



本报讯(记者 张慧 通讯员 王振)5月11日,中国光大集团驻豫企业首届职工运动会暨中国光大银行郑州分行第八届职工运动会在郑州举办。光大集团党委委员、副总经理、工会主席康臻和工会副主席秋敏等参加了开幕式,光大集团驻豫企业1000多名员工参加了运动会。几年来,光大集团驻豫企业深入开展联动工作,合力支持中原崛起,取得了丰硕成果。尤其今年以

来,光大银行郑州分行成立了光大集团驻豫企业联动工作领导小组,共同拓展市场,力促光大资源效能最大化。最近捷报频传:由光大银行郑州分行牵头,促使光大金控与瑞贝卡集团成功签订战略合作协议,第一支中原产业投资基金已经设立,与河南省国有资产控股运营有限公司签订战略合作协议,利用银行网点优势与光大证券的全方位合作不断深化,与光大永明人寿的

联动有声有色。光大集团联动不仅体现在业务上,更是体现在企业文化建设中。这次光大集团驻豫企业首届职工运动会的成功召开,充分展示了河南光大人团结协作、敢于拼搏的精神,推动了光大文化在光大集团驻豫各企业中落地生根,为今后光大集团驻豫企业的合作及实现光大“更有内涵的发展”、进一步服务河南经济奠定了良好基础。

高中多样化发展学校特色建设系列访谈

务实创新 普高美高合力双飞

本报记者 李杨

被誉为郑州市美术特色教育的“三驾马车”之一的郑州十八中,自2002年创办美术特色至今,已有十年历史。“郑州市著名的书画家唐玉润是我们学校的离休教师,可以说是我们办美术的一张名片。”郑州十八中校长段亚萍告诉记者,唐玉润画技书法艺术闻名中原,蜚声海外,郑州火车站大楼上“郑州”两个大字就是他写的。这种名人效应和名家风范,吸引了大批学生慕名来十八中就学。

务实是段亚萍给记者留下的第一印象。在段亚萍心中,美术并不是一条捷径,而是一门能体现在生活方面的一门艺术。她经常告诫学生,一定要把美术真正当成一门艺术来钻研,而不是一块敲门砖。因为艺术高考远比我们想象的更加艰辛,只有发自内心的热爱才能从中感受到快乐并最终取得成功。

“学校就应该是一个令人快乐的地方。”在段亚萍的心中,教育就应该应该是无痕的,是蕴含教育智慧和教育艺术的,能让学生在不知不觉中丰富和提高自己。据介绍,“阳刚男生和秀慧女生”评选就是该校德育活动的创新之举。活动分别针对男女生制定行为准则,要求男生从“尊重女生正常交往、勇敢坚强不怕挫折、崇拜英雄敬仰模范、社交礼仪有风度、心理健康举止稳重、爱憎分明有正义感、生活健康志趣高雅”七方面做到28条规范;女生从“自尊自爱洁身自好、审美追星道德模范、异性交往正确有度、少女礼仪举止端庄、自强自立竞争向上”五方面做到20条规范,对学生在校的行为起到了

很好的引领作用,也引起了全国媒体的关注。

工欲善其事,必先利其器。打造一支师德优、水准高、作风扎实的师资队伍,是提高学校教育教学质量、办学水平的根本保证。据段亚萍介绍,郑州十八中实行的是分层梯队式教师成长计划。即实行青年教师“全程执教”、“全岗任教”、“全能施教”的“三全”素质塑形工程,使全体青年教师成为合格教师,评出一批拔尖新秀青年教师;对中年教师要求教学由技术层面上升至教学艺术境界,倡导中年教师做“风格型骨干教师”;鼓励老教师著书立作,做独具特色的专家、学者型教师。

“当今社会,人心浮躁,而校园应该成为一方净土。教师能够静心工作,是教师个人幸事,是学生的幸事,更是教育的幸事。让教师静下心来工作,是社会的责任,更是我作为一校之长的责任。”段亚萍感慨地说。为了提升教师素养,升华教师品味,该校在全体教师中开展“五静三品”活动,即沉静备好每节课、平静对话各学生、恬静阅读几本书、清醒搞好教研、冷静反思得与失;品味师生交融的情感、品味工作成功的乐趣、品味校园生活的涵义。

“既然选择了教师这个职业,就得能耐得住寂寞,忍受得了清贫。”行走在提升薄弱学校层次的路上,段亚萍是这样说的,也是这样做的。她要用自己的务实和创新,力争三年内把学校办成郑州市示范性高中与郑州市艺术教育先进学校,实现十八中普高美高合力双飞梦想。

导师全员育人 学生自主发展

本报记者 杨丽萍

为深化教育改革,提升教育效果,郑州市三十六中积极探索,着力推进“促进每一个学生发展”的教育模式,走出了一条特色教育之路。近日,记者采访了郑州市第三十六中学,在对校长李刚的采访中,揭开了该校特色教育的神秘面纱。

三十六中的全员育人励志教育,是将学生以小组或宿舍为单位,让全体教师都参与育人,担任导师,每个导师负责一个或几个小组或宿舍。学校要求全体教师关注学生从入学至毕业的整个教育过程,从学习、生活到德育的各个环节,对学生的教育保持整体性和一贯性,任何环节都不放松对学生的教育和指导。

提起全员育人励志教育取得的成果,李刚感触良多,他告诉记者,有导师参与或在导师指导下的学生小组活动是育人体系的重要组成部分,学校实施全员导师育人制度以来,师生一起聊聊天家常话,一起评论天下事,一块吃顿饭、一起过生日或是一块打球、做个游戏,这些场景早已成为校园特色的组成部分,将师生紧紧联系在一起。

《基础教育课程改革纲要(试行)》提出了转变学生学习方式的任务,提倡自主、合作、探究的学习方式。而教学过程是师生交往互动、共同发展的过程。因此,在教学过程中,如何处理好传授知识与培养能力的关系,如何培养学生的独立性和自主性,引导学生学会质疑、调查和探究,使学习成为在教师指导下主动的、富有个性的过程,成了三十六中最关心的问题。

据李刚介绍,在进行全员导师育人

体系的同时,三十六中完善了以自学为前提,突出学生主体地位的“三步六环节”教学模式,以实现生生有目标、堂堂有活动、课后有落实为目标,兼重分层教学和学生体验,将课堂还给学生,显著提升学生的知识和技能。现在的三十六中,学生以主人翁的姿态投入到学习过程中,与同学、教师一起去探索、研究和发现、设计,在参与中掌握知识,生成能力,从而真正实现了从知识到能力的转化。让教师、学生对课堂进行双向评价,在评价中促进课堂的不断优化,实现高效课堂。

“每个孩子都有他独到的地方,也许是动手能力,也许是语言天赋。”李刚说,“学校应该给孩子们的成长搭建丰富多彩的舞台。”

为了促进每一位学生的快乐发展,三十六中成立了青春旋律广播站、校园记者站、街舞社、空竹社、生物科探联盟、书法社等十多个学生社团。学校会定期举行诗歌朗诵、歌咏比赛、文艺节及春季运动会、乒乓球比赛、书香满校园读书月、青春期心理健康教育、成人仪式、特殊节日的爱国主义演讲等特色活动,为每一个学生展示自我搭建舞台。

随着全员导师育人制度的深入开展,“三步六环节”教学模式的日趋成熟,三十六中的学生们实现了从被动接受到主动学习的转变,在此过程中,大部分学生增强了信心,找到了前行的目标。此外,教师们也在成就学生的同时,从生动的教育实践中感受到了育人的真谛,也找到了教师职业的幸福。

兴业银行 手机银行免费跨行转账

本报讯 记者从兴业银行获悉,即日起至2015年12月31日,客户通过该行手机银行转账汇款,无论是同城、异地,还是本行、跨行,均免收手续费,且无额度限制。

近年来,随着国内智能手机普及,手机银行受到越来越多消费者的青睐,为提升客户体验,兴业银行在手机银行的功能创新和服务体验优化上不断发力,对手机银行功能进行了多次全面升级。

在安全性能方面,兴业银行手机银行采用短信口令保护机制,安全便捷;在服务功能上,该行手机银行除了具备转账汇款、网上支付等基本功能外,其“投资理财”功能也十分突出,客户可随时办理定期存款、智能通知存款、理财产品、基金、外汇等各项业务。同时,该行还推出了手机号转账、一键转账、一键还款、一键缴费等独有的特色功能,进一步提升客户体验。

除此次推出的免费优惠外,兴业银行此前推出60余项零售业务免费项目,包括异地行内转账免费,网银、电话银行同城普通跨行转账免费等。(张建构)

交行河南省分行加大对小微企业支持力度

本报讯(记者 王震 通讯员 全权)近年来,交通银行河南省分行持续加大对地方实体经济的支持力度,不断探索与小微企业的金融合作,努力解决小微企业融资难问题,为企业快速成长提供了有力的金融支撑。

据了解,该行针对小微企业融

资需求量身定制的“展业通”综合服务品牌。目前该产品已形成6大组合、17个产品系列,满足了融资、现金管理、理财等全方位的金融服务需求。

据悉,河南交行的组织架构一共有30个机构专门服务中小企业,河南交行在7家零售中心

行的基础上,增设13家计划单列专营行,专门从事零售信贷业务,今年还要增设8至10家计划单列行。

此外,该行积极创新服务,为小微企业排忧解难。智权是一种无形资产,尤其对于科技型小企业,固定资产较少,智权往

往成为企业主要的资产表现形式。交通银行针对智权类企业逐步形成了“三种专营模式”、“三种担保模式”和“三种风控模式”,并针对智权类小企业制订金融服务方案,盘活企业智权,促进小企业尤其是科技型小企业健康发展。

华夏银行 郑州分行ETC业务上线

本报讯 近日,华夏银行郑州分行ETC业务正式上线,正式向社会推出。

目前,作为成功入围办理ETC业务的唯一一家股份制商业银行,华夏银行郑州分行正开展免费办理ETC业务优惠活动,今年12月31日前,凡符合该行办理ETC业务条件的客户,将免费获赠价值310元的ETC电子标签及中原通

卡,省内高速公路通行费9.5折优惠;此外,华夏银行ETC客户尊享专属银行理财产品优先定制、一对一财富管理;华夏银行ETC客户到指定保险公司营业部办理交强险还有精美礼品赠送,办理车辆商业险时,可在正常保费基础上再优惠25%,并享受快速理赔等服务。(常罡)

招行信用卡 首推智能“微客服”平台

本报讯(记者 王震 通讯员 屈庆昌)日前,招商银行率先推出招行信用卡智能客服平台,通过首创的“微信客服”和“QQ客服”模式,颠覆现有电话客服为主的服务模式,引领新一轮信用卡行业客服服务的变革。这是招商银行继“手机钱包”之后又一创新举措,是目前拥有3亿多用户的微信首度与企业打通客服平台,进行深度合作。

据了解,目前招行信用卡QQ客服和微信客服上线后,即能完成

的服务项目为79项,包括还款业务、促销活动业务、积分业务等。预计到5月份,服务项目将拓展为94项,占总服务项目的85%。

和其他需要下载的应用比起来,微信客服和QQ客服的使用体验更为便捷,持卡人只需加招行信用卡的官方QQ为好友或者关注招行信用卡的官方微信就能实现随时随地的业务咨询。同时,当持卡人刷卡消费时,微信客服还将以NEWS形式提供消费提醒服务。

“2013 聆听郎咸平” 郑州专题演讲收官

本报讯(记者 张丽霞)“要做李嘉诚一样,做一个知进知退的企业家!”这是郎咸平教授在河南艺术中心音乐厅演讲结束时,送给在座企业家的金玉良言。5月11日,由郑州天亿资产管理咨询有限公司主办的“2013 聆听郎咸平”郑州专题演讲暨高峰论坛完美收官。

活动上午的演讲持续了两个半小时,郎咸平幽默诙谐的演讲深深地吸引了现场700多位观众。他用大量真实的经济数据分析了金融危机后的世界经济形势以及国内企业的生存现状。郎咸平还剖析了中国与美国在这场危机中的博弈,为广大企业家出谋划策。同时,针对观众比较关心的个人投资问题,如黄金与白银、股市、期货等,郎咸平利用有限的时间为在场的进行了解答。由于门票一票难求,场外聚集了众多郎教授的忠实听众,希望能够得到退票,近距离一睹郎教授的风采。

作为河南首家专业从事金融投资教育培训的企业,郑州天亿资产管理咨询有限公司致力为省内外投资者、金融从业人员以及广大市民提供最全面精准的金融知识课程培训以及最客观公正的投资技术指导。

“五一”全省跨行交易额 同比增长45%

本报讯(记者 王震 通讯员 许娟)记者近日从中国银联河南分公司获悉,今年“五一”小长假,全省银联卡跨行交易金额接近104亿元,同比增长45.25%,交易笔数327.49万笔,同比增长26%。其中,ATM跨行取款笔数和金额同比增幅分别为17%、30%,POS刷卡消费笔数和金额同比增幅分别为30%、47%。

据了解,省会郑州刷卡交易金额占据半壁江山,占全省交易总金额的55%,旅游丰富的焦作市刷卡交易金额同比增幅最高,高达173%。

五月份是传统的销售旺季,商家和银行都推出了假日大优惠活动,极大地刺激了消费者的消费欲望。从商户分类来看,与假日经济密切相关的百货、景区门票、旅行社等交易金额同比增长66%;娱乐、黄金饰品、汽车销售等交易金额同比增长了28%;超市、加油、交通运输等民生类交易金额同比增长了29%。

目前,河南省银联卡特约商户20.5万家,各类刷卡机具超过27.6万台,联网ATM机具超过1.8万台。与此同时,河南银联相继推出了互联网在线支付、手机支付等创新支付业务也使持卡人支付更加随心,河南银联继续联合各方共同打造了更加便利、快捷、安全的银行卡受理环境,为广大持卡人提供了更加优质的银行卡支付服务。

东亚银行(中国)发行 金融IC借记卡

本报讯 日前,东亚银行(中国)有限公司(简称“东亚中国”)宣布,正式发行PBOC2.0标准的东亚紫荆IC借记卡和卓卓理财IC借记卡。同时,东亚中国电子银行个人结售汇业务亦于今年顺利上线。

此次发卡是东亚中国继2008年于外资银行中首发磁条借记卡后,再度发行的首张外资银行金融IC借记卡。据悉,目前东亚中国各营业网点均可申请办理IC借记卡。同时,磁条卡客户亦可前往各网点申请换卡,东亚中国提供同卡号换卡的贴心服务。

此外,东亚中国亦全面推出电子银行个人结售汇业务,以更好地服务与日俱增的境内个人跨境资金收付需求。换汇客户还可通过东亚中国网上银行直接办理汇款业务,其中“中港快速汇款”资金实时到账,国际汇款2-3个工作日到账。

在业务不断发展的同时,东亚中国亦积极履行社会责任,向此次雅安地震灾区捐助100万元人民币善款,并号召全体员工进行个人爱心捐款。(王志燕)

一城九锦盛世开

5月18日,九锦台A区盛大开盘

2013年1月1日,九锦台恢宏入市,26万㎡建筑体量成为北区核心毋庸置疑的领航大盘,并以其独特的人文内涵和全方位的配套体系,迅速成为郑州精英置业族群追捧的热点。2013年5月18日,九锦台即将举行盛大开盘典礼,锦逸盛事,全城邀约,愿与您共同见证荣耀时刻!

50-140㎡ 飘逸空间, 双气社区, 醇熟享受!
每平方米200元惊喜优惠(此优惠开盘后结束), VIP认筹倒计时2天!

国基路上, 海洋馆旁, 26万㎡全资源精英生活城

九·锦·台
海洋馆旁 26万㎡全资源精英生活城

HOTLINE
0371/ 65366666

楼盘地址: 文化路与国基路交会处西500米路北
接待中心: 郑州市海洋馆向北20米路西 开发商: 河南泰晤士置业发展有限公司
(2013)郑房预售字第3155号 本广告中所有数据仅供参考,最终以开发商公布为准,售楼部设在项目售楼部。

锦地 锦行 锦华 锦食 锦秀 锦品 锦程 锦所 锦邻