



阳光保险进入中国企业500强行列

本报讯 近日,中国企业联合会在成都发布了2011年度“中国企业500强”和“中国服务业500强”。去年以微弱差距徘徊在中国企业500强之外的阳光保险集团,在超越了近200家企业之后,荣登2011年度中国企业500强307位。同时该集团还登上2011年度中国服务业企业500强第97位,进入中国服务业企业百强行列。

此次中国企业500强排行榜由中国企业联合会和中国企业家协会第十次向社会发布,这份400多页500强企业发展报告,如今已经成为社会各界观察中国企业发展的一个风向标。2011中国企业500强入围门槛提高到了141.98亿元,比上一年增长了28.11%,这也是2008年国际金融危机以来增幅最大的一次。

成立六年的阳光保险集团凭借其2010年优异的营业收入,“一路小跑”超越近200家企业,成功跻身中国企业500强307位。这是该公司成立以来首次跻身中国企业500强。

六年前,阳光创业团队从100万元开

始,发展到今天拥有超过1500家机构,12万人的从业队伍,注册资本65.6亿元,增长4.96倍,日均保费8750万元,超过公司成立时首年全年保费,总资产突破600亿元,增长56.2倍,六年来阳光保险为3700万个客户提供各类风险保障28.1万亿元,累计支付各类赔款超过138.2亿元,上缴税收47.97亿元。该公司已从一个微型的保险主体,成长为一个充满前途的中型保险企业;从一个单一的产险公司,成长为业内最具成长性的保险集团。

(张雷)

始,发展到今天拥有超过1500家机构,12万人的从业队伍,注册资本65.6亿元,增长4.96倍,日均保费8750万元,超过公司成立时首年全年保费,总资产突破600亿元,增长56.2倍,六年来阳光保险为3700万个客户提供各类风险保障28.1万亿元,累计支付各类赔款超过138.2亿元,上缴税收47.97亿元。该公司已从一个微型的保险主体,成长为一个充满前途的中型保险企业;从一个单一的产险公司,成长为业内最具成长性的保险集团。

(张雷)

资讯速递

中国光大银行 郑州新区支行开业

本报讯(记者 张慧 通讯员 王振)近日,中国光大银行郑州新区支行正式开业迎宾。郑州新区管委会、中国人民银行郑州中心支行、河南银监局等有关部门领导出席开业仪式。

中国光大银行郑州分行行长崔敏奎表示,郑州新区作为河南省经济社会发展核心增长极、中原城市群核心层,是郑州市未来发展的重点地区,且属于郑州市未来交通新枢纽,发展前景广阔。此次新区支行开业,是该行在郑州东部区域布局的新举措,在郑州新区树立了光大银行的品牌。新区支行将以服务新区内的行政事业单位、企业及附近社区居民为着眼点,开拓视野,辐射郑州东部及郑汴新区,同时放眼全省,努力在中原经济区和河南经济的大发展中谋求又好又快的发展。

崔敏奎表示,近年来,为有效地提升光大银行服务水平,该行开展了“阳光服务”活动;通过不断改造营业网点,优化服务环境,规范服务流程,提升了光大银行的服务质量和效率,打造了光大银行的阳光服务品牌,中国光大银行在河南的服务优势将不断凸现。

中国光大银行郑州新区支行行长经美涛介绍,新区支行按照郑州新区的经济战略发展规划,紧紧围绕光大银行“精品银行、诚信伙伴”的企业发展愿景,坚持高标准、高水平、严要求的原则,努力把光大银行郑州新区支行打造成为精品支行,优质高效地服务于郑州新区的经济发展,为建设现代化的郑州新区做出新的、更大的贡献。

东亚银行推出 中小企业设备贷款专属产品

本报讯 近日,东亚银行(中国)有限公司推出了一款专门为中小企业打造的特色贷款产品“设备通”,这是为国内中小企业解决在结构转型或扩大生产过程中添置新机器设备资金需求的一款专属贷款产品。

东亚银行推出的这款特色“设备通”产品,正是针对一些产品具有竞争力或寻找到新业务机会的中小企业,帮助解决其添置新机器设备所需的资金。而这恰恰是目前国内大部分商业银行所欠缺的服务。

东亚中国此款“设备通”产品针对中小企业的特点和需求进行了优化和改造:与一般银行设备购买贷款相比,贷款金额更高,最高可达设备购买价格的80%;贷款期限更长,最长可达4年;设备品牌更多样,诸如海德堡、高宝、力劲、震雄等超过30家品牌设备可供选择;还款方式也更灵活,分几年等额本息还款可以大大减轻中小企业的还款压力。该产品主要聚焦于“印刷及包装业”、“机床及金属加工业”、“塑料制品业”、“电子加工业”、“纺织及服装业”等行业。

作为香港最大的独立本地银行,东亚银行始终致力于服务中小企业,并在最近四年连续获得了香港中小企业总会颁发的“中小企业最佳拍档奖”。而此次东亚中国在内地推出中小企业的首款专属产品,进一步彰显了东亚银行发力国内中小企业业务的决心。

(王翠)

市场行情

银行国庆前猛推理财产品

进入三季度末,银行存款形势再度空前紧张。除了存款不断流失外,央行也继续发文严格控制银行吸存冲时点。

在存款大幅下滑的态势之下,银行7天理财产品甚至是一天理财产品还在继续发行,而且收益率大大高于一般时期短期理财产品。银行依然在依靠一个月以内的银行理财产品的“账期差”来吸收存款。

记者看到最近各家银行针对国庆假期的短期理财产品收益普遍比平时要高。虽然年初7天7%-8%的超高收益理财产品已经绝迹,但近期的短期理财产品也有5%左右的年化收益,远高于活期存款和7天通知存款。如果银行推出的一款人民币理财产品,投资期限为15-29天不等,预期年化收益率在4.8%-5.2%之间。此外,另外一家银行日前发行的一款“招财进宝点贷金理财计划”管理期限为10天,预期年化收益率也有5.20%。

此外,国庆前,仅有5只新基金在发行,其中还有一只延期的。专家表示,这样空的档期是以往所没有的,其中有发行难的原因,更有银行渠道狼抓季末存款的原因。

张思远

树欲静而风不止

A股再见新低

本报记者 王震 张世豪

A股再见新低

本周一,两市大盘跳空低开,指数迅速回补缺口,继而震荡下行;市场传闻中国平安诸多利空,使得该股大幅下挫,成为大盘下跌的主要动力;沪市尾盘在带上升影线的中阴线报收。最终,沪指报收于2393.18点,下跌39.98点,跌幅1.64%;成交589.2亿;深成指报收10328.5点,下跌209.93点,跌幅1.99%,成交470.4亿,两市成交量较上一交易日大幅萎缩。

炒股多年的秦女士告诉记者:“三四年前,我随便买哪只股

票都赚钱;2年前,我买大盘股,买大家都看好的绩优股也会赚;1年前,由于我资金量大了,打打新股,也赚得不错;今年我不看盘了,只是每周跟朋友在大户室里聊聊天、打打牌,因为根本不赚钱。”

市场普遍期待的底部越来越远,却始终如同镜花水月,难以捉摸。而A股内忧外患还在不断加重,外围市场乌云密布,内有货币政策紧缩加码,央行行长周小川在IMF年会上表

示,中国经济将继续由前期政策刺激的过快增长向自主增长有序转变,同时重提保持物价总水平基本稳定。可见目前央行仍将控制通胀放在首要位置,近段时间货币政策转向可能性不大。加上新股扩容不断,中交股份将以200亿的计划融资刷新年内最大IPO,A股IPO没有最大只有更大。屋漏偏逢连阴雨,A股抽血几时休,接连3只大盘股的IPO,使得市场资金面再受考验。

为何“跌跌不休”

前,股市流通市值仅2万亿元左右;2009年初,流通市值也仅5万亿元,但现在达到了20万亿元。2007年秋,股市流通市值9万多亿元,股民保证金有3.2万亿元,当时出现了6124点的大牛市。而现在流通市值达20万亿元,为当时的2.22倍;股市保证金只有1.3万亿元,只有当时的40%。

压制A股市场的因素,不仅有全球经济放缓、意大利国债风险上升导致欧元区银行系统性风险升温以及美元走强等因素,内在还有通胀居高不下、经济下行风险继续释放等利空因素。短期内欧美股市或仍将延续调整态势。A股今日冲高回落,创出新低,成交量的再次萎缩,显示市场观望气氛浓重。

后市众说纷纭

如预期,则仍有较大的补跌压力。

同时也有市场人士认为,虽然今日市场出现了比较大的调整,但市场已经处于底部区域,市场最近出现急拉急跌的走势,这一方面显示主力资金在试盘,也起到了洗盘的目的;此外,没有恐慌很难见底,最近一系列的走势应该说起到了很好的制造恐慌的效应;大宗商品出现连续的暴跌将减轻通胀压力,通胀一旦减轻,货币政策就有可能转向,所以目前不应该恐慌反而是很好建仓机会。

银河证券认为,本周是国庆长假前的最后一周,市场将受到多种因素的影响,超跌反弹动力与外围风险可能是主导因素。

但也有分析人士认为,能源、金属、农产品等国际大宗商品价格出现大幅下跌,则有助于通胀的快速回落。长城证券张勇认为,相对于中国这样一个制造业大国而言,国际大宗商品价格下跌的正面影响更大一些,所以应密切关注大宗商品价格下跌引发的通胀回落预期变化。

相关链接:

国庆期间港股及全球股市交易时间一览

国庆期间A股休市安排如下:10月1日(星期六)至10月7日(星期五)为节假日休市,10月10日(星期一)起照常开市。10月8日(星期六),10月9日(星期日)为周末休市。

港股国庆及重阳假期休市安排:根据港交所公告,国庆假期期间,10月1日(周六)因国庆假日休市一天、10月2日(周日)为双休日正常休市,10月5日(周三)因重阳节假期休市一天,10月3日(周一)、10月4日(周二)、10月6日(周四)、10月7日(周五)正常开市。

欧美股市及亚太各主要股市在中国国庆节期间均正常交易。



制图 毛洁

家庭稳健理财 每月定投基金积攒退休金

理财案例

理财建议

应急备用金规划

以一个普通家庭的消费估算,小孩读幼儿园每月费用大约1000元,家庭其他消费开支每月费用约2000元。

应急备用金用来保障在发生意外时的不时之需。一般为3-6个月日常支出,建议预留1万元做备用金。建议做7天银行通知存款。因丈夫工作稳定,收入较高,可申请一张信用卡,信用额度在两万元左右,以备紧急使用。

保险规划

女方当全职太太后,家庭的主要收入来源为先生的工资收入,应以先生

为被保险人购买一定商业保险。经测算该家庭的意外险、纯寿险、重大疾病险的保额约80万元,建议在意外险、定期寿险上分别投保50万元和30万元,如需提高保障,可适当购买重疾险,保费预算可以设计在年收入的10%之内,即年交保费在9000元左右,对家庭现金流不会有压力。

投资及养老规划

夫妻二人的养老规划要尽早准备,未雨绸缪。建议可将每月部分结余做银行基金定投,根据复利效应,假设通货膨胀率4%,每年9%的回报,每月投入

2000元,23年后55岁退休,可获得99万元的退休基金。

教育金的规划

建议购买子女教育保险,假设每年交保费5000元,连续缴14年,在孩子18-21岁时每年可领取2.5万元的教育年金。若父母发生不幸,孩子可每年领取5000元的生活费到21岁止。

教育增值

由于夫妻双方都比较年轻,先生工作稳定,要利用业余时间继续深造,提高工作竞争力。建议每年用6000元左右的资金用于双方再教育投资。

世豪

保险视点

国庆出游 保险护航

国庆7天长假要来了,相比中秋假期,“黄金周”时间更长,不少市民都在“十一”期间安排了出游。面对每年“黄金周”的出游高峰,在准备假期出游的时候,别忘了为自己买份保险。

旅游保险应包含三类:旅游意外险。主要是针对旅游期间,投保人因为意外事故导致身故、烧伤或者不同程度的残疾给予一定赔偿。

交通意外险。主要为游客在乘坐交通工具出行时提供风险防范,投保人因公交通意外导致身故、烧伤或者不同程度的残疾将获得一定赔偿。

旅游救助险。一改保险公司事后理赔的惯例,为投保人在事故发生时提供及时救助。

跟团游

跟团出游无需自己安排行程,一切都由旅行社搞定,是不少工作繁忙无暇安排行程都市人的第一选择。旅行社都会购买旅行社责任险,那么游客还需要自己另外购买保险吗?

据保险专家介绍,旅行社责任险的保障范围是有限的,只有旅行社过失,旅客才能获得赔偿。由于旅游者个人过错导致的损失,保险公司不承担赔偿责任。同时,在旅游行程中,游客由自身疾病引起的各种损失或损害,旅行社不承担赔偿责任。例如,游客在景区的过失、交通工具上发生的意外等,只要导游没有直接责任,都不属于旅行社责任险赔付范围。

专家提示,游客跟团出游还是需要为自己旅游保险。可以购买旅游险,自己作为投保人和受益人。在产品的选择上,保险期最好等于或长于出行期,一般情况下,保险期是从出行前一天的零时开始或出行前几个小时开始。

境外游

对于出境游的游客,如果是去欧洲,那游客必须购买投保额度在30万元以上并含有医疗救助的保险。不少欧洲国家的签证要求中必须有保险证明。

在保险产品的选择方面,专家建议,投保人首选有境外紧急救援服务的保险公司的产品,即旅游救助保险。该保险将原先的旅游人身意外保险的服务扩大,将传统保险公司的事故后理赔向前延伸,变为在事故发生时便能及时有效的救助。游客无论在境外任何地方遭遇险情,拨打专门电话即可获得无偿救助。

此外,紧急援助是境外旅游保险很重要的一项服务。如游客在遇到境外遗失钱包、丢失护照等紧急情况时,都可以致电救援热线。专家表示,投保时要选择有专业医疗救援背景的保险公司。

探险游 自驾游

近年来,爱好户外运动、野外生存的队伍不断壮大。不少年轻人喜欢利用假期,进行一些诸如穿越、潜水、攀岩、跳伞等高风险旅游活动。户外探险更需保险保障。部分保险公司推出了蹦极、攀岩、潜水、滑雪这类高风险运动保险,但要在标准保费基础上加收费用,且有一定限制条件。以潜水运动为例,有团体险要求必须是超过10米的潜水,保费是标准保费的4倍。

建议“十一”有自驾游打算的游客,在出行前购买短期全车盗抢险,花100元左右即可投保1个月的全车盗抢险;如果车况不是很好,可以考虑投保1个月的车辆损失险,花费约150元。因为车险中的三者责任险对第三方的界定是不包括本车发生事故时的驾驶员及其家庭成员,还应考虑为同游的家人投保车上人员伤害责任险,每个座位单月保费25元,保额2万元。

另外,旅游景点、网吧、KTV、商店、电影院这些公共场所,一般都投保了公众责任险。一旦发生火灾、坍塌等风险造成人员伤亡,都可以向保险公司索赔。

张世豪