



中原建设 金融先行

本报记者 张世豪

“中原建设，金融先行”，金融是经济的血液。2011年我市通过金融市场各个参与主体的共同努力，构建真正的大金融市场体系，合力打造金融品牌效应和地域效应。在优化金融市场整体环境，完善金融市场层级布局，丰富金融市场主体建设，创新金融市场服务手段的同时，致力于区域金融中心建设。

2011年作为郑州都市区建设的伊始之年，我市金融行业在建设郑州都市区，实现中原崛起的大发展中有着哪些引人瞩目的关键词和值得铭记的大事件？

年度热词

中小企业

随着央行准备金率多次上调，银行资金流动性趋于紧张，信贷规模受到严格控制，中小企业融资难问题更加凸显。中小企业是建设中原经济区、郑州都市区建设和实现中原崛起的重要力量。

为缓解中小企业融资难问题，我市从银行监管部门、政府机构到商业银行等都作出了努力。为畅通融资渠道，相关部门多次组织开展了银企对接工作会，推动银企共同发展。在银行机构层面，不断加大支持力度，建立了“六项机制”运作框架，工行提供了“网贷通”电子化金融新产品，小企业在网上即可实现融资；中行专门提供“融易达”、“启贷通”等融资产品，方便中小企业融资；农行推出了“小企业简式快速贷款”业务；民生银行推出“商贷通”；招商银行创新融资产品“助力贷”，以满足不同行业、不同规模中小企业的需要。

农村金融

2011年2月20日，新密郑银村镇银行正式挂牌成立，3月23日，郑州银行中牟支行正式挂牌成立，设立支行后，郑州银行成立新郑、巩义、新密、登封、荥阳、中牟六家县域分支机构。

自2009年巩义浦发村镇银行开业以来，我市已有多家银行在县域设点。银行在县域设点，进一步健

全了我市县域金融组织体系，满足县域企业和居民多样化金融需求，加快郑州都市区建设的步伐。建立村镇银行是充分发挥城市金融的资金优势、制度优势和人才优势，用“城市金融反哺农村金融”，践行“以城带乡”。

邮储银行郑州市分行与郑州市社保局在前期试点探索的基础上，联合推出居民养老金发放“村村通”工程，通过“机到村、卡到人、钱到账”，使参加新农保的农民“足不出村”就可以实现就近取款，为改善农村金融服务环境。农行河南省分行成立“三农信贷管理部”，成为我省首个“三农”和县域贷款业务专营机构。

外资银行

继2008年河南省首家外资银行——汇丰银行郑州分行进驻之后，2011年3月18日，东亚银行(中国)有限公司正式入驻郑州。主要为客户提供全面的外汇业务和人民币业务，包括账户及存款服务、贷款、票据承兑与贴现、信用证和担保、汇款及国内外结算、外汇买卖、外币兑换、挂钩投资产品、代理各类保险产品及代客境外理财业务等。

今年年底，华夏银行郑州分行筹建工作申请已经获得银监会批准，将成为我省第八家股份制商业银行。与沿海城市和经济发达地区相比，外资金融机构入驻时间晚，数量少，资产规模小，但随着郑州都市区的建设

进程加快，良好的经济环境无疑有利于河南金融业进一步开放。

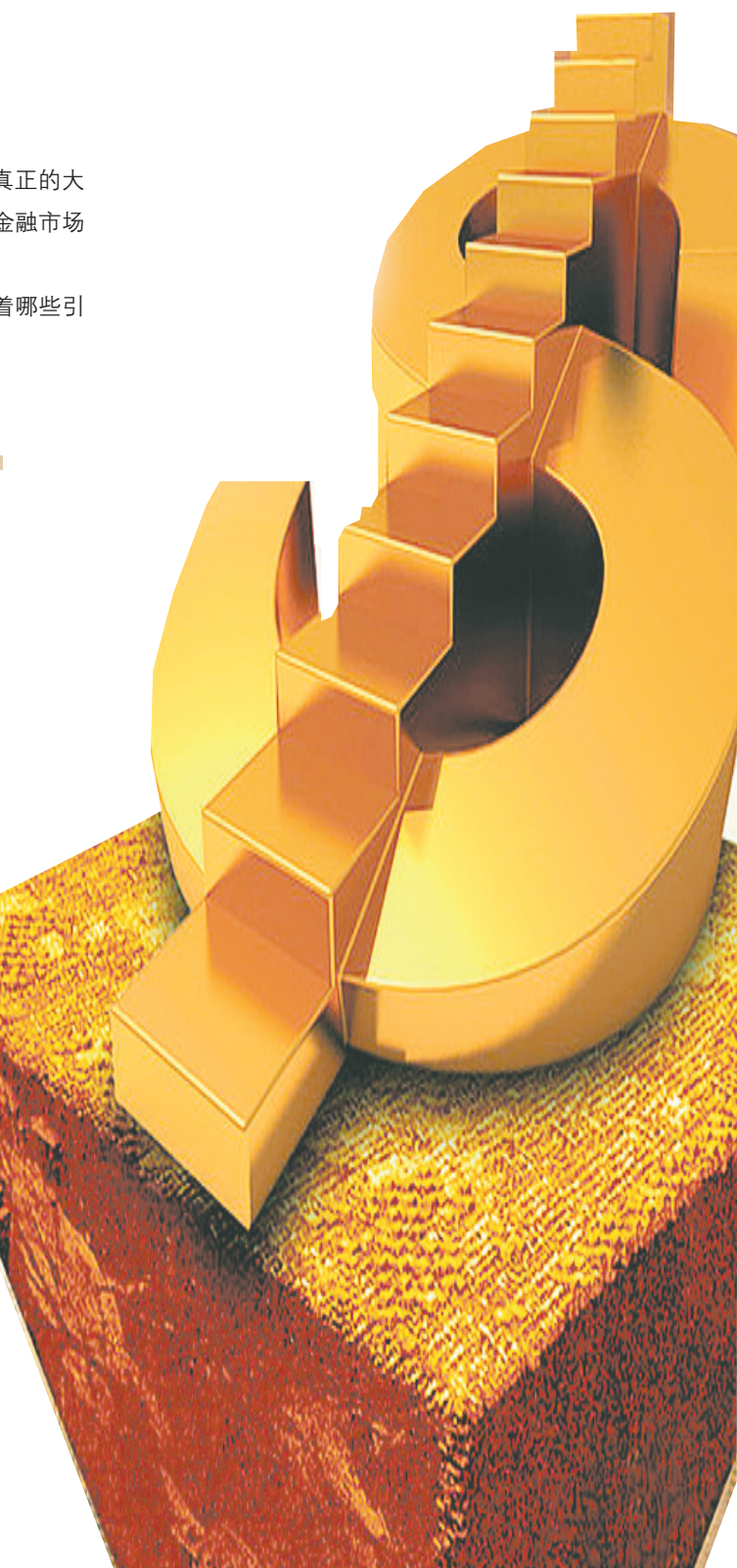
市民卡

郑州市政府常务会议审议“数字郑州”一期工程建设方案，按“数字郑州”的总体规划建设，到2020年，基本实现“智能郑州”。其中就包括我市“市民卡”的推广应用。这张“高集成”的市民卡里有多个“电子钱包”分区。不仅可以当公交卡使用，还能支付水电气费、有线电视费用、网络使用费等。同时它还拥有小额支付功能，可以在连锁超市、餐饮店、出租汽车、路桥费、车辆加油、物业等多个领域使用。

2011年郑州银行与郑州市人力资源和社会保障部门联合发行郑州市首张市民卡——“郑州市社会保障·市民卡”。作为我省首张获得中国人民银行总行批准发行的市民卡。此次推出的“郑州市社会保障·市民卡”实现了郑州市所辖劳动和社会保障业务范围内各项保险“一卡经办”。市民卡还将被赋予郑州银行商鼎卡的所有功能，不但能持卡消费，还能到郑州银行办理存取款、电汇转账以及日常生活各项费用的代缴业务。随后不久，中国银行郑州花园支行与郑州市劳动和社会保障局合作发行的联名借记卡，持卡人享有社会保障和公共就业服务权益的电子凭证，并可作为银行卡使用，具有现金存取、转账、消费等金融功能。

2011年大事件

- 1月，平顶山银行郑州分行开业。
- 2月，新密郑银村镇银行正式挂牌成立。
- 3月，东亚银行郑州分行开业，是我省也是郑州市引进的第二家外资银行。
- 4月，河南省首家专业金融行业拓展培训基地，在巩义黄河游览区正式揭牌。
- 5月，兴业银行郑州分行与河南煤业化工集团有限责任公司签订合作协议。
- 6月，国家开发银行、中国工商银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行以及民生银行，为中原经济区提供“金融血液”，可提供近1.5万亿元的意向性融资规模。
- 7月，郑州银行总资产突破600亿，存款突破500亿，半年盈利突破6个亿。截至2011年6月底，郑州银行总资产647.79亿元，存款520.63亿元，贷款314.55亿元，上半年实现利润总额6.08亿元。
- 8月，人民银行、税务总局等六部门联合发布的《关于扩大跨境贸易人民币结算地区的通知》，跨境贸易人民币结算的地区将扩大到全国范围。随后，中信银行郑州分行率先举办“跨境人民币业务高峰论坛”，为河南众多进出口企业带来“及时雨”。
- 9月，中国光大银行郑州新区支行开业。
- 10月，郑州市委托社保机构开展新型农村合作医疗经办服务启动。
- 11月，中国出口信用保险公司河南分公司联合郑州市政府，为我市小型出口企业提供免费试用的出口信用保险产品。
- 12月，邮储银行郑州市分行与郑州市社保局，联合推出居民养老金发放“村村通”工程。
- 郑州宇通集团筹建的企业集团财务公司申请已经获银监会批准，并将于2012年1月18日开业。



一样的财富 不一样的财富管理

——访招商银行总行国际业务部总经理冯申江

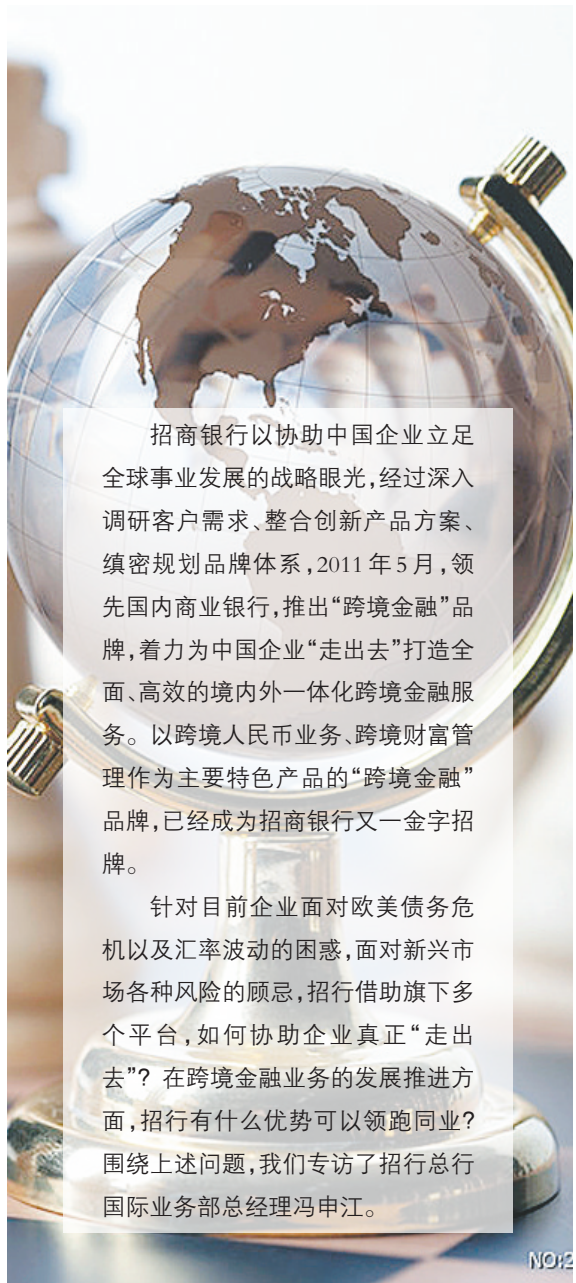
本报记者 王震

多位一体平台 招行独创领先优势

“招行国际业务的领先优势，主要在于多位一体的平台，完善的产品体系以及雄厚的外币资金，还有强大的技术支持和个性化的专业服务！”冯申江表示。

招行同时拥有境内分行、境外分行(香港和纽约分行)、离岸业务部、境外全资子公司(永隆银行)以及境外投资银行机构——招银国际，在提供跨境金融服务方面具备得天独厚的多位一体平台优势。产品体系方面，招行涵盖国际结算、贸易融资、外汇理财、保理保函、物流融资、咨询代理等众多业务领域。截至2011年10月末，招行境内外存款规模达147亿美元，超过交通银行跻身大行行列，在全国同业的市占率达到5.62%。

冯申江还透露，招行1997年率先成立了后台业务集中处理中心——单证处理中心，自主开发了国际结算系统、结售汇系统、网上国际业务系统。此外，招行与世界96个国家和地区的1800多家海外金融机构保持着业务往来。通过广泛的同业代理网络，招行已成功为通用电气、宝洁和中化集团等知名公司提供国际业务服务方案。



招商银行以协助中国企业立足全球事业发展的战略眼光，经过深入调研客户需求、整合创新产品方案、缜密规划品牌体系，2011年5月，领先国内商业银行，推出“跨境金融”品牌，着力为中国企业“走出去”打造全面、高效的境内外一体化跨境金融服务。以跨境人民币业务、跨境财富管理作为主要特色产品的“跨境金融”品牌，已经成为招商银行又一金字招牌。

针对目前企业面对欧美债务危机以及汇率波动的困惑，面对新兴市场各种风险的顾虑，招行借助旗下多个平台，如何协助企业真正“走出去”？在跨境金融业务的发展推进方面，招行有什么优势可以领跑同业？围绕上述问题，我们专访了招行总行国际业务部总经理冯申江。

把握人民币国际化先机 领跑跨境业务

随着中国企业走出去的步伐不断加快，跨境贸易和投资快速发展，人民币登上国际舞台正恰逢其时。2009年7月中国人民银行推出的跨境人民币结算试点政策，在促进中国与周边地区和国家贸易、投资发展的同时，为境内外商业银行带来了新的业务发展契机。

“招行在未来会继续把握人民币国际化先机，在银行业中继续领跑跨境金融业务！”冯申江强调。

发挥境内外联动优势 推动企业“走出去”

冯申江表示，2008年9月，招行正式并购了具有75年历史的香港第四大本土银行——永隆银行。经过三年多的并购整合，永隆银行实现了业绩的快速增长，内部管理也发生了许多积极变化，永隆银行原来是一家比较保守、家族式、内地网点极少的银行，这些弱点在经过三年整合后，正在逐步变成亮点。

“永隆的独有优势，对于打造招行‘跨境金融’品牌和新业务模式发挥了重要的促进作用！”冯申江认为。永隆银行是一家拥有多牌照的香港老牌银行，除传统的零售、批发金融服务以外，也可提供证券、保险、信托服务。

“保理业务是支持中小企业发展的利器”，冯申江指出，这可以化解进出口商的信用风险，规避企业出口收汇汇率风险，解决中小企业融资难题。这些年来，招行出口保理业务陪伴众多中小企业，畅行全球30个国

家；全国10多家企业获得保理赔付，金额超过1000万美元。2011年招行的保理服务质量在FCI(国际保理商联合会)评选中荣获国内第一、全球第二的好成绩，在国内同业业务份额连续几年来稳居国内同业第二，仅次于中国银行。

“今年前三季度欧美市场风险呈现不断上升的趋势”，他强调，特别体现在光伏、电子、钢铁、纺织、汽车、轻工、船舶等多个行业，在这波债务危机中，中小企业受到的影响尤为明显。他建议，一方面中小企业需要

增强对欧美国家国别、行业和买家风险的敏感度，进一步规范贸易书面合同；另一方面，可以借助出口信用保险政策性工具加强风险管控。

在新兴市场发展保理业务时，由于国家风险相对较高，会遇到国外保理网点不足，保理商承保意愿不强等问题，因此招行寻找当地保理商、跨国大保理商覆盖，以及与中国出口信用保险公司相结合的多个渠道解决，帮助中小企业选择合适的贸易伙伴、化解买方信用风险。

清算。此外，为帮助企业及时了解跨境人民币结算的最新政策和我行相关产品，招行还注重打造该领域专业的国际产品专家团队，在深圳、上海、杭州、宁波、青岛、大连等多家分行成功举办了跨境人民币银企交流会，取得了良好的效果。截止到2011年11月末，招行跨境贸易人民币结算量已突破1000亿元人民币，带动各项跨境人民币存款合计总余额超千亿元。

冯申江强调，招行对永隆银行的整合已经基本达到最初设想，整个整合过程也非常顺利，目前招行对境外分行以及永隆银行的业绩考核等管理模式，都已经应用了同样的标准。

招行早在2009年初就着手研究跨境人民币业务，深度介入了人民银行试点政策的讨论，是国内获得人民币境外项目融资资格的5家银行之一，是唯一一家获准人民币境外融资额度的商业银行，也是中国人民银行指定的央行货币互换协议项下的境外货币当局的3家开户银行之一，第一批试点工作中招行曾创造了“八个第一”的纪录，自主开发的“同业代理清算系统”、“网上银行系统”，方便快捷地为客户办理跨境人民币的