



### 商家提前行动 分抢双节蛋糕

八天长假,让大家兴奋的同时,更让商家振奋,在这被称为商业市场黄金白银的季节,双节长假促销成为各商家的重头戏。加之当前消费市场疲软的背景,如何利用好这个长假进一步拉升销售,也成为各商家重点考虑的功课。

与往年相比,今年的双节促销似乎来得更早,持续时间更长。这个周末,有时间逛街的市民会发现,省会各大商场的促销活动已经有声有色。

22日和23日,是长假前的最后一个周末。丹尼斯从21日周五开始,推出了为期三天的“卡友日”活动。丹尼斯百货企划部负责人徐祺说,考虑到八天长假,相当部分市民都会回家或出游,假日期间的购买力有限,因而把主要精力放在节前,利用节前的最后一个周末,用大力度的促销活动掀起一个消费高潮。目前正是秋装上市的季节,长假期间也会搞一些夏装打折的促销,但促销力度有限。

与丹尼斯斜对面的大商新玛特郑州总店,这个周末主要围绕女装、服装,展开大力度的换季促销。总经理助理毛晶晶表示,针对这个长假,总店制定了一套系统的促销方案,包括节前两周、一周、节日期间各个时段。考虑到假期的出行消费需求,户外服装、帐篷、背包、旅游鞋等商品,已经于节前半个月展开了促销攻势。双节期间,还将追加促销力度,促销方式上则把货品摆放、组合作为重点,将以款式全、号码全等完善的细节吸引更多消费者前来。

伴随节日一天天临近,各大超市的生意也节节攀升。与百货商家的明争暗斗不同,超市的促销往往直奔主题。这段时间,各个品牌和口味的月饼均被各大超市摆在了最醒目的位置上,红酒、饮品等节日礼盒同样地位突出。上周五,花园路某大卖场内,虽然不是周末,超市内的人流已明显多过平常,经过特别包装的酒、茶叶等,随同月饼一起,成为消费者推车里最常见货。负责收银的工作人员表示,这两天客单价明显提高,几百元的单子很常见。

与实体店火热的节前市场同步,网商的节日促销也已开展得如火如荼,甚至有过之而无不及。阿里巴巴旗下的天猫网,从9月中旬就推出了火爆的双节促销,网页上醒目的促销口号持续晃动,食品保健低至2折、百货万人团3折起……参与促销的商品可谓包罗万象,月饼、进口葡萄酒、螃蟹,等等。据该网站统计显示,卖得最好的还是各种节日相关商品。

本报记者 侯爱敏

## 肉类蔬菜流通追溯体系 明年有望覆盖我市城区

本报讯(记者 成燕 侯爱敏)刷一下购物小票,可知所买青菜的“前世今生”;一张智能IC卡可记录肉类流通体系的传输过程。明年年底前,我市肉类、蔬菜流通追溯体系有望建设完毕,届时,市民可凭相关票、卡追踪所买肉菜的生产、销售全过程。记者昨日从市商务局获悉,我市肉类、蔬菜流通追溯体系建设技术方案已设计完毕,将于近期出台。按照方案,2013年前,我市将力争基本建成覆盖城区多领域的肉类流通追溯体系。

据了解,我国于2010年开始进行肉类蔬菜可追溯体系建设,今年确定了第二批试点城市,其中包括郑州。可追溯体系是为了提高流通领域食品安全保障水平,解决肉类蔬菜来源追溯难、去向查证难等问题。

提高肉类蔬菜流通的组织化、信息化水平,增强质量安全保障能力。目前市商务局正在牵头制定出台我市追溯体系方案。

今年年初,我市将该工作列入今年为民办理的“十大民生工程”重点项目。近两个月,商务部门进行了大量走访调研,对全市相关单位进行了深入调研,目前基本形成追溯体系建设的技术设计方案。在试点工作中,我市将大力加强资金保障,在中央财政投入4425万元扶持资金的基础上,市财政计划拿出4500万元作为资金配套。

据市商务局有关负责人介绍,以肉类、蔬菜“一荤一素”为重点,按照先易后难、先大后小、先内后外的建设原则,我市将力争到2013年年底,基本建成覆盖金水区、二七区、中原区、管城区、惠济区、高新区、

经开区、郑东新区的大型肉类批发市场、大中型连锁超市、机械化生猪定点屠宰厂,市区标准化菜市场,机关、学校食堂及大中型餐饮企业为主的团体消费单位的肉类流通追溯体系,确保各流通节点信息互联互通,形成完整的流通信息链和责任追溯链,实现我市城市追溯管理平台分别与中央、省追溯管理平台和各流通节点追溯子系统互联互通,解决肉类蔬菜来源追溯难、去向查证难、责任追究难的问题。

据悉,巩义市、荥阳市、登封市、新密市、新郑市、中牟县、上街区和郑州航空经济综合试验区的肉类蔬菜流通追溯体系建设工作,也将纳入试点项目进行统一规划,待条件成熟时,将覆盖范围向这8县(市)区延伸。



9月26日,贯穿我国东北东部地区的吉林通化至辽宁丹东段高速公路正式通车。通车后,通化至丹东的公路里程从340公里缩短为249公里,行车时间将由原来的6个多小时缩短到3个小时。自此,吉林省东部山区进关出海的便捷公路通道正式打通,通化等城市实现三小时即可“通海”。据介绍,通化至丹东高速公路是鹤大(黑龙江鹤岗至辽宁大连)高速公路中的一段,全长232.92公里。

新华社发

## 50家“维牧香”肉品专卖店昨开业

本报讯(记者 王思俊 通讯员 李彦芬)昨天,装修精致美观、标准统一、干净整洁的50家“维牧香”肉品专卖店同日开业,为省会居民提供安全、放心的“生态肉”。

“维牧香”冷鲜肉品牌,是维鹿农牧集团斥巨资倾力打造的新型肉品品牌“生态肉”。该集团有着“中国养猪第一股”美誉,稳居生猪养殖行业上市公司第

一位。为加快企业规模化和产业化发展,延伸产业链条,该集团先后在开封市尉氏县建立年出栏60万头生猪产业化基地,投巨资在三门峡市进行“生态猪”养殖,利用40万亩的荒山、荒地和荒坡进行人工放养,还在西藏林芝、吉林洮南市进行规模养殖,开发百姓放心的“生态肉”。今年8月,“维牧香”冷鲜肉品牌上市,9月份,“维牧香”肉品专卖店试运行

营业。经过前期运作,50家“维牧香”生态肉服务网点布局完备,具备开业条件。业内人士表示,50个店同开,刷新了业内的单日开店纪录,维牧香独特的营销模式,改变了肉品专卖店的传统观念,创新性地将会员制+配送的销售模式拓展至肉类产品领域,采用全程安全可追溯系统,为郑州食品安全提供保障。

## 我省节前将开展 旅游安全大排查

本报讯(记者 成燕)十一黄金周将至,我省又将迎来旅游高峰。记者昨日从省假日办获悉,双节前夕,铁路、交通、民航、公安、旅游等部门将认真开展旅游安全拉网式检查,切实排除安全隐患。

## 双节我市加大发票 违法违章打击力度

本报讯(记者 侯爱敏 通讯员 朱青峰)记者昨日从市地税局发票管理局获悉,中秋国庆节期间,该局将增加人力,加强对发票违法违章行为的打击力度。

该局有关负责人表示,假日期间,市民外出用餐、娱乐等消费行为将非常活跃,为防范不法商家拒开发票、开具假发票、打白条等违法违章行为在假期出现抬头趋势,确保市民度过一个愉快的假期,市地税局打击发票违法违章快速反应小组将安排四名科级以上领导干部在假期轮流带班,并抽调发票管理局的六名同志充实到快反小组中。这几天,发票快速反应小组还将加强车辆的保养及办案设备的更新,进一步提高受案能力,为及时受理群众举报,迅速赶往现场做好充分准备。

该负责人提醒,假日期间,市民一旦遭遇发票违法违章行为,可随时拨打24小时举报电话18838096903 18838096907,发票快反小组将迅速调派办案人员赶赴现场调查取证,维护消费者合法权益。

## 新材料产业集聚区 发展规划通过评审

本报讯(记者 史治国 通讯员 郭世永 赵宇辉)9月26日上午,郑州市新材料产业集聚区发展规划评审会在郑州召开。经过评审委员会专家的认真讨论,原则通过该规划,并建议规划编制单位按照与会专家及相关单位提出的意见对规划进行修改完善。据悉,该产业集聚区建成之后将成为全国最大的以超硬材料产品为主体、配套设施完备,产业特色鲜明的新材料产业园区和突显深厚中原文化底蕴特色的“中国一极”现代工业产业基地。

据了解,该基地以郑州市在中国超硬材料和研磨材料领域的中心地位为依托,充分发挥郑州地区新材料行业人力资源、研发和产业基础优势,通过央地合作、行业整合,以智慧化、绿色、生态、立体交通物流、循环经济理念进行规划建设。

中国移动 G3 畅享3G智能生活 手机多 升级快 网络好 购机省 应用全 为民服务 创先争优

## 郑州移动 G3 双节钜惠 引领长假购机狂欢

中秋、国庆双节临近,八天长假也将如期而至,在关注节日信息、安排长假日程的同时,很多手机用户最关心的莫过于郑州移动的优惠动态,毕竟,一直以来,郑州移动都为郑州市民提供着给力的优惠政策,始终用先进的科技实力、充满诱惑的优惠、饱含微笑的服务让郑州市民为之倾心、为之疯狂。

此时,郑州移动又为郑州市民带来了G3智能手机优惠狂欢,想买G3智能手机?想获赠高额话费?想享更多优惠?去郑州移动吧,总有优惠让你心动。

G3智能机 0元抢购再奖话费 “之前,郑州移动推出有‘预存话费送手机’G3终端政策,现在,在此基础上,开展‘G3智能机,0元抢购再奖话费’活动,即在活动开始起加入移动合约计划,签约指定套餐或承诺一定消费,G3智能手机0元得,更可再获最高至400元的话费奖励,买得越早,赠得越多。”郑州移动营业厅工作人员告诉记者。

参与此次活动的机型也都是高性价比的,三星I8250、联想A288T、酷派8022、海尔I617等,这些可都是热销机型。”在采访中,郑州移动营业厅工作人员说,“活动机型还有这款中兴U880s,整体采用超薄刀锋设计,机身更薄更锐利,3.5英寸多点触控电容屏,配备1400mAh电池,待机、通话、上网时

间更长,CPU主频达到806MHz,支持多任务处理,支持720P高清格式的视频播放,获得很多职场新人、白领的青睐。” “如此给力优惠再加上卓越性能智能机,怎能不心动?”前来营业厅参与优惠的职场新人小马选中了中兴U880s,他告诉记者,“以后可以随时尽情享受移动G3的无限精彩啦。” 假如你已经为此心动,那接下来郑州移动的又一优惠绝对让你的心为之沸腾。

G3智能机 话费连环送 为迎双节,郑州移动的各个优惠活动闪耀登场,展现魅力,“G3智能机,话费连环送”当然也不甘示弱。那么,这个活动会有怎样的诱人优惠? 在郑州移动经销商李先生这里,一位购机的大学生家长王女士告诉记者,“中秋节孩子就放假回来,想给孩子换个手机当礼物,给他选了这款千元智能机联想s899t,4.5英寸IPS触控屏,1GHz双核处理器,9.9毫米的纤薄机身,性能高,孩子肯定喜欢。而且现在购机还有优惠,G3智能机话费连环送,既参加合约消费还送话费,话费也不用担心了,这么划算,还顾虑啥。”

“客户在活动开始起,通过郑州移动经销商或者网上营业厅购买G3手机,不仅享受合约消费优惠,还加送最高至700元的话费奖励。”据郑州移动经销商李先生介绍,三星S6358、联想S899T、中

兴U960、酷派8870等多款畅销G3智能机均可享受,双重优惠再加上多款G3手机,吸引了很多客户前来咨询购买。 据了解,此次“G3智能机,话费连环送”活动是在G3智能机“合约消费”政策基础上进行的,根据客户选择的合约消费档次额外每月奖励一定数额话费。

买3G智能机 到移动G3手机商城 买手机是去服务好、机型全的手机卖场,还是去门店多、可信赖的手机商城?难道你还在为去哪儿买手机而烦恼?来郑州移动G3手机商城吧,让你和这些烦恼永远告别。在这里,门店多、机型全。有超过200家移动营业厅和500家指定经销商,只要你所能想到大牌热门机型这里都有,机型多,选择多,惊喜自然也多,为你带来方便快捷的购机体验,让你不必为售后担忧。

在这里,可信赖、服务好。移动G3手机商城以大品牌的信誉高度为客户提供可信赖的购买保障,饱含微笑的贴心服务,体验式购机环境,让你的购机过程和移动G3生活同样精彩享受。 在这里,一站式更专业。为了给你带来更便利的购机体验,移动G3手机商城提供购机一测试一免费下载一软件安装等一站式购机便利。同时,移动G3手机商城还提供关于手机问题的解答,无论是功能强大的应用软件安装,还是严格甄选的专业导购服务,移动G3手机商城用实力、专业、服务满足你的多项需求。 “郑州移动G3手机商城,品牌信誉好,又有优质服务、健全的售后制度,还提供各种购机便利,买着放心,用着也舒心。”在移动G3手机商城咨询购机的小夏告诉记者,“对于准备购机的朋友们来说,选择郑州移动G3手机商城再好不过了。” 苏立萌



三星 I8250 4英寸超大触屏,开启非凡视界。金属拉丝质感,闪耀时尚光芒。1GHz高速处理器,超越平凡体验。CMMB手机电视,直播时刻尽在掌握。TouchWiz操作界面,优雅随“触”可得。超大容量电池,让精彩进行到底。



超薄刀锋设计,厚度仅10.8mm,更薄更锐利,3.5英寸多点触控电容屏,画面细腻,强光下屏幕画面依旧清晰,配备更高容量1400mAh电池,续航能力更强,主频达到了806MHz,支持Wifi、GPS/AGPS等,支持多任务处理,多个应用快速切换支持Android市场精彩3D游戏。

移动400的业务亮点、优势分别有哪些? 业务亮点 1.“立体营销”——提升营销效果 为集团客户提供语音、短信、彩信等与客户沟通的多元渠道,通过语音、文本、图片等承载营销信息的方式,提升营销效果。 2.“统一形象”——彰显品牌价值 全国统一呼叫号码,语音与短信、彩信号码相对应,为集团客户提供统一的营销与客服形象。 3.“数据分析”——助力企业决策 强大的数据分析报表功能,为集团客户提供决策依据,提高管理效率,优化管理水平。 4.“自助管理”——优化用户体验 为集团客户提供友好便捷的自助服务平台,可实时修改、查看相关功能。 业务优势 一、提升形象:语音与短彩信统一400号码,彰显品牌

移动400 WWW.10086.CN 客服热线 10086 特征,提升企业知名度。 集团客户可根据实际需求选择移动400全国统一号码,百万优质号码不受区域限制,任意选择。 二、成本控制:多元化的呼叫控制手段,成功降低企业成本。 集团客户可通过移动400提供的三种智能路由方式对来电进行灵活转接。 智能路由、密码接入、呼叫阻截、黑名单及呼入次数限制等多元化呼叫控制手段,有效降低企业通讯费用和人力成本。 三、便捷平台:便捷的客户自助服务平台,实时更改,

即时生效。 通过功能强大的移动400自助服务平台,集团客户可根据自身情况灵活实现功能设置、业务数据统计查询及下载等操作,节约了集团客户至营业厅办理业务的时间成本。 四、数据分析:领先的客户资源管理系统,为企业挖掘潜在商机。 激烈的市场竞争要求企业具备严密、科学的客户资源管理系统。通过移动400自助服务平台提供的数据分析,集团客户可深入分析行业潜在发展趋势,了解及挖掘消费者行为模式,从而为企业改善营销服务手段,制定营销战略及改善客户服务质量助一臂之力。 五、实时在线:随时随地为客户提供服务,巩固客户忠诚度与满意度。 用户无论何时何地拨打移动400号码,其呼叫均可按照集团客户预先设定的路由方式转接至企业指定的目的地号码上。移动400业务智能路由功能由企业为用户提供灵活的客服手段,从而提升用户对集团客户服务的满意度。