



玩转信用卡

栏目记者 张世豪

兴业银行

积分好礼给力5折起

活动地点:全国
活动时间:12月1日~12月31日
活动内容:活动期间,兑换当月任意境内单笔积分交易满50元,即可根据兑换时的持卡时间享受对应优惠,如兑换时所使用的卡片为白金卡,还可享受更高折扣。

中国建设银行

龙卡信用卡掌上体验赢话费享便捷

活动地点:全国
起止时间:即日起至2014年2月15日止
活动对象:龙卡信用卡个人卡主卡持卡人

活动内容:活动期间,使用任一龙卡信用卡绑定官方微信“建行电子银行”,并将信用卡追加至建行手机银行,即可办理账单查询和还款、积分查询、账单分期、信用卡申请、开卡激活、约定账户设置、个人资料修改等业务,还有机会获赠10元话费和享受免费微信小额交易提醒,限前20万名客户,先到先得。

中国农业银行

刷农行万事达卡网购得5%额外奖励

活动地点:全国
活动时间:即日起至2014年2月28日止

活动内容:万事达卡推出选购礼物、出国旅游优惠活动,只需一分钟注册,长期有效。无论在线购物,或至港、澳、台精选商户消费(如香港周生生、香港苏宁、Burberry及台湾Sogo百货),使用农行万事达卡参与商户消费就可赚取5%额外奖励。

中国邮政储蓄银行

冬日欢聚悦享美食

活动地点:全国
活动时间:即日起至2014年2月14日止

活动对象:所有邮储信用卡持卡人
活动内容:邮储信用卡持卡人在指定美食商户消费享专属优惠。单笔交易金额满100元及以上,享消费金额5%的返现,白金卡客户享消费金额10%的返现,不限时段,不限菜品。

保险资讯

新华健康管理中心
落子郑州

本报讯 近日,新华郑州健康管理中心盛大开业,并将于近日对外营业。同时国内唯一由金融保险企业投资组建的新华保险交响乐团也将再次奏响绿城,作为答谢全省200余万客户长期以来支持与信赖的一份贺岁大礼。

据悉,新华郑州健康管理中心是依托新华保险设立的集健康体检、慢病管理、私人医生、中医养生、口腔医学、功能医学、全球就医协助服务等为一体的专业健康管理机构。中心位于郑州经济开发区第八大街,面积约3500平方米,引进了国际最先进的医疗体检设备,集众多专业医疗人才组成医学和健康管理服务团队,运用创新“健康保险+健康管理”的服务模式,为国内健康管理产业树立新的行业标准。(张甲磊)

阳光产险为重大事故
预付百万赔款

本报讯 日前,一辆大货车与阳光财产保险四川省分公司承保的大客车发生追尾事故。阳光产险立即启动重大事故应急预案,向大客车承运方预付赔款100万元。

据介绍,这辆大客车途经西芯大道时追尾一辆货车,造成伤亡事故。事故发生后,阳光产险四川省分公司高度重视,立即上报总公司并启动重大事故应急预案,工作组第一时间赶赴现场进行施救和勘查,到医院探望伤员,核对伤者身份信息。经与交警部门确定责任,与客户进行沟通协商后,总公司总裁室立即批准,打破常规理赔流程,预先支付保险赔款,帮助客户处理善后事宜。

阳光产险表示,将随时跟踪事故处理进展情况,继续做好后续的服务工作,积极承担起保险应尽的责任和义务。(刘俊杰)

银行年末揽储
理财收益率再冲高

本报记者 王鼎

“起点5万元,期限64天,收益率5.2%。”进入12月,一些市民手机上经常收到银行发来的理财信息。临近年末,受年底资金紧张以及银行资金大考的影响,各类理财产品的收益率亦水涨船高。银行揽储大战愈演愈烈,对投资者来说正是选择理财产品的好时机。

银行揽储出新招

“即日起,凡来我行办理新增定期存款业务,即可换取食用油、大米、购物卡等好礼……”上周末,市民李女士收到了某银行发出的关于定存利率实行最高利率的“送礼”短信,而这也是她在上周末两天时间里收到了第5条银行“揽储信息”。

对于银行在年末拼抢存款的行为,昨日上午,记者在郑州市桐柏路一家银行网点看到,网点内摆放的宣传海报上写着“客户办理定期存款均可获赠小礼品”,其

中,5万元定期存款可获赠150元价值礼品;10万元定期存款获赠300元价值礼品,客户在办理好定期存款业务后可凭相关证件到网点直接领取。

某银行客户经理表示,银行虽然不能直接给客户存款返点,但是如果是跟证券挂钩的三方保证金存款还是可以操作的,例如股市里有10万到50万元资金,银行账户每月不少于2万元,就可以返200元购物卡。以此类推,资金数额越高,返还的额度越高。

小贴士
年末如何购买银行理财产品

临近年底的理财产品市场一派繁荣,各种各样的理财产品百花齐放。选择理财产品前一定要先认清风险,要做到心中有数,千万不要盲目购买。

记者发现,一些投资者对理财产品存在误区,仅仅关注预期收益率,加上一些客户经理过分强调最高预期收益率,使消费者无法全面了解投资风险。此外,部分投资者轻信业务员将该产品说成存款的误导销售行为,进行购买。对此,业内人士建议,购买理财产品首先应该明确需求,同时了解风险,确保资金安全。分析师建议,第一步投资者要明确自己的理财需求,千万不能用收益率高低来作为唯一的判断依据。此外,投资者一定要选择靠谱的理财经理。第三步,投资者在做出购买前,一定要搞清楚几件事,产品的收益从哪里来,风险有多高,一旦发生风险可能的最大损失有多少,这样的损失是否能承受等。

理财收益率普涨

每到年终岁尾,为了揽储,商业银行都会发行高收益的理财产品,今年也不例外。但与往年不同的是,不论国有大行还是股份制银行,目前发行的理财产品收益率均大幅提升。

记者走访郑州多家银行发现,不论是工行、中行等国有银行,还是民生、平安等中小银行,在售

理财产品收益率大多都超过5%。

例如,某国有银行在11月27日发行的四款投资起点均为10万元的理财产品,期限60天的预期年化收益率为5.2%;期限为87天的预期年化收益率为5.3%;期限为205天的预期年化收益率为5.4%;期限241天的预期年化收益率为5.5%。

股份制商业银行推出的理财产品收益率也毫不逊色。

某股份制银行推出的起点为5万元的几款理财产品中,期限为70天的年化收益率为5%,期限为91天的年化收益率为5.3%;期限为189天的年化收益率为5.5%;期限为364天的年化收益率为5.6%。

投资期限巧把握

“鉴于当前绝大多数理财产品的收益率已经超过5%,稳健型投资者在选购产品时,除了关注收益率,也要重视降低风险,近期部分大银行发行的高收益保本类产品将是不错的选择。”招行郑州经三路支行理财客户经理宋恒信建议,投资者在产品收益率处于高位时延长投资期限,以防年后收益率

跳水。

对于高收益率的结构性理财产品,理财分析师徐正国提醒投资者,应该谨慎对待此类产品,不要单纯地被其高收益率所吸引,而要仔细了解此类产品的挂钩标的、收益计算方法等。业内人士建议,对于没有投资经验的投资者,应该尽量回避

结构性理财产品。

此外,宋恒信还提醒投资者要注意理财产品的募集期。由于投资者最终获得的收益等于募集期的活期利率收益加理财期间以年化收益率计息的收益之和,因此,对于期限较短的理财产品而言,较长的募集期会让产品的实际收益率大打折扣。

年关近 银行卡积分一定要兑换吗

多数信用卡积分长期有效

时值年末岁尾,又到了银行卡积分兑换的高峰期,而除了信用卡积分外,部分银行的借记卡也有积分,不过,面对年末积分的兑换大潮,每家银行的态度却各不相同。

日前,记者通过走访市区多家商业银行了解到,绝大多数银行的信用卡积分永久有效,不存在年底会自动清零的情况,然而,相比之下,借记卡积分兑换消费的活动则较为有限。

“我今年初的时候办理了一张信用卡,现在临近年末了,担心自己的信用卡积分会清零,到时换不到礼品。”近日,市民黎女士向记者反映,她所使用的信用卡积分较多,但她担心如果没有及时兑换卡里的积分,过了新年就自动清零了。

对此,记者走访市内工商银行、建设银行、农业银行、招商银行、广发银行等10家银行发现,多数银行信用卡中心的工作人员均向记者表示,该行的信用卡积分永久有效,客户可累计一定的积分后再通过官网、电话等途径查询积分,并查看相应的礼品进行兑换。

不过,也有少数几家银行表示,由于该行的信用卡有效使用期一般为5年,那么,这就意味着客

户的信用卡积分不以年限计算,而是以卡的使用有效期限为限。

借记卡积分兑换限制较多

采访中记者得知,临近年末,不少银行除信用卡积分不会清零外,还推出了许多优惠活动,部分商业银行表示,持卡人在该银行签约的优惠商户进行刷卡消费,就可享受商品打折优惠。

市区一家股份制商业银行的工作人员说,市民在刷卡消费前可向商家查询了解自身的积分额度,同时,更要考虑还款实力,对自己的消费要有计划和安排,在刷卡消费之后,一定不要忘记留意自己的账单,按时还款,以免逾期未还款影响自己的信用记录。

不过,相比于信用卡,记者发现,大部分银行借记卡虽也推出了

积分兑换活动,但兑换的“限制条件”较多,银行往往限定了积分兑换的地方,诸如强制消费者消费,而银行在信用卡积分兑换则往往没有限定专区,在积分的额度上也更为宽松。

一家银行的客户经理表示,建议消费者若要刷卡消费还是以信用卡为主,信用卡的价值就在于透支,可以减轻现金流压力,而借记卡还是以储蓄为主,主张用此来消费积分。

此外,为了让市民用好积分,业内人士表示,市民在办理银行卡(借记卡、信用卡)的时候,要实时关注银行的特约商户及优惠活动,同时,要关注信用额度,信用额度适合自己的平常消费即可,不必追求高额度,以避免不必要的风险和不理智的消费。张昕



金融资讯

兴业银行
“e家财富”新品发布

本报讯 日前,记者从兴业银行e家财富新品发布会暨电子银行俱乐部活动上获悉,该行正式对外推出网上银行创新产品“e家财富”,吹响了家庭财富“集结号”。

据了解,该产品是兴业银行针对互联网时代家庭财富管理需求而推出的金融创新产品,集合五大功能模块,包括e家账户管理、e家财富总览与分析、理财建议、资金归集、e家动态,其最大的亮点是一站式实现家庭银行卡和资产的统一收支管理、在线理财规划和理财资讯等增值服务。

兴业银行“e家财富”具有四大特色:一是便利的多银行账户管理。二是直观的财务管家视图。三是强大的资金归集功能。四是丰富的个性化定制服务。(张建钧)

招商银行
获评“2013中国最佳雇主”

本报讯 近日,“中国年度最佳雇主”榜单在三亚揭晓。招商银行荣获“2013中国年度最佳雇主”第一名,同时获得“最具社会责任十强雇主”称号。

“中国年度最佳雇主”评选活动由智联招聘联合北京大学企业社会责任与雇主品牌传播研究中心发起,已成为中国人力资源领域最具公信力和影响力的雇主品牌权威评选活动之一。本届活动总计有全国93个城市包括世界五百强在内的2132家企业报名参与。经过初选、网上投票、社会公众调查、专家评审、员工调查等多重调研环节,招商银行在众多优秀企业中脱颖而出,首次位列“中国年度最佳雇主”榜首。

招商银行一直遵循“尊重、关爱、分享”的企业文化,坚持以人为本,近年来通过构建“双预算、双维度、双通道”的战略人力资源体系,将员工的自我价值实现和企业的健康成长有机结合,并积极承担社会责任,这与最佳雇主理念倡导的追求企业和员工和谐发展、共同进步的理念高度一致,也得到了社会各界的尊重。(王震)

银联卡
支持火车票手机购买付款

本报讯 12月8日,铁路官方手机购票客户端——“铁路12306”上线试运行,为旅客提供列车购票等服务。“银联手机支付”作为最主流的移动支付方式之一,可为通过手机客户端购票的持卡人提供安全、便捷的手机支付服务。

持卡旅客在免费下载“铁路12306”客户端并完成选票下单以后,在支付页面选择“中国银联”,客户端会自动跳转至“银联手机支付收钱台”,银联手机支付用户可通过直接输入卡号信息或注册银联卡两种方式支付。若用户未安装“银联手机支付收钱台”,系统会自动提示下载安装。

目前,全国200多家银行发行的银联卡均可通过“银联手机支付”完成付款,可满足大部分旅客的支付需求。全国18个铁路局所有1850个火车站的售票窗口和全国主要省会城市3000多个铁路票务代售点已全部实现银联卡刷卡购票。(王震)

华夏银行郑州分行
举办“小小银行家”活动

本报讯 12月15日上午,华夏银行郑州分行联手郑州凯米宝贝早教中心,一同举办了“小小银行家”实践课程。

记者了解到,参加的小朋友在华夏银行郑州分行了解学习客户的开户、存款、取款等过程,同时还学习了如何识别各国货币。不仅孩子可以参与到这次“小小银行家”的课程中去,主办方还为家长举办一场金融讲座。家长不仅能了解到和生活息息相关的华夏银行特色产品,同时银行的工作人员还解答家长们家庭理财方面的疑惑和难题。活动中,家长们还一起进行了点钞大赛等游戏,使家长们也充分融入到活动中来,和孩子们一起在银行活动中体验快乐。

主办方华夏银行郑州分行表示:举办这次小小银行家实践课程,希望通过寓教于乐的游戏,向孩子们普及银行知识,教会孩子正确理解金钱观念。同时,也让孩子们在真实的银行体验中培养勤俭节约的品格和克服困难的精神。(杨梦瑶)