



入手三步曲 新机变“心机”



本报记者 韩洋

移动 手机阅读业务发展迅速

本报讯 日前,中国移动副总裁沙跃家在出席“2012中国移动手机阅读高峰论坛”时透露,中国移动已累计向3.5亿用户提供手机阅读服务,每月访问用户接近8000万。

据悉,中国移动手机阅读业务于2010年5月正式推出,并于2011年7月与新闻出版总署签署了战略合作备忘录,实现了与国家政策平台的进一步对接。

沙跃家介绍,截至目前,中国移动手机阅读已经与160多家内容合作伙伴开展合作,收录正版数字图书超过30万册,覆盖各类综合榜单超过80%。

据介绍,中国移动已经累计为3.5亿用户提供过手机阅读服务。目前,中国移动手机阅读业务的每月访问用户接近8000万户,每月点击量约4.4亿次。

另据了解,中国移动近期还推出了2012手机阅读“悦悦版”客户端、手机阅读“壹书店”、手机阅读“企业掌上书屋”等产品,以全面推动手机阅读业务的迅速发展。(陈敏)

联通 支付公司正式挂牌成立

本报讯 昨日,中国联通支付公司在联通总部举行了挂牌仪式。

随着移动互联网的快速发展,移动支付作为一种新的业务形态,开始在全球得到快速应用。而在国内,运营商也将移动支付业务拓展作为重要突破口之一。

2011年4月18日,中国联通的支付公司——联通沃易付网络技术有限公司拿到营业执照并正式成立,公司注册资本2.5亿。同年12月31日,在央行发布的第三批第三方支付牌照的企业名单中,中国联通如愿获得牌照。据了解,中国联通的第三方支付牌照业务类型为移动电话支付、固定电话支付、银行卡收单。有效期为5年。

在支付公司成立的同时,中国联通也开始推动支付业务的商用。中国联通相关负责人近日透露,中国联通将在江西、辽宁和福建三个省公司开展快捷支付和缴费的试点业务。此业务方面用户用移动支付+快捷的方式实现便捷的联通用户缴费。(左诚)

四月的手机市场一片热闹,郑州移动、联通先后同手机零售巨头迪信通签署了战略合作协议,而后,联通3G智能手机节也于上周日在二七广场启幕。丰富多彩的活动自然伴随着各种给力的优惠政策,不少市民朋友便在四月里纷纷出手,购买自己心仪的手机。

新机入手,免不了有一番折腾,那么,怎样才能迅速熟悉自己手中的新机,迅速将新机变为称心如意的“心机”呢?有了下边这三步曲,新机变“心机”,一点也不难。

1 逛论坛、看淘宝

新机入手前,不少市民朋友都会选择前往移动、联通、电信营业厅或是手机卖场,实地对比、把玩一番,在选定了想要购买的机型以后,不妨回到家去,逛逛论坛、看看淘宝。

作为手机发烧友的聚集地,论坛里对一款手机的介绍往往更为具体,也更为客观。手机论坛对手机的详细评测、优点、缺点以及入手的注意事项等问题通常都比较全面,想要真正地了解一下手机,论坛一定是一个不错的选择。目前,国内比较专业的手机论坛有安视网、机锋网、威锋网和煮机网等等,发烧友们可以根据自己手机的系统、型号自主选择。

除了逛论坛以外,看淘宝也会对你入手新机有着很大的好处。登陆淘宝,搜索你心仪的机型,多看看淘宝买家对你所选购的机型的评价,这些评价大都是买家的心得、体会,对于你的购买是个很好的参考。

研究完毕,去哪里购机更加划算呢?可以考虑前往移动、联通、电信的营业厅去办理合约机,价格更优惠,质量也更有保障。例如在如此的“3G智能手机节”上,郑州联通就喊出了“厂家直供、卖场让利、联通补贴”的口号,上百款智能手机都可享受0元购机,优惠力度相当可观。

2 贴屏保、穿后壳

新机入手后,要做的第一件事当然是把爱机全副武装起来,否则万一磕了碰了,让人心疼不说,维修费用也不便宜,因此,贴张屏保、买个保护壳是很有必要的。

那么,什么样的屏保、保护壳才是最合适的呢?记者调查发现,目前市场上的手机贴膜、保护壳种类繁多,价格也非常悬殊,从几元到数百元不等,是不是越贵越好呢?“没有必要。”中原路一家手机维修商店的负责人告诉记者:“手机贴膜和保护壳的利润都很大,几元钱的膜和几十元、上百元的其实差距并没有那么大,用户选择贴膜的时候,零售价一二十元的足矣,保护壳也是一样,只要做工够精细,造型令人满意就可以了,盲目地追求品牌其实没什么太大的意义。”

同时,记者还了解到,想要贴屏保、买保护壳,加入移动、联通的手机俱乐部也是一个不错的选择,例如,郑州联通的3G俱乐部就为初次入会的会员提供了免费贴膜服务,郑州移动的智能手机俱乐部也会定期举办各种丰富多彩的活动,只要你积极参与其中,就有机会免费获得贴膜、保护壳等周边产品。

3 装游戏、下软件

玩智能手机,当然要把爱机里装满游戏、软件才能玩得过瘾,游戏、软件去哪里下呢?自己去网站、论坛搜索下载是个不错的方法,也可以考虑加入移动、联通的手机俱乐部,也会让你的玩转智能机之路轻松不少。

“最热门、最好玩、最受欢迎的软件、游戏都可以在我们这儿免费下载安装。”郑州联通3G俱乐部的工作人员介绍说:“特别是iPhone手机一些热门的收费软件,我们可以免费提供给会员,让会员能够更加轻松地玩转智能手机。同时,我们

定期举行的3G大讲堂也会与会员分享更多关于智能手机的应用技巧、使用心得。”

郑州移动智能手机俱乐部的工作人员也告诉记者:“郑州移动智能手机俱乐部是郑州移动为用户量身打造的融硬件支持、硬件维护、软件升级、应用下载和使用交流于一体的全方位智能机服务俱乐部。在这里,会员朋友们能够轻松了解到iPhone、Symbian、Android、Windows Phone系统手机的各种应用程序,更有现场演示让你轻松掌握各种方法、技巧。同时,会员在这里还可以和其他机友互动、交流使用心得,晒应用,炫爱机,做到真正享受自己的智能手机。”

省工信厅联合百度 启动“翔计划”

近日,记者从“2012,聚焦营销新动力——百度翔计划助力中小企业成长峰会”获悉,我省与百度共同启动“翔计划”并开始落地实施。三年内,百度将投入3亿元资源和优惠措施,帮助河南中小微企业创新发展。

据悉,翔计划是我省中小企业服务年活动的重要组成部分,由河南省工业和信息化厅联合百度公司共同实施开展,旨在利用百度搜索营销服务平台助推中小企业信息化建设,促进中小企业结构转型。

未来三年,我省将重点通过三种渠道落实翔计划。一是在我省工业和信息化厅网页和中国中小企业河南网开辟“翔计划”服务平台,为中小企业提供全方位的互联网搜索营销增值服务。二是免费为加入“翔计划”的企业提供价值3000元的网站一年,每年扶持2万家,连续三年,并对加入“翔计划”并开通百度推广账户的近三万家企业给予总值6000元的“百度推广定制网站、百度商桥和百度企业问答平台,重点支持省政府表彰的优秀企业。这一项投入总值将超过3亿元。三是免费开展中小企业素质提升培训,每年覆盖1万到2万家。

据统计,截至2011年底,河南省中小企业数量达到39万家,占全省企业总数的99%,创造了60%的GDP和50%的税收,同时为全省80%以上的新增就业人员提供了岗位。中小企业以其灵活的运行机制和市场适应能力,以及对于搜索营销等新技术的灵活使用,成为推动全省经济社会发展的重要力量。

目前,省工业和信息化厅已经印发助推中小企业成长“翔计划”实施方案的通知,指示各辖市工业和信息化局(委)、郑州市中小企业服务局,省直管试点县工业和信息化主管部门执行,利用百度搜索营销服务平台优势,逐步构建和完善能为中小企业开拓市场、开展电子商务和提供技术指导的信息网络服务体系。预计到2015年,我省实现互联网普及应用率达90%以上,全省实现加入“翔计划”企业总数达到2.64万户。 今令

10 热烈祝贺 郑州日报 恢复出版10周年 创刊63周年

开业重磅酬宾计划启动, 超大优惠恭迎莅临现场!

西城喜事

活动时间: 4月29日—5月6日

距开业还有 **2天**

欧凯龙(中原路店)

—建材家具一站式采购中心

4.29盛大开业

买建材家具

送开业 现金礼包

折后交款满2000元商场再送200元, 满4000元送400元, 满6000元送600元; 以此类推, 多买多送! (限中原路商场)

百位总裁 空降郑州 现场签售 享工厂裸价

(仅限中原路商场)

买断价 **100元** 各限量100个 (仅限中原路商场)

● 满2000元直降600-1200元

● 抽时尚数码大奖100%中奖
iphone、ipad等数码大奖等您拿!

● 1元秒杀 再掀开业盛“惠”狂潮
(限中原路商场)

● 买建材 送家具 你买我就送
(限中原路商场)

● 买建材家具送名品家电
液晶电视、空调、冰箱、洗衣机、微波炉……豪华家电凡买即送!

● 重磅酬宾 厂商联合 超值特价1折起售

● 欧凯龙VIP储值卡荣耀启动 提前储值最高增值5%

● 报名参加开业万人团购会 再享超值 超低优惠
(限中原路商场)

◆ 金水路·国际顶级家具馆
◆ 嵩山路·国际家具馆

◆ 北环·国际家具采购中心
◆ 黄河路·平价家具馆

恭贺开业大吉!

商场地址 | 中原路与西环路交汇处

开业专线 | 0371-88887777

公司网站 | www.ocalone.cn

欧凯龙对本广告内容保留最终解释权!