

中原车市2009年度总评榜

品牌20强候选企业及参评车型名单

(上接第九版)

河南新纪元汽车销售服务有限公司
主营车型:别克凯越、君威、君悦、昂科雷

角逐奖项:最具竞争力企业
参评宣言:“以新纪元精益求精,阐释别克名车品质”。河南新纪元连续六年被上海通用确认为五星级授权销售服务中心,并成功跨入全国20佳汽车经销商行列,成为河南省汽车行业的标杆企业,并持续领军中原车市。

郑州大亚实业发展有限公司
主营车型:进口铃木、昌河铃木、长安铃木

角逐奖项:最佳营销企业
参评宣言:公司倡导以信誉求生存,以服务促发展,走专营服务之路。与此同时,强调横向联合,积极开拓销售市场,发展销售网络,把“四位一体”销售服务模式提高到了新的服务水平上。

河南骏驰实业有限公司
主营车型:凯美瑞、汉兰达、雅力士

角逐奖项:最具成长力企业
参评宣言:本着为顾客提供尊贵、贴心服务的理念,以诚信缔结真情,凭借先进的设备、精湛的技术、纯正的零部件、合理的价格,河南骏驰为消费者提供国际化、专业化服务的同时,也为其爱车打造了一个温馨的家。

河南亿瑞汽车贸易有限公司
主营车型:江淮瑞风、瑞鹰、宾悦、同悦

角逐奖项:最具成长力企业
参评宣言:作为后起之秀,河南亿瑞全体员工用一种敢为天下先的精神,努力开辟新市场的同时,在售后维修方面积极提高自身素质,为客户带来高品质的服务。

河南万佳捷泰汽车贸易有限公司
主营车型:北京现代伊兰特、领翔、途胜

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:秉承北京现代“创造幸福生活”的企业理念,建立了一整套感动式服务管理章程。从专业化知识的普及性比赛到技术性问题的联合攻关,万佳捷泰取得了一系列业内认可的优异成绩。

河南广发汽车销售服务有限公司
主营车型:SOUL、狮跑、福瑞迪、赛拉图、赛拉图欧风、锐欧

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:自2004年建店以来,河南广发以优质的服务作为整体产品的附加产品,以客户为中心,不断满足消费者的用车需求,努力提高客户的满意度,传递河南广发“构建和谐社会、信赖广发汽车”的服务理念,让东风悦达起亚的产品和品牌为更多的消费者认识和喜爱。

河南起亚普华汽车销售有限公司
主营车型:霸锐 borrego、欧菲莱斯 Opirus、新佳乐 New Carens、全新索兰托 Sorento

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:作为河南唯一一家韩国起亚汽车授权特约品牌4S店,公司始终坚持“客户为中心”的服务理念,发扬“全心投入,争创一流”的企业精神,努力去实践“使每一位客户满意”的服务标准。

河南神源汽车销售有限公司
主营车型:东风标致307、207

角逐奖项:最佳售后服务企业
参评宣言:秉承“客户的事是最大的事”的服务理念,服务每一名客户。

河南裕华日上联汽车销售服务有限公司
主营车型:帕萨特领驭、朗逸

角逐奖项:最具竞争力企业
参评宣言:“得诚信者得天下,失诚信者做孤家”。多年来,诚信一直是上联人的行为准则。为了赢得客户的信任,我们的团队一直在努力。

郑州裕华丰田汽车销售服务有限公司
主营车型:一汽丰田皇冠、锐志、RAV4、卡罗拉、花冠EX、威驰、普拉多、兰德酷路泽

角逐奖项:最佳营销企业
参评宣言:2009年,裕华丰田以追求顾客满意为己任,通过不断的整合营销,得到了社会各界和广大客户的支持和信赖,其中RAV4上市总动员获得全国工商联汽车行业商会颁发的最佳效果奖。

河南丰之元汽车销售服务有限公司
主营车型:奥迪A4、奥迪A6L、奥迪Q7、TT

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:诚信为本,创新为源,建百年老店。自2003年成立至今,河南丰之元以专业化和人性化的服务赢得客户的信赖和赞赏,在越来越多的消费者心中树立起良好的口碑,在河南汽车市场一直有着良好的信誉。

河南裕华金阳光汽车销售服务有限公司
主营车型:北京现代NF御翔、伊兰特、雅绅特、途胜

角逐奖项:最具竞争力企业
参评宣言:坚守“顾客满意,服务至上”的理念,视客户为亲人,以“送阳光温暖,创金质服务品牌”为目标,为用户带来“零距离的温暖”。

东风日产中原专营店
主营车型:东风日产THIDA、天籁、骊威

角逐奖项:最佳售后服务企业
参评宣言:自2000年建店以来,东风日产中原专营店本着诚信经营宗旨,始终坚持“信誉第一,顾客至上”的经营理念,“真诚服务,永不停步”的服务宗旨,一直保持着良好的市场口碑和保有量。

河南圆通贸易有限公司
主营车型:一汽红旗、奔腾B50、B70

角逐奖项:最具成长力企业
参评宣言:秉承一汽轿车“金钥匙”管家式服务理念,以“让客户体验最高价值的汽车生活”为使命,为每一位顾客提供最完美、最周到、最便捷的服务。

河南弘通汽车销售服务有限公司
主营车型:一汽马自达睿翼、马自达6、进口马自达3

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:秉承一汽“全心管家式”的服务理念,以“用心让您放心”为宗旨,真诚对待每一位客户,为用户提供贴心周到的服务。

河南华林汽车销售有限公司
主营车型:东风本田思铂睿、思域、CR-V

角逐奖项:最佳售后服务企业
参评宣言:以售后服务为中心,始终将“客户”的利益放在第一位,在维修工期、维修质量、维修价格方面,不断提高客户的满意度。

河南智通汽车销售服务有限公司
主营车型:广州本田雅阁、锋范、奥德赛、飞度

角逐奖项:最佳售后服务企业
参评宣言:以高标准、高效率、全方位服务客户为目标,拥有一个招之即来、来之即战、战之即胜的最有潜力的团队,在郑州市汽车销售与维修行业成绩显著。

河南昌河汽车实业有限责任公司
主营车型:北斗星、浪迪、利亚纳、福瑞达

角逐奖项:最具竞争力企业
参评宣言:公司坚持以诚信为本,以信取人的理念,坚持以质量求生存,以服务求发展的道路,自成立以来,一直保持年销售昌河系列汽车万台以上,在全国昌河销售量保持第一名。

河南豫海汽车销售有限公司
主营车型:奥迪A4L、A6L

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:豫海服务,奥迪品质。

河南旭致汽车销售服务有限公司
主营车型:荣威750、荣威550

角逐奖项:最具成长力企业
参评宣言:2009年一直领跑荣威汽车全国市场。截至目前,河南旭致超额40%完成全年任务,稳坐全国销售冠军宝座。

河南旭龙汽车销售服务有限公司
主营车型:别克君威、君越

角逐奖项:诚信经营企业
参评宣言:诚信服务,以顾客为中心,用户满意是我们永恒的追求。

(排名不分先后)

东风悦达起亚嘉华之安全篇

安全固若金汤 嘉华岁末热销



岁末,元旦、春节接踵而至,假期驾车出游、走亲访友的用需求催生了年底购车热潮,以空间大、舒适性强、安全性高著称的主流MPV车型销售也日渐红火。其中,创造性地将“商务”与“生活”两种消费需求完美融合的起亚嘉华赢得了公商务及家用消费者青睐,销售形势尤为火爆。

记者从起亚嘉华河南省总代理河南双盛4S店了解到,目前,该公司11月份特意从厂家申请到的首批30余台嘉华已经被抢购一空,经销商正在紧急调配货源,以满足中原消费者对这款车型的需求。

“嘉华以‘商务、生活、何不一两全’为开发理念,完美诠释了MPV的多功能本色,强劲的动力、良好的燃油经济性以及环环相扣的安全配备使嘉华不但可以用于商务接待,更是春节旅游度假以及走亲访友的最佳用车选择。”河南双盛4S店销售部经理商

志鹏告诉记者:“在消费者对汽车安全性能越来越重视的今天,嘉华对用户的用车安全做出了最可靠的承诺,在同类产品中,其安全性可谓出类拔萃。”

嘉华的各项安全系统称得上是“固若金汤”:采用整体式车身,整车车身均由高强度防护钢板组成,前侧副梁和地板均采用了强化钢板,关键部位采用加厚钢板,令全车具有很高的刚性;

吸能式前保险杠赋予车身现代、强韧美感,并提高了碰撞时的安全防护性能;车门上加入了防撞钢梁,保证在即使发生意外的情况下车门不变形,为乘员的逃生创造可能;配备反应灵敏的电子预紧式安全带和前排双安全气囊,通过减少因惯性而向前移动的距离来降低碰撞时驾乘人员的受伤几率;发动机总成独立支撑机构,下部的加强防撞材质,全员三点式安全带,能最大程度地减少正面碰撞时给驾乘人员带来的伤害;此外,反应灵敏的EBD+ABS等全方位的主动安全系统,能准确地定位化解危机,时刻为驾乘者保驾护航。

据悉,环环相扣的安全防护使东风悦达起亚嘉华成为国内唯一一款连续五年获得美国高速公路测试协会(NHTSA)的五星安全认证的MPV车型,并荣获美国高速公路安全协会颁发的“最佳安全车型金奖”。

李莉

车市看台

上汽汇众伊思坦纳:汇聚精华 服务大众

“汇众”取的是“汇聚精华,服务大众”之意,“伊思坦纳”在马来语里,是“宫殿”的意思,又加之伊思坦纳一贯秉承德国奔驰的超卓品质和精湛设计,其乘坐的舒适程度可想而知。

首先,汇众伊思坦纳源于欧洲名师的设计理念,安全、环保、大气必为其全情追求。它的外观秉承了欧式商务车的显著特点,整车采用流线型车身——流畅大气,而且不失简洁之美。汇众伊思坦纳采用的是框架式车身,与国内一般的承载式车身相比较,增加了抗撞击性能,安全性就自然增强了。电控四回路ABS的配备避免了刹车力量过猛时车轮的“锁死”现象,提升了行驶的安全性。早在国家实施欧II标准之前,汇众伊思坦纳的排放已达到了欧II排放标准,目前已达到G4排放标准,走在环保前列。

其次,激情澎湃的动力卓尔不群,彰显名师大家风范。采用奔驰原装M161G23D发动机,这款出身名门的发动机秉承奔驰发动机一贯的优良传统,为汇众伊思坦纳提供了强劲的动力。发动机排量为2.3L,额定功率为120匹马力,最大扭矩190牛·米。这款出身名门的发动机不但功率大,扭矩大,而且发动机真正的前置前驱,减少了传动功率损耗,不仅省油,而且检修方便。在设计上以铝制冲压件代替了铁制冲压件,

增加了使用耐久性。超轻的铝合金活塞,充分考虑到活塞销孔热膨胀的最优设计,降低了噪音,并且在摩擦区采用了石墨材质,提高了使用的耐久性。

再次,汇众伊思坦纳的内饰也充分体现了商务车所倡导的“人性关怀”,商务与休闲一个都不能少。前后独立控制的大巴式中央空调,让车内的每一个角落迅速的“无温不至”。所有座椅均依据人体工学设计,为乘客提供最佳的承托力和最大的活动空间,更绝妙的是乘客区每排座椅均可活动,第一排座椅可360°旋转,随你喜欢的方向任意转动;第二排座椅靠背可180°平放,向后平放,可与第一排座形成一张“大床”,解除长途旅行的疲劳,向前平放,亦可与前后排形成办公平台,是一个移动的办公室、会议室,让您运筹帷幄,决胜于千里之外,还可做休闲平台,约三五好友,闲来“斗地主”,把商务与休闲体现得淋漓尽致,最后一排座椅可掀起,形成一个大的置物仓,让你的行程不必担心行李无处储备。

第四,与时俱进,适应市场需求,九座新上市,圆了蓝牌梦。为适应市场需求,应广大蓝牌爱好者的要求,汇众于2009年4月起九座车开始上市,让爱好者对九座的渴望成为现实。

李泉松

中原车讯

熊猫1.0L 攻占A00级细分市场

今年9月,吉利熊猫1.0L CVVT在全国各地陆续上市,在自主品牌竞争最为激烈的1.1L及以下排量车型中,全铝CVVT发动机成为吉利熊猫1.0L参与竞争的独门秘籍。虽然只有1.0排量,但吉利熊猫的最大输出功率达50KW,在同排量车中动力最为强劲,转速在3600转时,能输出88N的最大扭矩。

“当时选择熊猫1.0L,不光是被其时尚且个性的外观所吸引,在综合各项性能之后,对其操控性尤为满意,才将其收入麾下。”在驾乘一个星期之后,熊猫1.0L给了车主小王很多惊喜。据悉,目前国内的A00级车市,1.1L及以下排量的微车占据了78%的市场份额,吉利熊猫在成功推出1.3L排量车型之后,适时推出1.0L CVVT,在延续1.3L外观的同时,通过改进空间设计,加载CVVT技术,打造了又一款精品微车,大举攻占A00级细分市场。吉利熊猫不仅在动力上实现了超越,极具压迫感的空间设计亦被熊猫的设计师所摒弃,百公里4.6L的油耗也是同排量车中最低。

李莉

新君威“T纵队” 直线加速赛举行

12月6日,河南首届新君威“T纵队”对决宝马325i暨0~400米直线加速对抗赛如期举行。赛事于上午9点正式拉开,寒冷的天气抵御不了热情的车速,极速的轮胎与路面摩擦声持续地刺激着大家的耳膜,兴奋的现场观众焦急地期待着对决结果。

新君威配备“TURBO”不容小觑,涡轮增压的好处是能在高速时使动力更澎湃,新君威在200米时涡轮增压的效力开始发挥,加速动力输出明显。最后结果是新君威2.0T分别以14.01秒及14.27秒的成绩包揽了对决赛冠军亚军。

据大赛主办方介绍,筛选宝马325i与新君威2.0T两款车型角逐是综合了观赏性、悬念性、大众参与性等多方面因素。3系是宝马最成功也是销量最大的车系,一直以来是国内外高性能运动轿车的霸主,其出色的运动性和操控性深受广大消费者的追捧,在运动性轿车市场领域享有盛誉的宝马325i更是宝马车系的性能标杆。而以宝马为对手而设计的新君威则是通用汽车出自北欧式性能强车萨博93最新平台上的力作,其以外形、内饰、超强的动力、犀利的底盘以及高科技配备一面世就力夺“2009欧洲年度车型”大奖,并在2009年1~11月欧洲汽车销量中,勇夺中高级轿车销量第一名的佳绩,新君威2.0T 162KW的最大功率、350NM的最大扭矩确实极为神勇,而81KW/L的升功率和百公里加速仅需7.7秒使其2.0T发动机成为了国内同级车中最强劲一款发动机,是这次赛事能够有优异表现的根本。

王冬艳

江淮瑞风 获河南卫生厅大单采购

近日,河南亿瑞72辆江淮瑞风救护车在省人民会堂广场举行交车仪式。河南省卫生厅采购部门负责人介绍,此次交付使用的瑞风汽车将主要用作河南省各中心乡镇的救护车,他表示,各级领导都非常重视这次的批量采购,瑞风MPV作为他们首选的车型,不仅在造型、配置、性能以及品牌形象上,都完全符合本次卫生系统用车的需求。

河南亿瑞汽车贸易有限公司总经理余志勇在现场说:“瑞风今年以来屡获政府采购大单,此次批量采购,对江淮来说是既是嘉奖,更是激励,它表明瑞风的品质与品牌口碑已经获得了行业市场和政府采购的双向认可,同时将激励江淮乘用车公司生产出更优质的产品,提供更优质的服务,或为做强民族汽车产业的重要力量。”

张磊

车市优惠

长城皮卡最高优惠5000元

为持续热销局面,长城汽车在2009年12月1日~2010年1月31日期间对全线皮卡优惠,最高优惠5000元,再次挑战性价比极限。此次优惠包括长城皮卡汽油、柴油两大系列的全线产品。优惠后,长城皮卡柴油系列最低售价5.98万元、汽油系列最低售价4.7万元,打造了行业最低价,高性价比,为消费者提供了超值购车的良机。

张延昭

郑州日报2009年度中原车市总评榜选票

你所信赖的汽车企业是哪家?你所喜欢的车型是哪些?从12月1日开始,郑州日报2009年度中原车市总评榜正式启动,请您投出关键的一票,力挺中意的企业和车型,必将主宰各项大奖的评选结果。(人物奖项名单请关注近期郑州日报《中原车市》)

企业奖项

- 年度品牌20强·最佳售后服务企业
- 年度品牌20强·最佳营销企业
- 年度品牌20强·最具成长力企业
- 年度品牌20强·最具竞争力企业
- 年度品牌20强·诚信经营企业

车型奖项

年度风云车型

人物奖项

- 年度领军人物
- 年度风云人物
- 年度创新人物
- 年度营销标兵
- 年度服务榜样
- 年度卓越策划

投票规则

- 1.拨打投票热线:(0371)67655220、67655210;传真号码:(0371)67655632。
- 2.邮寄信件:郑州市陇海西路80号郑州日报汽车工作室,邮编450006。投票结束,组委会将在投票读者中抽取幸运读者(20名)。
- 3.网络投票:中原网 河南车网。
- 4.您的信息:姓名 身份证号 联系电话

本周汽车行情

车型	主要配置	价格
上海通用-别克		
君越	中英文多功能驾驶员信息中心、BLUETOOTH车载蓝牙电话系统、智能语音导航系统、RES遥控发动机启动系统、方向盘按键控制、手自一体、DVD影音播放系统、前置6.5英寸多功能液晶显示屏、7+2喇叭。	20.98-32.98
GL8	内后视镜倒车雷达、一体式镀铬背光仪表盘、第三排座椅独立空调控制、双层电动天窗、高保真CD豪华音响系统附ETR自动搜台功能、八喇叭扬声器系统。	21.8-24.3
陆尊	3.0L V6发动机、自动定速巡航、ABS、EBD、TCS、老眼电动滑移门、三屏DVD影音系统、红外炫耳机、视音频输入端子、智能语音导航、harman/kardon世界顶级剧院音响、高级真皮行政座椅。	28.8-37.8
凯越	驾驶员座椅前后6向调节/腰部支撑、前后排电动窗、高级智能语音导航系统、harman/kardon影音播放系统、双层天窗、真皮座椅、雨伞储物盒、RES遥控发动机启动系统。	10.38-14.98
河南众通商务有限公司 郑州市中原中路155号4S店: 0371-65646699 郑州市北环路福寿街花市市场对置(江山汽车广场): 0371-68790999 郑州市大学南路5号: 0371-68858791		