

我省农民去年人均收入4807元

低于全国平均水平 连续4年居中部六省第四

本报讯(记者 卢文军)记者昨日获悉,省统计局统计资料显示,2009年,我省农民人均纯收入4807元,比上年增长353元,增长7.9%,扣除价格因素后实际增长7.5%。4807元的收入水平在全国居第十七位,在中部六省居第四位。

346元,低6.7%。对此,省统计局有关人士认为,我省农民家庭经营纯收入中农业比重偏大,而工资性收入特别是农民在本地从业收入比重偏低,这是造成我省农民纯收入与全国平均水平差距的主要原因。

分别第一位、第一位、第二位、第四位、第四位。自2006年我省农民人均纯收入在中部六省的位次由第五位上升到第四位之后一直保持至今,目前位次排在江西、湖北、湖南之后,列安徽、山西之前。

与中部六省农民纯收入高于我省的江西、湖北、湖南比较,我省的差距主要表现在:农民工工资性收入低、比重小,其中主要表现在外出从业收入部分低。江西、湖南、湖北三省距离珠三角、长三角经济发达地区相对较近,较我省在劳务输出方面具有地理区位优势,这也是形成我省与这些省劳务经济上差距的主因之一。

青岛货物首次经郑州机场直通香港和台北

本报讯(记者 王文霞 通讯员 陈晓映)昨日8:30,一辆青岛至郑州的监管卡车到达郑州机场,将所载货物通过郑州机场中转至香港、台北。此举标志着青岛货物首次实现经郑州机场直通香港、台北。

该监管卡车计划每周运营两班,此班车内共装载3吨至台北、香港的转关货物。这批货物将于4月8日下午,经郑州中转,通过扬子江全货机的香港航线、华航的台北航线,完成青岛经郑州机场中转至香港、台北的陆空联运。

我省低保补助又提高

城市人均月提15元 农村提10元

本报讯(记者 卢文军)记者昨日从省财政厅获悉,我省将再次提高城乡低保补助水平,其中,城市低保人均月补助水平提高15元,达到不低于145元;农村低保人均月补助水平提高10元,达到不低于60元。该政策从2010年1月1日起执行(一季度提高补助水平部分将在二季度补发),这一政策惠及人口达515万左右。

据悉,为确保新的城乡低保补助水平落实,今年各级财政将筹措投入低保补助资金52亿元。

“我眼中的河南”全国摄影大赛开幕

本报讯(记者 成燕 实习生 张月)昨天下午,河南省旅游局、河南省摄影家协会联合召开新闻发布会,宣布即日起启动2011年1月10日开展“我眼中的河南”首届全国摄影大赛。全国各地的摄影家、摄影爱好者均可参加。活动最终将评选出260幅获奖作品,总稿酬高达16.9万元,其中金质收藏作品5幅,稿酬各10000元。

据河南省摄影家协会相关负责人介绍,此次参赛作品拍摄日期必须是2009年1月1日以后,彩色、黑白均可,但必须是反映河南自然风光、人文景观、多彩民俗、城市风貌等多方面内容的摄影作品,截稿时间为2010年12月31日,参赛者作品需要通过河南省摄影家协会网站投递。活动最终将评选出260幅优秀作品,其中金质、银质、铜质收藏作品分别为5幅、10幅、25幅,稿酬分别为人民币1万元、5000元、1000元,优秀入选作品220幅,稿酬为人民币200元。获奖作品将编辑出版《我眼中的河南》大型旅游画册。

信阳毛尖明前茶上市

本报讯(记者 栾月琳)清明节刚过,产于我省信阳地区的“中国十大名茶”之一的信阳毛尖明前茶,陆续陆续登陆郑州茶叶市场。

由于今年春季茶叶产地气温偏低且持续时间较长,今年的信阳毛尖“明前茶”的产量普遍减少,而且同等级的茶叶,价格较去年有大约20%~30%的涨幅。据在郑州从事茶叶批发零售生意的信阳茶商张传有先生介绍,目前能够在郑州市场上销售的信阳毛尖“明前茶”,多属于通常所说的“小山茶”,真正产于高山的“大山茶”,还要再等3~5天时间,才能真正登陆郑州市场。

张传有在信阳鸡公山脚下,有两亩茶园。据他介绍,目前在信阳毛尖茶叶产地,小山产的明前毛尖,等级较高的每500克价格800~900元,一般等级的每500克价格300~400元。进入郑州茶叶市场,等级较高的雨前毛尖每500克价格可达1200~1300元左右。

茶商张传有还介绍,由于今年我国西南普洱茶产区遭遇大旱,许多普洱茶商都在大造普洱茶涨价的舆论,因此“信阳毛尖”也出现了“跟风”涨价的情况,至于涨幅究竟会有多大,还要看今后郑州市茶叶市场的整体价格走向而定。

中原信托新品面世

本报讯(记者 王震)在当前通胀预期与跌宕起伏的股市行情下,要想在收益不高的市场中获得不错的收益,信托无疑是颇具吸引力的理财产品,而房地产信托作为信托产品中收益相对较高的一类,自然更受到市场青睐。记者近日获悉,中原信托继“成长系”产品后近期又推出了宏业13期——SOHO广场项目投资集合资金信托。

记者了解到,中原信托的“宏业系列”理财为房地产类信托理财产品,信托资金主要以股权投资、贷款或购买房地产相关附属权益等方式运作,使投资者分享房地产行业的高增长收益。所选择的融资地产商大多拥有一级资质或二级资质,抵押的房产多为已出租或具备出租条件的现房,并设置超额抵押,一般不高于50%,以保障投资者权益。

据悉,本次推出的宏业13期募集的资金用于购买郑州清华园房地产开发有限公司享有的单一信托初始受益权,信托计划期限27个月,信托计划成立满21个月,在符合一定条件下信托计划可以提前终止。单笔认购低于300万元的预期年收益率为8.50%,单笔认购超过300万元的预期年收益率为9.00%。该信托采用溢价回购、现房抵押和个人连带责任保证等多种方式控制风险,本金抵押率低至38.96%,安全程度较高。

中原信托 专业信托金融机构 诚信重诺 值得托付 400-687-0116 0371-66510126



作为亚洲地区规模最大、参与品牌最多的游艇展,第十五届中国(上海)国际游艇展将于4月8日亮相上海展览中心。本次展览将在逾3万平方米的展出面积上,展示近400个海内外品牌、约200艘实体船。 新华社发

郑州汽车产业跑出新速度

3月份产量达16784辆 同比增142.6%

本报讯(记者 赵文静)随着工业经济的稳步回升,我市汽车产业发展速度也明显加快。3月份,全市共生产各类汽车16784辆,同比增长142.6%。

今年以来,支持汽车产业调整发展的利好政策和保障措施相继出台,我市进一步加快宇通客车5万台客车产能提升、郑

州日产第二工厂、海马(郑州)二期15万辆等项目建设步伐,加快电动汽车的研发和示范推广,主要汽车企业以自主创新为突破口,增强企业的核心竞争力,汽车产业发展迅速,成为支撑我市工业经济的“旗舰”产业。

来自市工信委的统计数据表明,3月

份,全市主要汽车企业生产各类汽车16784辆,同比增长142.6%。其中,宇通客车产量2355辆,同比增长48.2%;少林汽车产量897辆,同比增长37.8%;日产汽车产量8028辆,同比增长89.4%;海马公司3月份微型客车产量5504辆,同比增长1150.9%(该企业去年3月投产,当月产量440辆)。

财政部将发行280亿元20年期固定利率付息国债

2010年第九期 记账式附息国债 发行金额 280亿元 期限 20年 起息日 4月15日 上市流通 4月21日 竞争性 4月14日 全部进行 竞争性招标 招标时间 9:30-10:30 招标方式 多种价格(混合式) 标的 利率 发行手续费率 承销面值的0.1% 填制债权托管 竞争性招标结 申请时间 结束后15分钟内 陈琛 编制 新华社发

4月6日,在北京中国国际展览中心举行的第二十一届中国国际礼品、赠品及家庭用品展览会上,一家参展企业展出的竹质电脑、键盘、鼠标等产品吸引了观众目光。据介绍,用竹子制作的电脑配件不仅环保,还有防静电、防辐射、吸汗等功能。 新华社发



旅行社争打世博牌

本报讯(记者 王影)距离上海世博会开幕还有不足1个月的时间,去上海看世博会成为时下许多郑州市民关注的“焦点”。昨日,记者从市区多家旅行社了解到,多条“世博游”精品线路已经新鲜“出炉”,可满足郑州市民按需预订。

购买世博会门票、预订上海飞机票、咨询旅游线路……不少郑州人开始为“世博游”打算起来。“最近咨询‘世博游’线路的顾客骤增,预约报名甚为拥挤。”中国青年旅行社工作人员告诉记者,上海世博会将持续180多天,目前各旅行社都把“世博游”当成今年5月至10月最重要的线路推广宣传,他们的“世博会”线路1个多月前就已经抢先“出炉”。

据了解,除了针对时尚人士设计的“世博游”自助线路,各家旅行社还推出了适合大众人群的水乡+世博园“世博游”线路、华东游+世博园“世博游”线路,以及深度“世博游”线路,报价在1100元~1500元不等。

值得提醒的是,以世博会为主题的旅游线路将成为“五一”出游的热点,无论是自助游还是报团游,都需要提前做好准备。

致富故事

13年前,18岁的女青年娄元杰中专毕业后,留在省城“打拼”,结婚后与下岗的丈夫开超市,吃尽千辛万苦,终于成为二七区福华街办事处永安东街社区的“创业之星”。

艰难创业 诚信经营

老家在南阳农村的娄元杰,15岁考上了郑州一所中专,1997年毕业后,她考虑到逐渐衰老的父母都在务农,家中又有两个弟妹,就毅然放弃继续学习深造的机会,留在省城找活干,挣钱减轻家庭经济负担。其间,她在大商场当过营业员,自己卖过小食品,还做过服装和酒送生意。

经人介绍,2003年,娄元杰与下岗工人杨磊结婚了。她的公公婆婆的单位相继倒闭,为了生存,1999年春节前,她用丈夫下岗时赔付的3000元,在保全东街承包了一个单位的车棚,专门腾出10平方米开了一个小杂货店,无论刮风下雨,严寒酷暑,她总是骑着三轮车自己进货,勉强维持一家人的生活。

后来,娄元杰和丈夫一起做起了配送生意。只要酒店、饭店、宾馆需要酒水,就随时送去。靠诚信经营,很快赢得了客户的信任。

2005年夏季,娄元杰和丈夫进了1000多件白酒,专门在小店的后面租了一间大仓库,把酒全部存放在里边。没想到一场大雨,仓库里灌满了水,眼看着价值6万多元的白酒全部被“泡”在水中,杨磊和全家人心痛不已。因当时娄元杰正在坐月子,家人生怕她



知道了气坏身子,因此都瞒着她。

俗话说天无绝人之路,等娄元杰孩子满月知道此事后,她干脆把泡湿的酒瓶包装盒扔掉,光卖这批白酒。为了让顾客放心购买,她就领着顾客到仓库去看,加上娄元杰平时一直坚持经营货真价实的商品,结果没多久,这批白酒全部卖完,不但没有损失,还略有盈利。

薄利多销 巧撞首“金”

后来,小店的门面房要拆迁。娄元杰骑着单车带着一岁的儿子,天天在街上转悠,寻找合适的位置。真是天赐良机,离小店只有50米远的保全东街路南要盖营业房,她得

知此消息后,就隔三差五去找物业公司经理求租,整整跑了一年,终于用诚心打动了这位经理,答应租给她390多平方米的营业房。

时间就是金钱。娄元杰和杨磊把所有家底拿了出来,还向亲朋好友借钱交了租金,自己买地板砖、涂料、沙子等建材,到大超市、大商场学习货架布局,请人进行突击装修。

几番努力,几度拼搏,2008年10月1日,娄元杰夫妇开办的超市正式开业迎宾。娄元杰进了大批货物,她采取薄利多销的方式,一下子吸引来大量顾客,第一个月就赢利5000多元,幸运撞得了首桶“金”。

为了降低成本,她能自己采购的,决不让

配送商送;为了节约开支,能自己干的,决不花钱请人帮忙。娄元杰夫妇每天早上4点钟就到菜市场采购,9点钟去水果市场,下午去粮油市场,一天到晚忙得团团转,就像上足了发条的跑表,昼夜不停,“多拉快跑”。

滚着“雪球”做火生意

“鸡生蛋,蛋生鸡,用赚来的钱,像滚雪球一样地滚动发展。”娄元杰讲到这一致富秘诀时,脸上浮现出开心的笑容。

平时,娄元杰很爱学习。中专毕业后,她边工作边报名汉语语言专业。每天再忙,总要看中央电视台的“致富故事”、“致富经”等栏目,还上网查阅相关资料,从中学习先进的创业思路和管理理念,运用到生意中。

每到年底,不少单位要搞团购,娄元杰就抓住这个经营契机,调配好资金,加快资金周转。这样循环往复,用“鸡生蛋,蛋生鸡”的模式,形成良性经营格局。

随着生意的发展,娄元杰夫妇先后招收了10多名下岗职工和待业青年就业。每次来了新员工,娄元杰手把手向他们传授营销技巧和经营方法,用真心真情接待每位顾客,生意越做越好。一年下来,除去各种费用外,还能赢利8万多元。

“下一步,我准备开连锁店,多安排几名下岗工,多为国家和社会尽点自己的责任和义务。再办区别于名烟名酒的烟酒店,还打算儿童用品店,办一个像超市,又像服装店的儿童用品商店……”娄元杰掰着手指,把她心中的发展计划,毫无保留地一一道来。

图为杨磊和娄元杰夫妇正在向员工传授营销技巧。