



旺季将至 经销商备战“金九”

本报记者 苏立萌

新车入驻 增添人气

随着“金九”旺季的临近，夏季销量低迷的车市逐渐活跃起来，汽车经销商也开始制定各种优惠政策冲击销量，力争在旺季来临前占据更多的市场份额。

记者走访郑州多家汽车4S店发现，经销商已经进入旺季备战状态，在加快新车上市步伐、减少老款车型库存的同时，“免利息”、“现金直降”、“0利润”等各种让利信息纷纷上阵，伴随优惠而来的还有经销商精心准备的购车活动。此外，为避免即将正式实施的“三包”政策对九月销量的影响，考虑周全的经销商还推出了售后相关优惠举措。

如今，新车已经成为车商占领市场的砝码。国内车市激烈的竞争环境，使主流车企推出新车的频率加快，在八月份就有多款新车接连上市，如上海大众朗逸、雷诺新纬度、宝马3系GT、宾利新飞驰、进口新胜达等等，不仅为淡季车市注入了新鲜活力，还成功吸引了众多年轻消费者。

“在选购的时候，优先考虑的是新车，特别是热销车型改款车。毕竟在外型设计、内部配置、节能方面，新车都具备优势。”正在河南万通一汽4S店看车的小秦认为。

作为吸引消费者关注的重要营销手段，新车效应是“金九银十”的吸金利器。“新车对大部分消费者来说具有很大的诱惑力，特别是年轻消费群体。”河南通广宝骏4S店市场部经理魏鑫称，“厂商对新车的销量充满期待。”

据了解，近期上市新车中，不乏主力冲量热销车型的改款车，相比老款车型它们拥

有高性价比，肩负着下半年冲量、提升品牌形象的重任。同时，新车也能为店里带来更高人气，在河南豫港港服务有限公司，网络营销主管王旭告诉记者，“最近店内新车主要是朗逸、新途观，以朗逸为例，进店咨询、了解车型整体性能的消费很多，整体而言，朗逸的销量虽不火爆，但还是让人满意的。”

优惠多样 购车正当时

应对旺季竞争，不止要有设计新颖、配置齐全的新车型，优惠活动也是必不可少的。从八月初开始，经销商就开始紧锣密鼓地筹备各式各样、层出不穷的让利优惠活动。

在河南玖锐东风标致4S店，“免手续费”、“免利息”等购车优惠举措吸引了众多消费者的关注，展厅咨询、试车的人数让销售人员应接不暇。“8月份展厅的人气就出现了明显的上升，随着优惠力度不断加大，销量回升是必然的。”该店销售人员表示。

“只要价格合适就出手。”一大早就从新密赶来选车的崔先生告诉记者。

“进入八月份之后，淡季迹象正在逐渐消退。”河南华达比亚迪4S店市场部经理吕策称，“本月销量和上个月相比翻一倍。为保持增长势头，除了近日已经结束的比亚迪厂家登封站‘大风车巡演’活动，店里还将在8月25日推出比亚迪‘0利润’限购会。此外，还会举行一系列回馈客户的抽奖活动，针对意向客户、保有客户也制定了不同的优惠政策。对于消费者关注的热销车型比亚迪S6，现推出万元优惠让利优惠举措。”

同时，吕策还表示，“三包真正实行是在十月一，为打消三包政策实施前购买车辆的消费者的顾虑，10月1日之前购车的消费者可以提前享受三包。在三包实行之前，车辆出现任何问题，华达比亚迪全权负责。”

据了解，目前，郑州多家4S店都推出有重磅优惠举措，送车险、送油卡、减免购置税等多种促销方式齐上阵，为消费者营造了一个“低价”购车好时机。

车资速递

2014款景逸携六大升级登陆郑州



本报讯 8月18日，2014款景逸郑州伟业上市发布会在曼哈顿广场举行，2014款景逸携六大升级正式登陆郑州地区。此次上市的2014款景逸定位为加大号城市代步家轿，包含“城市代步家轿”景逸XL和“城市风格家轿”景逸LV两大系列，共8款车型，售价区间为5.99万元~7.99万元。目前，首批展车已登陆郑州伟业4S店，并全面接受预定。

2014款景逸完美传承了景逸家轿“加大号”的空间优势，并将“舒适”理念融入到了产品细节。通过在外观、内饰、配置、品质、舒适性和性价比六大方面的全新升级，打造了一款拥有轿化操控、舒适大两厢、SUV般高坐姿 MPV式空间 等多重优点的高性价比家轿。

动力方面，2014款景逸全系采用了高效节油的三菱发动机，借助于三菱MIVEC可变气门正时技术，该款发动机油耗达到同级最低，并且具有充沛的动力，其最大功率为88kW，最大扭矩为143 Nm，保证了燃油经济性和动力性的完美平衡，再加上风行汽车为其提供的5年/10万公里超长质保服务，为2014款景逸赋予了远超同级产品的性价比。

风行汽车销售公司总经理姚利文表示，“2014款景逸突出舒适的大空间设计理念，具有鲜明的城市风格，完美契合当下消费者个性化、多元化的生活方式，将为自主大两厢市场树立一个全新的价值标杆。” (牛明)

团购活动

郑州日报·东风标致大型团购会 报名招募中

近日，河南玖锐4S店借助集团成立15周年之际，联合郑州日报再次推出冰爽优惠，雄狮低价风暴再次席卷全城，抢购报名热线18638131715即日启动。

此次“郑州日报·东风标致大型团购会”将于8月24日下午3点半开幕，活动当天，十周年纪

念版408钜惠2.5万元，十周年纪念版308最高钜惠2万元，508综合优惠首次突破3万，同时，购508畅享10万元免费贷。此外，进店赏车、试驾均可获赠精美礼品，购车即享厂家特供车优惠，参与置换还可享受最高7000元补贴，更值得一提的是，每进店5

人，就可参与抽取1台ipad。本报读者可拨打专属抢购热线18638131715报名，或通过郑州日报汽车部微信报名。本周五上午10点整微信“0”秒杀启动，扫描微信获取活动具体详情。



全新爱丽舍8月底接受预定

本报讯 记者获悉，全新爱丽舍将在8月30日的成都车展正式亮相，并开始接受预定。全新爱丽舍将搭载全新“黄金动力”组合，并沿袭了雪铁龙品牌对于底盘调校方面的一贯优势，配合全新EPS随速可变电子助力转向系统，为用户带来随心所欲的驾乘感受。

全新爱丽舍搭载了全新EC51.6L CVVT高效发动机，发动机最大功率为86/6000 kW/rpm，最大扭矩为150/4000 Nm/rpm，升功率高达54kW/L。全新EC51.6L CVVT发动机功率提升10%，油耗降低12.8%，扭矩增大近6%。与同排量、同类型发动机相比，它具有高效、节能、环保的优势。 (陈仪)

荣耀共享—东风标致15店共聚河南玖锐

—集团15周年庆典钜惠进行时

8月24日下午三点半 每五人进店即抽取一个ipad的大奖



河南省玖锐汽车贸易有限公司

地址：郑州市郑汴路玉凤路交叉口中博汽车广场

销售热线：0371-66535355

东风标致

