



中高级车市迎来多样化时代

车型、风格单一、价位颇高已成为历史,如今的中高级车百家争鸣。中高级车已不再固守“公商务范儿”,而是越来越“潮”,既适合稳重派的公商务人群,也能迎合年轻时尚的社会精英。消费需求多样化一改过去几款车独霸一方的局面,中高级车市迎来了多样化的时代。

过去 日系独霸中高级车市

2001年,中高级车在国内轿车市场的占比为20.23%,但市面上的中高级车仅有雅阁、帕萨特、别克新世纪、蓝鸟区区几款。

在这微弱的竞争格局里,雅阁成为了一方霸主。2006年中高级车销量76.58万辆,其中雅阁销量为12.32万辆,占比16%。2006年5月,凯美瑞上市,开启了长达4年的“日系双雄”时代——两款车的销量总和占据了整个中高级车细分市场的半壁江山。

直到今天,日系的强势也毋庸置疑。2011年,虽然日本大地震大大影响了雅阁与凯美瑞两月的销量,但从5月至今的数据来看,雅阁已稳步在平均13000辆/月,凯美瑞也回归到14000辆/月,天籁更是凭借性价比高居榜首。

在过去中高级车消费人群相对单一的情况下,舒适性与经济性这一核心竞争力支持日系雄霸漫长的岁月,但当消费需求日益个性化、多样化,这一格局定当改写。

现在 德、美、韩、法系气势如虹

现在的中高级车市,异常热闹:除了日系三巨头,德系的帕萨特与迈腾,美系的“双君”——君越、君威,法系的东风雪铁龙C5和东风标致508,韩系的北京现代第八代索纳塔和东风悦达起亚K5……它们似乎都有着明显的标签:德国人的技术,美国人的实用,法国人的浪漫,韩国人的精致,各有所长,谁也无法独揽“绝对王者”的称谓。

德系中的帕萨特和迈腾在今年气势如虹。数据显示,帕萨特6月起开始维持高位增长,从8940辆/月一跃至10月的13571辆/月。新迈腾B7L上市后,10月销量达到10251辆。美系的“双君”自去年起一直表现稳定,年末出现缺货现象。

另外,北京现代第八代索纳塔、东风悦达起亚K5以及东风标致508境遇相同,都是车企用以“突破品牌天花板”的战略车型。第八代索纳塔和K5都拥有时尚靓丽的外形,锁定年轻时尚的

精英人群,销量不断攀升,第八代索纳塔在连续四个月的平均6000辆/月后,在9月稳步迈入万辆, K5表现更不如前者抢眼,但处于稳步上升阶段。而主打公商务市场的标致508也有首月销量近5000辆的美好开局。

未来 竞争加剧消费者得利

如果说2011年开启了中高级车市之战的开端,那么,未来这一竞争趋势将更加明显。除了本身细分市场内的百花齐放,豪车的一再下探也将给中高级车市带来强大冲击,可以想象各家车企使出浑身解数,冲击技术、人性化配置的极限,以斩获销量,抢夺市场份额的局面。

而在这场持久的战役中,消费者才是最终的胜利者,将目睹各类优质低价的车型纷纷登场,喜欢公商务的有豪华大气的“气派”车型任选,喜欢时尚运动的不乏“潮车”亮眼,口味独特的也会迎来主打小人群的个性车型。

闻琦



海马福美来再推“节能双补贴”

本报讯 近日,国家发改委、工信部、财政部联合推出的全新“节能产品惠民工程”第七批推广目录,海马福美来三代作为为数不多的入门车型之一,将继续享受3000元的节能惠民补助。为此,海马汽车已在全国开展“节能双补贴限时奖励计划”,旨在让节能环保理念得到切实推广,给消费者带来更多实惠。

据悉,海马汽车将为购买福美来三代的用户提供6000元的双倍节能惠民补贴,以最快的速度、最大的优惠幅度及最大的诚意,第一时间回馈消费者,感受福美来三代出色的经济节油品质。

又讯 11月26日,河南天时销售服务店将举行“冠军荣耀·亿元钜献”海马感恩日启动仪式。

届时,广大消费者将享受到全年最大力度的优惠盛宴,福美来三代、骑士、丘比特、普力马等全系车型将悉数登场。凡在2012年1月14日之前到店购车不仅可以获得2000~7000元不等的现金优惠,还可获五重超值大礼。同时,所有到店的消费者均可参加每天10次的限时抽奖,还可参与丰富多彩的互动游戏赢取精美礼品。

另据悉,在11月6日结束的全国房车锦标赛中,海马福美来车队以254分的总成绩,力压众品牌成就自主品牌中国顶级赛车的“第一冠”。

(魏瑞娟)

第八代索纳塔举办回馈活动

本报讯 11月19日、20日北京现代携其战略车型第八代索纳塔在河南省人民会堂成功举办盛世饕餮回馈关爱活动。

此次活动奖品丰富,冰箱、液晶电视、家庭影院都被幸运的第八代索纳塔客户抱回家。活动现场的北京现代相关负责人表示:“非常感谢广大客户对北京现代的支持和厚爱,我们将继续努力做好自己的产品,做好自己的服务,为客户提供更完美的产品和更完善的服务。”据介绍,北京现代以后还会做关于ix35、瑞纳、悦动等系列车型的回馈活动。

(魏文)

英朗GT试驾活动启动

本报讯 即日起,上海通用汽车别克品牌将在全国50个重点城市开展“非常试驾48h”英朗GT深度试驾活动。从2011年11月1日至2012年2月23日,凡光临50个指定城市的别克4S店并参与活动的客户,就有机会在神州租车获得英朗GT“非常试驾48h”的深度试驾体验。50个城市、85家神州租车取车网点、1000台全新英朗GT1.6L自动挡时尚版和1.6T时尚运动型真皮款车型等你体验。

此次别克品牌携手神州租车进行的试驾活动,是别克品牌今年体验营销的又一创新。不同于传统意义的店内试驾,客户将有机会把英朗GT带回家。通过两天的日常生活中与车辆的“亲密接触”,和家人一起,360度全方位体验英朗GT带来的高品质驾乘体验。

(张磊)

荣威W5郑州站试驾体验完美收官

本报讯 11月20日,“荣威W5驾控巅峰·中国巡回品鉴”郑州站在汽车公园开启。

在此次试驾过程中,荣威W5展现出了其动静皆宜的一面,车手驾驶着未经改装的荣威W5稳稳开上Z字木、纵身跨越炮弹坑、成功征服驼峰路等多达15处“魔鬼项目”的

重重障碍,上演着惊险刺激的极限驾控特技。在悍猛的发动机的驱动下,有着硬汉般身躯的荣威W5激情发力,在通过路面侧倾几乎45度的S型弯道时,眼看车辆似乎顷刻之间就会侧翻,此时的荣威W5也能毫不犹豫地一跃而过,有惊无险的感觉非常刺激。荣威W5的越野功力很深,在它

面前似乎没有一个障碍,即使面对最“尖”的坡,底盘的护板也只轻轻一蹭,一飞而过。在别人看来车厢里一定不会太安静,而事实上,除了轮胎落地时的噗噗声,听不到任何异响。荣威W5的越野性能的确没的说,大有想去哪里就能带你去那里的资质。

(天堃)



新奇骏 智酷登场

奇骏、逍客携手“思奔季”

自驾活动,与您不见不散

11月27日 奇骏郑州上市发布会,诚邀您的莅临!

“天籁超值纪念版”荣耀登场,岁末300万让利限时优惠中.....

详情垂询:东风日产中原专营店



“智”同·道合 何以超越都市,引领科技潮流之行?东风日产SUV双雄新奇骏、逍客,适配智能先天的AVM全景式监控系统,瞭然卓见的全方位视角,进退间周身全景视野一览无遗,取道如进,履曲折知直路,历转回如坦途,从容掌控都市之行。智慧进道之道,无往不至,令人生随处顺境,豪情尽释。

SHIFT_the way you move



技术日产 人·车·生活

东风日产

郑州中原专营店 销售热线: 0371-67662111 0371-67665088

地址: 中原路·华山路(中原万达西邻)

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 THIDA 逍客 LIVINA 骊威

MARCH 玛鲁 MURANO 楼兰 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 逍客 NISSAN GT-R

东风日产乘用车公司
地址: 广州花都空港大道9号
服务热线: 800 830 8899
郑州热线: 400 830 8899
网站: www.dongfeng-nissan.com.cn

TOYOTA 广汽丰田 | 品质感动世界

无界荣耀 商娱共赢

HIGHLANDER 汉兰达

无界限

3.5L V6 4x4 2.7L+6速变速箱 3区独立控温空调系统 7座椅灵活空间 舰长式座椅 C-NCAP五星安全

尊享气度 逸享无界人生 他人眼中的瞩目成就,您心中的全新起点。HIGHLANDER 汉兰达——豪华城市型SUV以全方位卓越性能,与您实现无界巅峰荣耀,商务尊享气度,无人企及。

尊崇随行 惬意悠享 追求巅峰成就的征途中,更不忘回归生活的旅途。HIGHLANDER 汉兰达静谧舒适,七座超大豪华空间,令您从容尊享高端品质生活。

无界尊崇 温暖感恩

11月购买汉兰达即可享受低利息,低首付;加入一年贷款购车计划更可尊享零利率。

广汽丰田骏驰金水路店

销售热线: 0371-60233333 大客户热线: 0371-60975888

二手车置换热线: 0371-60976001 网址: www.junchisy.com

公司地址: 郑州市金水路与玉凤路交叉口向南500米

首付7万5 月供3千5 即可拥有

金水路 北 沈丘北路(福元路) 中 玉凤路 大 郑汴路 南

体验更多领先品质,敬请亲临广汽TOYOTA 销售店或登陆网站 广汽丰田汽车有限公司 官方网站: www.gac-toyota.com.cn

CAMRY 凯美瑞 HIGHLANDER 汉兰达 EZ 逸致 VARIS 威力士

车到山前必有路 有路必有丰田车