

2012年11月2日 星期五

时尚・消费

主编 赵 羲 责编 张涵秋 编辑陈茜 校对管 莉



本报讯 11月2日,位于冉屯东路与 五龙口南路交叉口向南50米路北的世纪 联华冉屯路店盛大开业。它的开业填补 了西北区无大型综合性超市的空白,满 足周边居民购物便捷的生活需求。

据了解,河南世纪联华超市有限公 司人驻中原至今已陪伴郑州市民走过了 十个春秋岁月,作为一家成熟的大型综 合商超企业,一直秉承"顾客唯一,唯一 的唯一"的宗旨。开业期间,店门前特设 6000平方米大型广场供顾客停车使用, 大大解决了顾客外出购物停车难的问 题,也恰恰符合了世纪联华多年来坚持 不变的"为民、便民、利民"的经营宗旨。

据世纪联华超市相关负责人表示, 在开业期间冉屯路店投入了300万元来 回馈广大市民,届时将为广大的绿城市 民奉上一场超低价盛宴。

为了让广大绿城市民一起投入新店 盛大开幕喜庆的气氛中,该店还准备了

大型活动,11月2日~6日,凡活动期间单 张收银条内场购物满78元(外场满156 元)的顾客,就可以参加抽大奖和刮刮卡 活动。更吸引人的是,超市外场满100元 返40元礼券,杉杉男装、阿依莲女装,滔 搏运动,意尔康皮鞋等悉数参加。作为 第一家倡导会员理念的超市,此次更是 拿出大手笔,凡11月2日~4日三天持 VIP会员卡消费的顾客均可享受6倍积 (张慧)

商都消费 时尚生活

电话 67655118 18638929288 E-mail: 1047992683@gg.som

近两个月以来,郑州有 件可圈可点的大事不得不 说,那就是各大商场接连开 业,无论是数量还是速度, 都令人为之震撼,购物疆域 的不断扩大已不仅仅是市 民的福利,整个郑州消费市 场加速升温。 "开业"一词,饱含太多 喜庆的意味和美好的祝福, 当这首进行曲欢快奏响时, 郑州市商业格局也开始蝶 变,华丽换装,尤其之于郑 州西区,这代表了郑州商业 将实现均衡发展,种种好迹 象越来越清晰。

开业进行曲 奏响商业格局新乐章

商业网点密布

郑州素有"商都"之称,一提到逛 街购物,本地市民和外来游客都会习 惯性想到二七商圈和花园路、农业路 商圈,郑州东、北区域的商业大佬们 拥有了很长时间的"江湖地位",现如 今,郑州西南区域的商业也开始"火"

9月6日,首个地铁商业西元国际 购物广场进驻郑州西区,旨在成为年 轻大众家庭的聚集地和生活场所,以 及郑州大西部最具号召力的品牌符 号,与中原万达广场共建秦岭路建设 路商圈;另据介绍,王府井百货郑州 首家店将于12月落成,届时棉纺路商 圈的诞生将点亮郑州西区的繁华。

与此阶段,郑州南区也"不甘示 弱"。10月13日,郑州二七万达广场 于22个月开发建设后惊艳亮相,航海 路大学路异常拥堵,"万达速度"、"万 达效应"等诸多焦点成为人们热议的 话题;10月18日大商再次发力,布局 郑州南区商业,其在郑州第七家大卖 一千盛生活广场京广路店开业; 而位于大学中路和政通路的新悦城 购物中心在10月28日试营业。

"以前购物要么跑到中原万达,

要么跑到二七广场,这下家附近都有 大型商场了,爽得很。"提到新开业的 几家商场,市民老王难掩心中的喜 悦。从距离上讲,各商超之间不过几 站路,高密度分布着实给市民带来诸

但不免还是有人疑问,在今年零 售业市场低迷状态下,为何郑州商业 仍有"大动作",究其原因,主要在于 郑州西南市场需求旺盛、网点不足; 另外,郑州西南区域交通、生态等方 面的优势也具有不可复制性,而随着 城市规划与地产大鳄的进军,商业空 白区必然被填充。

高端,锁定年轻时尚消费群体;而棉 纺路商圈是以大型商超、星级酒店 为主,定位政务、商务人士,属高端

错位经营,既竞争又互补,不仅 避免了同质化现象,还将逐渐形成三 足鼎立、共盛共荣的态势,多方受益, 多方共赢,最重要的是弥补了郑州商 业发展东西不均衡的格局,还能提高

这种情况普遍被看好,然而,如





在各大商场落成之前,关于郑州 市西南区域商业格局的划分众说纷 纭,人们在期待中不断寻求答案,而 从市场角度看,说到底是商圈之间的

河南省商业经济学会常务副会 长、秘书长宋向清称,目前,郑州南区 几乎没有成熟的商圈,升龙商业广场 虽业态很全但体量稍小,大学路上零 散分布着像丹尼斯这样的大型商超, 也不足以构成商圈。不过,诸多商家 锁定南区即是机遇,万达有很强的品 牌号召力,人气聚商气,所到之处会 吸引家电、商超、通信等品牌,用不了 3年,航海路大学路商圈将成型,伴随 着新开张的商场,大学路商业带也将

采访中,宋向清还形象地用V字 来形容郑州西区商业发展轨迹,建国 至今,最辉煌时碧沙岗商圈曾是郑州 商业的代言,当时的商业大厦商品 全、品位高;受经济大环境等因素制 约,西区商业一度陷于V字谷底,而 去年中原万达广场的进驻则成为西 区商业触底反弹的标志。

有意思的是,复兴后的西区商 业,每一个商圈都根据诉求人群找 准定位。像碧沙岗商圈依然张扬货 全价低的老字号优势,主要服务于 市民大众;秦岭路建设路商圈则主 打城市综合体,包含超市、娱乐、酒 店、公寓、文化等多种业态,定位中

商业对社会的贡献率。

何在诠释时尚地标时更具特色?如 何把服务做的更加人性化?如何在 求新中保留文化底蕴等等,这一系列 问题仍是摆在商家面前的挑战,仔细 思考,认真去做,才能壮大自身竞争



天天向尚 栏目记者武 姣

GUCCI2013 春夏系

↑ Versace 的一款墨镜

帅中带着潇洒又不乏自由。

列之杜鹃红束腰连衣裙,

预示了红色的持久流行。

红色 让时尚更抢眼

红色,喜庆、热情,极富感 染力的一种色彩,在中国,有 东方韵味儿的印记,在T台, 那洋洋洒洒的气场震撼每一 位观者,无论是大面积运用还 是一抹点缀,红色为之袭来的 是聚焦定格,魅力四射。

对于爱美的你,在这个浪 漫的冬季,要不要甩开暗沉, 用一道红色风景线来赚足路 人的眼球呢?



若与你的红色装扮组合,酷 Dolce&Gabbana 2013 春夏系列,当红色与西西 里风情相遇,才明白什么 是真正的复古。

> ←话说高跟鞋最能 表达女人的时尚心声,那 就来双ZARA铆钉防水 台高跟短靴吧。

→是否在商场内见到的 都是咖色或黑色? 瞧 MINNETONKA这双珊瑚红 流苏靴,独特风格NO.1。



活动机型: 联通目前在售所有智能终端机型。

温馨提示:每部终端合约仅可享受一次话费补贴。

*选择3G66元套餐,每部旧手机折抵话费180元(分12个月返还,每月返还15元)

选择3G96元及以上套餐,每部旧手机折抵话费300元(分12个月返还,每月返还25元)。

旧手机标准: 手机机头、电池、后盖、充电器齐全,可正常通话使用,支持GSM网络,品牌型号均不限。

选**3**G 就远次

www.10010.com / 10010



大商金博大 举行"美在巅峰"陈若琳见面会



本报讯(记者张涵秋文/图)10月27日,大商 新玛特金博大购物广场携手"新一代跳水天后"陈 若琳,拉开以"美在巅峰"为主题的自然堂奥运冠军 见面会郑州站帷幕。跳水大满贯选手陈若琳热情 地与消费者们进行互动和交流。

活动现场,陈若琳像所有的女孩子一样,和台 下的女性观众们聊起了护肤心得。陈若琳说,由于 跳水队的训练常年在水中进行,池水的长时间浸泡 会导致肌肤干燥和敏感,因此平常的护肤中保湿成 为了不可缺少的一环。自己平时比较钟爱自然堂 雪域精粹系列的保湿水和精华液,特别适合秋冬寒 冷、干燥的气候。

作为自然堂明星系列,雪域精粹系列融汇了喜 马拉雅冰川水,从高域特有的珍稀高寒植物——雪 参、雪莲、雪绒花中提取的纯天然活性成分,能够减少 因为各种身心压力产生的对肌肤的伤害、改善肌肤 的"亚健康"状态,更加不用担心肌肤过敏的症状。

活动最后,陈若琳为现场观众留下了珍贵的冠 军手印和签名,同时,她还与观众们分享了自己激 动的心情,"这个手印和奥运金牌都见证了我现在 的巅峰状态,但也是我下一轮征战的全新开始。这 将鼓励我在以后的比赛和训练中,有更好的心态去 面对,相信自己不断挑战巅峰。

入驻金博大的自然堂相关负责人表示,希望通 过此次和奥运冠军们的近距离接触,能够使消费者 零距离感受到奥运冠军的自信、健康、自然之美。 之后的活动将陆续登陆北京、长沙、西安等全国其 他重点城市。除了陈若琳以外,中国跳水队其他奥 运冠军选手如吴敏霞、何姿、秦凯也将亮相,与全国 的消费者们近距离接触、互动,为大家传递来自巅 峰的自然、自信之美。

净雅大酒店 启动爱的斑马线公益活动

本报讯(记者张涵秋)10月25日,净雅旗下品 牌——郑州净雅大酒店、阳光海岸自助百汇餐厅, 联合河南省文明办、郑州市公安局交巡警支队、郑 州市公交总公司等单位共同推出"爱的斑马线"活 动,倡导全社会关注斑马线安全、关注文明交通。 活动启动仪式在中原福塔举行,爱心车友、的士司 机代表等500多人参加了启动仪式。

"爱的斑马线"活动是净雅大酒店(曼哈顿店) 和阳光海岸自助百汇主办的"文明出行系列活动" 之一,阳光海岸自助百汇是净雅倾力打造的世界级 美食百汇,400多道菜品超值珍奇,所有菜品用料承 诺全部是真材实料。阳光海岸自助百汇负责人表 示:"阳光海岸自助百汇能够给中原带来的不仅仅 是世界美食的奥秘,更希望净雅一直以来的社会责 任感普撒中原。为此,我们一直在坚持。"

活动期间,郑州市所有公交车以及部分出租车 和私家车上,都将粘贴河南交通广播印制的"文明 礼让车贴",提醒全社会关注行人安全,促进所有交 通参与者养成文明礼让的风尚。



消费提醒

网购成时尚 消费需谨慎

为避免消费者在网上购物时步入误区,专家提 醒广大喜爱网购的消费者在网上购物消费过程中 要做到"五要":

要认真查看经营者的资质是否合法。最好选 择经营规模较大、专业性强、口碑及品牌美誉度较 好的经销企业,同时还参考其他消费者的信誉评 价,尽量选择比较熟悉的专业购物网站进行购物。

要克制贪便宜的念头。购物时要做到"货比三 家",如果网上商品标价与商场商品价格相差太大 时,不要被低价、低折扣所迷惑,小心消费陷阱,避 免因贪念便宜而上当受骗。

要对网站和网店的真实性、可靠性进行查验核 实。包括查验核实其网址、地址、电话、网店营业执 照等内容的合法性、正规性。同时还要对网店信 誉、售后服务、退换货服务等诸多细节进行全面了 解,辨别真伪后再做购物消费决定。

要妥善保留交易记录,索取购货凭证,便于事 **后作为维权依据**。网购后要保留好购物确认短信, 尽量保留有网购消费内容的页面,以便发生纠纷时 有据可依。

要做到收取物品时当场验货。消费者在收取 货物时要认真核对商品的品质和数量,在确定商品 无误、无破损后再签字确认。 思 远