

纷至沓来的优惠政策、让人垂涎的新鲜车型，是否让准备购车的你倍感惊喜？价格豪“放”的车况检测、尊享好礼的置换礼遇，是否让有车的你为之心动？

时至9月，车市传统金九旺季将正式回归，郑州多数汽车经销商在8月初就已经开始摩拳擦掌备战期待已久的销售旺季。而随即将到来的中秋佳节更是让车商们振奋激昂，纷纷紧锣密鼓地制定营销方案，约“惠”中秋，不仅购车价格大抄底，售后保养狂放“价”，还有多款新近登陆郑州的新车型加入到金秋之约，与你共赴自驾之旅。这个中秋，一场购车热潮正在袭来。

月满中原 车市有礼

本报记者 苏立萌



中原车市微信

资讯速读

中原通好途邦 车生活俱乐部成立

本报讯 8月30日，中原通好途邦车生活俱乐部成立，与此同时，上汽安吉好途邦汽车服务系统快捷服务中心开业，多位车友俱乐部负责人及近30家新闻媒体出席。

上汽安吉好途邦河南运营中心依托上汽集团的品牌、形象、产品、技术、系统和管理六大支持，以专业的工程技术中心和权威的质量认证体系为保障，提供国内售后市场专业品质、全球采购、质量可靠的零部件及汽车用品，全面使用国内外各大整车厂售后网络认可的专业检测维修设备和工具。上汽安吉好途邦河南运营中心直营旗舰店中州服务中心为广大车主提供涵盖专业维修保养、清洗美容、汽车检测、紧急救援、汽车保险、事故理赔、车务代理、汽车租赁、二手车交易、汽车金融、车友俱乐部等一站式汽车管家服务。

中原通好途邦车生活俱乐部由上汽安吉好途邦河南运营中心与中原通ETC共同组建，联手阳光保险集团河南公司、天荣检测线及多家河南知名车友俱乐部，资源共享、优势互补，共同为河南车友俱乐部车友提供高品质的综合服务，并为广大车主提供快捷绿色的检测通道。 (龙雨晴)

宜车贷 推出创新服务模式

本报讯 近日，宜车贷全面推出创新金融服务以及全新模式。“对于金融机构而言，提供满足小微企业真实需求的产品，才是核心竞争力所在。”宜车贷相关负责人表示，宜车贷坚持探求小微企业在不同经济周期中不同的融资需求，做出持续创新升级。

据了解，宜车贷推出的“抵押+信用”全新模式，主要针对有更高额度需求，通过车辆抵押形式申请借款的有车客户，可以在原借款额度基础上，根据其信用条件，申请追加最高为车辆评估价值50%的信用额度。

此外，宜车贷为了解决借款人因抵押车辆造成出行不便的困扰，还特别推出了“不押车”汽车抵押贷款的贴心服务，该模式只抵押车辆的所有权，借款人仅需在抵押车辆上安装GPS定位系统，便可在办理手续后继续使用车辆，实现开车用钱两不误。同时，宜车贷还提升了业务办理速度，最快办理时间为2小时，基本都能实现当天到账。 (郭超飞)

传祺GA3S 视界 试驾会举办

本报讯 近日，“时尚新视界”传祺GA3S视界试驾会举办，多家媒体参与。

传祺GA3S视界是一款面向年轻进取家庭的优质时尚家轿，作为广汽传祺进军中级家轿市场的实力猛将，秉持“为亲人造车”理念倾力打造，演绎“品质、安全、创新、愉悦”的品牌内涵。

随着人们消费理念的日趋成熟化、理性化和现代化，消费者对车辆的操控性和舒适性提出了更高的要求。传祺GA3S视界传承家族优良操控基因，底盘经过广汽精心设计与保时捷工程公司的悉心调校，带来扎实而又反应灵敏的驾驶感受。它采用前麦弗逊+后多连杆四轮独立悬挂组合，更好地实现了轮胎抓地力和抗侧倾性，在保证驾控乐趣的同时，兼顾安全性与舒适性。 (龙雨晴)

金星携手越野拉力赛 开启新征程

本报讯 近日，由金星啤酒赞助的“盛行”车队远赴北京八达岭征战2014中国越野拉力赛发车仪式举行。金星啤酒与越野车队跨界联盟，预示着金星啤酒集团携手国内顶级汽车拉力赛开启了新一轮的啤酒激情新征程。

此次跨界联手，无形中金星啤酒敢取敢闯、自强不息的奋斗精神展现出来，赞助越野车队将是其企业形象全新塑造的一个开始。此次车队将携带整车的啤酒，奔赴赛场上演野性浪漫，点燃越野运动的澎湃激情。 (龙雨晴)

乐享中秋 专题报道之大聚「惠」

选车 上市新车应接不暇

“消费者进店之后最关注的就是新车。”在采访中，河南致锐东风标致4S店销售人员说，“尽管有很多消费者是为了某款畅销车型而来，或者已有心仪车型，但大多数消费者会询问近期是否有新车型，如有新车，会选择详细了解新车型之后再抉择购买。”

无论是高端进口品牌、国内自主品牌，还是销量一直处于上风的合资品牌，都承受着消费市场激烈竞争的销售压力。为占领市场、赢得关注，车企们的统一做法就是推出新车。夏季淡季期间，不少汽车品牌就高调推出上市新车助推淡季销量，纵观近期车市，上市新车以及即将上市的新车已有近百款，保时捷Macan、哈弗H2、启辰R30、吉利新帝豪、广汽丰田雷凌、宝马X4、一汽马自达CX-7、劳斯莱斯古思特II、宾利全新欧陆GT V8 S、通用昂科威、华晨宝马316Li、东风标致新408、东风本田HRV、新思铂睿、上海大众NMC、东风英菲尼迪Q50L、华晨中华H530等。据了解，其中一些新近上市车型，大多已在郑州开售。

河南宝莲祥宝马4S店销售总监李默然告诉记者，“除了近日刚上市的宝马M3、M4，还有今年才上市的宝马528Li、新款马年限量宝马3系、7系以及宝马M5均在热销中，车型丰富，方便消费者选出真正适合自己的车型。”

贴士 提醒：按需选车

众多新车型让消费者眼花缭乱。“不妨按照自己和家人所需来选购。”有销售人员建议，“商务用车适用MPV车型，家庭用车可选择三厢或两厢家轿，针对经常长途出行的客户来说，SUV更适合。不过，具体车型的选择还要看自己的喜好，要以自己乘坐舒适的车型为首选。”

购车 专属礼遇优惠不断

作为金九旺季首个营销节点，中秋节深受车商重视，让利优惠政策集中爆发。一些在淡季因销量萎靡不振的经销商也随着中秋节的临近重拾乐观，积极制定各种中秋专属礼遇，在中秋团圆之时为你献礼。

在郑州骏驰丰田4S店，四重缤纷豪礼将伴随中秋月圆耀亮相。“9月5日至中秋节当天，特推出特供车雷凌闪电版，活动期间购车可享直降5000元的特供优惠，并送商业险。”该店市场部经理徐丹介绍，“凯美瑞车型最高可降40000元，致炫、逸致也参与此次价格直降并送车险的活动，还有到场礼、下订礼、互动礼、扫描礼四重好礼大派送。此外，即日起店里还推出20台超值特价车，特价车型主要是凯美瑞和致炫。”

出行 售后服务安全加码

中秋节在即，一些平时专心忙于事业、无暇陪伴家人的车主已经制定了节日假期出行计划整装待发，或归家团圆，或携家自驾。“在旅途开始之前，车况检测很有必要。”海奇认为，“车辆出行前，应该对车况了如指掌，对于车辆存在的一些毛病应该及时维修。这样才能为安全加码，保证旅途舒适。如今恰逢中秋特惠，售后保养大放‘价’，正是维修保养好时机。”

据海奇介绍，9月份是车王认证二手车超市车王享“服”月，所有到店客户均可享受免费车辆检测，车王购车老客户还可享受免费保养(如保养总价高于200元，需贴补超出差价)。

记者走访郑州多家汽车品牌4S店发现，大多经销商已经推出中秋期间的详细优惠政策，消费者中秋节前即可享受中秋专属购车优惠。“购车优惠活动将从9月5日持续到9月8日。”李默然说。

“中秋节是金九旺季首个促销热潮，消费者的购买潜力将在此时大幅释放，各家经销商给出的优惠力度也相当诱人，我们店里自然也不会错过这个促销机会，中秋特惠政策将于近日推出。”在还未展出中秋优惠宣传语的4S店，有经销商表示。

此外，中秋节也是车辆置换佳期，新车经销商以及二手车经销商均提供有置换送团圆大礼包、置换免费检测、免费评估等各种置换活动。

郑州骏驰广汽丰田则以全车换新成本价回馈老客户，并大幅让利保养价格。在宝马4S店，车主同样可以享受保养礼遇，多款保养套餐可以自由选择，优惠力度比单个项目要划算许多，“价格便宜又能对车进行详细的检测，让车主对车况有更好的了解。”李默然告诉记者。

在整个售后方面的秋季活动中，检测、保养车辆的项目优惠居多，经销商也是从秋季假期集中、消费者出行需要增多这方面考虑。“中秋以及国庆节是自驾旺季，车况检测以及车辆保养是消费者需求最多的。”一家东风风神4S店的售后人员称。

贴士 关注：扫码送礼

在此次中秋活动中，最火热的当属微信活动，多家经销商推出有扫描二维码进行关注或者下载内容的送礼活动。“进店扫描二维码下载车王APP即可免费赢iPhone6。”车王认证二手车超市郑州店市场经理海奇介绍，“二维码扫描有礼活动很受年轻消费者欢迎，能够成功推广品牌形象。”

贴士 建议：预约保养

为缩短保养等待时间，经销商建议大家提前预约保养。对于没有时间去接受检测保养的消费者，务必每天出发前检查车辆，包括有无漏油漏水情况、轮胎的气压是否合适、刹车是否正常工作、机油状况以及备胎是否完好等等，确认一切正常才可正常行驶。

“易驾SUV”新风尚 深度体验瑞风S3

本报讯 8月27日，别开生面的瑞风S3网络上市发布会举行，以“易驾SUV”著称的瑞风S3在火爆的小型SUV市场占尽风头。日前，记者通过亲身试驾，感受了瑞风S3的真正实力。

瑞风S3的外观显得十分年轻独特，出自江准意大利设计中心大师之手，设计新潮。内饰整体黑色系设计，看起来十分有科技感。而座椅则以黑色、橙色拼接，散发动感活力。

从试驾前了解的数据来看，瑞风S3车身尺寸4325mm×1765mm×1625mm，坐进车内丝毫不会感到局促。第二排空间腿部空间也十分宽敞。

瑞风S3搭载1.5L VVT发动机，与发

动机匹配的是5MT制式的变速箱，豪华型和豪华智能型分别匹配的是6MT和CVT两种制式的变速箱。瑞风S3的动力输出比较线性，车速会随着油门踏板的力度进行变化。刹车的力度均匀，此次试驾的6MT车型，档位很清晰，即使是第一次开，换挡也不会很生涩。

该车在科技配置上也十分的丰富，试驾过程乐趣不断。行车电脑、超大7寸显示屏、多功能方向盘带有音响控制、带双温显示的自动恒温空调、蓝牙电话等智能娱乐装备一应俱全。

整体而言，瑞风S3不负它“易驾SUV”的美誉，6.58万的起售价更是为它赢得了广泛市场。 (苏立萌)

福田奥铃国IV产品正式发布

本报讯 日前，福田汽车奥铃品牌2014年中商会在郑州黄河迎宾馆举行，会议期间，以“科技奥铃 绿动中国”为主题的福田奥铃国IV系列产品也正式发布，福田奥铃经销商、服务商、专用车厂近300人以及近30家新闻媒体参加了此次新品发布会。

据悉，本次发布的奥铃国IV系列产品有奥铃CTX、奥铃TX、奥铃捷运以及奥铃CNG国V产品。奥铃系列国IV产品配备有世界级康明斯动力、4JB1TDi五十铃动力、雷沃动力以及朝柴、扬柴、大柴动力和纯CNG动力。

奥铃CTX国IV高端轻卡是福田汽车与康明斯、采埃孚、莲花等全球合作伙

伴深度联合定向开发，是福田先进技术水平 and 自主创新能力的代表之作，利用动力系统的升级带动整车整体性能、功能及品质全面升级，具有节油、环保、可靠、总质量轻等特点。

奥铃TX雷沃4D系列动力国IV新品，搭载奔驰技术优化的重载底盘与发动机，承载能力提高20%以上。奥铃CNG天然气动力国V产品，则是达到国V排放标准的天然气轻卡产品。

此外，从8月底起，奥铃品牌将在全国陆续举办80场国IV系列轻卡品鉴会。这标志着福田奥铃国IV系列产品全面上市。 (郭超飞)

车市“微”服务

雨季到来 如何保养雨刮器

正值雨季，雨刮器也正好派上了用场。雨刮器虽然小，不过如果不好好保养的话，也会出现各种问题。其实，雨刮器的保养很方便，只需要平时多注意就可以很容易做到。

洗车勿忘雨刮器

每次洗车时除了洗净玻璃窗，最好也用玻璃清洗液擦拭雨刮条，这样雨刮条的寿命就会长一些。如果由洗车店代劳清洗，可以提醒一下店员为你做这项工作，将雨刮开关置于各种速度位置处，检查不同速度下雨刮器工作是否正常。

定期检查不可少

检查雨刮器的方法很简单，喷出一些清洁剂，然后开动雨刮，留意它的动作是否流畅，留心听听是否有较大的“刮刮”声，如有的话，就表示雨刮刮过风玻璃，必须做出适当的调校。当雨刮刮完一至两下之后，看看是否有水分留在挡风玻璃上，同时观察一下是否会留下一些划痕，如果划痕明显，就表示雨刮上的刮水胶条已经老化，应该更换新的。

用车时候多注意

要想雨刮器使用寿命更长，最好避免长时间在太阳下暴晒，还有一点要注意的是很多车主发现玻璃上有沙尘时，往往只开雨刮刮走沙尘了事，事实上这样做会损坏雨刮的胶条及汽车玻璃，所以在开启之前，不妨先喷一点清洗液。 蒙利

