

金融速递

光大热推阳光伊人钛金国际信用卡

本报讯(记者 张慧 通讯员 张华)记者日前从光大银行郑州分行获悉,该行正在推广时尚女性专属卡片——阳光伊人钛金国际信用卡。

据介绍,该卡采用7×24小时全球贵宾服务专线,赠送100万元出行意外保险和5万元家庭财产保险,可同时享受光大信用卡最长50天免息还款期,特惠积分回馈、分期付款、即时交易短信提醒、挂失零风险、48小时失卡保障等基本服务。

此外,该行还精选了部分出行、美容、养生、服饰、化妆品等特惠商户,为该卡持卡人提供专属的特惠权益,如机场贵宾接送、健康洁牙服务、品牌知识讲座、红酒品鉴、奢侈品特卖等一系列尊享礼遇,使消费更加随心所欲。

据介绍,6月1日至8月31日期间,凡成功激活并任意刷卡消费一笔(不限金额),即有机会获赠兰蔻青春优氧5件套1份,每月随机抽取50套。即日起至8月31日期间,所有可积分刷卡消费均享双倍积分奖励等。

工商银行发布企业文化体系

本报讯 记者从工行河南省分行获悉,6月13日,中国工商银行正式发布企业文化体系,并同时推出了《中国工商银行企业文化手册》。业内人士指出,企业文化体系的形成标志着工商银行的企业文化建设已进入了整体推进阶段,对该行打造国际一流现代金融企业具有重要而深远的意义。

此次发布的工商银行企业文化体系主要包括使命、愿景、价值观、基本理念和行为准则等内容。按照这一体系的指引,在新的历史发展阶段,工商银行将践行“提供卓越金融服务”的使命,倾力服务客户、回报股东、成就员工、奉献社会,秉承“工于至诚,行以致远”的价值观,把“经营、管理、创新、发展”作为企业的行为准则,将“道德、尽职、服务、执行、协作、学习”作为员工的行为准则,朝着建设“最盈利、最优秀、最受尊重的国际一流现代金融企业”的愿景迈进。

工商银行的的企业文化建设在传承中创新、在创新中发展,推动了不同时期的改革发展,保障了各项工作的顺利推进,树立了良好的社会形象。今后一个时期,工商银行将全面推进富有自身特色、体现时代精神的企业文化建设进程,引导员工将价值理念内化于心、付诸于行,努力形成以新理念引领新发展的良好局面,为推进改革创新、加快战略转型、谋求长远发展,促进客户、员工、股东、社会和企业的全面协调发展,提升全员整体素质,打造核心竞争力,建设国际一流现代金融企业提供坚实的精神动力和文化支撑。(宋金亮 范保成)

南非多台ATM机可受理银联卡

本报讯(记者 王震)2010年南非世界杯足球赛开幕期间,中国银联发布南非非用卡提示:目前南非5000多台ATM机及数千家主要商户已开通银联卡受理业务,赴南非观赛的广大持卡人带上银联卡,不仅能在当地的ATM机上方便地提取现金,在商户刷卡时走银联通道还能节省1%~2%的货币转换费。

2008年以来,中国银联先后与南非第一国民银行、南非标准银行合作,开通了南非ATM和商户的银联卡受理业务。目前,银联卡可在当地5100多台ATM机上使用。同时,银联卡在南非的商户受理范围也在不断扩大,目前已在当地数千家商户实现受理,商户范围涵盖机场、特色工艺品店、餐厅、大型购物中心等银联卡持卡人经常到访的场所。

此外,中国银联于2009年初携手中国建设银行发行了银联标准冠军足球信用卡,目前已与欧洲10强足球俱乐部中的7强建立合作。冠军足球卡持卡人可在2010年南非世界杯期间,赴南非为喜爱的球队、球星加油助威,刷卡消费还有机会获赠本届世界杯吉祥物玩偶“扎库米”。冠军足球卡持卡人还可参与“猜冠军赢百万积分”活动。

保险常识

万能险“万能”在哪里

万能险,全称是万能型储蓄类寿险产品。指的是可以任意支付保险费,以及任意调整死亡保险金给付金额的人寿保险。也就是说,除了支付某一个最低金额的第一期保险费以后,投保人可以在任何时间支付任何金额的保险费,并且任意提高或者降低死亡给付金额,只要保单积存的现金价值足够支付以后各期的成本和费用就可以了。

融资保障和投资

客户缴纳的保险费被分成两部分,一部分同传统寿险一样,为客户提供生命保障;另一部分将进入其个人账户,由专家进行稳健投资。在享有最低保证收益的前提下,帮助持有人追逐长期的、稳健的收益回报机会,成为长期理财的工具之一。

对于万能险的人身死亡保障,保监会新版的《万能保险精算规定》,对万能保险的风险保额进行了明确规定,要求身故保障金额至少要达到个人保单账户价值的105%以上,确保了不会出现以前那种“身故后,在基本保险金额或保单价值之间取一个最大值”这样的“风险保额实际可能为零”的超低保障情况。

灵活调整保费和保额

在续费的问题上与其他保险不同。投保人在缴纳一定量的首期保费后,一般可以按自己的实际情况,灵活缴纳续期保费。只要保单的个人账户价值足以支付保单的相关费用,投保人可以不再缴费,并且保单继续有效。

万能险的最大特色在于可以灵活调整保费与保额。万能险的投保人可以根据自身在不同时期的保障需求和理财目标,弹性地调整自己的保费缴纳和保障额度,真正实现一个人一生只用一张寿险保单就可以解决所有保障问题,很适合消费者自主地进行人生终身保障的规划。

多种附加险降低费率

各家新品万能险还提供了一些额外的保障优惠。一些公司的新品都鼓励在万能险后附加重疾、住院费用、意外伤害等多种附加险,甚至降低了附加险种的费率,降低了投保人保障成本,更好地满足客户的保障需求。

长期保障理财兼得

万能险作为一款稳健的投资理财产品,比较适合工作繁忙、没有专门时间打理财务,但又期望获得长期稳健收益的保守型人士。

目前市场上销售的个人产品形态最为复杂,功能较多。客户在投保时要注意合同中有一些保险公司保留调整权利的条款,追求高额投资回报不应是购买万能寿险的主要理由或动机。 世豪

股市进入“持久战”

本报记者 王震

底部逐渐清晰

接受采访的多数专家认为,股市目前已经先于经济探底了。一些机构投资者比较悲观的看法就是预期年内上市公司业绩增长15%,那么动态市盈率15倍对应的上证指数在2500点左右,2500点附近A股应该就到了“价值底”。

国都证券有限责任公司郑州黄河路证券营业部分析师杨星的观点颇具代表性。他认为,本轮暴跌历时一个月左右,从技术面来看经过连续暴挫之后个股中线投资价值也比较明显,短期来看市场还有进一步下探寻底的需求,但下行风险经过连续释放后已经不是很大,市场很可能会在2450~2550区间内反复筑底。

“市场的风险往往是跌出来的,市场的大跌恰恰给广大投资者提供中线布局优质个股的机会。从时间周期来分析没有永远下跌的市场,也没有永远上涨的市场,大盘经过连续下跌后成交量已经持续缩小做空动能明显的得到了释放,在恐慌性地抛盘后,意味着震荡筑底即将开始,预计大盘会在1~3周完成探底和筑底过程。”新时代证券有限责任公司郑州红专路证券营业部分析师张涛谈到。

市场忧虑增加

后期市场究竟会如何演绎呢?目前市场存在多种声音,一是大盘见底了,二是股市将会绝地反击,行情开始上扬。但在对数位分析师的采访中发现,大部分分析师认为今年上半年的行情已提前结束,下半年市场操作难度将加大。

回补缺口成为市场各方认同的主要观点。短期看,突破2500点关口后市场有震荡整固的需要。而且5月份以来,沪深股指已经出现了两个缺口,应注意回补缺口的风险。不少业内人士指出,从历史上看,在筑底过程中,震荡博弈的走势在所难免。

渤海证券分析师李伟军认为,股市在冲击整数关口时,出现调整的概率很大。问题在于,只要市场所处的基本面不变,上市公司的效益还能够得到提高,那么股市现在所展开的调整,不但幅度有限,而且也是有利于后市更为稳健地运行。所以,投资者对现在的调整也不必过于担心,重要的是如何采取理性的态度来对待调整。

做好持久战的准备

多数专家接受采访时表示,眼前的这场“磨战”,既不会“速胜”,也不会“只输不赢”,而是一场“持久战”。

在市场反复筑底的过程中,专家建议要“以守为攻”。在大盘连续下跌时,只宜持股不动,不应盲目杀跌,政策的作用和市场本身的内存规律,必然要求市场有着适度的活跃,波段行情会为短线炒作提供更多的时间和机会。二是说空仓的投资者应在大盘持续下跌后,或累积跌幅较深时,主动进场,择机建仓,并持期待涨,不能在刚开始反弹时犹豫,而在市场已经升温后追涨。

“股市要走向成熟必须有一个过程,也许经历过灾难后,方方面面都会逐渐成熟起来。”张涛认为,在国内外形势没有明朗的情况下,A股市场仍将维持一段低位震荡的格局。他表示,股市需要一定的时间和空间洗去浮筹。

保险速递

华康保险 入选“未来之星”企业奖评奖

本报讯 由中国企业家杂志社、上海浦东发展银行、联想投资有限公司联合主办的第十届中国企业“未来之星”年会日前在南京举行。华康保险入选“2010年度最具成长性新兴公司”之一。

此次评选从国内数万家企业中挑选出1000家最具高速增长特征的新兴公司进入候选名单,通过问卷调查、专家评审、记者考察等综合评选出最终21家“未来之星”,荣膺“21未来之星”的企业都是极具成长潜力的中国企业“新星”,在投资界、企业界和舆论界均得到广泛好评。

自成立以来,华康就搭建起代理人渠道、团体多元、银行业务三大业务渠道,建立完善的统一后援平台及风险管控机制,经过近四年的发展,探索了一条符合中国市场现状的中介发展之路,为实现可持续发展,细化各个管理环节。在具体的经营模式上,以寿险期缴保费为核心,主要面向二线城市,以低成本运营实践经济型扩张,在营销体制上,以“一个定位、两个继承、三个跨越、四个理念”为核心的“伙伴代理制”,制定全国统一的代理人基本法,逐渐完善整套激励体系,形成具有华康特色的立体式业务推动模式、培训体系。(张世豪)

股市在线

沪市A股涨跌幅排行榜

Table with 4 columns: 涨幅前五, 股票简称, 最新价, 涨幅, 涨额. Rows include 林海股份, 亚星客车, 天业股份, 五矿发展, 内蒙华电.

Table with 4 columns: 跌幅前五, 股票简称, 新价, 跌幅, 跌额. Rows include 美都控股, 海正药业, 益佰制药, 哈药股份, 上海医药.

深市A股涨跌幅排行榜

Table with 4 columns: 涨幅前五, 股票简称, 最新价, 涨幅, 涨额. Rows include 三毛派神, 岳阳兴长, 江南化工, 东晶电子, 智光电气.

Table with 4 columns: 跌幅前五, 股票简称, 新价, 跌幅, 跌额. Rows include 兆驰股份, 东方园林, 棕榈园林, 双鹭药业, 安科生物.

数据截止日期为17日16:00。

震荡市 如何理财

“任何时候不要发生亏损”这条巴菲特的投资名言被多数投资人奉为圣经,但近期,股市连续下挫,新股首日破发频出,两市股指均创一年以来的新低;房地产市场随着“国11条”发布,各地配套调控政策纷纷出炉,房市遭遇低迷。弱市下,本金的安全成为投资的不二法则。难怪有媒体声称现在有一相当一部分资金从股市、楼市中撤出,投入银行理财产品以求“避险”。

积极分红基金可成优选

二季度以来,A股市场调整不断,上证指数重归一年多以前的水平,并跌出12个月以来的新低点,基金净值也随着股市的震荡呈现较大的波动。由于仓位调整的节奏难以赶上市场的阴晴变化,盘面中个股的表现也严重分化。

国金证券在研报中指出,设定明确分红条款、积极分红的基金,能有效规范该基金管理人的分红行为,使投资者能够在基金获取正投资收益的前提下,定期得到基金的现金分红回报,这对偏好定期收入的稳健型投资者具有很大的吸引力。正在发行的信达澳银红利回报基金就属这一类别。信达澳银基金表示,及时分红锁定收益的基金有助于规避基金净值在震荡市中大幅波动,属股票型基金中相对稳健的产品。

在震荡市中寻找短跑健将

当下的市场中,放弃高风险的投资品种,转而进行更加稳健、灵活的投资策略,是相当一部分投资者的共识,而一向以稳健著称的银行理财市场也越来越流行“短打”风,以工商银行“灵通快线”、招商银行“日日盈”、光大银行“活期宝”为代表的超短期和无固定期限理财产品持续热销。记者从光大银行获悉,光大银行新推出的一款节假日系列超短期理财产品“假日盈”受到市场追捧。“假日盈”系列是一款针对股市闲散资金或中小企业主设计,专门在节假日期间滚动发行、运作的一款固定收益类系列理财产品。

普益财富研究结果显示,迄今为止,银行理财产品的短期化格局非常明显,4月份国内商业银行共发行805款理财产品,其中3个月以下的短期理财产品占据半壁江山。

新品“期期赢”保本添收益

据普益财富最新数据显示,4月份商业银行共发行6个月以内的短期理财产品625款,环比增幅10.23%;5月份,一个月以下理财产品、1至3个月理财产品发行量均比上月出现明显增长。中信银行产品经理告诉记者,由于通胀预期和加息预期的双重影响,外加大其他投资市场阴晴不定,投资者便对资金的安全性及流动性有了更高的要求。据他介绍,中信银行又发行了一款14天期限,保本浮动收益型理财产品——“期期赢”。该系列为滚动发行的理财产品,以14天为投资期限,并且在保证本金的基础上为投资者提供获得远高于银行储蓄利息的浮动收益的机会,迎合了现阶段大多数投资者对于理财“保本第一,兼顾收益”的需求。事实证明,如今,银行理财产品短期化趋势愈加明显。 王震

黄金投资 渠道多样

色鉴定、重量检测等手段,省略了黄金实物交割的操作过程。

实物黄金因为其保管困难、鉴定麻烦、交割和变现都不容易,交易通常存在“买易卖难”的窘境,而且一般适合于大额投资,门槛比较高。现在,这种现象将因为河南中金黄金投资公司推出的实物黄金定投业务,而得到改观。实物黄金定投是一种创新型黄金投资产品,投资者可以像基金定投一样定期定量地购买黄金,每月投入固定的资金,积累到一定程度后(目前暂规定是100克),可以将其按照市场价格变现,或者申请提取实物金条。今年初,工行河南省分行也推出过类似的“如意金”积存业务,可以让市民“定投”黄金。其起步价为200元或1克黄金,每期定投最低金额为200元,以200元的整数倍递增。

与两种投资类型不同,金币重在收藏价值,它的价格会随着黄金价格的变动而起伏,同时也与市场供应量的限制和收藏的需求有关。由于金币也是实物黄金的一种,生来就具有天然货币的属性,因此它一定程度上也可以起到保值和防范通货膨胀风险的作用。

当然,我们也不能忘了生活中最常见的黄金饰品。老一辈的人,喜欢用收集黄金饰品的方式来投资黄金,不少人还把黄金饰品作为“传家宝”,世代相传,但是如果单单从投资角度来看,黄金饰品并不适合作为黄金投资的主要手段。因为若将黄金饰品变现出售时,即使是全新的饰品,也只能按照二手饰品的来对待。这买价和卖价之间的差距,无疑大大降低了黄金饰品的投资价值。 世豪

“谈股论金”——中国光大银行黄金投资全国巡回讲座

6月20日郑州举办

上海、广州、郑州、重庆、宁波等多个城市,携手国内知名经济学者及黄金分析师为广大投资者揭开黄金投资的神秘面纱。6月20日,光大银行特邀国家注册高级黄金分析师、经易金业有限责任公司市场总监顾海鹏先生莅临郑州,为投资人全面分析货币危机催生“金牛行情”,并为投资者提供下半年黄金投资策略。

中国光大银行个人实物黄金代理“点金通”业务,依托上海黄金交易所平台,提供AU99.99、AU99.95、AU100g三个品种的黄金交易,兼顾纸黄金与实物黄金优势,既可选择提取黄金实物长期收藏,也可通过把握市场走势低买高抛,赚取黄金价格波动差价。而7×24小时资金转账功能,便于客户随时进行资金划拨。同时推出的黄金延期T+D业务6倍杠杆放大资金更是吸引了很多投资者的关注,4万元即可参与1手黄金延期交易,600多元即可参与1手白银延期交易,以小博大的杠杆作用以及多空双向均能盈利的模式为投资者创造了更多的盈利机会。

近日,光大银行开展了“点金通”个人实物黄金业务优惠促销活动,凡前往光大银行申请开办该业务即可享受“免费开户”和“超低佣金”的双重优惠,开户即可获得赠黄金行情软件,只需一笔成功交易即可获得“黄金投资宝典”一本,交易金额5万元以上即可获得上海世博会5克纪念银条一枚,交易累计金额达到1000公斤,将获得100克金条一枚。