

# “战危机保增长杰出人物”——2009年度经济人物

## 候选人事迹简介(按姓氏字母排序)

### 01 巴振东

郑州市公共交通公司党委书记、总经理

2009年,为克服金融危机带来的不利影响,巴振东带领企业积极主动应对,坚持发展,顺利开通了首条郑州快速公交线路,创下单程线路最长、最先在环城建设、线网规模最大、建设周期最短等四个全国之最。同时,通过高峰时段加密、新开、调整、优化公交线路等多种方式,带动市民群众出行。全年开辟线路28条,调整优化线路50余条。截至目前,郑州公交共有运营车辆4442台,线路227条,为市民提供更为方便、快捷的出行服务,通过出行拉动消费,促进经济繁荣。

### 02 陈南

郑州三全食品股份有限公司董事长

陈南在带动区域经济发展、安置劳动就业、促进农民增收中作出了重要贡献,在我国速冻食品研究和农业产业化领域成绩显著;带领企业快速发展,促进地区经济增长。陈南带领三全公司快速发展,公司生产规模进一步扩大,营销网络更加健全。三全公司的发展带动了整个产业链的更快发展,促进了整个地区经济的快速腾飞,他带领三全食品加大科技创新力度,积极研究、引进、推广应用新技术、新工艺,开发新产品,广泛开展产学研合作与交流,使企业的科技创新水平和核心竞争力不断提高,结出了累累硕果。

### 03 杜工会

郑州煤炭工业(集团)有限责任公司党委书记、董事长

在郑州工业企业的版图中,郑煤集团可谓是一个重要的标杆,它像艘巨轮,在杜工会的掌舵下,奋勇向前。今年以来,特别是面对年初市场低迷、煤价下行压力加大、电煤合同迟迟不能签订的严峻形势,他以科学发展观为统领,以“保安全、保发展、保稳定”为目标,抓安全促生产,抓创新激活力,抓民生铸和谐,保证了发展速度不慢,项目建设不停,职工收入不减,主要经济指标一个季度比一个季度好,使企业经济在逆势中实现平稳较快增长。据统计,全年完成销售收入150亿元,同期增幅达9.8%;煤炭产量1820万吨,同期增幅达10%;在岗职工人均收入达34779元,同期增幅8.5%。

### 04 方海江

河南四方达超硬材料股份有限公司董事长

一个厂区不大,郑州市民并不熟悉的企业,产品却有极高的“含金量”,而且在国内国际独有。此企业是河南四方达超硬材料股份有限公司,其生产的产品“聚晶金刚石”是矿山勘探的钻头、机械加工的切刀、汽车零件的磨削及电子、陶瓷、家具等行业和产品都离不开它,被称为工业的“牙齿”。公司落地郑州完全因为一个人,他就是年仅41岁的方海江。靠一技之长,他带领团队苦心钻研,一年拿出首个产品——聚晶金刚石拉丝模坯。产品采用先进工艺,既有天然金刚石的耐磨、硬度及导热性,又兼有类似硬质合金的韧性。与同类产品比,成本低30%,寿命却高300倍。填补了国内空白,在国际市场“一炮打响”。

### 05 樊胜武

河南阿五美食有限公司董事长

在河南厨师之乡,他是一个名人;在河南餐饮界,他也举足轻重。光阴似箭,日月如梭。他在餐饮这个行业已经摸爬滚打了20余年。在金融危机的大背景下,他带领所属企业积极落实政府“战危机、扩内需、保增长”等举措,大力推新,知难而上,拉动了餐饮消费,促进了河南餐饮经济稳健发展。面对金融危机,他第一时间组织召开公司高层会议,向全体员工和社会承诺:不裁员、不减薪,同时还想方设法为员工增加福利,极大地增强了员工的凝聚力和工作信心。他还坚持走出去,先后在加拿大、泰国、韩国等国家展示豫菜魅力,赢得了荣誉,被媒体誉为“豫菜形象大使”、豫菜“马可·波罗”,将豫菜传播到世界各地。

### 06 范建勋

嵩山饭店党委书记、总经理

2009年,为应对国际金融危机,他带领全体干部职工打响战危机、保增长攻坚战,通过“创新管理机制,拓宽经营渠道”等措施在逆境中寻找机遇,破解发展难题,实现逆势增长。饭店提前三个月完成全年目标任务。在他的带领下,嵩山饭店连续多年保持省级文明单位称号,并获得郑州市2004—2008年优秀旅游饭店、省会住宿业十强单位、团中央青年创业就业

见习基地、河南省豫菜品牌示范基地、郑州市高技能人才实际操作培训基地等多项荣誉。

### 07 弓永红

河南三申通用机械有限公司总经理

自2004年12月担任河南三申通用机械有限公司总经理后,弓永红乘着国家加大农机补贴的东风,带领全体员工同心协力,频创佳绩。2008年,该公司实现综合销售产值5000多万元,今年预计实现综合销售产值近两亿元。目前,该公司主导产品“新三王”系列收割机的市场销售份额已经跻身全国同行业的前五位。其中四行玉米收获机和高速小麦收获机经省科技厅组织专家鉴定,均达到同类产品的国内领先水平。弓永红主持研发的玉米、小麦两用联合收获机获得了2009年郑州市科技进步一等奖。

### 08 郭振甫

郑州日产汽车有限公司总经理

按照“双品牌”发展战略,以新品上市为主线,以第二工厂建设为契机,郭振甫带领郑州日产团队,坚持科学发展,企业基本功稳步提升,各板块竞争力初露峥嵘,各项经营指标继续保持较快增长,蓄势待发的态势亦然形成。他始终坚持引进一消化一吸收一提高的发展道路,不断培育企业发展的核心竞争力。2009年,郑州日产申报并通过了“国家级技术中心”认定;同时,“新能源汽车”也被列为省、市“重大科技专项”。他着眼于整个价值链竞争力的提升,打造企业发展的综合实力。目前,一期规划产能12万辆的第二工厂建设进展顺利,已累计完成投资额5.2亿元,预计2010年10月建成投产。

### 09 胡葆森

建业住宅集团有限公司董事长、总裁

扎根中原17年,建业集团在胡葆森的领导下,开发了多个高档商品住宅小区。2002年,被业界称为“建业模式”的建业省域化发展战略全面启动,建业集团用7年时间完成全省布局,年开发量约200万平方米,至2009年,建业集团的房地产业务已扩展至河南省18个省辖市,并进入了4个县级城市。2008年,建业集团总纳税额逾4.5亿元,为河南各城市人居环境的改善、河南的城市化进程的推进作出了重要贡献。2008年6月6日,建业地产股份有限公司成功登陆香港联交所主板,成为中西部地区首家赴港上市成功的内地房地产企业。

### 10 皇甫立志

大商集团郑州地区集团总裁

2009年,面对全球经济危机的持续影响和整体经济环境的复杂多变,皇甫立志带领郑州各店铺,开展各项措施直面危机。截至11月底,地区集团7家店铺销售额已突破20亿元,销售收入同比提升15%,利税突破1亿元。成绩的取得,得益于全体员工的齐心协力和努力拼搏,更离不开掌舵人皇甫立志的正确决策。在他的带领下,大商郑州集团创造了“差异化营销、精细化管理”等促销手段,在帮助大商郑州地区集团实现逆势飘红的同时,也为拉动省会消费市场作出了突出贡献。

### 11 焦承尧

郑州煤矿机械集团股份有限公司董事长

2000年以来,郑煤机在焦承尧的带领下,通过科技先行,推行品牌战略,营造品质差异化优势等举措,各项经济指标持续保持了健康、稳定、快速发展,综合实力稳居中国煤机企业50强之首。今年,受全球金融危机的影响,国内液压支架市场需求动力不足,市场需求总量趋减,竞争更加激烈。在这种艰难的市场环境下,郑煤机坚持“对外围着市场转”的指导方针,积极执行“技术先行”战略,将技术与市场紧密结合,不断加大市场开发力度,加大新产品的研发力度,加大技术改造和检测装备研发力度,加大成套化发展力度,加大管理创新力度,继续保持了国内市场占有率的领先地位。

### 12 贾大春

中国移动通信集团河南有限公司郑州分公司总经理

移动改变生活。的确,生活在绿城中的人们,无时无刻不感觉到通信的快速发展给我们带来的方便与快捷。其中,有个人不得不提,他就是中国移动河南公司郑州分公司总经理贾大春。他带领郑州移动全体同仁不断追求“客户满意服务”,努力完善社会服务体系,大力进行技术创新,积极开展信息化建设,主动履行社会职责,以一流的服务,一流的网络,一流的技术得到了广大客户支持

与信赖,树立了良好的企业形象。截至目前,已累计向国家上缴各种税金40多亿元,客户数量突破660万户,实现了郑州市所有县、乡、村、交通干线 and 主要旅游景点无缝覆盖,为郑州市信息化建设和经济社会发展作出了积极贡献。

### 13 贾小波

郑州威科姆科技股份有限公司董事长兼总裁

他以“汇集中原IT有志青年,依靠科技创新,振兴民族信息产业”为创业宗旨,带领威科姆实现十年跨越式发展,成为河南乃至中原地区IT龙头企业,中国宽带多媒体产业的领军企业。2009年,面对复杂的经济和市场形势,贾小波提出“第二次创业”的理念,建立全新的薪酬体系,建立以客户为导向的学习型组织体系,完善公司各项规范,建立现代的流程管理体系等。同时,通过加大科技创新、拓宽融资渠道,提高产品性价比和附加值,开拓产品新市场,提升企业管理水平,增强员工企业危机管理意识,实施精细化管理等手段来增强企业的竞争力和抵抗经济危机的能力,实现了转“危”为“机”。

### 14 蒋志涛

河南九州通医药有限公司董事长、总经理

在他的带领下,公司2008年销售额达25.8亿元,打造了一个集医药物流、大药房连锁、电子商务于一体的中型企业。2009年公司获国家AAAA级综合物流企业和河南省重点优秀民营企业殊荣。蒋志涛热爱公益事业,时刻不忘回报社会,带领公司积极参与当地政府举办的各项活动,如“非典”捐赠活动、四川地震捐赠活动等。他作为企业的负责人,在加强企业内部安全管理工作中,积极倡导“安全生产、警钟长鸣”,与各部门签订安全管理责任状,公司全年的经营、财务、财产、运输、人员管理等无一例安全事故发生。

### 15 李海鹰

河南辉煌科技股份有限公司董事长兼总经理

李海鹰于1993年组建河南辉煌科技股份有限公司,先后获得郑州市优秀企业家、郑州市五一劳动奖章等荣誉称号。在他的带领下,该公司相继开发和生产系列高科技产品,研究开发了信号微机监测系统等产品。李海鹰是唯一一位铁路系统外单位被铁道部任命为信号微机监测系统联合攻关组的组长,主持制定该产品的行业标准。面对金融危机,该公司积极应对,优化营销服务网络体系,加大对客运专线、地方铁路市场的开发力度,将多项新产品推向市场。2008年,该公司实现销售收入同比增长35%。2009年,该公司合同额增幅同比达100%。2009年9月29日,辉煌科技在深圳成功上市,为企业发展搭建了宽广的平台。

### 16 梁伟刚

郑州市污水净化有限公司总经理

郑州市污水净化有限公司主要负责郑州市废水利用和开发、污泥二次污染治理及污水管道的管理、维护及新建道路地下污水管道建设,是郑州市污水行业投资、融资、建设、运行、管理和还贷的主体。多年来,梁伟刚带领公司推动节能减排工作深入进行;加大融资力度,确保企业在建项目的顺利施工;服务城市建设,组织编制城市排水专项规划和中水利用规划;促进企业改革改制,进行市场化运作的尝试,积极探索中水回用市场,提高中水利用率,探索污泥资源化的可行方案,为郑州市“三化两型”城市建设目标作出了突出贡献。

### 17 李兴智

广东发展银行郑州分行党委书记、行长

从2003年到2009年的七年间,他带领全体员工锐意进取,大胆开拓,各项业务全面发展,广发郑州分行的存款规模从148亿元发展到450亿元,资产规模从200亿元发展到480亿元。尤其是2009年以来,面对世界经济危机对我国经济的影响,面对大家对业务发展信心疑虑的时候,李兴智提出“抢抓机遇,迎接挑战,谋求发展”,动员全行上下大力开拓市场,并制定了新的发展目标。今年,广发郑州分行的本外币存款余额和人民币日均存款双双创建行以来的历史新高,业务发展快速、健康、持续,很好地实现了战危机、保增长的战略目标任务,有力地支持了河南经济建设。

### 18 卢一博

啟福置业股份有限公司总经理

2004年组织开发大型经适房项目啟福花园一期和二期,总建筑面积为15万平方米,住宅面积超过14

万平方米;2007年开发“啟福华都”、“啟福中原”项目;2008年开发“啟福国际广场”、“啟福中华”项目。公司从成立之日起,情系祖国,回报社会,通过各种渠道,向社会捐助资金、物品累计约2800万元。在四川汶川大地震发生后,第一时间先期捐款100万元支援灾区人民,并在报纸上刊登倡议书,呼吁更多的爱心企业加入救灾行列。随后,又通过各种形式向灾区捐款捐物160万元。在得知省内老区适龄儿童上学难时,拿出100万元捐助新县城关第三小学,等等。这些善举得到社会各界的认可和赞赏。

### 19 刘迎忠

登封电厂集团有限公司董事长

在金融危机、市场突变等诸多不利因素的情况下,刘迎忠带领全体员工求真务实,埋头苦干,从管理上入手,在重大项目上做文章,实现销售收入超百亿的重大历史性突破,迈入中国企业500强。2009年,登电集团与中国联合水泥集团有限公司合作建设了5000t/d熟料新型干法水泥生产线项目,与中国铝业国际集团有限公司合作在建年产5万吨铝型材项目,通过实施强强联合,使公司在资金十分困难的情况下,保证了资金链的正常运转,为重大项目建设奠定了基础。登电集团还不断加大科技创新力度,创造出一批批新技术、新方法、新工艺,获得专利11项,其中,两项获得河南省科技成果奖。

### 20 马宝军

百瑞信托有限责任公司董事长

深知市国资委直管企业所应承担的责任与义务,马宝军一直强调在业务开展中以“优先为地方经济发展提供资金支持”为原则,尽最大努力为地方经济发展出谋划策。今年以来,百瑞信托为郑州市各所属平台公司融通资金近70亿元,有力推动了郑州市基础设施建设工程。尤其是百瑞信托与中国工商银行联手推出一支规模达110亿元的基础设施类信托计划,全部用于郑州市重大基础设施建设项目。该项目作为我省近年来最大一笔银信理财业务,不仅刷新了中西部信托公司的多项纪录,其创新思路和融资规模对于我市“跨越式发展”起到一定带动和示范作用。

### 21 邱宗勋

海马(郑州)汽车有限公司运营副总经理

面对突如其来的经济危机和行业不景气,邱宗勋带领团队克服重重困难,以“保现金,调结构,上水平,增效益”为指导思想,采取积极的稳健的财政政策,并迅速导入先进的管理经验与体制,建立起一套相互制约、相互监督,以产品开发和工程建设为重点,以产销三万辆为目标,危中寻机,逆势而上,基地建设得到快速发展,并取得显著成绩。2009年,海马顺利重组郑州轻汽进行5万辆技改并开发商务汽车,首款轿车面包化海马福仕达上市销售;开封零部件工业园实现了当年建成投产的目标;郑州15万辆轿车项目即将竣工;发动机工厂、物流仓库、技术中心等一批新项目陆续开工;海马二期工业园也将于年底动工建设。

### 22 任红军

河南汉威电子股份有限公司董事长

面对金融海啸,任红军带领汉威公司创造了不俗业绩,不但成功上市创业板,还实现年营业收入8455万元,同比增长27.13%。任红军是我国知名的气体传感器研发及应用专家,气体传感器研发生产的开创者之一。他担任全国气湿敏传感技术专业委员会副主任委员、中国仪器仪表行业协会传感分会副理事长、郑州大学化学工程学院工程领域工程硕士研究生导师,郑州大学物理工程学院硕士生导师等多个职务,并先后发表了《乙炔敏感元件的研制》、《新型常温半导体气敏元件的研制及其特性研究》、《Au-SnO2 高温 CO 气敏元件的研制》、《SnO2 微粉的制备及其LPG气敏特性研究》等学术论文。

### 23 宋丰强

河南绿色中原现代农业集团有限公司董事长

2009年,公司面对严峻的国际经济形势不等、不靠、不抱怨,董事长宋丰强带领大家集中力量使企业上规模、上档次、上水平,投资近亿元进行大项目建设。其中,投资5000万元对黄河谷·马拉湾海浪浴场基础设施进行升级改造,使之较去年营业收入增加50%;利用废旧的火车车厢建成了全国首家乡村旅游文化主题火车旅宿,带动了景区的经济效益和社会效益;投资1500万元建成了500头规模的标准化奶牛养殖示范场;日前又投资3000万元扩建二期无公害豆芽生产车间。这

些大项目直接拉动社会就业1000余人,带动经济增长2000万元。

### 24 石聚彬

好想你枣业股份有限公司董事长兼总经理

在石聚彬的带领下,好想你枣业全体员工齐心协力,共克难关。截至11月底,该公司实现销售收入3亿多元,同比增幅达40%。2009年,该公司新上酶法制取大枣多糖和新疆阿克苏好想你红枣工业园,总占地280亩,建筑面积6万平方米,总投资2.6亿元,该项目投产后将年新增产值实现2亿元,安排劳动力1200人。2009年,该公司还确立了枣博士、新郑枣片等市场好、效益高、附加值大的产品,从资金、人员配备予以倾斜,确保货源供应,在一季度销售收入中,这些拳头产品收入占到总收入的60%,达6000万元。该公司还发挥固有的技术优势,开发了以红枣、核桃、板栗等为原料的新产品。

### 25 孙敬玺

新视野光电(郑州)有限公司董事长

孙敬玺是留美博士,是美国光电业资深科学家,是世界第一代、第二代、第三代大功率LED芯片的主要研发人之一,是国际大功率LED外延晶片及宽禁带化合物半导体材料和器件等技术领域的专家。面对金融危机,孙敬玺带领团队进行技术研发,用高科技产品推动经济增长。该团队研制的异形透镜及大功率LED灯罩发明专利产品投放市场之后,得到业界广泛赞誉。他在LED光电行业建树颇多,开创了国内LED散热技术先河。2009年10月,孙敬玺被市委组织部、市科技局联合评为“郑州市科技创新领军人才”,被省委组织部推荐到中组部参加“千人计划”评选。2009年,他带领企业实现了产品更新换代,公司年销售收入较去年增长近20倍。

### 26 汤玉祥

郑州宇通集团有限公司党委书记、总裁

汤玉祥在企业经营过程中秉承“造福社会、兴旺企业、富裕员工”理念,以务实、创新、开拓的工作精神,带领企业闯出了一条以改革求生存求发展的创新之路。在他的带领下,宇通连续十余年保持了快速稳健的发展,从一个不见经传的小修配厂发展成为世界规模最大、工艺技术条件最先进的大中型客车生产基地。目前,宇通已确立以客车为核心,以工程机械、汽车零部件、房地产为战略业务,兼顾其他投资业务的大型企业集团。宇通集团连续七年荣列国家统计局发布的“中国最大500家企业集团”,率先在国内客车行业同时拥有“中国名牌”、“中国驰名商标”两项殊荣,也是行业内唯一入选“国家级创新型企业”的客车制造企业。

### 27 王皓

郑州中小企业担保有限公司董事长、党委书记、总经理

针对金融危机对广大中小企业带来的冲击,王皓带领公司班子及全体员工,认真调研,果断决策,连续出台了“降低担保费、主动开拓制、限时办结制、首问负责制、定期查摆制”等一系列增服务、减负担的“惠企”措施,有效解决企业融资难题,帮助企业走出经营困境,取得了良好的经济效益和社会效益。2009年,该公司新增担保已达10.47亿元,在保余额达15.31亿元,较去年净增3.42亿元,增长29%,为我市近两百家中小企业及近千个家庭经营户提供了融资担保服务,有力地推动了我市经济发展,为我市巩固和扩大就业以及“保增长、保民生、保稳定”的大局作出了贡献。

### 28 王任生

郑州丹尼斯百货有限公司董事长

从上世纪末进入郑州商界创立丹尼斯,他就率领企业兢兢业业、一步一个脚印扎实前进,经过十余年的发展,如今丹尼斯已成为拥有百货店、大卖场、便利店及物流中心加工厂等多种业态的企业集团,形成连锁规模优势,在河南零售领域名列前茅。2009年,在金融危机的阴霾下,古稀之年的他带领企业再次为促销费、扩内需擎起大旗,发展不减速、投资不停顿,在活跃消费市场的同时,更以实际行动践行着一个有责任感的企业对社会的承诺和回报。

### 29 王天宇

郑州银行股份有限公司党委书记、行长

王天宇带领郑州银行树立“保经济就是保银行,救企业就是救自己”的意识,符合国家产业政策的企业同舟共济,对有利于国计民生的项目坚决支持,承诺不单边撤回资金,保证

企业健康运转。今年,郑州银行成立了全省首家小企业金融事业部,并与团省委合作推出“青年创业贷款”。同时,郑州银行为我市中小企业和个人开辟了绿色融资通道,前11个月,累计向我市及所辖县区发放贷款114亿元。12月17日,郑州市商业银行正式更名“郑州银行”,并由此成为一家立足郑州、服务全省、辐射全国的区域性银行,进一步拓展了业务领域,对地方经济建设的支撑能力也进一步增强。

### 30 谢伟

郑州双塔涂料有限公司总经理

今年年初,他就开始把战危机、保增长、促发展作为首要任务,带领团队化“危”为“机”,致力于提高企业核心竞争力、产品研发与市场开拓,提高企业盈利能力,正是在这一思路的指引下,企业发生了翻天覆地的变化。企业销售收入从2005年的4100万元增至今年破亿元,利税从2004年亏损513万元到2009年实现利税超千万元。企业清偿历史遗留工程债务1800多万元,还为企业未来奠定一定物质基础。企业职工个人收入年年增长,基本养老保险、工伤和失业保险、住房公积金及职工医保均按时足额交纳。企业基础管理达国内同行业先进水平,以前发展速度和企业实力,相信未来三年年销量突破万吨目标一定能实现。

### 31 杨志萍

郑州长通实业有限公司董事长

作为一名女企业家,在创业的历练中,她表现出女性特有的韧性。她干一行,爱一行,专一行,成一行,在河南甚至是全国物流领域闯出了一片天。16年前,她创办郑州长通实业有限公司,要做就做最好。2007年8月,长通现代物流中心在郑州东区破土动工,河南首条现代化物流自动分拣线开始兴建,引导河南物流业发展迈上新台阶,树立发展新标杆。在企业发展的过程中,她始终清醒地认识到企业家身上的那份责任。汶川大地震中,她组织抗震救灾救援队参与长达两个多月抗震救灾,今年年初,她连续参加政府组织的招聘会,以实际行动缓解就业压力,并向业界发出“不裁员,不降薪,全力安排更多就业岗位”倡议。

### 32 张峰

金星啤酒集团有限公司总经理

他带领金星啤酒集团深挖内部潜力,积极拓宽发展渠道,化危为机,实现了平稳较快发展。在他的带领下,开发吨装啤酒、精彩新一代等产品,实现产品多元化;通过优化产品结构,培育优势市场,拉动消费需求,提升了企业赢利能力。金星啤酒集团投资新建的云南西双版纳公司已于12月10日竣工投产,使金星啤酒的生产能力达到了200万吨,同时,云南红河新建啤酒公司项目正在加紧筹备中。他组织金星啤酒集团开展了使用替代能源、变频自动控制、余热回收利用、碱液回收、二氧化碳回收等多项节能减排技改创新项目,提高了生产效率,同时实现了节能减排,每年可节约标煤3万多吨,使企业逐步走上可持续发展道路。

### 33 张洪恩

河南豫联能源集团有限责任公司董事长

2009年,豫联集团在张洪恩的带领下,围绕“战危机、保增长、调结构、促发展”总体思路,积极采取措施,整体呈现出稳步回升的积极态势。目前,30万吨铝中间产品加工项目全线投产;“低温低电压铝电解新技术”通过科技部评审,现已进入实施阶段;与中科院电工研究所联合进行的“超导技术在电解铝工业中的应用研究”项目正在进行设备订货;资本运营再添成果,为项目建设提供了资金保障。今后五年,豫联集团还将按照产业结构调整 and 振兴规划要求,坚持发展不动摇,实现销售收入达到300亿元以上,整体规模再翻一番。

### 34 郑化珍

郑州华威耐火材料股份有限公司董事长、总经理

在郑化珍的带领下,该公司十几年来上交税金连年居新密市同行业第一位。2009年,在金融危机的冲击面前,公司的生产经营依然保持产销两旺的火热态势,截至11月底,公司销售收入、上交税金,实现利润均实现20%以上增长,创历史最高水平。今年以来,公司在“不裁员、不减薪、不拖欠职工工资”的基础上,还视职工人均增加工资460多元,并招收大中专应届毕业生和农民工120多名,以实际行动响应了中央提出的“保民生、保增长、保稳定”的战略部署。目前,企业形成了以耐火材料生产、汽车齿轮制造、纸箱包装等一业为主、多业并举的集团化经营规模。(下转第七版)