REAL ESTATE

2013年10月9日 星期三 统筹 刘文良 责编 侯国昌 编辑 何晶晶 校对 刘明辉 电话 67655260

星联湾 接待中心开放迎宾



本报讯 (记者 朱 桦 文 曹阳 图)日前,位于金水东路与通泰路西 南角的星联湾接待中心正式揭幕公 开。多位业内人士亲临现场,省市 十多家主流媒体也到场进行了报 道。星联湾媒体、同行见面会也于 同日举行,地产界代表和媒体代表 对项目均给予了较高评价。

开放仪式上,星联置地集团董 事长王永光在致辞中表示:河南星 联置地集团以"高端商业和高品质 住宅开发"为己任,管理团队有着八 年的高端地产运作经验,并始终坚 持做高品质、精品地产项目,以稳健

的投资策略,推动企业健康、永续发 展。勇于承担企业公民的社会责 任,致力于成为卓越的、受人尊重 的,能为城市和历史创造美丽建筑 艺术的绿色品质开发企业。

本次开放仪式创意新颖、环保 时尚,与传统售楼部开放活动不同 的是,一个造型别致、盛满了鲜花的 精美花钵代替了传统的剪彩花球, "剪彩"则改为领导和嘉宾共同举起 系着绿飘带的洒水壶一同浇灌鲜 花。星联置地集团副总李涛表示, 星联置地作为中原领先低碳生活倡 导者及践行者,一直致力于营造绿 色品质生活,本次活动希望用这种 简约创新的浇灌鲜花仪式传递星联 置地倡导低碳生活的营造理念。

在随后的媒体、同行见面会上, 地产业界代表和媒体代表各抒己 见,畅谈对项目的感受和理解。思 念果岭营销总监薄洋认为星联湾符 合城市发展方向,具备得天独厚的 区位优势,这是项目成功的关键 郑州日报地产部主编刘文良作为资 深媒体代表发言说,城市第一居所 的概念非常吸引人,星联湾项目的 区域前景非常有潜力。聿田国贸董 事总经理肖少华除了对星联湾项目

所处的郑东新区区域表示认可外, 认为星联湾自身诸多高品质的细节 将是吸引众多置业目光的关键。新 芒果营销总监陆相华则认为,除了 区位优势,星联湾所在的区域还有 各大品牌开发企业进驻,品牌联动 共赢,不久的将来一定能很快发展 起来。楷林置业品牌总监郭春江发 言说,他认为星联置地集团是一家 值得尊敬的企业,因为它能够真正 从居住者的需求出发,定制个性化 产品,同时,星联置地集团大手笔植 人医疗级新风系统等低碳建材及技 术,这对于经常大雾压城的郑州来 说,是非常大的亮点。

据了解,星联湾项目位于郑东 新区金水大道与雁鸣路交会处南 500米,毗邻贾鲁河,项目距CBD核 心区、郑开大道、京港澳高速出入 口、新郑机场、新东站等皆便捷可 达。周边配套十分完善,各级行政 单位、龙子湖高校园区、绿博园、方 特欢乐世界、大型商业、医院、中小 学等竞相进驻。项目占地182亩, 沿贾鲁河布局如意造型,小区内有 配套的幼儿园、尊崇会所以及生活 配套商业,特邀知名设计单位打造 纯正法式建筑及景观。

名流会所入驻正商•红河谷



本报讯(记者任志伟文 曹阳图)日前,由正商地产主 办的"名流会所合作运营启动 仪式暨正商红河谷大平层推介 会"在正商·红河谷售楼中心举 行。来自正商地产、上海融智 机构以及社会各界人士共同出 席见证了此次签约仪式。

正商地产副总裁张国强 在致辞中表示,名流会所作为 一座城市的独特风貌,如今已 经成为高端社区会员生活中 不可缺少的部分,它是一个高 端社区品质管理和服务体系 的标志。为了能够更好地为 业主提供更高层次的服务与 帮助,经过几个月的筹备和协 商,正商,红河谷与上海名流 会所高级品牌管理机构的合 作正式启动,上海名流会所品 牌管理机构的进驻,将是正商 红河谷依托名流会全面开启 中原地区唯一一家原生态、低 密度高端宜居社区生活的重

"上海名流会作为中国最 大的商业会所管理运营商之 一,将秉承'财富、健康、文化、 慈善'的会所精神和经营理 念,为正商红河谷会员营造完 美、纯净的第二生活空间。"上 海融智机构总经理杨志群在 致辞中表示,融智机构联盟的 发展及面向服务单位输出高 品质、系统化关于会员制和俱 乐部方面的专业服务。

据了解,正商·红河谷是 正商地产为高端业主精心打 造的低密度、原生态标杆生活 社区。项目位于中州大道与 绕城高速交会处南500米处, 占地650余亩,总建筑面积近 50万平方米。目前,该项目 320平方米大平层新品正式人 市,200~390平方米联排美墅 持续热销。

信阳正商,红河谷国庆看房中家电

本报讯(记者任志伟)10 月1日,信阳正商·红河谷"国 庆7天乐,看房中家电"活动 举行,场面异常火爆。

当天上午,信阳正商·红 河谷售楼中心内人头攒动,水 果、甜品一应俱全,整个售楼 大厅洋溢着一片欢乐气氛。 到场客户纷纷与现场工作人 员进行详细交流、咨询房源, 更有老业主带着自己的朋友 来看房,自己亲自做讲解。

信阳正商·红河谷项目负 责人表示,活动奖品共设7台 电冰箱、14台洗衣机、21台电 压力锅。每天抽出1台电冰 箱、2台洗衣机、3台压力锅;

活动时间内,所有到场客户均 可以参加现场兑奖活动。信 阳正商红河谷"七天乐"多项 开盘优惠措施和抽奖活动,不 仅让购房者选到称心如意的 好房子,更从细节体现出正商 地产服务客户的水平。

据悉,正商·红河谷地处 风景秀丽的浉河区,总用地面 积21万平方米,总建筑面积 40余万平方米。国庆期间,信 阳正商红河谷首度推出首付4 万起,每天仅推3套特价房, 95~143平方米园花洋房9折 钜惠。截至目前,新推出房源 已售出80%,为正商红河谷 "银十"奠定了闪亮一笔。

七里香堤 水上展示中心秋日绽放



中原首家水上展示中心盛大迎宾

本报讯(记者 任志伟 文 曹阳 图)近日,位于城东南七里河畔的60 万平方米蝶景水岸城邦——七里香 堤水上展示中心华彩亮相。中岳秀 峰集团21载倾力钜作,为几千组客 户来宾精心准备了一场唯美典雅的 水上生活盛宴。

上午10时,七里香堤水上展示 中心现场终于揭开了神秘面纱。成 千上万只蝴蝶由众多佳丽放飞香 堤,点缀花丛水间,美不胜收,令人 目不暇接。国际化视听享受的中原 首席裸眼3D体验馆、著名主持人帅 天、Take5爵士乐队唱响香堤,国际 模特、精彩魔术、小提琴演奏等让人 们大开眼界,大美水上风情在此淋 漓展现。现场人会好礼相送等十大 活动精彩看点、四重惊喜大礼让在 场客户"乐"个够。

经典生态内庭院引水入境,浪 漫水上展示中心,小区露天梦幻泳 池,诠释住享游合一的生活美学 在七里香堤水上展示中心生活体验 区内,树与花相伴,园与水相依,三 重水系融会贯通,奢华的喷泉水景。 绽放的喷泉、雄伟的景亭在雾森系 统的雾气环绕中,处处闪耀着蝶景 水岸城邦的典雅和华美。展示中心 裸眼3D体验馆,高科技全息立体影 像,引领视觉盛宴犒赏心灵体验。 据了解,当天有近五千组客户见证 了这次水上盛宴、风情盛典。

七里香堤项目负责人表示,中 岳秀峰集团在用21年的品质结晶 来坚决兑现自己对业主的庄重承 诺。9000平方米中央水景园林,精 选百株名贵大树精心造园,户户推 窗入景,立体园林绿廊交融共生,唯 美蝶景融汇三重水系,构筑林隐香 径间的一英里漫步区。120米超阔 楼间距,精心打造纯住生活居住 区。社区内部采用人车完全分流的

道路体系,通过多层次道路结构,将 车行与小区居住、公共活动空间科 学分离,营造一种繁华都市中珍贵

据悉,七里香堤位于紫东路与 七里河路交会处,60万平方米水岸 城邦,全私密围合式住区。分两期开 发,项目户型设计集萃中岳秀峰21 年研发菁华,一期开发建设6栋高 层,面积从61平方米至143平方米 精致两房、舒适三房和华美四房,涉 及户型模式从精致两房到舒适四房, 满足业主多样需求。不同户型虽然 在面积上有所差异,但各空间布局都 历经数次推敲讨论和调研,在空间充 分利用的条件下,也使各户型朝向与 通风得到最好保证。同时,项目内设 知名幼儿园,引进知名物业管理公 司,品牌教育体系,高端物管呵护,漫 享快节奏外的宜居花境。



众多佳丽在水畔放飞蝴蝶

正商•红溪谷选房活动举办



本报讯(记者 任志伟 文 曹阳图)9月28日,秋高气 爽,随着数架礼炮的阵阵轰天 巨响,作为新郑首席西班牙生 活叠院的正商·红溪谷首次选 房活动开始。本次选房举办 了丰富多彩的一系列活动,免 费发放加油卡、黄帝故里演出 以及精彩刺激的抽奖活动,吸 引了众多购房者的关注。

在选房现场,场内的销 售人员热情饱满地跟客户讲 解,场外的工作人员开始有 序地给所有开私家轿车的来 访客户发放加油卡。每一位 成交的客户都能领取到一束 鲜花和蚕丝被,并参加两场 抽奖活动。下午,现场热销 气氛依然不减,仍有不少的 客户赶到正商红溪谷,进行 房源咨询与了解。在现场, 一些购房者接受我们的采 访,他们对正商红溪谷的楼 盘品质给予了很高的评价。 下午六点,正商红溪谷售楼 中心现场举行了众人企盼已 久的答谢选房客户房款抽奖 活动,六位人士捧得了此番 房款抽奖的现金大奖,至此 正商红溪谷本次的选房庆典 活动圆满结束。

据了解,正商·红溪谷位 于新郑市人民路东段,紧邻市 区主干道炎黄大道,毗邻京港 澳高速,四通八达。作为正商 地产2013年鼎力钜献,正商• 红溪谷精心打造西班牙风情 建筑群,倾力营造品质生活, 为中原高端人群创造一个高 品质的生活城邦。

正商明钻三期全明两房选房

本报讯(记者 任志伟)9 月28日,正商明钻三期最后 两栋88平方米全明两房盛惠 选房活动举行。

早上9点,选房活动正式 开始。选房当天正好是周六, 考虑到很多客户朋友都是携 家带眷一起来选房的,所以正 商明钻售楼中心不仅为所有 的来访客户准备了创意十足 的饼干DIY活动,还准备了精 彩纷呈的小型文艺演出。除 此之外,大抽奖活动还让每一 位到访的客户充满了期待和 惊喜。电饭煲、豆浆机、挂烫

机、光波炉等一系列奖品等待 每一位幸运客户的诞生。

率先选到房的李先生说: "我看了几个楼盘,最终选择 了明钻。就因为正商,大品 牌,有保障。价格也不高,这 一片区,两房实在不多。所 以,赶紧定了!"播报员一声声 的恭喜,大家真诚的掌声,都 让率先选到房的客户们感到 了阵阵温情。据了解,目前正 商明钻三期经此次选房后,88 平方米全明两房、117平方米 宽景三房最受客户青睐,所剩 房源已经不多。