

可怕的温柔

在非洲,有一种体格健壮的黑驴,每到夏天的夜晚,星星在晴朗的天空闪烁,四周一片寂静时,它们就会来到原野上,惬意地吃鲜嫩的青草。

这时,身材娇小的蝙蝠会悄悄地飞过来,它悠然自得地落在黑驴旁边,伸出细小的舌头,先用舌尖温柔地舔着黑驴的踝部,动作很轻很轻,像是和恋人接吻一样。

开始,黑驴似乎有些不习惯那种痒酥酥的亲吻,它不断地抬起

后蹄,并且用尾巴来回扫动。但时间一长,也许是蝙蝠的舌尖舔得格外温柔,让黑驴非常舒服,它便不再烦躁不安了,而是继续悠闲地品尝鲜嫩的青草,十分安详。

原来,这时的黑驴已经被蝙蝠给麻醉了。

过了会儿,蝙蝠在黑驴的踝部咬了个小口子,开始吮吸黑驴的血液。又过了一會兒,这只蝙蝠喝饱了黑驴的血,悄悄飞走了。

办法总比麻烦多

采水果不是件轻松的活,但令农场主史密斯最头疼的还是怎样付工资,经济学家也对此产生了浓厚的兴趣。他们负责设计薪酬计划,作为回报,史密斯先生把自己的农场提供给他们做实验室,研究工资,工作场所,友谊和工人生产力之间的关系。

史密斯先生本来按照计件工资率支付报酬。无论工人在贫瘠还是肥沃的土地上劳动,他们的工资都不会低于国家水准。史密斯每天都要调整工资计件率,使它恰到好处又不过分盈余。工人们摘的越多,计件工资率就越低。但工人们约定谁都不要摘得太

快,从而在总体上延迟了采摘过程。既保住了工资计件率,又给农场主造成了损失。

研究人员采取另一种调整工资的方法,管理人员会视地采摘的难易程度,设定不同的工资计件率,从而避免了工人们集体拖延。实验结束后,史密斯的疑虑彻底消除:新方法提高了50%的生产力。

第二年的夏天,研究人员开始考虑,如何刺激怠慢的管理人,因为给工人分配任务的大权掌握在他们手上。研究人员发现,管理人员经常把最轻松的活交给自己的熟人去

随后,又有别的蝙蝠飞来。一只接一只,不断有蝙蝠轮流来吮吸黑驴的鲜血,黑驴依然毫无知觉,依然在吃草。

但不久,原本体格健壮的黑驴便颓然倒地,一动也不动了。

这种生活在非洲的蝙蝠不仅能杀死黑驴,还能够在温柔的舌尖舔吮中把人杀死,人们称之为“杀人蝠”。

黑驴体格健壮,却在不知不觉中死于小小的蝙蝠舌尖下,实在触目惊心。

其实,很多时候,人也很容易犯黑驴同样的错误,被温柔的假象所迷惑,不知不觉陷入到温柔的陷阱里,无法自拔,然后走上毁灭之路。

摘自《女人100》

做。这种用人唯亲的做法使生产力大打折扣。

研究人员很快想出了“傻主意”:把每个管理人员的工资与当天的收成联系起来。这样一来管理人员便倾向于那些吃苦耐劳的员工,而冷淡自己的朋友,所以生产力很快又上升了20%。

第三年的夏天,经济学家又提出了竞赛计划。工人们可以自由组队来参加劳动。起初,互为朋友的人人会结合在一起,但当经济学家为那些产量最多的队伍颁发奖金时,一切都改变了。又一次人们把金钱摆在了社会关系的前面。他们纷纷从自己的熟人圈中跳出来,加入最有活力的队伍。做事麻利的工人们结合在一起,生产力又剧增20%。

不要担心麻烦的产生,因为,解决麻烦的办法也会随之产生。

摘自《年轻人》

不同的物质,其中有一种物质非常奇特,它能够有效去除虫子,甚至杀死虫子,这就是耳朵不受小虫子侵扰的秘密所在。这个发现让赫沙比非常高兴,他开始着手通过普通的耳垢进行无毒杀虫剂的研究和发明。经过耐心细致的实验,很快,他获得了成功。

在国际植物博览会上,赫沙比发明的对人体完全无毒的新型杀虫剂大受欢迎。

在生活中,做个有心人,创造的灵感就会随时迸发。

摘自《羊城晚报》

耳垢的功用

在德国,生活着一位多才多艺的伊朗人,他的名字叫一拉迪·赫沙比。

有一天,赫沙比的妻子在阳台上给生了虫子的夹竹桃喷洒杀虫剂,气味很难闻,赫沙比被呛得十分难受,当时,他就想:不用有毒的杀虫剂,应该

也能杀灭虫子。

经过仔细观察,赫沙比发现,人体有一个部位不受虱子、臭虫和其他小虫子的侵扰,这个部位就是人的耳朵。他立即取来了耳朵里的耳垢,开始是在实验室里认真分析其主要成分。

结果显示,耳垢里面含有120种

特别开心

美国的“傻瓜投资”

留美期间,结识了纽约某投资银行的职员威尔逊。美国人理财意识浓厚,其中有一项人人可做的理财投资,叫“购买生命”,被威尔逊称作“傻瓜投资”。

所谓“购买生命”,就是当一些孤寡老人退休后,他们生活水平降低,但购买有高额的人寿保险,也拥有价值不菲的房屋。对于投保人而言,这些财富是看得见,却拿不着。因为你活着时,卖了房产你无处可去;而人寿保险又要等你死亡后才能领取。于是,就有人想出了办法,在老人生前将老人的人寿保险和房屋折价,然后卖给年轻人。比如,一个老人的人寿保险是100万美元,房屋是50万美元,总价值就是150万美元。等老人死亡后,除去税,可以剩余额75万美元。但因为你是提前购买,就可以以40万~50万美元弄到手。能不能买或合不合算,投资人就得仔细考察计算老人的身体和年龄。

有一个叫约旦的年轻人,大学毕业后就专门从事“购买生命”的投资,十多年下来,竟然也赚得盆满钵满,加入百万富翁之列。有一个案子使约旦非常幸运。他曾购买了一位中年人的寿人保险和房屋财产。这位中年人很强壮,年纪不过50多岁。因为年龄不大,所以他出卖的“生命”也就价钱不高,每月不过数百美元。但就在约旦买下他的所有之后的一

个月,那人就遇到了意外的车祸,从车里扒出来就没气了。这意外的悲剧成全了年轻的投资者约旦,他一下就稳赚了近百万美元,投资回报率高达数千倍。

但另一个叫柯南巴的人就没那么幸运了。有位老太太名叫莎丽,是威尔逊银行的老顾客,现在已经90岁,虽然总是病恹恹的样子,总的来说精神还不错,自己可以开车到银行来,也自己开车去吃饭,从不要别人帮忙。她是威尔逊银行雇员柯南巴的顾客,柯南巴也是购买她“生命”的投资人。

柯南巴是个十分精明的职员,对什么事情都很会算计,而且斤斤计较。他一上班,就参加了这种购买别人“生命”的投资。刚刚工作,收入自然不会很多。所以他对要买的客户千挑万选,最后总算选中了莎丽太太。当时莎丽刚满60岁,但身体不好,心脏还动过手术;她的父母都是糖尿病患者,都没有活过60岁。而且,莎丽太太也继承了家族性的糖尿病。更重要的是莎丽太太的先生,在当时已经过世一年多了,因为财产的原因,规定莎丽太太不得再婚,否则就会丢失房子和财产。当时柯南巴一看这样的客人非常满意——不仅自己有病在身,而且家族的人都很短命,丈夫又复了,还不能再婚。于是,柯南巴又反复计算了一下老太太的财

产,总共有300多万美元;如果继承,可以实际得到150万美元。这样,老太太活到73岁计算(当时的美国平均寿命),他每月要支付莎丽太太4000美元,可是如果一切正常顺利,那可就是上百万美金的回报。柯南巴坚定不移地与病恹恹的莎丽太太签订了合同,每月按时支付老太太的生活费用。

然而,莎丽老太太虽然经常住院却总能大难不死。到了73岁以后,病状反而越来越轻,人也活得越来越精神。

就这样,30多年过去了。精明的柯南巴到如今不但没有如意得到老太太的财产和房屋,反而赔进去了很多。自己头也白了,眼也花了,眼看就要退休了,要靠别人供养了,但却还要每月掏出4000美元供养老太太。

每到发工资的时候,柯南巴就会诅咒自己一句:“该死的柯南巴,你是一个大傻瓜!”接着又会自言自语:“莎丽女士已经收到我183万美元,她已经赚了33万美元了……”然后,回到自己的办公桌旁,认真地给莎丽老太太填写付款支票,最后在已经印刷好的一封信中规矩地签上自己的名字。信是这样写的:

“亲爱的莎丽女士:很高兴给您寄去第某某某支票,金额为4000美元整,支票号码是某某某某某某……我衷心地祝福您身体健康长寿,万事如意。您诚挚的朋友柯南巴。”

看到柯南巴每次写信的样子,同事们总免不了大笑一番:“真是一次傻瓜的投资!” 摘自《华人月刊》

猪啊,羊啊,狗啊,鸡啊都给吵醒了,扯足了嗓子大呼小叫,我当时是真怕啊,心说干脆停下推着走算了,不料想你那车捏了刹车居然比没捏到车跑的还快,我一头就撞路边树上了,那血流的呀……俺疼呀,难过得蹲在路边哭的大半宿,总算琢磨透了,您老人家就是江湖大哥!俺发誓以后再也不偷车了,想我上有80岁的老母,下有未满月的儿子,要是再碰到几个像您这样的,风险太大,只怕小命难保,俺把您刹车给修好了,车也给您洗了,您试试还合适不?耽误您时间了,谢谢!再次郑重向您道歉!

一个万个俱乐部的人泣拜

摘自《伴侣》

蜥蜴之死

猎

人专捉蜥蜴,用它的皮来做皮包,蜥蜴们便搬到了沙丘底下去住,但猎人仍旧可以捉到它们,蜥蜴们整日惶恐不安。

沙丘底下的洞非常凉爽。这天,艳阳高照,蝎子正好经过这里,它被太阳晒得无处藏身。蝎子爬进洞来,希望可以住在这里,遭到蜥蜴的拒绝。

正在这时,猎人走了过来,把手伸进洞里抓蜥蜴,蜥蜴吓得躲进洞

的最里边,眼看在劫难逃。蝎子举起毒刺刺向猎人,猎人惨叫了一声,逃走了。

蜥蜴想,如果蝎子长久地住在这里,自己不是可以不用再怕猎人的捉拿了吗?于是,它便和蝎子住在了一起。

蜥蜴在很长一段时间里躲过了猎人的捕杀。而蝎子也有了一个凉爽的住所,两者相安无事,各取所需。

成功不问年龄

近

日读到两则新闻故事,一则说的是英国一位80岁女模特日收入逾千美元。这位女模特名叫达芙妮·塞尔夫。对于人们眼中吃青春饭的模特生涯,她却宣称:平台没有年龄限制,自己也没有理由退休。她是在69岁时迎来了自己模特生涯的转机,媒体这样评价她:塞尔夫的模特事业在晚年获得成功,在于她惹人喜爱的面容、优雅的姿态和一头光滑的银灰色长发。

另一则故事讲的是美国的一位著名美食节目主持人波拉·迪恩,如

今62岁的她同样有着传奇的经历。40岁前,她因患有广场恐惧病,曾在家中闭门不出。42岁时心理疾病痊愈了,却遭受了离婚之痛。一名家庭妇女带着两个儿子开始了提篮小卖的生涯。波拉·迪恩的三明治是招牌,两个儿子是最廉价的送餐服务生,七年后他们母子拥有了自己的餐馆。50岁这一年,她开始在一些美食节目中露脸,53岁这一年,她拥有了以自己名字命名的私房菜节目。

奥巴马每天面临30次死亡威胁

据英国《每日电讯报》3日报道,美国总统奥巴马平均每天面临30余次潜在的死亡威胁。而执行总统安保任务的特工处的人手和可用资源不足。

据说,奥巴马上任以来,美国总统遭人身威胁的频率比布什时期上升了400%。

奥巴马在特工处的代号为“叛逆者”。目前已公布了一些针对奥巴马的人身威胁,包括田纳西州多名白人优越论者去年底涉嫌策划行刺美国首位黑人总统。

但大多数针对奥巴马的人身威胁仍处于保密状态。因为特工处担

心,透露有关详情会引来更多盲目模仿者尝试行刺总统。虽然针对总统的人身威胁大多不具可信性,但每遭到威胁都要进行细致严谨的调查。

情报部门官员曾获悉,一些与青年党(总部设在索马里的伊斯兰团体)有关的人可能在今年1月试图破坏奥巴马的总统就职典礼。当时,特工处从约94个警察局、军事机构和安全部门调集了至少4万名特工和警员。

当时沿就职典礼游行路线部署了十多个反狙击组,特工处还对游行路线附近大楼里的工作人员和酒

ZHENGZHOU DAILY

编辑 郑大芝 电话 67655582 E-mail:zzwbwh1616@sina.com

自寻烦恼的“作弊”

一天早上,我去主任办公室汇报工作,不巧主任有事出去了。

等了几分钟,我有些烦躁,就顺手拿起桌上的一个笔记本翻看起来,只见上面龙飞凤舞地记着中心每日的工作小结。翻到最新一页,里面夹着的一张草稿引起了我的兴趣。

这张草稿没有标题,左边竖列着全中心同事的名单,右边与名单对应的是一个个笔画不等的“正”记号,多的有10多画,少的也有两三

画。奇怪的是自己的名字下却是空白。

我猜想这一定是上月下乡协助的天数统计。自己虽然是干内勤工作的,可也忙里偷闲,下乡了3次呀,也不知是哪位粗心的家伙统计的数字!我忿忿不平地想着。

于是,我趁主任不在,拿起桌上的油笔在自己名字的右边填上了3画,离开了办公室。

当我正要开口向同事兴师问罪

如果回到秦朝你能干啥?

“如果能穿越时空回到秦朝,以你现在的专业或职业,能做什么?”网友的调查引来不少有趣的回答:

我是学通信的,回去只能到烽火台点火了。

我是搞房地产开发的,估计要去建长城。

我是学建筑环境的,只能去扫扫官殿了。

我是学排水的,估计只能去挖

护城河。

我是学英语的,估计只能遛鸟了。

我是学飞行的,看来只能放风筝了。

我是做人力资源的,会不会给皇室选秀女啊。

我是在网站上班,难道要去宫里打扫蜘蛛网。

我是学制药的,估计可以去炼长生不老丹,说不定还能当个国师。

如此简历

简历可以说是每一位新人求职的第一步,亦是求职者与企业的第一次接触;好的简历是鲜明有力的宣传品,能够令人留下深刻的印象;要靠简历当敲门砖就必须懂得推销战术,把自己的长处和能力,用巧妙的方法包装起来,使自己的简历不仅是一些文字的堆砌,累积表现个人资料的表格文件而已,更是自我推销的绝佳工具。

某公司准备招聘3名应届大学生,此消息一经发出,公司就收到一大堆简历。

简历上把自己吹得天花乱坠的

和平没过多久,悲剧终于发生了,蜥蜴与蝎子因为地盘多少的问题发生纷争。蝎子一怒之下刺伤了蜥蜴,蜥蜴中毒而亡。蜥蜴临死仍觉得自己对蝎子是有恩的。而蝎子却冷笑道,那是因为我也有利干你。从此,蝎子独占了这个凉爽的洞穴。

感悟:有时候,如若要办成一件事情,敌人或者各种势力都是可以利用的,不能眼光狭隘。但是,当你利用一种危险来对付另一种危险时,一定要想到最后处理这种危险的办法;不能只顾眼前,否则定会被这种危险吞没。 摘自《百姓故事》

看到这两个故事,我们直接的感受就是,创业不是年轻人的专利,成功的机会不问年龄。

长期以来,在我们的职业生活中存在着一个误区:人过中年就不再有进取的动力。这已经成为习惯,而且习惯成自然。

其实,每个人的潜能都是一座丰富的宝藏,需要开发,而自我开发的价值不会因为年龄的增殖而降低。当一个人回首职业生涯的时候,如果不曾发现和发扬自己的长处和优势,不知道自身的价值在哪里,岂不令人遗憾。所以,发展自己是一辈子的事,个人潜能的开发伴随着人生的全过程,这是我们始终要做好的人生功课。 摘自《今日文摘》

店房客进行了严格审查,看他们是否有犯罪记录。

虽然如此,有关安全工作还是存在诸多明显漏洞。据描述,当时有100多名贵宾和主要竞选捐赠人在接受金属探测器检测后,沿一条公用人行道步行至乘坐“安全”巴士的地点,但他们没再接受检查。刺客想混进去还是比较容易的。那样的话,刺客便可以近距离开枪刺杀总统了。

奥巴马当选总统后,他的两个孩子开始受到特工处保护。11岁的大女儿马莉娅代号“光亮”,8岁的小女儿萨莎代号“玫瑰花苞”,而奥巴马夫人米歇尔的代号是“文艺复兴”。

一名特工说:“我们目前的特工人数只是所需人数的一半,但总部对我们提出的增派特工的要求置若罔闻。”

摘自《新华网》

时,没想到主任拿着那个笔记本跟着进来,脸色铁青地宣布开会。我吓了一跳,难道是刚才的作弊露馅了?

会上,只听见主任翻开笔记本强调说:“根据刘工提供的最新数字,上月本中心每位同志都有次数不等的迟到或早退行为……为严肃劳动纪律,刚才局长办公会议研究决定,每次迟到或早退扣罚奖金50元!”

开完会后,刘工见我神情黯淡,于是很抱不平地对我说:“同工,据我的统计,你是本中心唯一一位没有迟到或早退的人,主任为啥要给你扣罚了3次呢?” 摘自《幽默与笑话》

我是学测量的,正好可以当风水先生。

俺是搞物流的,难不成要给秦始皇赶大车。

我是搞国际贸易的,可以去波斯溜达溜达。

我是财务总监,应该去守金库。

我是学中文的,再怎么着也能做个翰林院士吧!(学中文的?回去估计只能被坑掉了……)

我是学法律的,肯定跑到吕不韦那里做食客了。

我是学政治的,哎,估计那时候只能当皇帝了。

我什么都会,看来只能嫁人了。

摘自《视界》

事们说:“真无聊。”停了一阵,高鹏想,叫她过来看看也无妨。于是,他打了电话通知王丽来面试。

进来的是个瘦小的女孩,怎么看也不像隆过胸的人。高鹏问:“王丽同学,你知不知道诚信是为人之本?”王丽点头:“知道。”那你为什么要在简历上写“隆了胸”?“请问我是应聘哪个部门?”王丽反问:“广告部。”高鹏回答:“做广告首先就要吸引眼球。我相信自己能在众多简历里被拣出来,就是因为那3个字吸引了大家。我正是利用求职的经历,向各位证明我策划广告才能。”

高鹏等人听后都面面相觑。末了,他笑着说:“恭喜,你被录取了。”

摘自《笑话》