

金融资讯

交通银行 为郑汴金融中心注入新活力

本报讯(记者王震 通讯员田国华)近日,交通银行郑州新区支行宣告成立。始终以创新和超越为理念,不断推动金融改革和经济社会发展的“领跑者”——交通银行,将为新区建成最富活力的金融聚集区和郑州区域性金融中心注入新的活力,为郑汴新区建设发展添上闪亮的一笔。

据交通银行河南省分行副行长杨红英介绍,河南交行始终关注新区发展,积极支持新区基础设施建设和煤化工、汽车等行业龙头,截至4月底,为新区辖内共计21家企业提供授信额度170亿元,授信余额21.55亿元。

据了解,自从入驻中原热土后,河南交行在不断发展中前行。郑州、洛阳、南阳、许昌、安阳……在机构全省延伸的同时,营业网点也由最初的单个扩展到88个;一路走来,河南交行在不断跨越中前行,客户从无到有,业务从小到大,资产规模如今已突破千亿;一路走来,河南交行在不断创新中前行,首家自助银行、首家网上银行、首个高端客户服务网络……一路走来,河南交行在不断成长中前行,以品牌的责任和力量服务河南地方经济发展,在服务客户和奉献社会中一步步走向成熟。

工商银行 打造全球第一金融品牌

本报讯 近日,世界著名的市场调查和咨询机构略行正式公布了今年的“BrandZ”全球最具价值品牌百强排行榜。在榜单中共有7个来自中国的品牌,而中国金融品牌的表现更是抢眼,其中中国工商银行的排名较去年上升一位,其品牌价值在过去一年中大幅增长15%至439.27亿美元,蝉联金融企业品牌榜首,稳居全球第一金融品牌的市场地位。

研究人士指出,品牌经济已成为现代市场经济的主流。以工商银行为代表的中国民族品牌的崛起,首先应当归功于近年来中国经济在世界经济中影响力的显著提升。同时,品牌作为一家企业最宝贵的无形资产,是企业核心竞争力的集中体现。中国民族品牌能够在强手如林的国际品牌竞争中异军突起,充分展示了中国企业的成熟和壮大,折射出由“中国制造”向“中国创造”的华丽转身。(宋金亮)

光大银行联合 Visa 举办玛莎拉蒂专场鉴赏

本报讯 近日,在北京国际车展举行期间,光大银行联合 Visa 举办了光大银行无限信用卡玛莎拉蒂鉴赏专场活动。活动在车展首个专业参观日预留专属时段,为40余位光大无限卡持卡人现场展示了玛莎拉蒂最新款四座敞篷轿车——GranCabrio 车型,并对玛莎拉蒂的全部参展车型及其定制服务进行了深度一对一介绍。

本次玛莎拉蒂轿车鉴赏活动是光大银行为其无限卡持卡人打造的专属系列活动之一。光大银行与 Visa 合作,在提供颇具优势的无限卡专属尊崇服务的同时,还策划了系列专属活动,不仅为持卡人带来高端生活方式和顶级社交的独特体验,更为他们创造了发现价值、分享价值的机会,得到了广大持卡人的一致欢迎和高度评价。(王振)

中行郑州开发区支行 产品创新结硕果

本报讯(记者马晓鹏 通讯员黄清锋)为解决优质中小企业缺乏资产抵押而无法得到银行融资支持、企业应收账款资金占压等问题,中国银行郑州开发区支行中小企业部会同河南省分行,通过深入市场和同业调研,依托现有业务品种,推陈出新,先后推出“联保通”、“园区通”、“订单质押”及“存货质押”等新业务产品,并在辖内巩义、新密、上街等地耐火材料企业和进出口铝加工企业以及市区纺织工业园区企业得到成功应用。截止目前,新产品共计实现授信投放总额1.3亿元,有力地支持了郑州地区的经济建设。

中信银行 信用卡发卡量突破1000万张

本报讯 截至5月10日,中信银行信用卡累计发卡量达到10001138张,成功突破1000万张。自此,中信银行成为国内第三家信用卡发卡量达到千万量级的股份制商业银行,标志着该行信用卡业务规模和整体实力得以进一步提升。

自2003年年底正式发卡以来,特别是2005年以来近五年时间里,中信银行信用卡中心秉承“以客户为先,力求与众不同”的经营理念,坚持服务至上和不断创新,主打中高端客户服务体系,旗下的白金卡、国航知音联名卡、女性魔力卡、DIY信用卡等卡种在国内信用卡市场屡获嘉奖。2009年,中信银行积极应对国际经济环境变化,迅速做出战略调整,消除金融风暴给信用卡业务带来的不利影响,在逆境中实现了新的发展。(尹政)

银联与夏威夷银行 合作拓展在美业务

本报讯 记者日前从省银联获悉,自2005年银联卡受理业务开通以来,美国市场超过90%的ATM机可以受理银联卡,商户受理环境不断完善。近日,中国银联与夏威夷银行在火奴鲁鲁市签署ATM及商户联合拓展协议,约定开通夏威夷银行旗下商户的银联卡受理业务,并为其全部ATM机安装中文操作界面。这是中国银联在美国首次通过与银行合作的方式开通商户受理业务。

夏威夷是美国受理银联卡最广泛、最成熟的地区之一,目前受理银联卡的ATM机达九成以上。根据双方协议,夏威夷银行将在年内为其所有ATM机安装中文界面,张贴银联标识。同时,将逐步开通夏威夷银行旗下4000多家商户的银联卡受理业务,受理点覆盖纪念品商店、服装店、便利店、超市、首饰店等银联卡持卡人经常到访的场所。(许娟)

股市低迷

短期理财产品获追捧

本报记者 王震 实习生 刘佳颖

近期股市的频繁震荡,让投资者对投资股票和基金的风险有了深刻的认识,许多投资者已把投资的安全性放在首位。记者近日从省会各银行了解到,目前银行推出的灵活性强、收益稳健的短期理财产品,备受理财者青睐。

短期理财产品层出不穷

工行的“灵通快线”、光大银行的“活期宝”、交行的“天添利”……眼下,各家银行“日理财”产品成了我市投资者的“香饽饽”,股市变幻莫测,不少精明的投资者巧妙地利用银行日理财、超短期理财产品让资金同时具备最有效的收益和最高的流动性。

“这类产品无固定投资期限,随时可赎回,赎回后资金可实时到账,丝毫不影响下一次入市。”光大银行郑州分行理财师肖方告诉记者。据介绍,该行“活期宝”起购金额10万元,7天年化收益率高达1.68%,每日申购人气见旺。

据记者了解,此类投资期限不限的“日理财”产品投资方向多为国债、金融债、央行票据、货币市场基金等资金安全性较高的投资渠道,目前,几乎每家银行都有在推。产品每周公布一次收益率。

除此之外,中行、交行、中信银行还专门针对第三方存管客户推出的“周末理财”、“周末添利”等实用产品也很受宠。

银行让利 投资者拿实惠

在加息预期的影响下,短期理财

产品成为稳健型投资者的首选,银行也纷纷磨战短期理财产品,各家银行的竞争也越来越激烈。在银行竞争中却催生了短期理财产品收益的不断提升,投资者也在银行的竞争中得到了实惠。

“有了这些理财工具,投资者们则更显游刃有余、调度得力。一旦股市不好,可以迅速撤出资金,撤回短期理财‘安全港’,获得高于银行存款的收益;一旦股市向好,投资者又可以方便、迅速调动资金投入股市。”招商银行理财师王军强告诉记者。

零存零取,客户拿到高收益,而且既解决了闲置资金的去向问题,又克服了流动性不畅的矛盾。但银行推出这样的产品,是否对自身的经营业绩产生不良影响?

对此,交通银行郑州分行营业部理财师张璠表示,此类产品的推出,对投资者而言就是在活期存款之上又多了一个选择;对银行而言,在设计产品之初,就已经将承诺给投资者的收益设定在可能通过银行间市场进行投资所得收益之下,银行可以将收益之差变为利润。

“简言之,就是银行让一部分利给投资者,以达到汇小博大的融资功

能。”她对记者表示。

不适合小量资金参与

目前看来,短期理财产品品种比较丰富,而且收益率也不断攀升,这使更多的投资者开始关注这类产品。不过,有专家认为,有些短期理财产品的收益率甚至还不如银行的通知存款。

据了解,超短期理财产品主要投资于国债、央行票据、金融债、企业债等债券及优质企业信托融资项目、货币市场基金、新股申购、银行承兑汇票等投资管理工具,投资比较稳健,风险基本可控。

以招行“日日金”、“日日盈”为例,产品说明书显示,前一款产品主要投资于央行票据、国债、企业债等比较稳健的产品,后者则加入打新股功能,所以收益率也略有不同。

专家建议,虽然超短期理财产品相对比较稳健,但投资者仍然需要谨慎考虑是否保本、收益是否固定以及手续费等问题。事实上,即便是短期理财产品,同样存在不同的风险等级,同期限产品预期收益也有较大差异。此外,超短期理财产品适合快速进出,大额投资者,若资金量较小,投资这类产品意义不大。

图说新闻

贵身份。广发无限卡/世界卡首创“一对一”专属贵宾服务,无论客户在用卡过程中有任何需要,均可直接致电自己的广发贵宾专员享受贴心专属服务;首创专享机场接送服务,无论商旅出行或度假旅游,仅需一个电话即可有专车接送至机场;首创的“酒后代驾服务”由经验丰富的专业酒后代驾司机随时提供舒适安全的代驾服务,客户可以尽情投入商务宴请或朋友聚会的乐趣中,无需为酒后驾驶而忧虑;全年提供无限次道路救援服务及首创免费代步车接送,保证出行无忧;在国内一线城市著名的顶级私人俱乐部,客户凭手中的广发无限卡/世界卡即可免入会费直接享受会员礼遇。图为发卡揭幕现场。

理财指南

儿童理财教育要趁早

4步骤教孩子正确理财

面对富裕环境与多元化的金钱诱惑,过去“储蓄等于理财”的观念早已不适用,大多数父母都赞成要提早落实小孩的理财教育,但是该多早开始?又该如何做呢?专家表示,儿童认知能力的发展分为:从出生到2岁的“感觉动作期”、2~7岁间属“思想动作前期”、7~11岁则处于“具体思想运作期”、11~15岁就进入“形式思想运作期”。而“具体思想运作期”刚好从“国小”开始,儿童已逐渐掌握逻辑思维方法,例如事物的因果、归类,加上此时也都具备基本的数学、买卖交易概念,正是切入学习理财的好时机。

常在日常生活中讨论

要让小朋友分清楚“需要”与“想要”这个理财概念的第一步,最好的方式就是在生活情境中去讨论。

方法:像是看了一部影片,就能与小孩讨论,影片中人物情况是被欲望驱使的“想要”,还是为了生活运转的“需要”,等小孩有一定概念后,再带入想给他零用钱这件事。

训练小孩记账习惯

有了记账习惯后,不仅能了解钱从哪里来,又花到哪里去,还可以借此学会当资源有限时,该如何分配、管理的能力。但不一定需要要求小孩天天记账,不过当刚开始给零用钱时,“国小”生进入高年级,或是刚上“国中”等重要阶段,因为生活型态改变较大,至少要能记账1个月以上,让新生活的消费面貌进到小孩脑中,之后即使不记账了,小孩也会有数字概念,同样有记账效果。

方法:开始给零用钱后,要求小孩将每一笔支出都要记录下来,如果账本数字和实际金额不符合,则以减少下一次

零用钱金额,或是必须缩短玩游戏的时间等作为警惕。

一起检视花费行为

孩子刚开始有零用钱时,会觉得自己变得“独立”了,可能每样东西都想要,专家建议,记账之后,还要定期与小朋友进行账本讨论,借此更清楚小孩的理财性格、想法,进而找到循循善诱的机会。

专家提醒,在训练的过程中,父母要有坚持的态度,千万不要因为小孩提早花完零用钱就心软而给钱,或答应额外支付买礼物的钱,应该让小朋友了解,当财务透支时,就必须学会忍耐,而非伸手要钱。

根据临场上的经验,比较会花费的小孩,在经过几次“透支”状况后,通常会学到控制预算的重要性。

方法:若小孩零用钱花费都在“需要”的领域时,可以问他“那你想买玩具的时候怎么办?”或是当小孩透支时,可以询问“之前的花费有什么是可以省下来的呢?”

学会设定目标

不是把零用钱统统存下来,就是好的理财教育。人的一生中要不断面临金钱、选择、规划的问题,因此,协助小孩从小学会设定目标、了解延迟享受就能有计划达成目标的能力将会受用无穷。

等到小孩有基础的理财知识后,专家建议,平常就可以丢问题给小朋友,像是“下星期我们要去百货公司,你想买什么吗?”、“等下我们要去图书馆,但是只有200元的预算,你觉得应该怎么安排?”、“下个月我们有家庭旅游,该怎么安排比较好?”

当小孩画出梦想后,就能进一步诱导他们思考,如何在“总额框架”中,一步一步学会规划,朝梦想前进。

方法:以出门到图书馆为例,你可以问小孩,要坐公交车还是出租车?如果选出租车,比较舒服又快速,但是这样我们就没办法吃蛋糕、喝饮料。坐公交车比较大,但是便宜,多余的预算可以存起来。把每个选项的优缺点都并列出来,也不需要急着给孩子答案,让他们学习选择、判断。 新文

保险速递

阳光财险客户服务节开幕

本报讯 5月22日,阳光财产保险河南分公司首届客户服务节在紫荆山广场举行。自成立以来,阳光保险集团积极担当社会责任、致力公益事业。截至2010年4月底,已累计承担社会风险超过16万亿元,支付各类赔款83亿元,创造就业机会6万多个,上缴税收近25亿元,累计为2000多万个客户提供保险保障。本届客服节是其成立近五年来的首次全国性客户服务活动,体现了阳光与客户共同成长的价值追求。(张世豪)

保险常识

万能险“万能”在哪里

万能险,全称是万能型储蓄类寿险产品。指的是可以任意支付保险费,以及任意调整死亡保险金给付金额的人寿保险。也就是说,除了支付某一个最低金额的第一期保险费以后,投保人可以在任何时间支付任何金额的保险费,并且任意提高或者降低死亡给付金额,只要保单积存的现金价值足够支付以后各期的成本和费用就可以了。

融资保障和投资

客户缴纳的保险费被分成两部分,一部分同传统寿险一样,为客户提供生命保障;另一部分将进入其个人账户,由专家进行稳健投资。在享有最低保证收益的前提下,帮助持有人追逐长期的、稳健的收益回报机会,成为长期理财的工具之一。

对于万能险的人身死亡保障,保监会新版的《万能险精算规定》,对万能险的风险保额进行了明确规定,要求身故保障金额至少要达到个人保单账户价值的105%以上,确保了不会出现以前那种“身故后,在基本保险金额或保单价值之间取一个最大值”这样的“风险保额实际可能为零”的超低保障情况。

灵活调整保费和保额

在续费的问题上与其他保险不同。投保人在缴纳一定量的首期保费后,一般可以按自己的实际情况,灵活缴纳续期保费。只要保单的个人账户价值足以支付保单的相关费用,投保人可以不再缴费,并且保单继续有效。

万能险的最大特色在于可以灵活调整保费与保额。万能险的投保人可根据自身在不同时期的保障需求和理财目标,弹性地调整自己的保费缴纳和保障额度,真正实现一个人一生只用一张寿险保单就可以解决所有保障问题,很适合消费者自主地进行人生终身保障的规划。

多种附加险降低费率

各家公司新品万能险还提供了一些额外的保障优惠。一些公司的新品都鼓励在万能险后附加重疾、住院费用、意外伤害等多种附加险,甚至降低了附加险种的费率,降低了投保人保障成本,更好地满足客户的保障需求。

长期保障理财兼得

万能险作为一款稳健的投资理财产品,比较适合工作繁忙、没有时间打理财务,但又期望获得长期稳健收益的保守型人士。

目前市场上销售的个人产品形态最为复杂,功能较多。客户在投保时要注意合同中有一些保险公司保留调整权利的条款,追求高额投资回报不应是购买万能寿险的主要理由或动机。 世豪

股市在线

沪市A股涨跌幅排行榜

涨幅前五	股票简称	最新价	涨幅	涨额
	福建南纺	6.35	10.05%	0.58
	祁连山	12.25	8.79%	0.99
	哈飞股份	21.11	5.44%	1.09
	大元股份	18	5.26%	0.9
	天地科技	22.5	5.04%	1.08

跌幅前五	股票简称	新价	跌幅	跌额
	金山股份	8.76	-9.96%	-0.97
	广晟有色	18.56	-9.94%	-2.05
	兰州民百	8.55	-9.9%	-0.94
	水井坊	18.73	-9.2%	-1.9
	中江地产	7.87	-8.46%	-0.73

深市A股涨跌幅排行榜

涨幅前五	股票简称	最新价	涨幅	涨额
	海味	37.18	12.66%	4.18
	江西水泥	7.02	10.03%	0.64
	东方宾馆	8.75	8.29%	0.67
	金煌	27.2	5.83%	1.5
	北新建材	12.97	5.79%	0.71

跌幅前五	股票简称	新价	跌幅	跌额
	科冕木业	18.99	-10%	-2.11
	金诺发展	19.35	-10%	-2.15
	新中基	11.47	-9.96%	-1.27
	奥克	76.58	-9.9%	-8.42
	华峰超纤	8.67	-9.3%	-0.89

数据截止日期为27日16:00。