

新车一直是车市主角，车市动态也大多围绕各款新车。不过，这个夏日，不只新车有热度，低调发展的二手车、演绎速度的汽车漂移活动也纷纷掀起热浪，诉说车市的热情澎湃。

## 车市活动多 再掀新热潮

本报记者 苏立萌 李汪洋 郭超飞

### 荣威950 1.8T上市

日前，上汽荣威旗舰车型荣威950 1.8T在郑州二七万达荣耀上市，本次上市共推出3款配置车型，预售价17.97万起。新车在外观设计、动力总成方面较现款车型均有所更新，产品竞争力得到进一步提升。

荣威950 1.8T新外观与内饰均有变化，外观最大的亮点在于采用全LED前大灯，远光、近光及日间行车灯均由LED光源实现，夜间照明效果及日间行车辨识度均有明显提升。新头灯组还拥有弯道辅助照明功能：在转弯时，给予使用者更佳的路面照射效果。

本次上市的荣威950 1.8T与现款车型较为明显的区别在于，1.8T车型尾部有“TGI”标识，彰显其新动力总成身份，该车也是上汽“芯动”战略发布后亮相的首款中高级轿车产品。

### 媒体上海探访车王认证二手车超市



车王认证二手车超市CEO李海超接受媒体访问

7月16日，多位河南汽车媒体记者乘机抵达上海，对中国最大的二手车企业——车王认证二手车超市进行探访。车王认证二手车超市从店面规模到展示的车型，无不展现出车王认证二手车超市的高端、大气。

展厅中的车型品牌多样，款式众多，各种颜色、款式的甲壳虫整齐的陈列着，酷炫超跑、豪华轿车虽静放厅中，但是其释放出的动感气息，却已让人血脉喷张。据了解，车王目前在全国范围已拥有18家店，提供数千台车，是国内最大的二手车

连锁经营企业。车王浦东店给大家留下了深刻的印象，而车王的服务体系和先进的经营模式更让大家惊叹不已。其售前检测认证以及诸多的售后服务，对事故车、泡水车、调表车的“0”容忍，保证车辆品质。

接下来探访的第二站是车王总部——车王江桥店，在这里，记者对车王CEO李海超进行专访，进一步了解了车王。“车王秉承提供高品质、价格公平的二手车产品，并配套令人惊喜的服务体验的经营理念，力争为客户提供更多放心、更多选择的贴心服务。”李海超表示。

### 中国汽车飘移锦标赛官方培训基地落户郑州

7月18日，中国汽车飘移锦标赛郑州壹号港驱官方培训基地新闻发布会在郑州召开。该培训基地将在7月24日正式展开培训课程，并由中国汽车运动联合会认证的知名飘移教官、台湾知名车手张盛钧亲自授课。

中国汽车飘移锦标赛（简称CDC）是经国家体育总局和中国汽车运动联合会批准并列入年度全国体育竞赛计划及中汽联赛历的正规比赛，以增进体育汽车文化、体育经济交流为配套，构建科学合理的赛事结构和赛事阶梯，并启动和实施了一系列飘移运动人才培养计划。发布会上，中国汽车飘移锦标赛首

席执行官谭孝露说：“华中地区是一个非常的重要的区域，CDC河南分会的设立，是‘分赛区’管理战略的又一个里程碑，将有助于扩大CDC在该地区的规模，促进合作伙伴之间更紧密的协作，构筑健康的汽车飘移运动文化。”

CDC官方培训基地正式落户郑州，意味着赛事组委会将对郑州培训基地的师资水平和硬件设施进行严格把关，保证汽车飘移运动爱好者学到更多的专业知识和实际操作经验，为河南赛区培养越来越多的职业飘移车手，为中国汽车飘移运动职业化、国际化的发展贡献力量。



### 启乘贴心服务获“点赞”

客户1吨零钱买宝马 启乘用时两天“化零为整”

本报记者 苏立萌 郭超飞



日前，启乘名车广场迎来了一位特殊的客人。经销售顾问小刘接待，这位姓王的客户最终选定一辆价值40万元的宝马越野车。

让小刘瞠目结舌的是，王先生携带的首付款竟然是1元硬币和纸币，总共价值13万元。零钱装满了两辆轿车的后备箱，粗略估算重量近1吨。

据了解，买主王先生是一位连锁餐饮业老板，主要经营早点，客户都是拿零钱付款，时间一长就累积了十几万元，而王先生又没时间去银行办理业务，以零钱付车款实属无奈之举。

“客户的辛苦钱，我们没有理由拒收。”启乘销售部总监杨东伟说。面对将近1吨重的巨款，启乘名车广场明知清点收款需要很长时间，付出很大人力，但仍然决定接下这笔巨款。

由于多家银行表示需要人工分拣硬币，一次无法兑付全部零钱。在几家银行陆续兑换了4万元之后，考虑到客户提车的需求，启乘名车广场销售部决定主动承担起帮客户兑换的责任，被感动的王先生也出于信任，愿意把钱交给启乘去兑换。

为了让客户放心，启乘几乎全员出动，拉着一捆捆硬币和纸币到附近小卖部、饭店、超市等场所进行兑换，多则一两千，少则三五百，经过两天的努力，终于将这些一元硬币和纸币“化零为整”。

销售人员的耐心服务令王先生感动不已，也让王先生对启乘名车广场更加信任，在购买完宝马车后，又迅速刷卡订下了一台改装版豪华奥迪A6。

为客户辛苦奔波的背后，是启乘一贯的高标准服务理念。在以“高品质二手车专家”作为品牌定位的启乘名车广场，客户满意只是启乘人最基本的要求，全身心投入为客户解决问题、对客户忠诚、让客户感动，是启乘人不懈的追求。



启乘名车广场  
 QICHENG AUTO SQUARE  
 高品质二手车专家

服务热线：400 033 7777

展厅地址：中国·郑州市花园北路与天伦路交叉口东50米路南



启利网  
 Qilibank.com  
 理财神器 首选启利

服务热线：400 044 7777

展厅地址：中国·郑东新区CBD绿地千玺广场5层



启乘车贷  
 QICHENG AUTO LOAN  
 专注中高端车抵押贷款

服务热线：0371-56539888

展厅地址：中国·郑州市花园北路与连霍高速交叉口北500米路东

中部首家5S二手名车综合服务商

中部首家车辆5000公里免保养

中部首家二手名车私人定制中心

