



本报新车鉴赏会 掀起五月购车潮

本报记者 李莉

5月7日、8日,本报2011春夏新车鉴赏会在北京华联广场隆重举行,20余个主流汽车品牌的近70台车型,让绿城市民尽享新车风采,五月车市的消费热情也随之被点燃。



合资、自主平分秋色

5月7日上午10点,伴着激昂的音乐和热情的舞蹈,2011春夏新车鉴赏会在万众瞩目中璀璨启幕。展会现场,以一汽-大众、东风日产、北京现代、一汽马自达、一汽丰田、东南三菱等为首的合资品牌,与以一汽奔腾、奇瑞汽车、帝豪汽车、海马汽车、英伦汽车、江淮汽车、广汽传祺、东风风行等领衔的自主品牌,在参展阵容、人气指数、意向客户数量等方面,进行了一场旗鼓相当的“暗战”。

合资品牌的热销车型依旧势头强劲。东风日产中原店的轩逸、河南万通一汽的速腾以及河南弘通的马自达睿翼等车型出尽风头,两天展会中,经销商收获了不少意向客户。此外,奥迪A3及敞篷跑车A5的亮相也为展会锦上添花,吸引了不少赏车市民的目光。

而不少求实惠的市民则把目光投在了阵容强大的自主品牌身上。市民孙先生说:“作为家用的第一辆车,不需要太豪华,挑一款自主品牌的车先开着,等过两年再换。”此外,江淮和悦、福美来三代、风行景逸、奇瑞旗云等车型以其亲民的价格“攻城略地”。

“随着中国汽车市场超越美国晋升全球第一的宝座,自主品牌在新车型、新技术上也有了长足进步,正在与合资品牌形成平分秋色之势,郑州日报本次新车鉴赏会将这种趋势展露无遗。”河南省汽车行业协会常务副会长蒋贵

敏在开幕式上表示。

新车、促销双剑合璧

北京现代河南万捷捷泰4S店带来的第八代索纳塔现场一亮相,就引起了市民围观。5月7日下午,一直关注新索纳塔的市民陈鑫坐在新车中赞不绝口:“和原来的索纳塔相比,真是有了颠覆性的变化,就外形而言,饱满动感的线条和大气的全景天窗最出彩。”该店市场部经理李强告诉记者,为了彰显车主的尊贵感,公司还特别成立了一支VIP服务团队,专程解决第八代索纳塔的售后服务问题。

河南天翼4S店把刚刚在上海车展上上市的2011款三菱翼神带到了展会现场,其动感时尚的炫酷外形及原装进口发动机让年轻的准车主们迈不动脚步。销售人员表示,新款翼神无论在外观内饰还是配置动力上,都瞄准了正在崛起的“80后”消费者的需求与爱好,是一款标准的“80后”之车”。

此外,经销商们高调推出的购车优惠活动更是将车展推向高潮:河南伟业打出温情促销“母亲节购景逸赠豪华大礼包”;河南华驰推出了“首付22800元帝豪开回家”的“零利率、零手续费”分期购车活动;丘比特特别版直降8000元+1000元精品礼包,购福美来三代送3000元惠民补贴+商业全险+3000元精品礼包……河南天时4S店将优惠政策摆在最醒目的位置,让看车市民一目了然。



奥迪车依旧是焦点



“大个”MPV马自达受关注



江淮传祺被追捧



新车型引围观

消费者

★5月7日上午9点左右,来自中年的周先生与刘先生结伴赶到现场,他们一行6人在各个展位前仔细地咨询、比较。“我们两家的购车要求差不多,都想买一辆10万元以内的三厢车作为家用,所以就一块过来选选。车展上品牌多、车型全,来这里就图个方便。”周先生告诉记者。

★家在二七区的林女士却有另一番打算,已经挑选了近半年的她已将目标锁定在了两厢帝豪EC-718,“今天郑州的两家帝豪4S店都参展了,我准备在两家中选个价格最实惠的出手。”

经销商

★尽管旗下的一汽丰田、一汽马自达、奥迪汽车等品牌近期车源非常紧张,河南大行汽车集团还是千方百计调配资源,以集团形式“抱团”参展。该集团营

销总监李天鹏表示:“大行汽车集团旗下的奥迪、一汽-大众、一汽奔腾、一汽马自达、一汽丰田五个品牌的消费群体定位均为中高端人群,参加本次新车鉴赏会,意在借助《郑州日报》权威的平台优势强化品牌形象,其次才是通过现场展示吸引意向客户。”

★作为广汽传祺的首批经销商,河南永丰4S店也把推广传祺品牌、提高公司知名度放在了第一位。展会现场,消费者对传祺居高不下的关注度也让销售人员喜上眉梢。该公司销售人员董启超告诉记者:“这两天不少市民看到传祺都大为惊叹,相信深入了解了之后会有不少消费者将意向转变为实际的购车行动。”

★专门赶到现场参加车展的河南亿瑞汽贸总经理余志勇认为,《郑州日报·中原车市》不仅为消费者提供了全面准确的市场信息,而且还为中原车商提供了细致到位的营销推广服务。



车展上的声音

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 帝豪品牌事业部 | 400-672-9888 | www.dhcar.cn

★★★★★ C-NCAP
帝豪EC7 荣膺 C-NCAP 五星安全认证
欧洲标准·五星安全



EC7市场指导价: 7.98万元起 EC7-RV市场指导价: 7.58万元起

绝对的高标准,方能锻造绝对的硬实力

欧洲标准高性能中级轿车帝豪EC7,在C-NCAP(中国新车评价测试项目)碰撞试验中,以46.8分(满分51分)的绝对优势,荣膺五星安全认证,成功刷新同级别轿车C-NCAP得分新纪录。EC7采用博世最先进的8.1版本ABS+EBD系统、4安全气囊及2侧气囊、TPMS胎压监测系统、主副驾驶员侧安全带提醒装置、ISOFIX儿童座椅装置等安全配置体系,使帝豪EC7的安全性能得以脱颖而出,超越同级,树立中级轿车安全新标杆。

- 4安全气囊+2侧气囊
- 博世8.1版ABS+EBD
- TPMS胎压监测系统
- 3H结构高强度车身
- 欧洲行人保护标准
- 后备厢逃生装置



帝豪EC7
德·中·致胜

首付22800元,帝豪“贷”回家, (0利息,0手续费) 信用卡分期购车活动火热进行中……

帝豪EC7-RV 1.5L惠民车型现车已到,订购该车型即可享受3000元/辆惠民补贴。

授权经销商 **河南华驰汽车销售有限公司** 400尊享热线: 400-0715-718
 郑州旗舰店: 郑州市中州大道与三全路交叉口向北500米路东 尊享热线: 0371-6038 1666
 城市展厅: 郑州市郑汴路中博汽车广场西一号厅 尊享热线: 0371-6038 1555
 24小时服务热线: 0371-55655981

南阳店: 0377-63556186
 新密店: 15538711827
 荥阳店: 18639769900
 登封店: 15538711839
 大客户团购专线: 18637156167

帝豪品牌旗下车型 EC7 EC7-RV EC8 EX7



以誉驰 行辉煌

东风悦达起亚汽车有限公司被评为“2010年服务质量先进单位” 179匹巅峰动力 7.7L/百公里傲人油耗

6月30日前购车用户,即享“购车纪念日五年全面健康体检”尊贵服务,详情请垂询当地4S店。

常人为势而动,唯有精英洞悉世间风云,驾驭未来方向。精英格调新典范——K5,以简约直线美学勾勒隽永审美情趣,以笃定气质凌驾未来左右,驾驭中彰显超越风范。不胜利前美景,只与知己同乘共赏。



全国金牌经销商河南广发4S店

销售热线: 0371-67610999 售后热线: 0371-67610888 二手车置换: 15890107872

地址: 郑州市中原路与华山路交叉口向西300米路北

诚聘:

1. 五年以上工作经验会计一名, 28-35岁、大专毕业、能熟练使用财务软件、助理会计师职称。
2. 精品安装工二名。
3. 售后前台接待四名。应聘电话: 0371-67666611 (刘主任)