



福美来三代全国上市

本报讯 11月16日,海马汽车旗下最重要的战略车型福美来正式推出第三代产品。全新福美来三代自动挡和自动挡车型全为1.6L排量,配置有4种,市场指导价7.68万元至9.88万元,以“HOMEY宜居”为设计理念,力求打造一款令用户购车、用车和养车全程安心的“宜居新基准中级轿车”。这是时隔四年之后福美来品牌的再次“新生”。

据介绍,全新福美来三代完全由海马上海研发中心自主设计开发,产品开发历时24个月,总耗资4.2亿元,产品路试里程

达到200万公里。同时,海马汽车对全新福美来三代还进行了全方位测试,包括北至漠河-18℃~30℃的高寒环境适应性测试,南至三亚、西至喀什的高温高湿极端环境测试等等,并进行了车门10万次开合试验、Super-NVH静音工程、VOC气体试验等多项细节测试,确保产品品质可靠出众。

海马汽车销售公司总经理吴刚表示,全新福美来三代不仅延续了福美来品牌DNA中的可靠、节油和灵动操控,更能满足所有家庭成员的驾乘体验、驾驶习惯和长时间驾驶的舒适、便利、健康环保,是一

款“全新设计、全面超越”的垂直换代产品。

作为海马汽车的经典车型,福美来自2002年上市以来,就以其超高的性价比、相继引领中级轿车市场走过“中级轿车”、“新三样”等时代。

全新福美来三代的上市无疑是为上市8年的福美来品牌注入全新的活力。早在全新福美来三代预售预订阶段,海马汽车已经启动全新福美来三代的购车商务政策,即网络预订抵扣车款200元和每天100元油费补贴,半个月的网络预订量超过3000辆。(张延昭)

贺岁大片周末上演

第六届公商务车展乘势出击



盼望着,盼望着,第六届公商务车展的脚步终于近了。本周六、周日,河南省人民会堂广场,20多个知名汽车品牌、30余家汽车经销商的强力加盟,郑州市各局委及企事业单位的倾情助阵,众多意向购车消费者的持币相待,将让这场2010年度中原车市贺岁大片既叫好又叫座。

主流品牌全线集结

中原地区最大的公商务主题车展、郑州市各局委办公室及企事业单位现场观展试车、连续五届成功举办……身披多重光环的第六届公商务车展声势再显。截至记者发稿时,车展已经吸引20多个知名汽车品牌、30余家汽车经销商在第一时间强力加盟。

本届公商务车展即将于11月27日、28日在河南省人民会堂广场盛大登场的消息在本报公布以后,周末的中原车市骤然升温,不但曾经参加本报公商务车展的经销商纷纷报名参加,还吸引了许多看好本届公商务车展、有意进军河南公商务车市场的汽车经销商加盟。同时,众多企事业单位工作人员和热心读者也打来电话,咨询车展详情。

截至记者发稿时,奥迪汽车、沃尔沃、上海通用、上海大众、一汽-大众、东风日产、一汽丰田、广汽丰田、北京现代、东风悦达起亚、东风雪铁龙、东风标致、长安福特、长安马自达、一汽马自达、斯柯达、中华轿车、一汽奔腾、奇瑞汽车、海马汽车、江淮汽车、上海英伦、东风风行等市场上最具号召力的汽车

品牌目前已全线集结,旗下重磅车型整装待发。

作为本次车展的重要看点之一,中原车市上的主流中、高级车型将全线出动,为观展的政府机关代表、大型企事业单位代表及绿城市民奉上一场公、商务车的饕餮盛宴;无论是叱咤公商务车市场多年的经典车型奥迪A6、别克君越、广汽丰田凯美瑞,还是持续热销的上海大众途观、东风悦达起亚智跑、北京现代IX35等城市SUV,亦或是作为中高级车市场后起之秀的新锐小生一汽-大众CC、东风雪铁龙C5、斯柯达昊锐等,这些本年度最受关注的新车和热销车,都将集中亮相。

多重优惠现场放送

不少人应该还记得,去年底购置税减半优惠政策结束之前,市民集中“突击”购车而导致的现车不足、优惠缩水等一系列问题。今年12月底,1.6L及其以下排量购置税减征2.5%的优惠政策也即将结束,由此引发的岁末购车热潮已经悄然逼近。

针对郑州地区及六县(市)居民的

购车需求,除公商务车型将全线集结车展现场之外,畅销家用车型也将作为“特邀嘉宾”现场助阵。届时,家用消费者也可以以最优惠的价格“抄底”购车。主办方表示,更多品牌、更多车型、更多优惠的登场将使本届公商务车展成为绿城市民岁末购车的最佳平台。

“11月是本年度最后的购车好时机,针对消费者反映的部分热销车型优惠缩水的市场情况,我们要求参展车商们在车展上给出最大幅度的定车、购车优惠政策,将购置税优惠、节能补贴及厂商让利‘打包’送出,最大程度降低消费者的岁末购车成本。”主办方透露,“就目前了解到的情况看,在厂家的支持下,上海大众、广汽丰田、北京现代、海马汽车等都已经制定出了公商务车展特惠购车方案。”

记者了解到,对现场定车、购车的消费者,30余家参展经销商都会推出一些优惠大礼,同时,车展现场还将举行新车品鉴及试乘试驾活动,方便消费者全方位感受参展的魅力新车型,参与活动的观展单位代表及市民还将获得主办方送出的精美礼品。本报记者 李莉

车市速览

长安CX30品质征途荣抵郑州

本报讯 11月20日,“长安CX30三十万公里品质之旅”车队河南见面会在河南宏基4S店举行,自10月26日重庆大本营发车距今的近一个月时间里,三辆CX30马不停蹄、日以继夜地跋涉在CX30的品质征途上。长安汽车领导、测试车手参加见面会。

在此次公开极限测试中,长安CX30车队途经重庆、湖北、江西、浙江等诸多省市,经历磨合期、不同天气和路况等各种客观复杂因素,20日顺利抵达郑州,让大家共同见证了其优良品质和可靠性。

担任长安CX30车队领队的世界拉力竞标赛世界冠军、著名车手文凡接受采访时表示,本次测试犹如“万里长征”。三辆长安CX30在近一个月的时间里累计完成里程76543公里,创造了平均每辆车日行千余公里的里程纪录。(张延昭)

奥迪专业试驾郑州站举行

本报讯 11月19日,让消费者全面体验奥迪A3家族“动感活力与优雅品味”的奥迪驾控汇专业试驾在省体育中心举行。该活动自今年7月14日在长春首发启动以来,已经陆续在全国多个大中城市开展。

奥迪驾控汇为消费者提供专业的试驾项目,参考业内高水准的豪华车试乘试驾标准。奥迪系列轿车从超未来风格的外观设计和创纪录的极速性能而不朽的四环银箭“流线”赛车,到世界汽车设计史上登峰造极的D型四环银箭赛车,直至今天将奥迪领先高档A级车市场、融合动感活力与优雅品味两大经典特性于一身的年轻品牌化运动型车奥迪A3,以及当今引领世界汽车潮流的奥迪TT系列,均体现出奥迪致力于将高级跑车与消费者互动完美融合,让消费者不断地体会奥迪系列创领时代、不断进取的品牌魅力。(张延昭)

裕华上捷推出特惠

本报讯 近日,河南裕华上捷推出“你购车,我保养”特惠活动。12月31日之前购车,首付50%以内,期限两年以上的客户,均可参与。在享受正常购车优惠的同时,更可享受除首保之外的另外三次免费保养,为购车者节省养车开支。(张磊)



回眸

CC

心雅,行光华

CC, 若只如初见,那一瞬,便是永恒。风华从此定格于一瞬间,初见惊鸿,回眸更惊动。惊动于灵犀车身,一眼动容,惊动于创新科技,一路赞叹,惊动于极致驾驭,一触倾心。开启全新驾驭体验,让内蕴的风雅气质,在行止之间光华流露。Glamour comes standard



裕华奥捷

河南 裕华奥捷

销售热线: 0371-66777706 86025111 地址: 郑州市航海东路与商英街交叉口



河南新纪元别克
上海通用授权别克五星级销售服务中心

前所未有 购别克君威、君越 首付也分期 再享0利率



别克“5年12万公里”延保大行动 更省钱·更省心·更保值·多选择

“首付也分期”金融购车专案 创新启动

即日起,购买君威或君越任意一款,即享前所未有的分期首付,更享全额零利率。

地址: 郑州市花园北路79号 销售热线: 0371-6569 7777 24小时维修服务热线: 0371-6569 7777

华丰灯饰界
Huafeng lighting world

炫彩华丰

11月25日点亮中原

来就抽奔驰

活动时间: 11月25日—11月30日

观摩盛典——

- 11月25日上午华丰灯饰界开业盛典,海、陆、空、倾情演绎。
- 11月26日下午14:30小桔灯全程无忧服务新闻发布会。
- 11月27日下午14:30首届河南商家联盟发展战略高峰论坛。
- 11月28日上午华丰灯饰界开业庆典,全国灯饰连锁商家中原论剑。
- 11月25-30日名车齐汇,奔驰新品团购会。(奔驰、英菲尼迪、福特、雪铁龙、荣威、凯迪拉克专业赛车改装等)

奔驰促销价格优惠

- 只要您来,就有机会免费得奔驰!
- 买就刮液晶电视,6级豪礼等您拿!
- 9元、19元、99元超级特价灯饰等您抢!
- 5万元、10万元、20万元高端灯饰您随选!
- 千种新品折扣惠中惠,居家乐购享不停!

华丰灯饰界寻找消费者活动

凡满足以下条件者,请火速与我们联系
1. 6月28日—11月21日期间,凡在华丰灯饰购物未能达到满意的消费者;
2. 5月28日—11月21日期间,凡在华丰灯饰购物未能达到满意的消费者;请满足以上条件之一的消费者,直接联系我们,请致电: 400-8866-371

■ 诚邀全国灯饰厂家莅临参观指导 ■ 诚邀工程商、装修大户莅临团购 ■ 诚邀全国灯饰商家莅临采购

■ 小桔灯全程无忧服务 赠 终身质量先行赔付 30天无障碍退换货 ■ 7天比价三倍退差

经营范围: 居家照明、工程照明、商业照明、LED、电工电料等

服务热线
Viphotline

400-8866-371

乘车指南: 52、85、85快线、152、521、511公交车在管城中医院站下车向东100米

地址: 郑州商都路与七里河南路交汇处