

## 目光短结局惨

一公司老总为了检测新招的员工是否诚实，故意在接待室显眼处放置了一沓现金，而后找了个借口躲了起来。这种考验，大多数人能通过。因为明摆着，公司人多眼杂，即便拿了，也无法顺利出门。

但有一种利诱，却善于裹着糖衣出现，极易让人头脑发热，做出后悔的举动。

我有一个朋友，原先在一家国有大型企业上班。有一年，该企业改制，出高价鼓励员工买断（拿钱走人，从此与企业两不相干）。在当时，那笔钱可是真够吸引人的，以当年的收入计，至少得干上十年。许多人因此走了，不过他们中的大多数是因为早有雄心壮志，打算自主创业。而我的这位朋友素来不喜欢闯荡，对做生意更是丝毫不感兴趣。可是，他见大家都那样，竟也

有些蠢蠢欲动了。有一日烦闷之至跑来问我。我笑笑，说了两句话，一句是“坐吃山空”，一句是“问渠哪得清如许，为有源头活水来”。他懂了，老老实实回去上班。

没过两年，朋友的单位再次裁员。而这次裁员的方案是：放宽退休条件，30岁以上且身患小疾者都可办理内退。内退后，除没有奖金福利，其基本工资仍按原标准发放。

朋友觉得这真是天大的好事，兴冲冲跑来告诉我，算盘打得啪啪响，说他打算先办内退，再找份工作，到那时，一人领两份工资，多好啊呀！

那次利诱，朋友最终没能逃脱。然而事情在短短四年后发生了巨变。随着经济的发展和物价的上涨，朋友原先企业的员工收入开始

大幅攀升了，至今已是啊当初的两倍。又因为大多数收入都是以奖金和福利的形式发放的，朋友就只能干瞪眼了。更可惜的是，因为业务发展的需要，该企业近两年在省城设立了多家分支机构，朋友的旧日同事中，如他一般的中坚力量都已被陆续调到了省城，工资巨幅上调不说，光房补就是他退休金的两倍。而此时的他，还在县城的一家小私营企业里拼死拼活地替老板卖命，收入不高，还得看老板脸色。朋友这时悔得肠子都青了。

将眼光放远，是许多人挂在嘴边的口头禅。但究竟有几个人能够做到？尤其是当身边利诱不断时，有几个人能够真正地把握得住？职场上，为了另一家公司临时开出的高价，一时冲动放弃自己打拼多年的平台，频繁跳槽，到头来却发现，自己的昔日同事早已坐到了自己遥不可及的位置。这种事，真是不胜枚举。

社会在发展，事物在变化，若总以当时之眼光算计未来，结局必然只有后悔。

摘自《北方新报》

证有假，可以打电话到自己所在的学校查询。

看到郑绪刚如此坚决，而且所要的经费又不多，厂长极为爽快答应了。以后的几天，郑绪刚拿着厂里预付的3000元经费，离开了那家工厂，不知去向。

正当人们议论郑绪刚是不是骗子的时候，一个意外的消息在当地不脛而走。郊外的那片叫做荷花池的水域里，一夜之间忽然冒出成千上万条漂亮的金鱼来。

这事儿简直太稀奇了，市民们纷纷扶老携幼地去观看。

由于荷花池是一片开放的水域，无人管理，于是许多人便不辞辛苦地亲自挽了裤管儿下去捉鱼。

老人笑了，孩子也笑了，大家像得了战利品似的，把捞来的鱼带回家养在鱼缸里观赏，鱼缸的需求量一夜之间猛增。

很快，市区水族馆的金鱼缸便销售一空，而最大的赢家无疑是那家玻璃制品厂，滞压了几个月的产品一夜之间竟然成了抢手货，价钱也因此翻了一番。

摘自《大众文摘》

## 买来金鱼任人抓

奇迹缘于创造，缘于细心的观察与发现。

郑绪刚是一名刚毕业的大学生，参加了数次人才招聘会，投出去的简历不计其数，却都石沉大海。

一天，郑绪刚无意中在晚报上看到一则招聘启事，一家玻璃制品公司招聘一名营销主管。开出的待遇相当诱人。在这个人才严重供过于求的年代，开这样的条件难免让人有点儿半信半疑。

抱着试试看的心态，郑绪刚来到这家公司，一问才知道，应聘这家公司的主管是有前提条件的，那就是必须把公司库存的一万只鱼缸销售出去。这些鱼缸原本是英国一家销售水族品的公司订购的。年初英国公司的老板因为炒股破了产，于是这些原本做工精良的鱼缸便成了积压货。

原来公司招聘营销主管是假，销售积压的货物才是真。

一个初涉世事的年轻人，到哪儿去找这样的销售渠道呢？无奈之下郑绪刚只得沮丧地回了家。

不久后的一天，郑绪刚和几个朋友到郊外野炊。他们来到一片叫做荷花池的水域边，朋友们尽情嬉戏，郑绪刚则望着波光粼粼的湖面发呆。忽然，一个大胆的想法油然而生。

结束野炊活动的第二天一大早，郑绪刚兴冲冲地来到那家玻璃制品厂。他说自己有办法把厂里积压的一万只鱼缸销售出去，前提是厂里必需预付给他3000元的经费。

怕厂里怀疑自己诈骗，郑绪刚主动把自己的毕业证押在了厂里。郑绪刚告诉厂长，如果怕他的毕业

## 特别开心

## 石头很快乐

尤今

在一般人的眼中，石头就是石头：“它不说话、不唱歌、不生气、不兴奋、不做梦、不旅行、不期待未来、不挂念往事、不恋爱。它什么事也不做，只固执地想当个真正的石头。”众人的结论是：“石头真无聊。”

可是，可是呀，在漫画家几米的眼中，石头却是这样的：

“石头说自己的话，唱自己的歌。它生气时只有自己知道，兴奋时非常低调，做梦时不让你猜到。它用特殊的方式旅行，它当然期待未来，它也缅怀往事，它谈自己的恋爱，它做了许多奇特的妙事。”几米的结论是：“石头固执地只想当个真正的石头，石头觉得自己好精彩。”

看几米的漫画《石头记》，拍案叫绝。

曾有人指出，每一个人，都有三种面目，一是真正的“我”，二是别人

眼中的“我”，三是为别人而活的“我”。

许多人，往往为了迎合别人的期盼，满足别人的要求，而“委曲求全”地在他人面前呈现出一个“面目全非”的我。他肯定不快乐，他被别人的看法牵制了，他被世俗的观念约束了，他不敢在世人面前活出一个真正的自我，因此，活得很累、活得很抑郁，活得很不痛快。

真正的那个“我”，可能不完美，甚至，像石头一样，有着许多别人引以为憾的缺点，但是，每个人都有自己的精彩，而活出这份精彩，便能有个酣畅淋漓的快活人生。

台湾著名艺人杨林宣布挥别演艺生涯时，便曾引起一阵哗然。她平静地向众人说道：“我只是选择了一个让自己灵魂快乐起来、简单自在的工作罢了。在画画的世界里，我找到

一种平静的感觉，这是过去在演艺圈一直找不到的。”前经纪人屡次想说服她：“拍个广告，十五分钟就可以赚十万，干吗不拍啊？”杨林生动地以“撒旦”两个字形容这种轻松赚钱的诱惑。她在她的画展结束那一天，微笑着指出：一张画要画一至三个月，顶多只能卖几万元台币，可是，接拍广告，只要早上起床梳头、化妆、打扮美丽，对大家露齿笑，就有十万元台币了。钱如流水般进入袋子后，便去买名牌，吃美食，然后，骗自己这样活着还不错。实际上，精神已空了，是别人看不到的。目前，她已将自己的轿车卖了，如果未来求学的经费不够，她连房子也会卖掉。她说：“我很快乐，快乐就是做自己想做的事。”

在许多重视物质欲的人眼中，杨林不真不扣是个傻子，可是，这是一个真正快乐的“傻子”。她深深地懂得，在短若朝露的人生里，只有把真实的自我释放出来，才不会辜负自己。

人，只能活一次。

“后悔”那一帖药，纵然服了又服，依然不能让你重活一次。

摘自《联合早报》

桥下是万丈悬崖，约翰开车眼看就要经过这座桥时，可怕的事情发生了。大桥忽然摇晃起来，约翰感到事情不妙，忙加大油门，可是已经晚了，随着一声闷响，大桥忽然间断成了数截，垮塌了，约翰连人带车栽了下去，那一刻，约翰绝望地想：“只要一秒钟，一秒钟我就过去了！”这时，他忽然想起那个男人的话：“我只要你生命中的一秒钟，但是我随时获得！”

约翰忽然间醒了，原来他刚才只是做了一个噩梦而已，约翰擦了擦额头上的汗水，说：“幸亏只是个梦！”这时，约翰家的门铃忽然响了，约翰走过去打开后，看见门前站着与梦中一模一样的身材瘦长的男人，男人说：“我知道你想发财，我可以帮你轻松获得500万，不过，要用你生命中的一秒钟做代价……”

约翰眼睛都没眨一下就在男人拿出的契约上签下了自己的大名。约翰想：“大不了，我不经过那座桥……”

摘自《格言》

## 蟾蜍提前5天探知地震

据国外媒体报道，科学家研究发现，蟾蜍能够提前5天探知地震的发生。

2009年4月意大利拉奎拉地区遭遇地震，造成重大伤亡和财产损失。英国开放大学(Open University)的科研人员研究发现，在地震发生前，拉奎拉城外的蟾蜍大举逃离栖

息地。科研人员注意到，尽管当时恰逢蟾蜍重要的繁殖季节，但96%的雄性蟾蜍在地震5天前离开了它们的栖息地。而地震3天前，配对的蟾蜍数量下降为零。而且，地震发生后直到最后一次余震发生期间，当地并没有发现蟾蜍所产下的卵。

在蟾蜍繁殖地，雄性蟾蜍占据统

## 能吃的碗

祝师基

下抓住了经营的要害：对呀，现在是夏天，为何不设计一些水果碗出来吸引大家呢？

在蛋糕师傅的配合下，芒果碗成功上市。

当100只芒果碗一销而空时，庄静芳果断辞职。接着，她盘下一家很小的面包店，并请了一位面包师傅，把各种水果的果肉与泰国米浆融合后，再加入适量的面包粉，制成风味独特的水果碗：苹果碗、香蕉碗、木瓜碗、草莓碗等。

研发的新品种一上市就受到上班族的热烈欢迎，水果碗销量大增。与此同时，庄静芳还想办法将水果碗的销路打入酒店、宾馆和冷饭店。

宾馆的客人们发现冰箱里有这种神奇的水果碗，纷纷拿来泡面，让人上火又发腻的速食面有了新口味。而在冷饮店，水果碗尤为走俏。冰淇淋和水果本来就是绝配，庄静芳还别出心裁地将水果碗设计为两层，第一层周边放热水，第二层周边放冰块，中间摆上冰淇淋，冷热反差形成了徐徐缭绕的烟雾，这道叫做“橙色冰点”的饮品惹得顾客争相追捧。

宾馆和冷饮店虽为庄静芳打开了良好销路，但她仍把主要精力放在改善白领的午餐上。她认为，看似不起眼的送餐工作背后，隐藏着巨大的商机，北京林立的大厦里面

有数以千万的白领，如果能敲开他们的心，就等于敲开了财富大门。

ZHENGZHOU DAILY

编辑 郑大芝 电话 67655582 E-mail:zzwbwh1616@sina.com

## 真正的高贵

海明威

在平静的海平面上，每个人都可以成为领航员。

但如果只有阳光而没有阴影，只有欢乐而没有痛苦，那就不是完整的人生。就拿最幸福的人来说吧——他的幸福是一团纠结的纱线。

痛苦和幸福轮番而至，让我们悲喜交集，甚至死亡都让人生更为可爱。人们在生命的严肃时刻，在悲伤与丧亲的阴影下，才最接近真实的自我。

在生活 and 事业的各个方面，才

## 我，需要一美元

陈雪娟

我一直以为全天下的乞丐都一样，他们会拿出各种悲惨遭遇或可怜形象，从而博得别人的同情并获得施舍。我这次去了美国之后，发现那里的乞丐虽然也喜欢写“行乞词”，但是立场却非常高调。

刚到纽约的第一天，我在一个公交车站旁边看见一个60来岁的乞丐，他手里举着一块牌子，上面写着：“我需要一瓶冰啤酒！”我问他：“如果现在我给你3美元，那是否将意味着你不再行乞了？”他笑笑回答：“应该这样理解：那将意味着我暂时不用再为需要一瓶冰啤酒而行乞了！”当我给了他3美元之后，他果然把那块牌子收起来扔进了路边的垃圾桶，然后去商店里买了一瓶啤酒。

过了几天，我在纽约第42大街碰到一个中年男子，他五官极像总统奥巴马，他面前放着一张写有行乞词的硬纸板：“我需要1美元

改变形象参加总统竞选！”我不知道他是不是真的想去参加下届总统竞选，但有一点是肯定的，他的乐观精神使我非常心甘情愿地给了他1美元！

在一条居民区道路上，我曾看见一位戴着红帽子的中年男子坐在地上，他的行乞词则是：“我需要钱给将过生日的尼古拉斯·凯奇送个好礼物！”我无法确认这位好莱坞著名影星的生日与眼前这乞丐有什么联系，但他的幽默个性还是让我忍不住掏出1美元给了他。

在美国，乞丐行乞的理由似乎总是因为“我需要”，而不是因为“我可怜”，像什么“我需要1美元为我的小狗买火腿肠”、“我需要3美元买一对电池”等，层出不穷。在第5大街的一个电影院门口，我甚至还看到一位五大三粗的大汉举着一块牌子说：“全家被死神带走，我需要4美元学中国功夫报

黄小平

一次，在一风景区，见一棵树长在一块光秃的岩石上，它的根裸露在岩石的表面，紧紧地抓住岁月落在岩石上的一层薄薄的尘埃。

“它怎么能活下来呢？”我不解地问。

“因为它只想活着。”导游说。从风景区回来，细细品味导游

治地位，而且当交配行为开始后，蟾蜍会待在原地一动不动，直到产下卵为止。

雷切尔·格兰特博士领导进行了这项研究。他说：“这是首个记录震前、震中和震后动物行为的研究。我们的研究表明，蟾蜍能够探知震前征兆，比如气体的释放和探测带电粒子。这些构成了蟾蜍预知地震的预警系统。”

据悉，地震前夕地球内部会释放出氧气和重力波，并被大气层反射回来，会被蟾蜍探知。

摘自《新浪科技》

考虑到白领一族追逐时尚的特点，庄静芳推出了每月的水果派对，把水果和月份巧妙地联系起来。一二月天气较凉，适宜吃苹果和南瓜，她便主推苹果碗和南瓜碗；而三月稍暖，适用香蕉碗；四月的主角换成了木瓜，五六月是西瓜和芒果……庄静芳用她的不断创新创造着财富，面包碗推出不到半年，她已赚取8万多元。

这仅仅只是一个开头，更好的事还在后面。

去年冬天的一天，庄静芳接到一位女士的电话，这位女士在日本工作，不久前回国时，偶然接触到了面包碗，觉得不错，问庄静芳是否愿意去日本发展？

庄静芳觉得这是个机会，答应去日本看看。一番考察下来，她把目标锁定在了东京最大的电器商场和银座大厦。免费赠送的面包碗，收到了意想不到的宣传效果。她即刻在日本招兵买马，并成功拉到了第一位合作商。合作商拥有一家点心房，他被庄静芳的眼光和胆识所感染，决定与这个中国姑娘一起制作漂亮的面包碗来赚东京白领的钱。

有了日本本地的合作商，庄静芳的业务进展得颇为顺风顺水。从此，她娇小的身影开始频繁穿梭在日本的高楼大厦里。尤为惊奇的是，庄静芳还来了一个“高招”——她把日本客户称赞与品尝自己产品的DV镜头带到国内给北京的白领看，让他们欣赏日本白领流行的生活习惯与最新的办公服装；同时，又把北京白领的工作状态拍摄下来带到日本……正因为有了这一揽子好奇、开阔眼界的免费附加值，庄静芳的业务在北京和东京都拓展得非常迅速。

摘自《莫愁》

智的功能远不如性格，头脑的功能远不如心性，天分远不如自制力、毅力与教养。

我始终认为内心开始过严肃生活的人，他外在的生活会开始变得更为简朴。在一个奢侈浪费的年代，但愿我能让世人了解：人类真正的需求是多么的稀少。

不重蹈覆辙才是真正的醒悟。比别人优秀并无任何高贵之处，真正的高贵在于超越从前的自我。

摘自《学习博览》

仇！”真没有想到我们的中国功夫在一个老外眼里还能够和死神去拼一拼，就冲这个，我给了他20美元！结果他兴奋地对着我直喊：“你是中国的Jackie(成龙演的一个电影角色)！”

让人特别难忘的是前不久的一次，我下班回家，到车站才发现竟然把钱落在办公室的抽屉里了。正发愁，旁边一位美国乞丐抬头问我：“你需要1美元坐车吗？”随后他把1美元递到我手上说，“在你有需要的时候，完全可以像我这样写一块牌子告诉别人你需要什么，你所遇到的问题就会很快得到解决！”他指了指手中的一块纸板牌，上面写着：“我在睡觉前需要喝一杯热果汁！”我说那可不行，别人一定会认为我是骗钱的！“天哪！人与人之间应该是相互理解和信任的，如果有这么多猜疑，这个世界将变得多么可怕！行乞也是有成本的，那就是真诚和尊严！任何人在有需要的时候都应该勇敢地告诉人们你的难处以获得帮助，那是一种真诚而且迫切的求助，那不是欺骗！”那位需要果汁的乞丐对我说。

摘自《视野》

的话，终于明白了长在岩石上的那棵树活下来的理由了：因为它只想活着，除此之外，别无他求，正是这个最简单、最原始、最朴素、最低微的愿望，让它在那个极其恶劣的环境、最为贫乏的物质世界里生存了下来。

一个强大的生命力，不是它征服的多，而是它需求的少。

摘自《人民文摘》