

车市活动

江淮同悦 全国驾控赛郑州站开赛



9月18日,“幸福体验 同悦生活”江淮同悦全国驾控挑战赛移师郑州,将这场已经历时近三个月的全民挑战赛事推至沸点。

本次的挑战赛上,参与者不仅通过直线加速与紧急刹车、S型弯道、蛇形绕桩、颠簸路面等环节亲身体验到了江淮同悦的卓越性能,同时,通过互动游戏直观感受到了同悦人性化的科技配置。

据主办方江淮汽车介绍,此次活动的目的之一是创造一个互动平台,让更多的消费者更深入地了解同悦,全方位感受和分享同悦的驾驶乐趣,另一方面是借助活动凸显同悦的卓越品质,展现同悦“五万元家轿第一车”的品牌形象。

张磊 明芳

吉利汽车 郑州/西安服务顾问赛落幕

9月15日,首届吉利汽车服务顾问郑州/西安中心选拔赛在河南华地帝豪旗舰店圆满落幕。大赛通过笔试、抢答、实操三大环节对选手进行了全面考核。

据悉,随着消费者消费理念的逐渐成熟和理性,他们除了关注汽车本身的质量外,也越来越关心售后服务的质量。去年,在硬实力和软实力提升的基础上,吉利汽车呼叫中心获得了“客户联络中心运营绩效标准(CCCS-OP)”五星级认证,成为国内汽车行业自主品牌首家五星级呼叫中心。

李莉

安全行车

车龄超3年 运行前做个彻底检查

随着中秋和国庆两大节日的临近,很多车主会选择自驾游或开车回家探亲。如何确保在长途旅行中安全驾驶?专家提醒,只要车龄超过3年的,出远门前都必须进行一次彻底的检查。

业内人士建议,在出远门前,进行一次深度保养很有必要。普通保养和深度保养的区别在于,前者只是进行一些简单的目视检查和机油更换等,但深度保养能够深入到系统的每一个零件,任何一个潜在的问题都能及时准确地解决。

在出远门前,对发动机系统进行检查十分重要。在发动机系统里,除了检查蓄电池的性能外,还要检查机油和机油滤清器是否需要更换。一般情况下,车辆行驶5000公里或3个月,就要更换一次机油和清洗滤清器,否则容易导致发动机积碳过多现象,甚至可能导致凸轮轴和曲轴抱死而不能旋转,最终导致汽车不能启动。

刹车系统应该是出行前必须检查的关键环节之一,在长途行驶时尤其不可缺少。在检查时,主要是看看刹车片的厚度是否足够,如果厚度低于1毫米,不仅会损害刹车盘,还影响正常的刹车效果。然后检查相关元件,视情况对刹车系统进行深度保养。

如果方向盘不听使唤,同时发出异响,是由于球头脱落的缘故,导致转向盘无法和转向系统有效衔接起来。车主在出行前,尤其要自己检查一下,如果发现以上问题,应立刻到4S店进行专业检查和维修。

轮胎是汽车与地面接触的唯一部件,尤其要值得重视。轮胎的检查分为花纹深度,是否有镶嵌物,是否有异常磨损,胎压是否标准,轮胎钢圈是否有损坏,轮胎侧面是否有损伤以及漏气等7个方面。尤其是胎压必须要符合标准,胎压气压过高过低都会加剧轮胎的磨损,一般车辆的标淮胎压都标识在左前车门上的门柱上,给轮胎调整胎压时可以作为参考,必要时到4S店调整一下。

此外,也要注意雨刮的检查。检验雨刮好坏的标准是:好的雨刮能将玻璃刮得很干净,不留一点污迹,不好的雨刮会留下许多痕迹,在大雨时会导致正常视线受到影响。

陈志忠

九月收获季 车市“粮草”足

本报记者 李莉

经历数月销售淡季煎熬之后,中原各品牌车商对“金九”车市寄予厚望。在他们看来,新车集中上市、节假日营销接连登场、节能车补贴“助攻”……多重“利好”将让9月车市向好势头十足。

“翻身仗”打响

展厅布置一新、紧张组织货源、节日营销登场……“双节”前夕,中原各大汽车市场“全副武装”,做足迎接“丰收”的软硬件准备工作。

“节能补贴及较大的优惠对车市的拉动作用非常明显,从最近的客户来店量来看,9月车市的上升势头已锋芒尽显。”面对“金九”,东风悦达起亚、东风日产、长安马自达等品牌经销商充满期待:“9月份是传统旺季,且有节日助力,销量增长可以预期。”

“前几个月乏善可陈的市场让今年的‘金九银十’身负重任,虽然9月市场增长乐观,但经销商还要看好自家‘领地’。”郑州市汽车流通行业协会秘书长吴大胜表示,不少在7月、8月没有完成销售计划的经销商还要借9月来补齐,所以,无论合资品牌还是自主品牌,经销商都会挖空心思去提升销量、争抢市场份额,“金九”车市竞争也空前激烈。

“对厂家来说,‘金九银十’的市场表现对于能否完成年初设定的销量目标,尤为关键。”东风标致河南神源4S店市场部董经理介绍说:“在家用车市场上,各大品牌的主销车型差异化不高,客源对象都差不多,因此一旦进入这种冲销量的关键时刻,客源抢夺会比淡季更激烈,大家也都会在关键节点上各尽所能、各显神通。”

优惠依然“诱人”

“经过前几个月的持续降价,近期车市的降价幅度已基本调整到位,莫说利润有多少,现在单车销售价格保本就不错了。目前,我们最大的任务还是要确保把量提上去,否则到年底压力就太大了。”在接受记者关于“金九”车市的采访时,一家主流合资品牌4S店销售经理的话很实在。

记者采访了解到,尽管8月份车市销量止跌回升,但目前绿城大部分车商还是高举着“降价优惠”的大旗,多数经销商对价格回升并无信心。

业内人士分析,按全年要完成1500万辆的目标计算,从9月到年底,车市月平均销量要超过120万辆才能达到目标,任务并不轻松。此外,多数厂家都表态产销目标不变。因此,只要厂家的产量下不来,价格战还将持续。

“同级别车之间竞相压价、优惠力度空前,是目前吸引意向消费者出手的最有效手段,现阶段车商还不会冒着丢失客户的风险去减少优惠。”东风悦达起亚河南新裕隆4S店市场部经理高超认为:“9月、10月份这段时间可能是下半年最优惠的时候,一旦这两个月份销量明显提升,达到经销商的预期,加上年底集中购车的消费习惯,年终最后两个月的优惠幅度可能会减少。”

新车连环“出击”

除优惠促销对现有车型的拉动效果显著外,从8月底就开始的新车上市潮也让“金九”车市亮点频现,大大激发了消费者对车市的关注度。

据记者统计,为赶上“金九银十”旺季销售高峰期,8月下旬至今,已经有东风日产玛驰、北京现代瑞纳、金鹰CROSS等多款新车型密集上市。更有不少品牌推出改款新车:广汽丰田雅力士、一汽丰田威驰、东风雪铁龙世嘉等众多热销车型“换颜”助阵,在高端品牌豪华车阵营中,则有沃尔沃XC60、大众新辉腾等先后登场。

“从某种意义上讲,新车上市数量是车市的晴雨表。今年厂家为‘金九银十’推出的新车数量明显超过以往,这反映了市场竞争加剧。”河南涌金集团销售总监彭勇指出,新车上市不仅可以带动消费者的购车热情,还将促使老款车型进一步降价促销,消费者的购车选择空间将进一步加大。

中国汽车技术研究中心主任赵航表示,目前各汽车厂家力推新品,多款新车连续上市,消费者选择空间日益扩大,同时,经销商降价与促销力度不断加大,激发消费者购车热情,再加上节能汽车补贴推广目录陆续公布,预计9月份乘用车市场总体将表现良好。

张延昭

郑州最大机动车综合检测站 建成开通

10条机动车排气污染环保检测线和4条机动车安全性能检测线同时运行,每天最大检测能力将达到700辆,可有效缓解郑州市目前的机动车检测慢、车检难等尴尬局面。9月16日,经省环保厅、市环保局批准,由河南昱晨实业发展有限公司投资兴建的郑州新区A级机动车综合检测站正式营业,这也是目前郑州地区最大的机动车综合检测站。

据介绍,过去的四年间,郑州市机动车保有量平均以每年11%的速度增长,截至2009年底,郑州市机动车已超过136万辆,今年年底可能超过150万辆。减少机动车尾气排放,加强机动车尾气的治理已经刻不容缓。郑州东区综合检测站的检测系统全部采用先进的“智能单元”,模块化设计,自动完成对车辆加载和工况设定等任务,投入使用后,将对提高郑州市空气质量、改善生活环境起到积极的作用。

张延昭

一汽丰田 “SMILE 认证二手车”受青睐

近年来,随着我国汽车产业的蓬勃发展,二手车行业也得到了蓬勃发展。根据预测,汽车平均置换周期为5-6年。2002、2003年井喷行情时期销售的近800万辆新车已进入更新期。随着汽车保有量的积累,以及消费者换车观念的形成,利润可观的二手车市场注定要迎来繁荣。这是在郑州豫中丰田4S店举行的走进一汽丰田“SMILE 认证二手车”业务活动上相关专家的分析。

据了解,二手车属于结构复杂的特殊商品,一车一况,所以非专业人士难以准确判断车况,因而消费者在置换或购买时常会心存疑虑。这是当下很多消费者对二手车望而却步的主要原因。“品牌二手车”将对这一现状彻底改变,尤其是“一汽丰田安心二手车”品牌二手车,以专业化服务带给消费者公正、透明、便利的全新换车体验,正逐步打消顾客置换二手车的顾虑,同时给自身带来了更好的业务发展。目前,一汽丰田的“SMILE 认证二手车”已经拓展到7款车型,凭借着170项专业检测、1年或2万公里保修等特点受到了客户的青睐。

张延昭

新车登陆

雷克萨斯三款新车型 登陆郑州远达

9月19日,雷克萨斯旗下全新豪华SUV RX 270、高级运动型轿车IS 250和豪华硬顶敞篷跑车IS 250C同时登陆郑州远达雷克萨斯。三款小排量豪华车型同时上市,以更为强大的车型阵容为河南地区消费者提供了更加丰富的产品和配置选择。

郑州远达雷克萨斯总经理刘风雷表示:“RX 270作为一款城市豪华SUV,以人性驾驶为核心,为消费者提供了宽大、舒适的空间,能满足更多家庭成员多元化的生活功能需求。全新IS 250运动型豪华轿车和IS 250C豪华硬顶敞篷跑车,应用缸内直喷发动机技术,动力强劲,设计时尚,为那些喜欢向往纵横驰骋的精英阶层提供了充满个性激情的生活体验。相信这三款小排量新车必将得到追求丰富驾驶感受,同时关爱环境的河南地区消费者的喜爱。”

延昭

JAC advertisement for the 2011悦悦 model, featuring images of the car and promotional text.

领先通过ISO9000 体系认证,成为您的服务专家!

河南世纪阳光秋季服务活动—免费换油开始啦!

凡您购买江淮乘用车年满两年或行驶三万公里以上,在9月15日至10月15日期间进店均享受免费更换刹车油及助力油;更免费享受转向系统深度保养及21项免费检查;油品有限,先到先得。详询:0371-65828511

JAC 河南世纪阳光汽车销售服务有限公司

河南世纪阳光为2010-2011年度河南省直、郑州市市直行政事业单位公务用车维修定点单位!

4S店地址:郑州市花园路与开元路交叉口(河南汽贸中心)

销售热线:0371-60103388

服务热线:0371-60103399

救援热线:0371-65828511

大客户专线:13703998661

北环专营店:13333812055

地址:文化路与北环路交叉口

中博专营店:0371-66536732

地址:中博汽车城院内

开封致远专营店:0378-2665555

地址:开封市金明大道与魏都路交叉口

http://www.sunlightcar.com.cn

24小时客户服务热线 4008-889933

安徽江淮汽车股份有限公司:www.jac.com.cn