

手机讲堂

如何维护智能机的内部系统

智能手机逐渐成为消费者的新宠,通常购买新机后,大家会为手机贴上屏保或增添保护套保护手机外壳,但却常常忽略对其内部系统进行保养。如何保护智能手机的内部系统成为智能机爱好者应熟知的常识。

加强防护重要部件

在少数情况下,手机屏幕可能出现坏点。判断坏点的方法是,不管显示出来的图像如何,显示屏上的某一点或者几点永远是显示同一种颜色。手机屏幕在生产中造成的坏点,不代表屏幕已经发生了故障,如果不明显,用户也无须过于担心,只需要在购买时多加注意。然而,经常摔手机的朋友需多加注意,震动会影响手机主板的开关电路,易导致液晶的坏点产生,甚至逐渐扩散。手机内部的电子线路上要防止沉积灰尘,平时不要轻易打开外壳来清洁。如果键盘下的导电软橡胶层破裂应及时换新,否则清水及灰尘极易沿裂纹进入机内。

手机是电子元件组成的,而这些元件大都集中在手机主板上。电子在电路中运动都会发热,尤其是高CPU占用率运行时更易产生热量。如果手机长时间温度较高,内部会慢慢受到热量侵蚀,手机主板就可能得“病”,一时半刻不会显现,但一年半载后,会慢慢出现死机、操作失灵等现象。

有时长时间充电之后,手机显示电量已满,但实际使用时间远短于标称值。此类问题往往存在于非原装的电池,主要是因为其实际容量达不到标称值而且易老化。虽然锂电池没有记忆效应,但在电池存有残余电量时进行充电或充电时间太长造成过度充电,电池的使用时间及寿命仍会大大降低,电池容量会逐渐减少直至最终报废。

注意手机系统维护

近年来,随着安卓、iPhone等智能手机的普及,用户在使用中极易出现系统和软件问题。智能手机虽然性能强大,但随着使用时间的增长,安装软件和资料存储的增多,系统运行速度会越来越慢。可以定期删除手机日历项、待办事项、通话记录等数据,给手机内存“减压”,提高手机系统运行速度。同时,可以下载安装专业系统、内存的清理维护软件来保证手机的运行速度。

另一方面,有些消费者喜欢自己到一些软件分享平台下载软件。为防止下载到不良软件,用户需要提高自身的安全意识,要了解软件的去向,遇到不合理的现象应谨慎处理。平时尽量到一些比较正规、严谨的安卓手机软件下载网站、论坛来下载自己所需的各种应用,以确保来源可靠保证其安全性。

林琴



时尚消费

新玛特金博大店 举行年度回馈盛宴

本报讯 12月16日~12月18日,新玛特金博大店圣诞欢歌炫彩起航。活动期间,店内女鞋、男鞋举办50换100的活动,此外,一楼皮具也举办优惠活动,新款时尚箱包50换100,消费者可以用最低的价格买到心仪的箱包。

此次圣诞节,新玛特金博大店特别邀约厂家、品牌供应商做大型展销活动,服饰、皮鞋、羊绒均有大型展销活动。即日起至12月18日玛丝菲尔举行年度回馈活动,在新华建国饭店五楼举行1-5折展卖,满额即有电饭煲、挂烫机相赠。金利来正装在中厅开展“貂琢冰极时尚”主题活动,冬季金利来皮草VIP品鉴会,超低折扣,礼品丰厚。即日起至12月22日,奥卡索、接吻猫在北门玻璃房做大型促销活动,奥卡索全场2-4折,接吻猫全场2折起;12月16日~25日,米皇羊绒在商场一楼做大型特卖活动,全场1-5折。

活动期间,每日80个品牌超低折扣,百货服饰单柜购物满600减120;重磅品牌购物满2000元(特例满6000元)即赠嵩山滑雪门票一张,新开会员卡即赠时尚好礼一份(日限100份)。此外,在12月31日前,金博大店会员顾客凭借有效证件及会员卡进行积分兑换,2900分即可兑换圣诞独有礼品一份(数量有限,赠完即止)。

12月23日~25日期间,新玛特金博大店将举行圣诞节最后一阶段活动,届时不仅有超低折扣、超值返券、满额赠活动,新玛特金博大店还联合安莉芳等其他品牌做大型推广活动,12月23日起安莉芳将在商场中厅开展“安莉芳年终答谢会”,只赚美誉不赚钱,五千万货品从全国集结,空降新玛特金博大店,全场30元起超值特卖,折后满300再减30,满400再减40,多买多减。

圣诞节将至,大街上到处都充满了欢快的气息,在圣诞节这浪漫文化的背后,是新玛特金博大店精心策划的节日回馈活动,对于新玛特金博大店来说,圣诞节是2011的收官之作,是本年度最后超值盛宴,请尽情享受这实惠的购物时段。

赵佳

政策松绑后仍遇诸多难题 手机充电器暂难统一



工信部出台新规,从2011年12月起,新送检的手机不再需要同时检测充电器。这意味着今后手机厂家不再需要把手机与充电器捆绑销售。但记者日前走访却发现,由于用户习惯等诸多原因,手机充电器“统一”之路并非一帆风顺。

制图 柴莹莹

手机与充电器 有望分开卖

工信部新规定意味着,今后,手机厂家不再需要把手机与充电器捆绑销售,用户可以任意用不同品牌的充电器给手机充电。

工信部泰尔实验室主任何桂立表示,这一变化为下一步在市场实施手机与充电器分开销售打下了基础,既节能环保,又节约资源,同时将降

低消费者的购买成本。他提倡手机企业将这两者分开销售,给消费者多个选择。

工信部数据显示,截至今年10月底,我国手机用户达9.6亿,而手机充电器的价格也从十几元到上百元不等。手机充电器标准的统一对消费者、厂商和整个电子产业等,都将起到积极的作用。

充电器市场 格局将重构

有关专家表示,手机充电器标准的统一将对充电器市场格局产生巨大的影响。如今,标准统一带来的同质化的产品竞争将日趋激烈,势必引发优胜劣汰,对手机充电器以及线缆组块的市场格局将产生一定影响。不符合此规范的厂商会调整自己的生产线,同时要在市场占有一定的份额,技术支持是不可避免的。

另外,新规定有利于充电器技术的革新。国产某配件厂商的销售经理告诉记者,以

往,他们的产品只为某一款手机进行设计生产,但手机充电器标准统一之后,这种“各自为战”的局面将不复存在,充电器将需要满足更多的性能和环境试验要求。

有业内人士表示,对整个电子产业而言,一旦手机充电器标准统一,标准化进程还可能延伸到笔记本、数码相机、MP3等带USB充电功能的数码产品上,对整个产业的发展将起到巨大的推动作用。

标准统一 非一日之功

尽管手机充电器标准统一是好事,但由于厂商的不配合,手机配件引发的利益制衡问题、标准统一的技术问题,还有国内市场山寨手机的泛滥,都使得手机充电器标准统一困难重重。

记者在电器卖场手机柜台前,随机采访了几位消费者。他们大都认为,“一机一充”有其合理之处。因为并非所有人都拥有两部以上的手机。

某知名手机连锁企业相关人士在接受记者采访时表示,手机和充电器分开销售在短期内很难完成。

首先,手机充电器的通用性需要一个过程;其次,用户在使用习惯上也存在着“后知后觉”,在一段时间内还很难适应所买手机没有充电器;最后,手机充电器在手机的成本中占的比例很少,对其价格下降也没有太大的影响。

金朝力



名酒江湖

向鲁酒学习什么(一)

今年11月下旬,河南酒业50余人组成的一支队伍开赴山东,用一周的时间,对鲁西地区的古贝春、扳倒井、景芝、泰山和花冠等鲁酒企业进行访问与考察。

由于地域相近、参照性强,较之以往川黔之旅、江浙之旅,这次行程所引起的冲击波更强,连锁反应至今不绝,多日来甚至达到“逢人说项斯”的境地,业内人士曾撰文称“短短的五天之行,这是一次夜以继日的学习,更是一次豫酒振兴的动员会,是复兴之旅,是警醒之旅……”

此次参加考察的成员主要来自我省酒类生产企业,包括董事长、总经理、销售副总、勾兑中心主任、宣传部长、总工程师等河南白酒业的精英。刚刚在京摘取“中国酿酒大师”桂冠的孙西玉,庆祝的酒温未

消,就带领张弓酒业质检、包装、运转、科研、储调等部室的负责人参与此行,求变图强之心殷殷可鉴。

记者与参加此行的宋河、仰韶、杜康、林河、皇沟等企业代表一起盘点此行收获。鲁、豫酒企间的差距在哪里,本次考察给我们带来的思索是什么,大家分别从速度、创新、政策扶持、根据地市场等多方面立论,兹录如下,以饕餮者。

河南省酒业协会流通委员会秘书长张明山认为,在发展速度上讲,鲁酒企业明显超出豫酒,以鲁酒古贝春为例,其并非一个知名度非常强的品牌,企业所在地为德州市武城县,人口仅有30万,但是企业的作为却非同寻常,今年前10个月,古贝春销售收入达到了8亿元,其中武城突破6000万元,

德州市突破5亿元。

张明山援引古贝春董事长、总经理周晓峰的企业发展观,认为不断开拓的研发能力是古贝春事业发展的基础,古贝春除了拥有传统技艺之外,还与五粮液集团达成了技术联营协议,曾成功地研制出历史上只适宜南方气候的“包包曲”,被山东白酒工业协会评定为“山东省白酒技术创新成果一等奖”。

在扳倒井集团,在讲述其发展历程时,该公司副总经理张辉介绍说,在鲁酒低迷之时,山东扳倒井集团抓住机遇,通过产品升级、市场升级、技术升级带动企业迅速做强做大,综合竞争实力有了质的飞跃。扳倒井在原有数千年历史文化的“扳倒井”品牌基础上,推出了一脉相承的高端“国井”

品牌,形成了“扳倒井淡雅幽香”与“国井芝麻香”的双品牌发展战略,带动了企业不断的加速发展,以突破品牌制约为起点,全面提升白酒产业的水平和档次。同时,扳倒井重视技术团队的打造,拥有了以中国第一品酒师、全国技术能手、国家白酒评酒委员、中国白酒酿造科技专家、山东省首席技师及多名高级技师在内的国内一流的研发团队。今年7月,扳倒井又与中国食品发酵工业研究院、山东省食品发酵工业研究设计院签署战略合作,共建“中国芝麻香白酒研究院”,尤其中国工程院院士孙宝国的加盟,更使“芝麻香型白酒特征风味物质研究项目”课题研究锦上添花。

王见宾



为了促进葡萄酒香气的释放,我们在品酒过程中,需要以杯柱为轴心,以逆时针或顺时针方向有节奏地旋转酒杯,让酒液在杯中旋转起来,扩大与空气的接触面,进而加快挥发性的香气释放。

当我们停止旋转酒杯的时候,酒杯内壁会留下一道道酒滴,俗称“酒泪”(wine tears)或“酒腿”(wine legs),这就是所谓“挂杯现象”。

酒泪表明酒精、糖分和甘油的含量较高,干浸出物(除蔗糖以外所有非挥发性精华物质)也可能比较丰富,相对来说这款酒的口感也会比较丰满。许多刚接触葡萄酒的新手大概都听过这样的说法:酒泪越多,酒质越好。所以,许多人喜欢通过观察酒泪来判断酒质,以为酒泪的密度越高、流动速度越慢、持续时间越长,葡萄酒的品质越高。

读懂葡萄酒的“眼泪”

挂杯的成因

最早关注挂杯现象的学者,是19世纪的英国物理学家詹姆斯·汤姆森。

具体到葡萄酒,由于酒精的挥发速度高于水分,当酒精挥发后,酒杯内壁酒液的水分表面张力就会越来越高,在张力的作用下,酒液被拉扯成一道道酒泪,并在自身重量的作用下徐徐下滑。

由于葡萄酒还含有蔗糖和甘油,这些黏性物质也会影响酒泪的密度及下滑速度。蔗糖和甘油的含量越高,酒泪的分布越密集,下滑的速度越缓慢。

不要被酒泪误导

根据“马兰哥尼效应”的物理解释,酒泪的密度、流动速度和持续时间,也许只能去判断酒精、蔗糖和甘油的含量高低,而不能去判断酒质的高低。比如一杯酒精含量达14%的加州增芳德,酒泪密度肯定超过酒精含量只有12.5%的勃文章来原华夏酒勃良第黑比诺,但你能认为那杯加州增芳德的品质高于勃良第黑比诺吗?

归根结底,酒质的高低并不是取决于酒精、蔗糖和甘油的含量高低,而是取决于酒精、蔗糖、甘油、单宁、酸度和干浸出物的平衡,取决于香气的丰富性和复杂性、口感的丰郁性和均衡性、色泽的优雅

性、余韵的持续性。正因为如此,酒泪的多少从来就不在酒评家的评分范围。其实,我们旋转酒杯的原本目的,并不是为了观察酒泪,而是为了让酒液旋转起来,加快香气的释放。因此,希望大家不要过多地把时间浪费在观察酒泪上,而应该迅速把鼻子深入杯口去捕捉香气,更不要因为酒泪而对这杯葡萄酒产生误导。

当然,酒泪可以作为一种线索,去帮助我们判断产地、年份和发酵工艺等,比如一杯酒泪特别密集的红酒,也意味着:产自温暖南边?气候炎热的年份?经过低温发酵? 萧楠