



本报讯 近日,记者从广汽传祺骏海店获悉,2012款1.8L传祺即将在郑州正式上市销售。即日起广汽传祺骏海店开始接受预订。此次2012款1.8L传祺共推出4款车型,售价为10.98万~17.98万元。

传祺作为广汽继雅阁之后力推的中高级精英座驾,凭借其在产品尺寸、豪华配置、驾驭操控方面的越级优势,堪与众多合资中级车抗衡。

记者了解到,尽管广汽乘用车表

示将凭借1.8L传祺轿车大举杀入公务用车市场,并已经在公务用车市场造成巨大影响,但面对需求同样旺盛的大众消费市场,厂商负责人表示会开足马力,保证供给,让更多的消费者也能感受到行政级别公务用车的尊贵驾乘体验。

国家“双十八”采购新政的出台,使政府采购和大众消费二级市场的视线逐步转移到了中低排量自主车型。据市场专家分析,在众多合资B级品牌

无奈出局的情况下,传祺1.8L车型有望凭借其媲美合资中高级车的产品力,完善的售后服务,成为新一代公务用车的典范。

据广汽传祺骏海店工作人员介绍,广汽乘用车与广汽汇理汽车金融公司联合打造广汽乘用车专属的汽车金融品牌“广汽金融”,将为您提供多样化及具有丰富弹性的个人消费信贷产品。

(张阳)

## 总投资10.5亿元 总建设面积近90万平方米 郑州西部国际汽车城开建

本报记者 张阳



### 新奥迪A4L 都市精英之旅启幕



本报讯 9月23日,一汽-大众奥迪销售事业部举办的“再一次改变自己——新奥迪A4L都市精英之旅”活动在郑州黄河游览区炎黄广场激情上演。一汽-大众奥迪销售事业部党总支部书记兼工会主席赵群先生出席了本次活动并致辞,他表示:保持价格体系稳定的同时,不断根据客户反馈对产品进行改进和升级,是一汽-大众奥迪一贯坚持的策略,这确保消费者总能得到比竞争对手更为领先、更具内在价值的奥迪产品。

当晚,一场充满梦幻与激情的舞台剧拉开了发布会的序幕,舞者通过“新”、“感”、“变”、“悦”四个篇章的表演,完美呈现了都市精英的生活方式及进阶历程。随后,新奥迪A4L 2012年型在缓缓驶上舞台,在灿烂烟花的辉映下,成为舞台上最夺目的风景线。

明星吴佩慈以特邀嘉宾和奥迪A4L车主的身份出席本次活动,现场与另外两位奥迪A4L车主进行互动交流,分享了他们对奥迪A4L的看法,以及奥迪A4L对他们的生活、人生态度变化的影响。9月24日~25日,历时两天的试驾环节围绕城市标志地点开展了以文化篇、探寻篇、时尚篇、动感篇、美食篇为主题的体验活动。嘉宾驾驶奥迪A4L 2012年型穿梭于城市不同地点,感受不同的生活方式。无论是动感极速的场地试驾项目,还是道路试驾与枣园体验,都能在感受中获得文化碰撞的魅力与品位生活的共融。奥迪A4L车队还自驾到嵩山少林寺,游览寺内的林院,欣赏中国武术表演,亲身感受河南当地的特色文化。

作为奥迪A4L 2012年型上市后的第一次客户深度体验活动,“再一次改变自己——新奥迪A4L都市精英之旅”定于今年9~10月期间,分别在西安、天津、济南持续举行系列活动。(张磊)

### 广汽丰田 “心悦二手车”品牌发布



本报讯 9月20日,广汽丰田在广州发布“心悦二手车”品牌,宣布正式进军二手车市场。广汽丰田执行副总经理冯兴亚表示,到今年年底,广汽丰田置换认证店将增加到150家,2013年将开始发展独立渠道。

据悉,广汽丰田“心悦二手车”品牌将为消费者提供多品牌置换、二手车零售和售后服务等一站式二手车业务,以专业认证、透明评估、特色零售为特色,力求打造继新车、售后服务之后的第三大业务支柱。广汽丰田汽车有限公司副总经理李晖介绍,广汽丰田早在2009年就在全国8个重点地区开展了二手车业务试点,两年来通过资质认证的4S店已达到114家。“心悦二手车”品牌发布后,广汽丰田将继续以“专业”为发力点,用“专业、诚信、便捷、愉悦”的体系化服务吸引消费者,在品牌二手车业务中切分市场。

在车辆评估方面,广汽丰田制定203项检查标准,从骨架、机电、外观、内饰4方面对车辆进行检查。据了解,该评估标准在目前国内的品牌二手车业务中是最详尽的。

同时,广汽丰田开发了世界首个手机评估终端,可根据录入信息对车况自动生成“优、良、中、下、差”5个级别的车辆评价。而通过e-CRB系统,车主提供的置换旧车可即时通过市场竞价功能,提供较高的拍卖价格。评估、竞价过程将对消费者完全公开,评估超过4分的二手车可跨区域流通,通过广汽丰田的物流系统实现异地购买。(名扬)



9月20日,我市汽车行业又一个重点建设项目——中国·郑州(荥阳)西部国际汽车城在荥阳产业集聚区开工奠基。

据了解,郑州西部国际汽车城总投资10.5亿元,总建设面积近90万平方米,总建筑面积56万平方米,项目分三期建设;其中一期建设汽车4S店36个,汽车配件市场、汽车装饰市场2个,可容纳商户近100多个,并建有商务办公、生活配套服务及仓储物流配送服务设施,该项目2015年将全部建成,建成后的郑州西部国际汽车城将成为辐射中西部地区的大型汽车商贸物流中心,正式运营后可年销售汽车20000~26000辆,年销售收入近18亿元,利税1.6亿元。

### 汽车市场巨大 发展机遇难得

中国汽车市场有着巨大的发展潜力,2008年我国千人汽车保有量为37辆,已经进入了千人保有量从20辆到100辆的高速发展阶段。年均增速接近30%。据国务院发展研究中心、中国汽车技术研究中心、汽车工业协会等机构研究表明,2020年之前,汽车产业仍将保持高速增长态势,汽车保有量将从目前的6700万辆增加到1.5亿辆,需求潜力巨大。

现阶段汽车市场高速增长区域呈现出由东部经济发达地区向中西部经济欠发达地区逐步转移趋势,特别是随着新农村建设的全面展开,中西部地区对技术成熟、经济适用的汽车产品需求旺盛,将成为汽车市场后续发展的重心。同时随着国际化竞争的加快,国内汽车产业参与国际市场竞争的机会和能力都将大大增强。

河南汽车商贸物流面临难得的历史性发展机遇,世界和全国范围内的汽车工业正处于新的重组期,河南郑州西部国际汽车城的开建,将引导汽车品牌4S店经销商、房车企业及经销商、新能源汽车、微车汽车厂家入驻,充分挖掘市场潜力,完善产业配套体系,加快汽车城商贸物流产业集聚发展,成为郑州汽车商贸主导市场和战略支撑产业。

### 立足市场需求 完善多种功能

据悉,郑州西部国际汽车城集汽车4S店品牌区、进口名车展示区、汽车配件市场、汽车装饰用品市场、二手车市场、商业服务配套设施等多种功能于一体。

对于车主而言,在这“一站式”新型汽车城里,消费者不仅可以买到各个细分类别的新车,还能办理二手车交易,不仅能享受置换服务,还能享受快捷的汽车金融、保险、税务等配套服务,不仅可以修车养车,还可以购买到各种品牌的汽车用品装饰自己的爱车。

对于郑州西部国际汽车城的开工建设,众多汽车经销商表示期待。河南神源市场部经理董金亮认为,郑州西部国际汽车城正式投入运营后将会在很大程度上改变郑州西区汽车品牌4S店分散经营、汽车市场服务单一、综合配套服务不健全的现状,它将给汽车消费者提供一个全方位的服务平台,带给消费者更多的快乐消费体验。广州本田华林店市场部经理张峰告诉记者,郑州西部国际汽车城建成后,经过市场运作和媒体宣传,将为经销商企业提供长期、稳定、良好的经营场所,为消费者提供更为优质的服务。

该项目地理位置临近郑州高铁,交通极为便利。郑州西部国际汽车城的建成成为郑州西区及周边区域数以百万消费群体及政府、企业用户提供便捷的购车环境,并方便客户的日常维修保养。



### “A3之道”郑州首站开启

本报讯 9月25日,奇瑞A3品鉴之旅——“A3之道”挑战赛开幕式在郑州市河南省体育中心隆重举行。奇瑞汽车华中大区经理纪光出席开幕式。据悉,奇瑞将在全国范围内陆续开展“A3之道”挑战赛大型赛事活动,活动期间,凡报名参加挑战赛的消费者,均有机会试驾奇瑞A3,挑战创新赛道“A3之道”,感受A3极致驾驶乐趣,赢取丰厚活动大礼。

解总表示,体验式的品鉴之旅系列活动已成为A3的一个亮丽名片。此番,“A3之道”挑战赛通过平民化赛事形式,将赛车风情完美呈现在中国的各个角落,为A3再度提供全新展示机会。

借“A3之道”全方位揭示A3发展之道、品质之道、赛事之道三大独特内涵。

值得一提的是,在本次奇瑞“A3之道”挑战赛的过程中,记者亲眼目睹一位姓李的体验者在试驾A3之后当即机立断买下了一台两厢的A3展车。问及原因,李先生表示:“我很喜欢自主品牌的汽车,这已经是我购买的第二台奇瑞汽车了。作为奇瑞的老车主和忠实粉丝,我对A3很有信心。”

“A3之道”挑战赛结束郑州站首场比赛后,接下来,在十一黄金周之后,“A3之道”挑战赛还将在无锡、杭州、长沙、广州、成都等地陆续上演。(张磊文/图)

## 新大陆奇瑞汽车

### 奇瑞瑞虎 首付14000 免手续费 赠全险

### 奇瑞QQ 首付7000 免手续费 赠全险

新大陆奇瑞4S店地址:郑州市金水区花园路198号刘庄 电话:0371-65558899



小知识

问:机动车驾驶证在有效使用期满前多少天进行换证?

答:90天内。

问:如果想申领大型客车驾驶证,应符合的年龄是多少?

答:21周岁以上,50周岁以下。

问:被吊销的机动车驾驶证,未满几年不得重新申领驾驶证?

答:两年。

问:机动车临时号牌的有效期最长不得超过多少天?

答:30天。

问:小型、微型非营运载客汽车超过多少年是每6个月检验一次呢?

答:15年。

郑州市交警支队  
彭天增 刘振远 陈志忠 提供