



### 车讯快报

#### 郑州日产 商户联盟暨无障碍车巡展收官



本报讯 2012年,郑州日产同步展开了两大品牌活动:“我支持 你成就”郑州日产车主俱乐部商户联盟活动,以及“国际选择 全民伙伴”CDV无障碍车展示活动。郑州站作为全年品牌活动的收官站,2013年1月5日~6日在河南郑州中原万达广场正式谢幕。据悉,商户联盟活动是郑州日产车主俱乐部系列活动之一,旨在为广大消费者与车主提供包括车主用车心得、车辆维修保养、金融理财理赔等增值服务。商户联盟活动自2012年5月份拉开帷幕后,已先后在福州、拉萨、深圳等地举行。

郑州日产多年来一直致力于用实际行动回馈社会,提供符合社会发展进程的、差异化的公共交通产品,以满足各阶层消费群体的需求。从2012年1月的河南“两会”,3月的全国“两会”,6月的第十三届上海残疾人、老年人康复护理保健用品用具展览会,到8月的深圳益田假日广场展示,11月的中国国际福祉博览会,郑州日产携基于NISSAN NV200与东风帅客量产车改装的无障碍车进行展示,力图使更多消费者了解产品,感受郑州日产关爱社会特殊群体的企业责任感。此外,郑州日产还特别为消费者及行动不便人士、郑州市残联的工作人员提供了静态体验无障碍车型的机会,让消费者亲身体会无障碍交通工具的便捷性和人性化特点。(张磊)

#### 2013款全新捷豹发布会开启



本报讯 近日,2013款全新捷豹上市发布会在郑州举行。河南通孚汽车服务有限公司是河南地区唯一由英国捷豹路虎正式授权的捷豹路虎经销商。

2013款XJ的车轮只有“精雕细琢”四个字可以形容它,其环绕式前座舱设计在顶级豪华车中是一种前所未有的概念,取材自有“水中法拉利”之称的Riva Aquarama赛艇的概念。全新XJ的车门内饰板配置了以精品手提箱为设计概念的储物格层,内面还铺上了柔软的绒布,不禁让人想起英国的百年老牌Mulberry设计的手提箱,尽显优雅尊贵。近一米充裕的腿部活动空间,全系标配的全景玻璃天窗、前带腰托的多方向调节按摩座椅,搭配由英国专业厂商Meridian提供的顶级音响系统,配合20/15只高保真扬声器和顶级功放,可营造出Meridian享有专利的Trifield环绕立体声效果,为车内乘员带来质感醇厚、华彩绚丽的影院式体验。(张磊)

#### 2013新福美来冠军版郑州上市

本报讯 近日,郑州泓祥海马销售服务店举行“冠军之旅郑州站——2013新福美来冠军版上市”发布会,CTCC冠军车手陈旭受邀出席活动,他与新老客户分享赛车经验及冠军车手的驾驶技巧。不仅如此,由于到场的客户对于冠军版的期待并对当天活动政策的肯定,使得活动以20个订单的成绩圆满落幕。

2012年,海马福美来车队在中国最高级别的中国房车锦标赛中,再次凭借良好的赛车性能和赛道表现,取得了中国量产车组年度车队总冠军和年度车手总冠军的好成绩。海马汽车自2005年开始征战中国房车锦标赛,在8年的时间里,经历了从追赶合资品牌到全面超越的过程。这一荣耀,不仅是海马车队长达8年征战CTCC赛场的成果,也是海马汽车产品性能不断突破的表现。(马奔)

#### 吉利汽车受追捧

本报讯 近日记者获悉,吉利汽车旗下三大品牌各款车型在广州车展共计成交177台,其中全球鹰GX7和帝豪EC7系成交数字尤为显眼,分别达到61台和91台。

吉利汽车已经逐渐摆脱了自主品牌一直以来受政策影响的尴尬。尽管自主品牌2011年以来整体出现下滑,但吉利汽车却并未放缓稳步增长的步伐。2012年1月至11月,吉利共计销售汽车423829辆,较去年同期增长13%,并完成全年46万辆销售目标的92%。近年来,吉利汽车每年确保将8%的销售收入投入汽车技术研发领域,目前自主研发的GeTec系列发动机,以及DSI 6AT变速箱已经广泛应用于旗下众多车型,遵循“安全第一”研发战略的吉利汽车更是做了大量投入,不仅建立了GTSM全方位安全管理,更成功研制出BMCSC(爆胎监测与安全控制系统)这一国际先进的主动安全技术,目前已经在吉利汽车多个车型上得到成功应用。(西文)

## 比亚迪发布城市公交电动化解决方案

本报讯 1月6日,比亚迪在郑州发布城市公交电动化解决方案:针对出租车及公交大巴市场推出“零元购车·零成本·零排放”解决方案,国家开发银行股份有限公司为该方案提供金融战略支持。

作为新能源汽车领导者,比亚迪不仅推出了成熟稳定、续航里程充足的纯电动车e6、纯电动大巴K9,更率先推进“公交电动化”进程,在中国深

圳、西安、荷兰、新加坡、美国、德国、英国伦敦等地成功实现电动车的规模化、商业化运营。此外,比亚迪还在天津和云南与当地企业合作生产和推广电动公交,加速公交电动化的普及。此次比亚迪推出的“零元购车·零成本·零排放”方案则从资金和推广模式方面为公交电动化提供支持。

所谓“零元购车”,是指集团客户不用一次性承担购车资金压力,可采

用“零首付+分期付款”模式购车。新方案不仅实现“零首付”,同时由于电价远远低于油价,使用成本的差价会抵消电动车高出燃油车的售价差额,甚至差价还要高于电动车的原始售价。与燃油出租车相比,一辆e6纯电动出租车一年节省燃油14120升,减少二氧化碳排放32吨,真正实现了零排放、零污染,绿色出行。(天璜)



## 质保不断延长 车企瞄向“汽车后市场”

### 5年10万公里质保期 几乎成购车“标配”

“怎么现在各个品牌的汽车质保期都变长了,我记得原来都是2年6万公里,现在大多数都已经延长到5年10万公里了,甚至还有部分车型是5年20万公里,车企对自己产品的信心提升了吗?”

近日,李先生想给自己换一台车,在走了

### 只有在4S店维修 才可享受质保服务

但值得注意的是,很多品牌的售后人员都会强调,保修期内车辆出现问题,需要在4S店维修才可以享受到质保服务。对此,某4S店总经理陈兵认为,车辆维修要做到“有据可依”才

### 培养客户品牌忠诚度 车企看好“后市场”

近日,中国汽车流通协会产业协调部分析师接受采访时表示,车辆质保期不断延长,一方面是因为品质技术的提升,让车企有这样的实力基础和信心,去给客户承诺;另一方面,近几年新车销售情况普遍不理想,在销售利润下滑、市场竞争加剧的背景下,车企把盈利目标寄托于汽车后市场,也是一种营销手段;第三个原

因是车企希望把客户保留在这个品牌下。“随着服务的升级,消费者的品牌忠诚度也在不断提升,只要能够把客户留在这家店,后续一些连带的业务都会得到发展。这也是汽车后市场的一部分,像汽车保险、汽车置换、汽车改装、汽车养护等,只要客户有需要,一系列的服务都可以跟进,利润空间相当大。”

程晚

程晚

程晚

### 车市活动

#### 新大陆奇瑞冬季关爱活动启动

本报讯 日前,新大陆奇瑞冬季关爱活动正式启动,这也是新大陆连续13年举办这项活动。据悉,本次活动提供包括在线抽奖、用户回家行、跨年有礼及预约有礼等多重豪礼以回馈新老车主。

据介绍,本次冬季活动将延续以往春夏秋冬四季的线上互动内容,通过奇瑞官网冬季专题网站,进行奇瑞总部探访用户招募,拉近与用户之间的距离。而在秋季活动中大获好评的幸运大转盘在线抽奖活动,冬季也将暖心延续,所有进站用户凭服务任务委托书号,登录奇瑞官网参与抽奖活动,获得由奇瑞精心送上的E5机器人玩具、A1车模等多重好礼。此外,凡在1月20日以后进站维修、保养的用户均可获赠精美的“跨年礼包”:台历、对联、红包;在1月20日以后通过电话、网络预约维修保养,进站均有机会获得“预约礼品”。(晓辉)

#### 广汽丰田富达开展新春回馈活动

本报讯 记者近日从广汽丰田富达航海路店获悉,1月13日将在富达展厅举行老客户关怀爱车养护课堂活动,在活动现场,专业讲师将讲解冬季如何养护您的爱车以及冬季自驾出行时应注意哪些事项。

此外,广汽丰田富达航海路店,1月13日将举行“逸致贺岁迎新·新春感恩回馈”活动,老客户介绍朋友过来成功买车,老客户可获得感恩回馈大礼包一份,新客户也可获得新春回馈礼包一份,购买逸致任意车型还可获得千元精品。周末,店内举办喜迎新春派对,进店顾客有机会获得丰厚礼品。同时,进店顾客即可参加幸运刮刮乐活动,活动期间订购逸致均有豪礼相送。(魏瑞娟)

### 车市聚焦

#### 品牌二手车优势渐显 广汽丰田打造标杆品牌

随着我国汽车保有量的日益增大,促进了二手车市场的繁荣。根据中国汽车流通协会统计数据,2012年1月~8月我国二手车交易量累计309.12万辆,同比增长15.44%,较之于已进入微增长时代的新车销售市场,二手车已然成为车市新增长点。

在高速发展的同时,二手车市场也正酝酿着变革,随着法规的逐渐完善、品牌车商的进驻、消费者需求的不断提升,二手车市场从“黄牛盛行”的低级市场形态向规范化、品牌化经营的高级市场形态转变的时代已经开启。为了满足市场与消费者的需求,从2009年开始,广汽丰田就在全国重点地区开展二手车业务试点。借助丰田在全球开展二手车业务的经验,广汽丰田构筑了标准统一、科学规范的二手车业务流程,在自己的销售渠道内逐步引入了广汽丰田二手车置换认证店、二手车零售认证店业务资格认证体系,并于2011年9月发布了广汽丰田“心悦二手车”品牌,继而推出品质、服务极具保障的“心悦认证二手车”。

当前,汲取成熟汽车消费国家的二手车交易经验,广汽丰田正在搭建以渠道内销售店为基础、遍布全国的互联网二手车交易平台,并推出了以“心悦拍”命名的二手车拍卖交易模式,极大丰富了二手车车源,让客户拥有更多选择,同时促进了新兴的二手车业务交易模式的蓬勃发展。“心悦二手车”品牌口碑和业务量不断攀升。截至去年11月,广汽丰田已拥有212家置换认证店,23家零售认证店,二手车置换率达到10%,超过了行业平均水平。诗婷

### 用车贴士

#### 冬季开车需注意 慎用方向盘套

随着气温的下降,越来越多的车主给自己爱车的方向盘穿上了厚厚的“冬装”——安装方向盘套,这些方向盘套手感温暖舒适,外观时尚美观。然而,美观的背后也潜藏危险,那么方向盘套对于行车有怎样的影响?下面就给大家详细地讲解一下。

#### 方向盘套的选择种类

方向盘套的种类很多,如果按照材质的不同来分类,可以分为长毛绒、毛绒、丝绒、厚布面、仿皮、皮革、潜水布、胶粒、真皮把套等,还有在此基础上进行了一些改进的材质,例如夜光皮革、防滑颗粒、短绒电绣和毛绒带小玩偶的转向盘套等。根据它们的自身特性会有不同的使用效果。

#### 方向盘套存安全隐患?

但是,这些方向盘套存在严重的安全隐患,不利于安全驾驶。首先,冬天气温较低,人的反应能力和感知能力下降,驾驶汽车需要更加小心翼翼,使用方向盘套增加了司机的操控难度。

其次,冬季雨雪天气,道路结冰现象多发,使用方向盘套会减少方向盘和手之间的摩擦力,在遇到雨雪路滑、急转弯路况时方向盘不易操控,容易出现把控落滑,在处理紧急状况时不利于安全处置,方向盘容易脱手,影响安全,造成事故。

此外,司机还可以通过方向盘的震动来感知路面状况,尤其是在高速行驶或急转弯时,都可以通过方向盘及时判断做出紧急处理。使用方向盘套后,在一定程度上降低了路况信息的传输,也会降低司机对路面状况的感知能力和判断能力。不管是什么品牌什么型号的车,方向盘本身都设计有防滑功能,因此,建议司机朋友还是直接手握为好。陈志忠

诚聘: 销售顾问5名, 保险理赔专员2名(男) 电话: 0371-86001853

### 新年平安双重礼

2013年1月1日-1月31日

	一重礼	二重礼
智跑	平安安全险	先锋礼包
狮跑		拓界礼包

东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心: 400-799-0000 网址: www.dyk.com.cn

## 全国五星级钻石经销商河南广发4S店

销售热线: 0371-67610999 售后热线: 0371-67610888  
地址: 郑上路与西三环向西3公里路北(明宇汽车城南门)