



中原车市微信

## 广汽丰田 鑫宝高新区店开业

本报讯 8月17日,历经三年筹备、一年建设的广汽丰田郑州高新区店开业,位于高新区瑞达路与梧桐街的新店展厅人声鼎沸,喜气盈门。声势浩大的开业典礼吸引了众多嘉宾和购车客户,河南书法家协会相关成员现场挥毫,题字助兴,为新店开业带来别样风采,平添无限人文气息。

郑州鑫宝高新区店地处高新区,新店开业填补了高新区高品质4S店稀缺的空白。该店是按照广汽丰田最新标准建设的全新B+级旗舰店,建筑面积7200平方米。郑州鑫宝高新区店拥有完善的硬件配置,现代化的展厅以LED屏动态展示、iPad互动式体验结合新车展示和试乘试驾等传统体验,为客户带来全方位的购车体验。售后服务方面采用立体式车间,上下两层的设计提高了厂区空间利用率,增加了维修工位。现代化的维修设备一应俱全,经过厂家认证的专业服务团队,随时保障到店客户享受到具有国际标准的“广丰式服务”。  
 (苏立萌)

## 风行CM7 引领MPV新风尚

本报讯 近期上市的风行CM7,凭借出色的专业化、人性化设计,获得无数消费者的一致好评,在国内MPV市场的地位迅速攀升,堪称新一代公务车典范。目前,随着风行CM7全面到店,其市场地位将得到进一步巩固。

CM7以“更宽大、更舒适、更人性化”的产品理念,彰显了公务车新风尚。动力方面,风行CM7搭载2.4升三菱环保、高效4G69MPI发动机,具有功率大、扭矩高、结构紧凑、低油耗等特点。此外,东风风行CM7旗舰版的第二排采用了总裁级电动豪华座椅,带有电动调整靠背及腿托,舒适性几乎可与飞机上的头等舱相媲美。值得一提的是,东风风行CM7是国内首款应用了侧滑门车窗设计的公务车车型,有效改善了后排乘客的通风换气问题。  
 (郭超飞)

看惯了同质化的车型,感觉汽车已然没趣?不妨看看征战今秋的新车型,激昂灵动之型绝对能够触动你心弦,惊艳你的视野。

进入八月以来,车市旺季逐渐回归,为“金九银十”蓄力已久的汽车厂商瞅准时机,争相推出看点十足的新车型,奋战初秋旺季。这些不甘平庸的车市新秀,纷纷拿出最新本领,秀激情、秀动力、秀时尚,大展张扬个性;或青春、或柔美、或霸气,各有各的“型”,让人怦然心动。

# 初秋“型”动派 各秀各风采

本报记者 苏立萌 郭超飞

## 尊贵型 创新BMW X4华丽上市

8月16日,郑州宝莲祥联合河南中德宝、郑州郑德宝在二七万达举行了盛大的时尚Party,宣告创新BMW X4正式登陆郑州市场,提供三种动力组合共四款车型,市场指导价为55.2万元-77.4万元。

作为BMW X家族的最新成员,创新BMW X4首次将高性能全能轿跑车(SAC)理念引入豪华中型车细分市场,结合了经典双门轿跑车的优雅外观,高性能运动型多功能车(SAV)的强大实用性,跑车级别的动力性能以及比肩轿车的燃油经济性。

创新BMW X4采用BMW家族最新设计语言,全新设计的双圆形大灯和标配LED光源的前雾灯构成令人印象深刻的“三瞳”造型,流线型C柱和充满肌肉感的后轮拱罩令BMW X4在静止状态下也不失动感风范。车身长度比X3增加了31毫米。在内饰上,创新BMW X4体现了运动风范、豪华质感与优雅格调的完美结合。M运动套件和X设计套件则为客户带来更多个性化选择。

创新BMW X4配备的三款汽油发动机,均采用双涡管单涡轮增压技术,将卓越性能与超低油耗完美结合,输出功率为135千瓦/184马力-225千瓦/306马力。其中,创新BMW X4 xDrive35i搭载的3.0升直列6缸涡轮增压引擎,近日再度斩获德国2014年度国际发动机大奖,第四次赢得同级冠军。此外,发动机节能自动启停功能、制动能量回收系统和高速滑行功能在确保高性能表现的同时进一步降低了油耗。

该款车全系标配8速手自一体变速箱、运动型悬架系统、可变运动型转向系统和换挡拨片的运动型多功能真皮方向盘。丰富的标准配置,提升了车辆的动态性能和驾乘体验。值得一提的是,创新BMW X4标配带驱动力的分配系统的xDrive智能全轮驱动系统,在任何情况下都能提供最佳牵引力和出色的转弯表现。

宝马集团大中华区总裁兼首席执行官安格先生表示:“真正的美无需多言,自会触动人的内心。创新BMW X4正是这样一款富于强烈美感的产品,专为那些崇尚设计和性能,希望表达独特审美和品位的全新目标群体所打造的一款‘型于寻常外’的风格座驾。”



创新BMW X4 正式登陆郑州市场

## 沉稳型 全新奥德赛魅力来袭

8月16日,广汽本田“非同凡享——全新奥德赛(ODYSSEY)上市发布会”郑州站在裕达国贸酒店举行,定位为“全享型MPV”的全新奥德赛在广汽本田郑州特约销售服务店同步上市,市场指导价为:舒适版22.98万元,豪华版24.98万元,智享版26.68万元,尊享版28.68万元,至尊版29.98万元,同时享有“三年或十万公里”高标准整车保修政策。

全新奥德赛拥有新锐外观、舒适空间、智能科技三大核心亮点,极其前卫的刚毅流线造型外观设计,新锐时尚。相比上一代车型长度增加20mm、宽度增加3mm、高度增加125mm,同时轴距也增加70mm,使车内空间更加充裕。

全新奥德赛的设计与布局,营

造了百变、舒适的车内空间。值得一提的是,全新奥德赛第二排采用世界首创的高级航空座椅,带来“升舱”般的乘坐体验。此外,该车率先引入“Idle-stop”发动机节能自动启停系统,在长时间停车时,踩住刹车则进入怠速停止状态,一旦松开制动踏板,发动机将自动再次启动。搭载的Honda第三代动力总成技术Earth Dreams Technology的2.4Li-VTEC电控燃油缸内直喷发动机和CVT无级变速器,兼顾了环保与驾驶乐趣,油耗达到了同级最低的7.8L/100km(综合工况)。

广汽本田执行副总经理郁俊表示,全新奥德赛的设计与布局,充分展现了广汽本田力拓MPV市场的决心、超越自我的勇气以及创新精神。



全新奥德赛

## 环保型 众泰知豆电动汽车清新驾到

8月12日,众泰·知豆新能源汽车在郑州四海盛景汽车销售服务有限公司率先上市销售,原市场指导价10.88万元,享受国家和地方补贴后,最低只需4.58万元。

据介绍,知豆是专为城市“微行一族”所打造的纯电动汽车,能够满足短途出行要求,占用停车位空间小,自控时速及百公里4元的能耗,让出行成本也有效降低。

该车采用全金属封闭式车身设计,小巧外表下,350L的超大后备箱设计,满足消费者对空间的需求。外观全新升级的同时,该车还在内饰、功能上引入高端车设计元素,内饰风格简洁明快,舒适运动座椅彰显时尚内在。该车还采用先进的移动互联网技术、GPRS技术,用户可通过手机绑定实现车辆定位、追踪、轨迹回放等功能。

知豆一次充电续航里程为160公里,可轻松满足日常代步需求,最高时速超过80公里,20%坡度可轻松攀爬,在城市、在乡村复杂路况可轻松出行。同时,知豆具有优秀的电控系统匹配,配备了意大利SCE公司的电池管理系统,精准监控锂电池工作状态,在全面提升锂电池安全系数的同时,让驾驶员随时掌控电池工作状态,避免电池的过充、过放等问题,有效延长锂电池寿命。

## 气质型 东风标致新一代408预售

8月16日,为期两天的东风标致老客户嘉年华暨新一代408品鉴会在郑州丰乐农庄、马拉湾和洛阳铂都利豪国际酒店激情上演。“全能男神”东风标致新一代408神秘亮相水上公园,引爆现场。同时,东风标致厂家领导现场宣布了即将上市的新一代408的价格政策。

据了解,东风标致408自上市以来,凭借超越同级车的舒适性和特有的大气范儿,深得大众的喜爱,408人性化高科技配置,为消费者带来了不同凡响的驾乘感受。此次即将上市的新一代408更是突破创新,全新搭载T+STT高效动力,All in one集成触控、3D safety三维安全系统,唾手可享顶尖科技、体验品质生活。

活动在热辣的开场舞中正式开始,东风标致专业讲师带领大家共同品鉴了新一代408的独特品质,让众多消费者为其性能、配置所倾倒,不少消费者当场下单预订车辆。在激动人心的抽奖环节,各位幸运的准车主分别抽取到了高品质的洗衣机、电冰箱、42吋液晶彩电等礼品,现场氛围火爆。

## 宝马西区“钣喷体验之旅” 郑州站落幕

本报讯 8月16日,宝马西区“钣喷体验之旅”走进郑州宝莲祥宝马4S店。参加活动的媒体以及客户亲眼见证了宝马售后钣喷漆业务所提供的可靠安全保障和卓越维修品质服务,近距离了解了BMW售后“高效、透明、关爱”的核心价值观。继昆明、重庆、武汉、郑州后,“2014宝马西区钣喷体验之旅”还将走进西安。

活动当天,郑州宝莲祥为来宾们准备了丰富的“旅程”,观赏视频、培训师讲解以及参观车辆维修工艺的过程和环保水性漆的亲身感受,还得到了车身主动安全和漆面保养方面的专业指导。

BMW售后服务副总裁康波在活动中表示:“钣喷业务在宝马经销商的维修服务中所占比例已超过50%,是目前客户需求最大的一项业务。我们希望通过这种体验式活动,让客户了解宝马售后钣喷业务的优势,更好地体验到宝马售后钣喷服务的品质。”

据了解,目前,郑州地区BMW和MINI授权经销商已率先全面推出BMW ColorSystem终身保修原厂水性漆涂装系统,在使用此系统的经销商进行喷漆维修的车辆,将专享喷漆维修终身质保服务。  
 (苏立萌)

## 河南省汽车经销商商会 即将成立

本报讯 日前,由河南省商务厅主管,50余家河南省汽车经销商及相关行业企业、团体和个人共同倡议发起的“河南省汽车经销商商会”(以下简称商会),经河南省民政厅、河南省民间组织管理局(豫民社)名称预核[2014]第14号审核批准注册登记之后,商会筹委会现已正式启动商会成立前的筹备工作。

随着汽车行业的不断壮大,汽车销售市场亟待整合、规范化、健康化,汽车经销商的目标也不断向整合行业资源、树立行业形象、承担社会责任的方向扩展。在此背景下,河南省汽车经销商商会应运而生。商会在国家汽车产业政策的指导下,将全力为全省汽车经销商提供包括汽车金融、汽车保险、理赔勘查授权、企业人才培养、企业文化提升、品牌促进发展、高端客户资源引入、广告资源整合等在内的超值服务,并通过广泛建立与各大银行的关系,为企业提供系统的金融服务;通过纵向的交流和上下游的对接,搭建起政府、厂家、经销商和客户之间桥梁。  
 (苏立萌)

## 历经磨砺 淬炼成钻

# 8月23日风行CM7上市暨服务体系发布会



风行CM7 首席公务舱

## 河南裕华江南东风风行总经销

郑州市花园北路开元路河南省汽贸中心旗舰店 电话: 0371-60917606  
 郑州市郑汴路未来路中博汽车广场中博4S店 电话: 0371-66537333  
 郑州市十八里河高速口世贸车城南环专营店 电话: 0371-65793822