

交行河南省分行助推新型城镇化建设

本报讯(记者 王震 通讯员 全权)随着新型城镇化的推进,交行河南省分行近年来不断创新金融产品和服务模式,一方面为城镇基础设施建设“输血”,缓解资金难题;另一方面,扶持支撑产业促经济、增就业、拉消费,为新型城镇“造血”。

交行河南省分行近年来不断开发新农村建设贷款等与城镇化建设相关的产品,其先后支持了新乡平原新区建设、焦作中站区拆迁安置、郑州富士康产业园等项目。此外,该行还着力支持基础设施

建设,为郑州自来水厂、郑州天然气、许昌污水处理厂等项目提供支持。

此外,该行还重点以龙头企业为扶持对象,其先后支持了河南大用实业公司、正龙食品公司、雏鹰农牧有限公司等一大批农业产业化龙头企业。在对河南大用集团的授信支持中,使252个养殖小区5500多个农户逐步步入小康,间接带动近8万农民脱贫。

又讯 近年来,交行河南省分行主动融入和服务当地实体经济,推动河南实

体经济的平稳较快发展。

交行河南省分行把握经济转型和产业结构调整中的业务发展机遇,保持对节能环保、高端装备制造等行业中优质项目的信贷支持。同时,该行还通过举办小微企业座谈会、走访困难企业的形式了解经营暂时出现困难企业的真实资产和投资情况,帮助企业解决实际困难。其次,该行通过打造“通融”品牌,帮助企业用最优金融产品组合方案,达到年度财务规划和执行最优,提升企业财务收益。

资讯速递

华夏银行 实施“中小企业金融服务商”战略

本报讯 近年来,华夏银行全力实施“中小企业金融服务商”战略,打造“华夏服务”品牌,截至2013年5月末,已为近21万小微企业提供优质金融服务,其中,小企业贷款客户17051户,小企业贷款余额1484.94亿元,实现了“两个不低于”的工作目标。同业首推的“平台金融”业务模式业务规模迅速扩大,上线运行的平台客户达到137个,涉及宝钢、奥飞动漫等多家上市公司,服务小企业客户达4704户。贷款客户数419户,贷款余额13.07亿元;今年1~5月份累计发放9918笔,平均每笔发放金额18.67万元,累计还款13829笔,还款金额10万元左右,充分体现了“小、快、灵”优势。目前,华夏银行在同业中形成了差异化核心竞争力,成为践行“中小企业金融服务商”战略的重要举措。(常 罡)

兴业国信资产管理公司正式开业

本报讯 日前,经中国银监会批准,兴业国际信托有限公司首家全资子公司——兴业国信资产管理公司正式开业。

据悉,兴业国信资产管理有限公司是一家具有银行系和信托系双重股东背景的股权投资基金类企业,注册资本1亿元。

作为股东的兴业信托系经国务院和中国银监会批准同意由兴业银行控股的我国第三家银行系信托公司。近年来兴业信托围绕建设“多元化、综合性、有特色的全国一流信托公司”战略发展目标,各主要经营指标屡创新高,各项业务实现跨越式发展,取得了令人瞩目的成绩。截至2013年一季度末,兴业信托注册资本达25.76亿元,固有资产总额达44.95亿元,管理的信托业务规模达5137.03亿元。同时,兴业信托还注重发挥信托公司金融股权投资的制度优势,加快推进金融股权投资布局,致力于发展成为综合化经营平台。截至目前,兴业信托已参股重庆机电控股集团财务有限公司等数家公司。(张建钧)

光大银行理财夜市再度出击

本报讯 日前,记者从光大银行获悉,广受热捧的光大理财夜市“逢8专属高收益理财产品”再次开始销售。6月18日~6月26日开始销售今夏第一期,5万起申购,预期年化收益率4.7%,本期发行额度15亿元。

“逢8专属理财产品”是光大银行理财夜市专为“上班族”和电子渠道偏好者推出的高品质理财产品,在每个8日、18日、28日定期销售,销售时间依旧为20:00~24:00,预期年化收益率略高于同期同类产品,同时对投资者提供更加周到、全面的理财咨询服务。相对光大理财夜市的理财产品,具有收益高、购买方便快捷、无需柜台排队等特点。

光大银行作为行业内首家推出“理财夜市”的银行,购买渠道上多元化,客户可免费通过光大银行门户网站、手机银行、网上银行办理,最大限度方便客户随时随地移动购买。也正因收益较高、购买方便等特点,每逢开售日期都会受到追捧。

目前,光大理财夜市整体销售量已过千亿,2012年还连续获得“年度最佳金融创新案例”、“市民最喜爱的理财产品”等荣誉。(郑芬萱)

保险讲堂

专家支招如何为儿童购买保险

“六一”儿童节刚过,孩子们将迎来新一年的暑假,围绕孩子的各种话题逐渐升温。所有为人父母者,都希望孩子能够健康、快乐地成长,接受良好的教育,达成美满的人生。然而人生不总是一帆风顺,孩子成长过程中难免遇到各种意外和风险,为孩子购买一份保险,提供一份保障,是许多家长的选择。不过,根据儿童的年龄、身体状况、成长环境等特点,购买儿童保险并非求多、求全就好。保险有关理财专家指出,儿童保险应遵循保障第一、收益第二;先大人、后孩子;宜早不宜迟等原则,才能为孩子的成长提供切实可行的保障。

现代社会,人们越来越看重孩子的健康、教育、未来成长等方面,有的家长认为购买儿童保险,越多越好。保险专家提示,保监会为了防范可能的道德风险,对儿童保险有诸多限制,如为孩子投保以死亡为赔偿条件的保险(定期寿险、意外险),累计保额不超过10万元。所以,对儿童保险要根据家庭经济情况等量力、适量购买。同时,在一个家庭中,购买保险要有所侧重。孩子对一个家庭固然重要,但真正承担起家庭经济重担的父母家长才应是投保的重点。

面对市面上五花八门的儿童保险产品,保险专家建议采取意外险、医疗险、教育险的顺序购买,其他险种酌情补充购买。另外,儿童身体机能发育也不完善,抵御疾病侵蚀的能力较弱,特别是近年来重大疾病逐渐呈现低龄化发展趋势。

在孩子成长过程中,教育始终是头等大事。而艰难的学习、攀升的学费也令不少家长不堪重负。保险专家建议,在家庭经济状况允许的条件下,及早为孩子购买教育险,未雨绸缪、聚沙成塔,为孩子铺就一条平坦的求学之路。例如一份兼具教育和保障功能的保险就是父母们不错的选择。一方面可以为父母减轻子女教育支出的压力,一方面还可以为孩子提供重要人生阶段的保障需求。

同时,买保险也是买服务,保险理财专家提示消费者,选择保险产品时,不能简单比较短期收益和费率高低,要看公司的品牌和服务。 张世豪

你的信用卡还款计划合理吗

本报记者 张世豪

自动还款需留意卡内余额

如果你不想每个月为了偿还透支款,时时惦记着还款日期,那么不妨绑定一张借记卡设置自动还款,这样省事又省力。

目前,绝大多数银行已推出绑定自动还款业务,市民只需持有有效身份证、信用卡和欲绑定的借记卡,到银行任一网点办理即可。市民在办理该项业务前,需要详细了解银行相关规定。

市民刘女士曾因为没有详细了解银行相关规定,在自动还款时遇到了烦恼。刘女士告诉记者,她使用的信用卡,每月还款日是9日,绑定储蓄卡设置了自动还款。上个月,她的账单是6000多元,5月9日她见卡里只有5000多元,于当晚9点多又存了2000元,这样储蓄卡里的钱就足够还款了。但6月1日,她通过网银查询账单,却发现被扣了130余元的利息。

银行回复称,刘女士当期欠款6459.82元,在5月9日19:10扣款时借记卡上仅有5630.35元款项可扣,刘女士于21:40存款2000元,因扣款时间发生在前,故未在扣款时足额还款产生利息。后经银行认定刘女士在还款日当日24点前还款不算逾期,表示同意不收取利息。

银行相关规定各不相同

记者拨打了多家银行客服电话了解到,各银行相关规定各不相同。

交通银行:客户签约的借记卡,

在每个信用卡到期还款日(全天),应保持足够的活期存款资金。

招商银行:客户绑定的自动还款账户余额充足,请勿于当期账单最后还款日的17:00至24:00间,另行向信用卡账户还款,否则会造成重复扣款。

工商银行:最后还款日储蓄卡存款不足时,系统会进行二次扣款(在22:45至23:30进行);23时30分后,如果账户余额还不足,那么客户就要自行还款了。

建设银行:首次扣款时间为到期还款日后次日上午,扣款情况会短信告知持卡人。而第二次扣款时间为到期还款日后第五天,首次扣款失败的持卡人可在两次扣款期间补足欠款金额,这样就不会产生滞纳金和罚息。

另外,生效时间要留意,各家银行有关信用卡自动还款业务的生效时间各不相同。

信用卡取现要及时还款,如果依靠自动还款,不仅会被收取较多的利息,而且难以将欠款全部还清,因为自动还款只在最后还款日才会扣款,并非实时还款,扣去的只是当期账单的金额,而信用卡取现是按日收取利息,在账单日后的利息会记入下一账单周期。

自动还款只能以持卡人自己的借记卡作为信用卡的还款账户,自动还款时银行要求信用卡和借记卡的姓名和身份证号相匹配。据了解,多数银行规定,自动转账还款仅针对人民币账户,外币消费则要自行还款。

多渠道还款不费力

“目前,网上银行、电话银行、手机银行、ATM一体机等都支持信用卡还款。”工行工

作人员介绍称,如果市民已经开通网上银行、电话银行或手机银行服务,在还款日当天或前几天,利用这些渠道就能轻松自助还款了。

据了解,目前国内绝大部分银行都支持ATM、网银、自动转账等还款方式,需要注意的是,绝大部分银行对跨行还款是要收取一定手续费的。同时,一定要及时查清楚具体的透支金额,以免还款产生不必要的费用,甚至影响征信记录。

除了电子自助还款和绑定自动还款等方式,如果你是网购达人,不妨选择第三方支付平台进行还款,这样还可节省跨行还款的手续费。

目前,国内主流的第三方支付平台如支付宝、财付通、银联在线、拉卡拉等都开通了信用卡还款服务。每家银行的到账时间并不一致,通常需要1~3个工作日。选择此种还款方式的持卡人,最好提前几日还款,以确保款项能及时转入信用卡的账户。

如果在到期还款日确实没有足够资金全额还款,那么持卡人可以选择信用卡最低还款额还款。采用这种方式持卡人每期只要归还账单上欠款的10%左右(最低还款额包括累计未还消费交易本金的一定比例、透支取现金额、所有费用、利息、超过账户信用额度的欠款金额、发卡机构规定的持卡人应该偿还的其他欠款金额以及之前月份最低还款额未还部分的总和)。采用最低还款额还款时,持卡人要承担相应的利息,但是可以避免承担高额的滞纳金等费用,同时避免个人信用记录受到影响。

购买银保产品防陷阱

方便、快捷、网点密布……这些都是通过银行购买保险产品的优势所在。对于许多希望寻找到保本、稳健,并且带有一定人身保障理财产品的客户而言,银保不失为一种选择。

专家提醒大家,选购银行保险,无论是到银行咨询,还是被动地接受代理人员的介绍,客户都必须对银保产品选购中的一些相关事宜保持“清醒的头脑”,牢记以下六大要点,以免跌入陷阱。

银保产品属于保险责任

对于客户而言,购买产品的第一步就是搞清楚,这个产品是谁发行的。银行客户在选择理财产品的时候,一定要问清楚该产品到底是银行、保险、基金哪一类产品推出的产品,以免造成产品责任不清的问题。而一句“这到底是保险产品,还是银行理财产品、基金”,往往能够“震慑”到销售人员。

预期收益不代表肯定实现

业内人士表示,多数情况下,分红类产品的收益与保险公司经营情况直接挂钩,如果保险行业环境发生波动,产品分红必会受到影响,万能和投连险则挂钩国债、基金、资本市场,因此还受到投资大环境影响。

“如果跟保险代理人购买,他们一般会用半个小时的时间解释分红、投连产品,尤其是在分红收益方面,合同上都会以高、中、低三个层次的收益率来进行演示。但是银行销售人员则没有那么长时间,往往就挑吸引眼球的高收益举例。”资深代理人提醒。

投资期限是把双刃剑

银行保险产品的年限从1年到10年不等,究竟应该选择长期的还是短期的产品呢?“时间越长,收益就越好,银行利率、国债收益都是这样的规律。”一位精算师这样回答。

但专家提醒,时间对于客户而言却是一把双刃剑。长期可以带来更高收益,但同时也影响资金的流动性。尤其是保险产品,退保成本比较高。客户最好明确自己未来几年内的消费计划,是否有买房、买车、留学等大笔开销,只有那些闲散资金才能购买银保产品。

“缴费期限”不同于“满期时间”

现在一些保险公司推出期缴型的银保产品,例如缴费5年,十年后满期领取生存金。一些客户就会把5年当成产品的期限,但5年后提取时发现仍然属于退保,很可能仅拿回本钱。“满期时

新华保险河南分公司总经理获“中国十大保险经理人”称号

本报讯 近日,被中国保险业经理人视为至高荣誉的“2012年度中国十大保险经理人”评选结果正式揭晓。凭借优秀业绩、出色的管理才能和成功的创新举措,新华保险河南分公司总经理孙保收从全国保险业高管人员中脱颖而出,荣获“2012年度中国十大保险经理人”称号。

据了解,新华保险河南分公司总经理孙保收从事寿险营销17年,深知寿险市场发展之道,深谙企业经营管理的艺术。2012年在河南整体市场下行的形势下,河南分公司逆势增长,总保费收入71.1亿元,实现了正增长,当地市场份额占比提升至11.05%,市场排名跃升至第3位。同时,河南分公司各业务渠道均衡发展,在文化营造、合规经营和健康发展方面也走在了当地市场前列。(张甲磊)

阳光保险“员工父母赡养津贴”惠及万余人

本报讯 6月16日“父亲节”前夕,家住北京丰台区60岁的刘先生收到了一份特别的礼物——原来他从儿子工作的公司领到了200元的“工资”,并且从这个月起,他将每个月领到这份“收入”。

其实这份给父母的“工资”源自阳光保险集团的一项关爱措施——“员工父母赡养津贴”计划。阳光保险有这样一条特殊政策,凡人司满三年的员工,父母有一方满60岁的,即可享受每月200元的赡养津贴。去年,这一开创了国内金融保险业先河的计划扩展至寿险营销员。据了解,自2010年推出“员工父母赡养津贴”政策至今,已有1万多名阳光父母享受到这一待遇,有的员工父母已连续领取近三年。

除“赡养津贴”外,每年父母生日,阳光保险员工还可享有2天的“祝寿假”,回家陪伴父母;父母逢十大寿,公司还会送上“祝寿礼金”。(杨轩)

治疗“关节退变、骨刺、滑膜炎”有奇方

上下楼关节疼痛,不敢使劲,早晨起床时或久坐站起时关节僵硬不动步,严重者关节积水肿胀甚至变形,不能打弯,蹲不下,稍受风寒疼痛更厉害,这就是“关节退行性变”引起的骨质增生、滑膜炎、半月板损伤在作怪!

北京协和侯廷瀚教授研制的名叫“仙草”的膏药专门针对此类疾病研制而成,局部贴敷,直达病灶,慢慢激活软骨细胞的新陈代谢,快速消除炎症刺激,急重症24小时就能感知产品优势!不怕病重,越重效果越明显!

骨科热线:0371-53788102 市内送货 外地邮寄 货到付款

销售地址:郑州市河医立交桥东北角向东30米新康达尔大药房

理财案例

案例:今年36岁的赵先生是一家地产公司任职经理,税后月入3万元;妻子张女士为私人企业主管,税后月入1万元。两人工作稳定,收入丰厚,有医保社保。聪明可爱的3岁儿子,雇用保姆照顾,家庭每月节余2万元左右。

家庭资产方面,有一套自住房屋,120平方米,尚有30万元贷款未还,每月还贷3500元;另有银行存款30万元,股票市值17万元,债券基金8万元。

高薪白领如何做养老规划

理财目标:1.完善家庭保障,适当增加商业保险。2.为儿子准备留学费用,18岁时送他出国留学。3.准备养老金。赵先生期望在60岁、妻子55岁退休后,能安享自在舒适的生活。

理财嘉宾:招行经三路支行个人理财经理 宋恒信

财务分析:现有投资稍显保守。从家庭理财的架构上讲,赵先生需要注意的是提高资金的使用效率,包括现有金融资产的配置和月度现金流的管理;其次就是风险控制,应选择合适的保险产品来规避意外发生时给家庭成员带来的冲击。

理财建议:

加强保险防家庭风险

赵先生是家庭的首要支柱,建议保障额度为房贷+孩子留学费用+家庭的15年开支,以保障儿子能在18岁时顺利地出国留学,可用额度为300万定期寿险与300万意外险组合构成。张女士为家庭的第二支柱,保障额度以房贷为标准(即30万元)就可以了。

随着城市环境的变化,有些重大疾病趋于年轻化,建议赵先生家用终身型重疾险来防范风险,额度在70万元左右,因社保本身可以涵盖10万元~20万元的报销

额度,故两人各准备50万元的额度即可。赵先生两口子的770万元的保障,每年需要缴纳的保费大概1.9万元左右,每月保费支出2000元左右。

定投基金积攒教育金

儿子的教育金和夫妇俩的退休金是刚性需求,根据现在美元兑人民币的汇率6.212来计算,以美国知名学府普林斯顿大学的学费和生活费为例,儿子在15年后留美的费用约200万元人民币。

张先生每月拿出5000元进行基金定投,按照8%的年利率计算,15年后可以实现教育金需要。

组合投资累积退休金

退休金的筹措因年龄较长,建议使用定期定额的投资方法。

比如,开始时选择进取的、风险稍高的投资组合,然后随着目标年期的逼近,投资组合渐趋稳健与保守。

假设赵先生拿出家庭月结余的一半即1万元进行投资,定投基金和银行的黄金积存产品,以年回报8%计算,25年可以累积资产约1000万元。

另外,3000元的月度盈余可以更弹性地安排,用于投资、旅游、兴趣培养等,享受悠然的生活。 王震