安慰感才是人与人之间产生爱的最重要的元素。

摘自《格言》

## 虚拟亏损

今年年初,我一直在观望的一个楼盘在尾盘清盘时做优惠活动,我果断出手买下了一套100平方米的特价房。

搬进新房后,我感觉楼上楼下的邻居们关系比较融洽,唯独对我很冷淡,好像我抢了他们的钱似的。我不明就里,还是老婆道破天机,老婆对我说:“我们买的是开发商降价后的特价房,同样的房型和面积,比这些前期买房的业主便宜

了10万元,人家见了我们,心理能平衡吗?”

原来如此。一天我们单元楼的所有业主集中在一楼的休闲区,开会选举业主委员会,大家围在一堆有说有笑,也没人搭理我。

这时候,老婆忽然走到我身边,然后指着我的鼻子大声骂道:“你真是蠢!在六千多点进的股市,两千多点出来,一刀子割下去,12万元就

## 批评就像洗个澡

有人问美国华尔街40号国际公司前总裁马修布拉:“你是否对别人的批评很敏感?”

马修布拉回答说:“早年对这些非常敏感,我力争使公司里的每一个人都认为我非常完美,要是他们

不这样想的话,我就会感觉忐忑不安甚至是很忧虑。只要有一个人对我有怨言,我就会想法子取悦他。可是我做了讨好他的事,总会让另外一个人生气。等我想补偿这个人的时候就又会惹恼其他

## 简单问题

苏珊参加“谁想成为百万富翁”的节目角逐,成功闯到了最后一关。如果她能正确回答最后一个问题,她将赢得100万美元;如果她回答错误,就只能得到鼓励性的32000美元。

苏珊自信那100万美元将是她的,但她也知道这最后一个问题肯定不简单。不一会儿,主持人宣读了问题:“下列哪一种鸟自己不能筑巢,而是在其他鸟类的巢里下蛋?”

答案有4个:A 兀鹰 B 红头美洲鸢 C 布谷鸟 D 秃鹰。苏珊慌了,她不知道答案。按照节目的规则,发生这种情况,她可以向节目现场外的亲朋好友求助。但她并不想这样做,因为据她所知,

这个时候在家里看电视的只有她的一个朋友安德烈亚,而安德烈亚的肚里有多少墨水她非常清楚。但是她已经别无选择,所以她决定搏一搏。

她拨通安德烈亚的电话,把问题和4个选项告诉了她。

安德烈亚毫不迟疑地答道:“太简单了。答案是C,布谷鸟。”

苏珊没有立即做出决定。她想采用一个反向策略,排除安德烈亚提供的答案,在余下的答案中选择一个。因为她觉得,以安德烈亚的水平,似乎这样做才合乎逻辑。但是,她马上又犹豫了,因为在她的印象里,安德烈亚从未如此自信过。“我需要答案。”主持人说。

改善了。他们还是努力在世界各地的客人面前,塑造崭新的形象。

海关边检处的窗口和墙壁上,都贴着同一内容的告示:

我们是美国的国家形象。

我们承诺,诚挚地问候并欢迎您来到美国。

我们承诺,待您以礼貌、尊重和尊严。

我们承诺,向您解释美国海关的相关程序。

我们承诺,向您提供一位主管听取您的意见。

我们承诺,接受并反馈您的意见,以书面、口头或电子方式。

我们承诺,向您提供必要的协助,假如有关延误或残疾的情况。

有时候,一个人的形象,就是一个国家的形象;一个人的尊严,就是一个国家的尊严。

摘自《文苑》

“蓝色”并非马铃薯应有的颜色,已经稍为懂事的小孩觉得“蓝色的马铃薯”是“不能吃的”,在勉强下咽后,强烈的心理厌恶感遂诱发了生理反应,而产生胃肠不适的症状。

你若不信,可以将猪肉染成绿色、盐巴染成黑色,西红柿染成蓝色吃看看。

因为绝大多数人对色彩都具有执念,特别是对与“维持生命”密切相关的食物的颜色。要打破色彩天生的、或约定俗成的意义,并不是一件容易的事。

颜色是外在的,对颜色的执念及其影响也较容易观察。而我们内在的思想显然也都各有“颜色”,我们对它们也都各有“执念”,但因为难以观察,我们反而忽略了它们对我们生命的杀伤力。

摘自《太原日报》

约250毫升左右),放进鸡蛋,盖锅盖。3分钟左右水开,再煮大约10分钟关火。

据专家计算的结果,前者起码能节约4/5的水和2/3以上的热能。除了环保和节约外,我还想问一个问题:在我们的生命中,有多少付出是必需的?

摘自《新民晚报》

这么没了。”

我蒙了,自己明明是前不久才进的股市,账面上还有盈利,我正要问老婆这是怎么回事,老婆连连向我使眼色示意我别出声。老婆这一喊,大家的目光一下子聚集到我身上。

“亏了就亏了,钱是身外之物,要想开点儿。”“是呀!老弟,我们买房就亏了10万元,你居然在股市里亏了12万,怎么比我们还背运呀!”大家亲热地拍着我的肩膀说。“没办法,贪婪嘛!人性的弱点。”我故痛苦地说,“其实我心里谁都明白,邻居们的心理因此而彻底平衡了,我也终于融进了这个小小的生活圈。”  
摘自《杂文月刊》

人。最后我发现,我越想主动地讨好取悦别人,就会使我的敌人增加。”

所以,我对自已说:只要超群出众,你就一定会听到怨言,受到批评,需要趁早习惯,这一点对我大有帮助。

“以后,我决定尽力去做,而把我那把破伞收起来,让批评我的雨水从我的身上流下去,而不是滴在我的脖子里。”

摘自《文萃报》

苏珊十指交叉,一咬牙说道:

“选C,布谷鸟。”

“这是你的最终答案吗?”主持人问。

“是的,这是我的最终答案。”

两秒钟后,主持人说道:“我很遗憾地告诉你……答案完全正确。恭喜你!现在你已经是一位百万富翁了!”

次日晚上,苏珊举行了一个庆祝派对,邀请的朋友当然包括帮助她赢得100万美元的安德烈亚。

“安德烈亚,我不知道该如何感谢你,”苏珊说道,“因为你告诉了我最后一个问题的答案,我现在成了一个百万富翁。你知道吗?是你的自信使我说服自己选择了你提供的答案。我很想知道,你是如何知道正确答案的?”

“哦,这个问题太简单了!”安德烈亚说道,“谁知道布谷鸟不筑巢,它们住在时钟里。”

摘自《幽默与笑话》