

随着消费者对产品多样化的需求愈加强烈,越来越多的汽车品牌涌现市场。近几年,在镶嵌着各式各样品牌标识的车流中,一些鲜少出现的汽车品牌正在逐渐扩张,占据了我们的视野,并逐渐被人们熟知。在这些新近崛起的品牌中,永源汽车、华泰汽车、双龙汽车市场表现尤为突出。

# 激流车市 谁在奋起

本报记者 苏立萌

## 永源汽车:紧凑SUV引领者



以摩托车起家的永源汽车,利用自有资金和配套等方面优势挺进汽车整车领域,2004年与杭州飞碟汽车公司合作,以此为平台,永源在汽车领域大展身手,至今,已成为国内紧凑型SUV领域的一匹黑马。今年4月,永源汽车高调发布全新的市场发展策略,全新的车型以及销售合作模式,吸引了来自业内人士的热切关注。

作为血统纯正的民营汽车企业,永源汽车一直秉承良心造车精益求精的理念,进入汽车领域多年来稳步发展,随着A380、猎鹰等车型的推出,产品线逐渐丰满。“凭借销量良好的A380系列及永源五星微客等车型,永源汽车拿下了广阔而稳定的市场,猎鹰这款紧凑

型SUV今年4月份在上海国际车展上全球首发,一亮相就广受好评,该款车型的上市将为永源汽车带来更多的忠实客户。”河南瑞阳汽车销售有限公司市场部经理刘宏涛表示。

“从2010年起,永源汽车就与美国电动车企业ZAP公司宣布达成电动车领域项目合作,研发节能环保的新能源车型,提倡使用碳纤维材料,在加强车身硬度的基础上减轻车身重量,在一定程度上降低了油耗。”据刘宏涛介绍,为了让消费者更加信任我们的产品,为消费者带来实实在在的优惠和保证,我们对消费者做出承诺,在三年6万公里的质保期内,维修、保养零费用。

据了解,永源汽车上半年销量情况比2012年同期增长20%。刘宏涛告诉记者,“永源汽车将致力于打造一款质量上乘、让老百姓买得起、用得起并且充满人文关怀的SUV。”

## 华泰汽车:无处不在的“力量”



从SUV起家并专注于SUV十多年的中国自主品牌汽车企业,华泰汽车正逐步迈开步伐,成为中国车市一支不容忽视的力量。

“华泰汽车希望先进的动力总成技术能源源不断满足消费者对汽车澎湃动力的需求。在产品研发及设计理念方面,也会将‘力量’作为

核心的设计元素,为消费者提供极具力量美感的汽车。”河南泰胜汽车销售有限公司市场部经理刘北说,“‘力量与惊喜’是华泰汽车确立的品牌核心价值,也是未来各业务板块的工作核心与目标。”

正是这种无所不在的“力量”,成就了今天的华泰。通过不懈努力,目前华泰圣达菲柴油2.0T飓风版搭载的就是华泰汽车已具备完全自主知识产权的欧意德2.0T清洁柴油发动机,这款发动机的最大功率可以达到

110kw,最大扭矩310N/m,油耗降低了近30%。

在国内众多汽车品牌优先选择传统汽油发动机为动力时,华泰汽车依然决定研发清洁柴油技术,建成了乘用车柴油平台生产基地——欧意德动力总成基地。目前,华泰汽车自主研发生产的欧意德柴油动力总成包括1.0L~3.0L排量全系列8款。华泰汽车清洁柴油发动机采用最新一代电控高压共轨燃油喷射技术(CRDI)和可变截面涡轮增压技术(VGT),达到了欧IV/V排放标准。

“虽然,华泰汽车取得了一定的成绩,但与一流车企之间仍存在差距,现在的华泰汽车还仅仅是一个追随者。”刘北表示,“华泰将继续提升创新能力、产品力、品牌力,为消费者提供更满意的产品。”

## 车讯速递

### 吉利GX7 海岸之旅启程

本报讯10月12日,“吉利GX7海岸之旅暨《中国小微企业生存与发展调查》启动仪式在广西东兴举行。此次活动历时40余天,吉利汽车携手用户、全国媒体,沿中国1.8万公里海岸线前行,途经10个省、市、自治区和数十个沿海城市,探寻各地风土人情、海洋文明和商业文化,寻访走在创业路上的小微企业,讲述他们的成长故事,弘扬中华民族艰苦创业的传统和精神。

吉利GX7的海岸之旅,不但能够展示产品特点,还在此过程中构建起用户、企业、媒体之间多向交流的平台。一万八千多公里的海岸线,各种不同的路况和气候都是对GX7和参与者一次次考验,而吉利GX7的用户群体,是一些坚持梦想、艰苦创业、奋斗不息的新兴企业



家。吉利汽车组织海岸之旅活动,不但与新兴企业家们共同总结、探讨创业的得失,探寻各地商业文化,还为用户们提供与经济学专家面对面学习的机会。

吉利集团副总裁、销售公司总经理孙晓东表示,本次海岸之旅是

吉利汽车在营销策略上的突破和尝试——从用户精神需求层面出发,将汽车与自然、人文、历史等结合的“汽车文化活动”,也是将紧紧跟随消费者的需求”的营销策略,转化到“根据用户的精神需求引领用户”的最好实践。(苏立萌)

### 猎豹飞腾2013款 铸就十年经典



本报讯近日,“九万四驱王”猎豹飞腾2013款上市。十年前,猎豹飞腾开启了国内SUV城市化、精品化的发展方向,如今猎豹飞腾2013

款以四驱性能亮点和全面价值优势归来,或将引领专业SUV的大众化消费潮流。

九万元就能买到四驱SUV的全能驾控体验,再搭配猎豹厂家推出的“免利率免手续费”信贷优惠,更进一步降低消费者购车难度。

猎豹飞腾2013款在外观上采取了与奔驰G-class、吉普牧马人等经典专业SUV类似的设计语言,拥有方正硬朗的造型,与市面上以柔和为美的轿车化城市SUV有着明显的差异化

取向。在操控性能上,专业四驱系统的装配自然是猎豹飞腾2013款最大的亮点。无论是前置后驱的专业底盘,还是带有横向稳定杆的前后悬架,都显露了其真正实力在城市柏油路上是游刃有余的。而得益于良好的底盘布置设计,飞腾的最小转弯半径仅为5.38米,与同级别其他产品动辄十几米的表现相比,可谓方寸进退自如。凭借“四驱”领衔的专业性能,以及“超值”的综合竞争优势,猎豹飞腾2013款将以“9万四驱王”的市场主张,开辟出专业SUV向城市主流市场普及的巨大想象空间。(牛明)



## 双龙汽车:世界级SUV专家



双龙汽车,这个来自韩国的原装进口品牌,经过60多年的发展,其技术与产品理念一直走在世界前沿,是制造越野车、SUV等专业四驱的佼佼者。这位以柴油动力为主打的“世界级SUV专家”,如今不断深入中国市场,为中国消费者带来了“至真至纯”的精品SUV车型,让消费者能够以最优惠的价格感受进口SUV的霸气魅力。

“双龙汽车在韩国是军方用车,从上世纪九十年代就开始与奔驰有合作,产品所搭载的发动机具备纯正的奔驰品质。”郑州庞大龙腾汽车销售有限公司市场部工作人员王志珍介绍说,“其车型均表

现出军人的气质,凸显高贵、硬朗之风,就拿近期上市的2014款柯兰多、雷斯特W2.0T来说,充分融合了国际潮流元素,极具性价比,是‘全面超越’同级别SUV车型的精良之作。虽然目前品牌在中国市场还不是那么成熟,但在售车型为双龙品牌营造了良好的市场口碑,已成交用户对双龙品牌的质量以及服务都给予了满意评价。”

“购买进口汽车,售后服务最让人担忧,特别是在配件方面。不过,选择双龙汽车的用户就不用有此烦恼。作为双龙品牌在中国的授权代理商,实力雄厚的庞大集团在全国范围内均发展有4S店,实现

品牌售后全国调货,所有配件不用等候,为消费者提供了完善、便捷的售后服务。而且保养费用也比较低,能够满足更多大众消费群体对进口车的需求。”王志珍告诉记者。

据了解,双龙汽车中国汽车消费市场以品牌、性价比以及售后服务为核心的竞争新潮流,全面启动“Remember Service 勿忘服务品牌”——“勿忘关怀车主、勿忘社会责任”,同时作为双龙“世界级的SUV专家”整体品牌战略的重要组成部分,将“勿忘服务”打造成为立足自身、成就客户、奉献社会三位一体的国际化汽车服务品牌,让品牌形象深入到用户心中。

随着“世界级的SUV专家”品牌的起航和“Remember Service 勿忘服务品牌”本土推广行动的全面启动,必将进一步推动双龙汽车的全面发展。

### 自主品牌最强音 第1季

首付分期“0”元购 限时钜惠三千万

传祺GS5 2.0L/1.8T 最高直降30000

7万级80 90潮人车传祺GA3 享万元礼包钜惠

河南永丰—传祺品牌战略旗舰店

销售热线:0371-65759999 / 售后:0371-63706866 地址:郑州市花园北路刘庄

传祺双杰 彰显国车领先品质

2013年9月,广汽传祺销量达7500辆,创历史单月销量新高;10月仅黄金周期间,广汽传祺订单就已逼近4000台,仅靠12.38万元,超大空间的SUV—传祺GS5自上市以来就以销量150%的趋势上升,作为家族销量的主力军,在竞争日益激烈的SUV市场依旧保持热销势头,今年平均月销6000辆,站稳中国汽车品牌第一阵营,在国产SUV车里销量排名稳居前三名。随着五周年纪念版传祺GS5.1.8T的推出,为消费者带来超越城市SUV的驾驶体验;随着广汽传祺新潮流梦想中级车GA3的上市,立即引起消费者的广泛关注,自上市以来销量呈现翻倍的增长趋势,也充分说明传祺GA3动感时尚的外观精益求精的悬挂底盘、低VOC环保车材质及超高的性价比给消费者带来了视觉及动态冲击力。

### 海马汽车 裸奔风暴 日降首超20万 厂价抄底震撼来袭

1 骑士领航精英版,直降一万三 另送1000元商业险

2 骑士领航风尚,直降一万三 另送1000元商业险

3 海福星厂家直销5.18万

4 海福星心动版,直降一万 另送1000元商业险

郑州港丽祥—海马品牌营销模式创新者

地址:郑州市花园北路刘庄 销售热线:0371-65695777 服务热线:0371-65697688

### 江淮品牌 双核双战略路线

江淮助力自主最强音 周年钜惠赢30000

河南亿瑞店冲单月 手快VS手慢

年度紧凑型乘用车 1.5VVT黄金动力匹配

6.6升/百公里低油耗

C-NCAP五星安全评价

ESC智能车身 + TCS牵引力控制

全国十佳发动机

HDC陡坡缓降系统

独领风骚的EPS电动随速转向

2年“0”利息 2折带回家

河南亿瑞汽车贸易有限公司

地址:郑州城东南路116号 销售热线:0371-60590666 服务热线:0371-66827279

网址:www.henanruifeng.com 网销电话:0371-56785320 大客户采购:18037330257