

新华视点

“避风头”还是“泻虚火”？

近年来，高端白酒上涨堪称眼花缭乱。短短几年间，一瓶53度飞天茅台零售价从600多元涨到2000多元。五粮液、水井坊、国窖1573、洋河梦之蓝等一批白酒身价也“腾云驾雾”，迅速进入“千元俱乐部”。

然而，今年3月国务院召开的第五次廉政工作会议上，明确指出要严格控制“三公”经费，禁止用公款购买香烟、高档酒和礼品。短短两个月，市场上多年来“只涨不跌”的高端白酒应声跌价。记者向几家茅台专卖店主动询问，得到的答复告知现在有酒，而且价格“好商量”，就是要买一两箱也可以，这在以前是不能想象的。

“老客户我们都发短信通知他们来买酒，以前有酒也不会卖的。今年春节过后，市场上酒价跌了，零售还是可以卖到1700多元，现在上面要求涨到1519元，也就是说跌不下去了。”上海一家茅台专卖店负责人说。

“一些著名白酒，通过团购形式向机关、国企供应的比例不低，因为‘风头正紧’，很多公务招待已经刻意回避茅台、五粮液等名酒，市场供求关系迅速出现了变化。”白酒专家铁帮说。

专家分析指出，酒价跌固然有季节性因素和整体经济下滑等因素影响，但相比去年出现的白酒淡季狂涨，本轮酒价下跌，一是目前公款或高端酒类消费重要力量，禁令将直接冲击这些高档白酒销量；二是近年来高端白酒疯狂涨价，吸引了大量社会资本进入这个市场炒作，进一步制造了市场的泡沫，公款禁止消费高档白酒，导致这些投机资本外逃，这让“虚高”的酒价回落。

酒价虚高“公款撑腰”？

长期以来，公款消费高价白酒一直是“三公”消费乱象中，社会最为诟病的现象之一。而国内白酒原料、技术不见实质性提高，而价格却成倍飙升。

记者接触到的一位大型国企人士透露，实际上公款消费属于“价格不敏感”型消费，不会因为酒价涨了几百元而改换白酒品牌消费，这也是国内高端白酒越涨越高的因素之一。

上海经商的瞿先生说，现在一些商务宴

“三公”消费禁令 能否遏制白酒疯涨乱象？

新华社记者 陆军军



高端白酒价格

威慑

新华社记者 冯印灏作

在公款消费禁令的压力下，多年来“牛气冲天”“只涨不跌”的国内高端白酒价格终于“退烧”。白酒“标杆”的飞天茅台酒，市场价大跌500元以上，其他白酒大跌一两百元的也不少见。

近年来，高端白酒的酒价如“脱缰野马”。成倍飙升背后，公款消费甚至涉及腐败的暗流涌动，几乎成了“公开的秘密”。本次酒价下挫的直接因素正是中央明确表态公款禁购高档烟酒。专家表示，治理“三公”消费，不妨从天价白酒开刀。

请动辄都用茅台、五粮液，否则显得没有档次。“这种不言自明的流行，带动了高档白酒想涨就涨，也造就了某种供不应求，我们都是被动接受涨价。酒放不坏，并且一直在涨，导致一些人干脆囤酒。这样市场上显得供应更紧，酒价就再往上涨。”

今年以来，白酒行业最受关注的事件是茅台、五粮液、洋河、汾酒等八大骨干白酒企业承诺“两公开”。即公开销售渠道、网点和供应量，公开假冒产品产销名单和案件查处情况。

国家质检总局执法督查司有关负责人说，白酒市场大、网点多、销售渠道复杂、获利

空间大，正因为如此，制假贩假猖獗，“两公开”能够有效净化市场，打击制假酒。

打假酒厂都愿意，但从4月21日“两公开”承诺期至今，不少酒企却依然显得“犹抱琵琶半遮面”。除了五粮液等少数企业大方公开外，酒企官网上公开信息“并不好找”。

专家指出，白酒是竞争性行业，成本、渠道、供应量等信息不透明，一直是国内白酒行业操作方式和获取高额利润的手段。“两公开”有阻力，一些高档白酒直接供应机关、国企，很难向社会公开。

让公款消费标准有个“谱”

毫无疑问，茅台、五粮液都是国人喜爱的优秀民族品牌，但近年来的疯狂涨价让“酒香”变了味。飞天茅台酒10年涨了10倍。长期研究社会问题的华东师范大学教授余南平认为，高档白酒不断涨价，而且在国内喝酒文化备受追捧，表面上看像是“消费升级”，越涨越受捧，但究其实质，依然是中国社会所特有的一种“身份需求”引发的特殊消费现象，而且与公款消费结合在一起，是一种不健康的风气。

茅台酒之类的奢侈消费不仅让政府的亲民形象越走越远，还难免在“礼尚往来”中滋生更多的腐败。今年两会上，就有不少代表委员大声疾呼，禁止公款消费茅台，受到了社会普遍赞同。上海市流通经济研究所所长汪亮认为，只有严格监管公务消费，挤出合理需求，才能促使企业定价回归真实价值，实现酒价稳定运行。

专家表示，近期“三公”经费中另一“大户”公车消费的新规定，值得借鉴。如提出“双18”的采购限制(即明确要求公车采购排量不超过1.8升，价格不超过18万)，还公布了公车采购车型目录。相应的，目前对于公款禁止购买高档酒的规定也期待有关部门加紧细化工作，划定“高档”的价格水平线，把公款消费挡在这个“雷池”之外，让公款接待消费标准有个“谱”。

中原红盾双反行动 已查处案件455起

本报讯(记者 宋华 成燕)记者昨日从市工商局获悉，全市工商系统近期开展了以反垄断和反不正当竞争为主题的中原红盾“双反”行动。截至目前，工商部门共查处假冒注册商标案件、虚假宣传等类型案件455起，已办结217起。

据了解，在中原红盾行动集中整治“五个周边”市场活动中，全市工商系统共出动执法人员73802人次，检查各类经营主体144723户次，查处取缔无照经营户836户，查处各类案件1903起，罚没金额909.9万元，比去年同期增长135%。

在该活动取得显著成效后，近日，全市工商系统又启动了以反垄断和反不正当竞争为主题的中原红盾“双反”行动。据统计，“双反”行动开展以来，全市工商部门共发放宣传资料3万余份，制作展板120块，横幅270条，标语900多条，发布公益短信万余条。同时执法人员积极摸排案件线索，查办案件，共查处案件455起，其中已办结217起，涉及假冒注册商标案件、虚假宣传等多个类型案件。

我市今年出让第三批国有土地

本报讯(记者 黄永东)昨日，记者从市国土资源局获悉，我市2012年度第三批国有土地使用权出让计划公布。

这批拟出让的国有土地共有三宗，土地用途为科研设计，出让年限皆为50年。其中008号土地位于杨金路南、新庄路西，规划红线面积77444.4平方米，使用权面积53939.8平方米；009号土地位于马头岗中街西、杨金路南，规划红线面积31566.2平方米，使用权面积22959.3平方米；010号土地位于街坊路南、金梭路东，规划红线面积10563.2平方米，使用权面积7556.1平方米。

申请人自现在起至2012年6月24日可以持意向申请书、营业执照副本、法定代表人证明书等有关文件到郑州市国土资源局提出用地申请，报名截止日期为6月24日17时。

经济与法

公司拖欠业务提成 销售状元怒讨说法 法院判决支持原告诉求

本报讯(记者 武建玲 通讯员 王新 若禹)公司承诺给销售人员业务提成却迟迟不予兑现，销售人员一怒之下将公司告上法庭讨说法。昨日，中原区人民法院判决支持了原告的诉讼请求。

46岁的彭先生曾经是郑州一家电缆公司的销售人员。2000年，为提高市场占有率，彭先生所在公司下文实行大包制，即按照销售回收货款的2.15%向销售人员发放业务提成。公司向彭先生下达了1800万元的销售任务，他实际完成了2100万元，成了当年的销售状元。为此，公司特别颁发了荣誉证书，但45.15万元的业务提成款却以各种理由迟迟不予兑现。

2003年，公司因与电力部门产生合同纠纷，被扣留货款360万元，并被要求支付90万元罚金。部门负责人找到彭先生，许诺只要其能化解此纠纷，一次性奖励10万元，并补发提成款。彭先生花费大量精力，使该纠纷圆满解决，但集团公司领导却以不知情为由，不承认部门负责人对彭先生作出的奖励承诺，再次爽约。

2007年3月，公司改制，彭先生买断工龄，和公司签订了协议，但4.7万余元经济补偿金公司却一直未支付给他。

一系列事情让彭先生对公司彻底失望，他将公司告上法庭，请求法院判令公司支付自己业务提成款共计46万余元及利息；奖金10万元及利息；经济补偿费4.7万余元及利息。

法院经审理判决，电缆公司支付彭先生业务提成款、奖金、经济补偿费及利息共计89万余元。

九大快递企业与淘宝“结盟”

新华社北京5月28日电(记者 常志鹏)邮政EMS、申通、中通等九家全国性快递企业28日与浙江淘宝商城网络有限公司签订战略合作框架协议，被业内认为是可以避免快递企业“爆仓”的有效办法。

爆仓是快递业务量突然大增超过企业处理能力，快件在仓库大量积压的现象。在首届中国(北京)国际服务贸易交易会上，九大快递企业与淘宝协议规定，淘宝在进行重大促销活动前，应提前告知快递协会和签约的快递企业，为快递企业预留充足时间以做好人力、物力等资源配置，及时启动应对业务量突增的应急预案。

同时，签约的快递企业也将为淘宝平台上的电子商务企业提供及时、准确、安全、方便的快递服务产品。九家企业还将根据各自运营特点及优势，针对淘宝会员的快递服务需求，开发对应的新型电子商务增值服务，提供晚间配送、退换货预约服务、快捷货到付款、自提服务、在线预约快递等服务。

红色曙光·雄秀太行 红色旅游联盟成立

本报讯(记者 成燕)记者昨日从省旅游局获悉，“晋冀豫三省十一市”红色曙光·雄秀太行“红色旅游联盟”近日在安阳宣告成立。

该联盟单位由河北、河南、山西三省及石家庄、保定、邯郸、邢台、安阳、济源、焦作、新乡、鹤壁、长治、晋城十一市组成。成立大会上，大家共同签署了“红色曙光·雄秀太行”晋冀豫三省十一市红色旅游联盟《安阳宣言》。

业内人士认为，太行山拥有独特的地貌风貌，红色旅游资源丰富。随着高速铁路、高速公路的建成，太行山区已经打破屏障，实现互通，旅游区域合作条件更加成熟。该联盟的成立，必将对三省的红色旅游乃至全国的红色旅游发展起到推动作用。经过三省十一市的共同努力，太行山一定能够成为全国著名、中部重要的旅游目的地。

住房公积金 高新区大厅运营

本报讯(记者 赵文静)昨日，郑州住房公积金管理中心高新技术开发区办事大厅正式投入运营，使得我市市区办事大厅达到五个，覆盖东西南北，大大缓解了缴存职工不断增加，办事群众往返路途远、办事等候时间长的矛盾。

高新区办事大厅位于瑞达路87号，工作时间为每日上午9:00至12:00，下午1:00至5:00。该办事大厅可办理住房公积金缴存、账户查询、信息变更申请、有关证明出具等业务。同时，凡是在郑州住房公积金管理中心开户的缴存单位和职工，只要符合郑州住房公积金提取有关条件的，均可到高新区办事大厅就近办理住房公积金提取手续。不过住房公积金贷款及郑州市本级以外的转移业务在该办事大厅暂不能办理。



昨日，二七区工商分局执法人员来到二七区工商分局假日陈列室，请工商执法人员教他们识别假冒伪劣食品和玩具的方法与要领。据了解，二七工商分局今后会不定期将假日陈列室对辖区小学生开放，使其成为小学生食品安全教育的大课堂。

本报记者 丁友明 摄

免费过桥算的是大账

新华社记者 滕军伟 邓卫华

没有热闹的庆典仪式，海阳至即墨跨海大桥28日正式通车，并免费让车辆通行，成为国内为数不多的免费跨海大桥之一。当地政府舍弃了过桥费的“芝麻”，收获的将会是经济和社会效益的“大西瓜”，值得肯定。

海阳至即墨跨海大桥全长4.7公里，工期3年多，总投资5亿元。依照时下流行的做法，这样一项大工程，完全可以名正言顺地收取过桥费。但“精明”的当地政府不仅宣布大桥永久免费，甚至通车仪式都省

掉了，这无疑与那些借市政路桥工程收费的地方形成了鲜明对照。

近年来，不少地方以“收费还贷”为由，不断提高公路、大桥收费标准，超期收费的消息也屡见报端；另一方面，大操大办、“面子工程”“仪式工程”层出不穷，成为压在公众心头的一块大石头。作为一个县级市，海阳没有雄厚的财力，却能反其道而行之，免掉的是费用，赢得的是人心。这座跨海大桥是连接胶东半岛南部的

主要桥梁，通车后海阳到青岛的时间将缩短至一个小时以内，海阳、青岛、威海将融入“一小时经济圈”。车辆免费通行，将促进三地间的资源配置，拉动地方经济发展，财政收入暂时减少了，换来的却是长远的经济大发展。

从这个意义上说，这座跨海大桥通车，有助于打通地方政府发展思路；转变发展方式必须先转变发展观念，全面协调可持续发展的才是应当追求的发展方向。

财经聚焦

格力电器“空降董事”遭否 上市公司治理走向“博弈时代”

新华社记者 彭勇 刘大江

“空降董事”遭否

周少强缘何被否？关键点一在于他没有相关企业从业经验，二在于他是大股东试图指定的“空降兵”。

2003年，格力集团与格力电器由于同业竞争、要不要拓展小家电走多品类多元化发展等问题发生了“父子之争”，这场分歧最终以格力电器创始人、公司董事长朱江洪兼任格力集团党委书记、董事长和总裁结束。2005年，格力电器进行股改时，当时已经60岁的朱江洪面临退休，但是众多基金经理通过手中的股权向格力电器大股东格力集团施压，朱江洪“超预期服役”至今。

5月初，格力电器发布公告，朱江洪将在25日的格力电器年度股东大会上正式卸任，同时格力电器的董事会也将进行改选。5月11日，格力电器总裁董明珠接替朱江洪出任格力集团董事长。有着银行、政府部门任职经历的周少强当选格力集团总裁。此时，舆论普遍预测结束了“朱董配”时代的格力电器将迎来“董周配”时代。

在这一背景下，5月25日的格力电器股东大会开得异常热闹。来自中国平安公司的股东代表说，以前开股东大会，都是我手下人参加，今天我亲自来，要选出真正能够执掌格

格力电器28日下午发布公告，在5月25日股东大会上举行的第九届董事会董事表决过程中，大股东格力集团推荐的董事候选人周少强得票数仅为36.6%，未能获得股东大会审议通过。

周少强今年5月出任格力集团总裁。在格力电器25日举行的股东大会上，机构、散户等中小股东联手否决了大股东推荐的重要董事候选人。业内人士认为，近年来，国内资本市场上中小股东维权意识和维权能力正在逐步上升，上市公司的治理正在走向“博弈时代”。

力大旗的专家。

一些股东代表说，周少强40岁，没有制造业从业经历，对格力不熟悉，一到格力就做总裁，是否合适？

在股东大会现场，一些机构代表甚至异常直白地施加压力：如果让不熟悉格力的人来执掌格力，选举结果一出来，我们马上减持走人。

出席格力电器股东大会的表决权总数为1995391682股。由于大会采取了累积投票制，在这种情况下，持股数量多的股东，如选举策略有失误，也可能导致失败，结果周少强以730345048票的得票数落败。

走向“博弈时代”

格力电器股东大会中小股东能够成功挑战大股东，与格力电器的股权结构有密切

关系。

格力电器股改后，公司治理结构逐步趋于完善，大股东的的话语权受到一定的制约。随着格力集团逐步减持，由格力空调核心经销商合资成立的河北京海担保投资有限公司，成为格力电器第二大股东。目前，格力集团直接间接合计持有格力电器近20%左右的股权，虽然仍为第一大股东，但是“一股独大”的局面已经不再。与此同时，格力电器前十大股东中有7家是机构投资者。25日的股东大会吸引了景顺长城、嘉实基金、中国平安、国金证券等众多机构投资者代表参会。机构投资者的同心协力有了用武之地。来自世纪证券的股东代表告诉记者，这次几个持股份额占1%以上的基金公司全部到场，所持意见也相似。

“如果不是这样的股权结构，即使采用累

积投票制，也不可能出现这样的结果。”燕京华侨大学校长华生说。

事实上，近年中国资本市场上市公司中小股东成功挑战大股东的案例正在逐渐增多。统计显示，2009年有8家公司披露了股东大会议案被否决公告，2010年增至10家，2011年达到15家。一些上市公司的议案在股东大会上由于遭遇中小股东的狙击而被否掉，其中不少涉及资产置换、定向增发等资产重组内容。就在格力事件之前不久，武钢450亿元关联交易遭中小股东否决。

“议案被否在公司治理成熟的国家和地区比较普遍。”华生说，美国不少跨国公司第一大股东持股比例不高，很多机构投资者参与其中，掌握了相当的话语权，如果公司做得好，他们就跟随，如果做得不好，就会用手里的选票表达意见。这也是上市公司治理改革的方向，但前提是要有一个好的职业经理人队伍，否则公司一盘散沙容易陷入内耗。

“国内企业的公司治理正逐步走向大、小股东斗法股东大会的‘博弈时代’。在包括格力”周少强遭否事件“在内的一系列案例中，投资者能够“用脚投票”走向“用手投票”，一是表明这些公司的治理结构走向成熟，二是表明中小股东维权意识的上升。这说明中国资本市场正一步步地走向成熟。”武汉科技大学金融证券研究所所长董登新说。