

## 中原区“组合拳”夯实开局之年

本报讯(记者 杨学栋)近日,由香港锦艺集团投资50亿元打造的中部地区规模最大、配套最完善、品种最齐全、物流最便捷的纺织品专业市场——锦艺国际轻纺城在中原区开工建设。中原区2011年重大项目建设由此拉开序幕。

“好的开始,是成功的一半。2011年是‘十二五’的开局之年,五年看头年,头年看起步,做好今年的工作,意义重大。”中原区委书记王贵欣畅谈了今年的工作重点:“今年,中原区将继续深入实施‘工业立区、三产兴区、教育强区’战略,全力加快产业园区建设,全面实施项目带动,

大力发展第三产业,加大城乡建设管理力度,统筹发展各项社会事业,打好‘组合拳’,夯实开局之年。”

据了解,今年中原区主要预期目标是:生产总值增长12%,达260亿元;财政一般预算收入增长11%,达到16.8亿元;全社会固定资产投资增长23%,达到129亿元;社会消费品零售总额增长16%,达到133亿元;城镇居民人均可支配收入增长9%,达到18530元;农民人均纯收入增长9%,达到10670元。

两个产业园是中原区“工业立区”的主要载体。今年,郑州纺织产业园将突

出抓好锦艺国际轻纺城、恒天重工新纺机、隆成皮革等重大项目建设,确保泰阳、光大、惠众和16家服装加工企业全部实现规模投产。年内,实现工业和基础设施投入10亿元,新入驻企业、开工建设企业各3家以上,完成销售收入及交易额70亿元以上,工业增加值2亿元以上。郑州机械制造(加工)产业园,要开工建设中机六院、水业总部、郑煤CL建材、国资工业园4个项目。年内,新引进企业5家,实现销售收入70亿元,工业增加值14亿元,工业投入2.8亿元。

(下转第三版①)

# 以人民为重 以人民为先

### ——三论领导干部树形象

郑言

天大,地大,人民群众的利益最大。人民群众是社会历史的创造者,是社会发展的推动者,领导干部在任何时候、任何事情上都要把人民群众的利益作为一切工作的出发点和落脚点,在工作中要以人民为重,以人民为先。

以人民为重,以人民为先,首先要从认识上转变。思想支配行动,做任何事情都要有一个认识的提升,认识不到位,工作就不会到位。广大干部的权力是人民赋予的,为人民服务是党的宗旨,政府所做的各项工作都是为了提高人民的生活水平,满足人民的发展需求。以人为本、执政为民是我们党的本质属性,也是干部的职责使命。卢展工书记曾多次强调:领导干部要把自己的官帽子看得轻一点,把为民负责看得重一点。干部只有把人民群众的利益作为工作的出发点,把人民群众的要求作为工作的标准,才能更好地为人民谋福祉。目前仍有部分干部把党和人民的利益割裂开来,工作只对上级负责,片面理解政策,为完成工作任务置群众利益于不顾,以至于出现了种种侵害群众利益的现象,这完全违背了我们党以人

为本的原则。因此,我们要不断提升干部的为民意识、服务意识、公仆意识。要认识到党的利益和群众的利益是一致的,要认识到人民群众的利益永远是第一位的,要认识到始终保持对人民的服务热情是每个领导干部的天职。只有认识提升了,才能主动杜绝侵害群众利益事件的发生,才能真正做到为民惠民。

以人民为重,以人民为先,就是要解决好事关人民群众切身利益的问题。近年来,我市一直致力于民生优先、民生改善,注重解决群众生活中的热点难点问题。如增加公交车辆、公交票价降低,为群众的出行提供方便;社区医疗机构增加,在各个社区配备片医,使百姓在家门口就能享受到好的医疗技术;“两店进社区”试点工作在去年年底也已启动,为群众生活提供方便;建设宜居教育城优质教育资源倍增工程,让更多的孩子有学上;干部下基层进行社区帮扶,等等。然而,随着社会的发展,人民群众的需求越来越多、越来越大,各种新的问题也会不断出现。因此,我们要更加密切地关注民生。在刚刚结束的市两会上,民生问

题就被多次提出,包括与群众生活相关的上学难、就业难、住房难等问题。今后五年,政府将努力增加居民收入,逐步实现社会保障全覆盖,加大财政投入,重点保障改善众多民生问题。这说明我市已经把解决人民群众的问题作为工作的重点,接下来就是落实的问题。各级领导干部一定要从具体的事情做起,深入基层为百姓解决实际问题,以实际行动推动市委、市政府各项惠民政策的落实。

以人民为重,以人民为先,归根结底要加快发展经济。社会发展靠的是人民,发展的成果理惠及人民,反过来各种民生问题的解决依靠的是发展。人民生活水平的提高不是心愿、不是空话,最终要靠经济实力来说话,有了好的发展才能更好地为民,才能满足人民群众日益增长的物质文化需求,才能让群众得到更多的实

惠。在新的一年里,我要借助中原经济区建设的契机,打造郑州都市区,积极引进项目,加快经济发展。在这个过程中,各级领导干部要时时刻刻把人民群众的利益放在心上,在做决策时要充分考虑到群众的利益和感受,涉及群众切身利益的政策、项目都要广泛征求群众的意见,真正做到侵害群众利益的发展不要、违背群众意愿的事情不做。同时,要把更多的财政投入到为民惠民的事情上来,让人民生活更便利。

得民心者得天下,顺民心者安天下。领导干部要把顺民意、谋民利作为想问题、办事情、谋发展的基本原则,事事以人民为重、处处以人民为先。只有如此,才能成为人民群众信任的干部,才能成为构建和谐社会、建设中原经济区核心增长极的带头人。

## 树为民形象建设郑州都市区 打造中原经济区核心增长极

### 我省高招今年重大改革

### 本科二批实行平行志愿投档

本报讯(记者 王红)在去年我省高招录取首次实行本科一批平行志愿投档的基础上,今年我省高招录取将继续加大改革步伐,本科二批也将实行平行志愿投档。这是记者从省招生办获得的信息。

按照省招生办昨日公布的2011年工作要点部署,普通高校招生工作是重中之重。按照计划,今年我省将在坚持完善网上报名、知分填报志愿、网上采集志愿信息、本科一批平行志愿等四项改革的同时,进一步加大改革力度,如在本科二批录取中,实行完全平行志愿投档。

按照公布的工作要点,今年省招办要做的工作还包括:规范平行志愿的投档比例、退档原则等,争取院校多投放预留计划;继续做好二级运动员考生资格审查和专项测试;加强郑州大学、河南大学自主选拔录取试点改革和一部分高等职业院校提前单独招生管理;继续申请解决我省硕士研究生招生按B区划定分数线问题等。

由于真正起到关键作用的,往往还是第一志愿。因此,仅在第二志愿实行平行志愿投档的效果,不是很明显。今年,在本科二批实行完全平行志愿后,考生志愿将不再分第一、第二的先后顺序。也就是说,几个平行学校的志愿,全部都是第一志愿。

至于平行志愿会设几个学校,省招生办表示,具体方案正在研究制定当中,暂时还没确定,一旦确定,将第一时间向社会公布。根据去年我省在本科一批实行完全平行志愿的情况来看,平行志愿不会少于4所。



### 市老干部活动中心 改扩建工程昨奠基

本报讯(记者 覃岩峰 文丁友明)昨日,市老干部活动中心改扩建工程奠基。市委书记连维良,市长赵建才发来贺信,省委老干部局副局长李喜才,市委常委、组织部部长姚伟献,市人大常委会副主任王旭彤,市政协副主席岳喜忠和部分市级老干部,市长助理、市政府秘书长张学军等出席奠基仪式。

新的市老干部活动中心一期工程总投资12898万元,总建筑面积38860平方米,设置有运动、健身、文艺、学习、休闲、保健等各类活动室。二期工程以综合配套服务为主,有游泳池、培训楼和会议接待中心,建筑面积约31000平方米。建成后,将成为我市尊老、敬老的标志性建筑。

图为郑州市老干部活动中心改扩建工程效果图。

### 市委组织部敲定2011年工作目标

## 为加快郑州都市区建设提供组织保证

本报讯(记者 陈思)“围绕大局,创新做实,为加快郑州都市区建设提供组织保证”。在日前召开的全市组织工作座谈会上,市委常委、组织部部长姚伟献给今年全市组织工作定下了基调。

2011年全市组织工作的总体要求是:围绕市委工作大局,以绩效考核、优先条件选用干部为重要手段,突出抓好市县乡三级党委换届工作,重点抓好创先争优活动、干部人事制度改革、干部教育培训、人才队伍建设四件大事,统筹推进领导班子、干部队伍、基层党组织和党员队伍建设,努力建设公道正派、科学严谨、优质高效、勤勉廉洁的模范部门,通过过硬队伍,不断提高组织工作科学化水平,为加快郑州

都市区建设提供坚强组织保证,以优异成绩迎接建党90周年。

围绕这一总体要求,着力抓好以下九项重点工作。

围绕选好配强领导班子,着力做好市县乡党委换届工作。在选好配强党委书记、优化班子结构、形成老中青梯次配备、巩固领导班子配备改革成果等方面抓实做好。严肃换届纪律,严格执行干部选拔任用工作四项监督制度,把提名推荐、考察、公示、选举等各个环节置于组织、干部、群众的有效监督之下。

围绕持续加快跨越式发展内在动力,深化拓展创先争优活动。围绕建设郑州都市区等重大决策部署,组织动员基层党组织和广大党员,把心思和精力放在服务中心、支持中心、保障中心上,放在研究问题、解决问题、推动发展上,放在化解矛盾、破解难题、促进社会和谐上。认真开展群众评议活动,寻找差距,发现不足,解决问题,建立创先争优的长效机制。以“一诺两评三争”活动为抓手,广泛开展党员承诺公示和挂牌上岗等活动,落实承诺事项。

围绕选准干部,全面推进行政效能建设,优先条件选用干部工作。将“五重五不简单”选人用人试行办法、绩效考核、优先条件选用暂行办法等文件,纳入今年干部教育培训内容。建立优先条件选用档案,强化优先条件选用条件运用。

果断在郑州布下第一个棋子。大商以4.21亿元的天价取得金博大三年经营权。大商新玛特金博大店开启了大商集团在河南版图乃至华北地区的扩张序幕。

事实为牛钢的超前战略思维打出“最高分”,尤其是去年以来,郑州变化的是中原崛起的涛声波浪;变化的是中原经济区和郑州都市区建设的潮涌潮起;变化的是黏合度更高的“人和”优势,市委市政府渐次推出的限时办结、一站式办公、首席服务官、联批审批等等给力举措为创业者铺平了“绿色通道”。

谁抢得了先机,谁就会率先立下了大志。大商先人一步,大商率先拿在了更大舞台施展英雄用武之技的“通行证”。

(下转第三版②)

### 虎年发威,兔年给力

“2010年,大商集团销售收入突破861亿元,比五年前的300亿元增长2.8倍,年均增长23%,已连续3年稳居中国企业百强。与此同时,大商集团郑州地区集团更是实现销售突破50亿元的较好业绩。”这组欢快的数字是记者昨日从即将在郑州举行的大商集团店长峰会筹备组获悉的。

而数字背后的故事才是大商走向“大成”的特质和要诀。

### 立大成之志 志在为中原崛起给力

“习水而居,逐草而牧。”这是一个在市场和商场通用的法则。大商在郑州的快速崛起,是大商集团战略布局郑州与郑州得天独厚的天时地利双双风云际

## 大商 走向商都大成之路

本报记者 党贺喜

牛钢用他穿云破雾般的战略眼光定格在郑州这片热土。牛钢坚信:以3600年商都历史长河而观之,郑州“遭遇”的这个平台期只是成长期中的“烦恼”。因为,郑州的战略定位没变,“把郑州建成社会主义商贸城”的召唤依然沉甸甸;郑州“中、通、丰、古”的天时地利没变;郑州商战的积淀和基石没变。

没错,郑州,它只是静观和期望新的主角盛装登场;期盼走过长期积累而迎来的“瞬间爆发”。

于是,2006年6月1日,郑州迎来了重续商都辉煌的先觉者和先行者——牛钢

会之必然之果。

3600年商都,往事并不如烟。嵌入郑州“骨髓”深处的商业基因时时处处散发出浓郁的历史厚重感和活力四射的现代气息。尤其是上世纪90年代名扬全国的那场商战,注定证明,郑州,是商家必争之地,“得中原者得天下”。

然而,当曾经辉煌的“野太阳”亚细亚终于无力迎来新世纪的曙光而轰然倒地之后,郑州商界喧嚣不再,无奈地进入了几年的平台期。

当年轮滑进2006年,远在东北大连的中国企业百强、大商集团董事局主席

果断在郑州布下第一个棋子。大商以4.21亿元的天价取得金博大三年经营权。大商新玛特金博大店开启了大商集团在河南版图乃至华北地区的扩张序幕。

事实为牛钢的超前战略思维打出“最高分”,尤其是去年以来,郑州变化的是中原崛起的涛声波浪;变化的是中原经济区和郑州都市区建设的潮涌潮起;变化的是黏合度更高的“人和”优势,市委市政府渐次推出的限时办结、一站式办公、首席服务官、联批审批等等给力举措为创业者铺平了“绿色通道”。

谁抢得了先机,谁就会率先立下了大志。大商先人一步,大商率先拿在了更大舞台施展英雄用武之技的“通行证”。

(下转第三版②)

### 大商新玛特郑州总店

大商集团 总店服务超越一步

## 超级返券日

3月3日(四) 13:00-22:00

# 98%的品牌收/返券

# 500返160

(含60元餐饮娱乐券)

爱是唯一 六福 ENZO 戴梦得 灵云翠轩 SK-II 雅顿 兰芝 水芝澳 欧珀莱 玉兰油 纪梵希 DKNY TUMI 欧时力 ONLY LILY SCAT ROEM 黛若 KOOKAI AIVEI A02 MISASA 邦宝 巨匠国际 明姿 菲姿 卓雅WK 维尔萨西 铂姿 DAAZAA 东京 飞鹰 歌尔柯 格罗尼亚 卡尔丹顿 迪法诺 曼斯布莱顿 比音勒芬 凡蒂尔 报喜鸟 九牧王 耐克 阿迪达斯 杰克斯斯 马克华菲 GFG esprit 乐途 k.swiss 阿迪达斯 耐克童装 贝儿摩登 芬蓝 当来登 ZUCCH 海尔斯 珍贝 莱尔维斯 真美诗 FED AEE 她他 星期六 布兰施 帕佳图 健乐士

更多参与品牌请进店选购!

# 1500返210

(含60元餐饮娱乐券)

周大福 谢麟 MUKIBANA 色扣 尚默 菲依尼尼 23区 雅氏 新秀丽 鹿鹿牌 罗卡美 TRUSSARDI 奥索卡 阿卡那 芭比莱 万仔堂 同仁堂 法兰登 锦纶 o.d.m. 法藤 倍轻松 安纳奇

更多参与品牌请进店选购!

### 13个联盟品牌空前回馈

资生堂 500返160	金利来 500返160	都彭 9折后500返160
做士 9折后500返160	其乐 9折后500返160	威多 500返160
碧韵 500返160	歌迪尔 1500返160	ELLE 500返160
皇冠 7.5折后500返160	金利来男装 9折后500返160	
金利来男装 7.5折后500返160	金利来女装 7.5折后500返160	

单柜满2000元送富安娜床品四件套或做士旅行箱(每人限领一个,多买多送)

### 免费大放送

持品牌会员卡进店即可领取惊喜伴手礼3条+木瓜超效洗洁精

### 刷中国银行卡, 62开头银联卡

# 单柜满1000送100

(特码满2000元)

### 1500份好礼 免费大放送

新玛特伴手礼3条+木瓜超效洗洁精

大商集团会员、重点品牌会员、中国银行客户、62开头银联卡客户凭相应会员卡及银行卡即可进店免费领取礼品一份

### 团购满50000再送5000

持团购卡可在河南省内各家店铺使用  
持团购卡可在河南省内12家联盟商家使用

团购热线: 0371-65701222 65701988