

CHINA TOWER 中国铁塔

随着郑州机场T2航站楼和综合交通换乘中心(GTC)的相继开通使用,“天地相连”将成为未来郑州机场的出行写照。新建成的GTC将成为我国目前第二个、但是体量最大,可实现与公路、地铁、城际、高铁等交通方式的无缝对接。

在这背后,很多人都在不遗余力,这其中就不乏郑州铁塔人的身影。

成立伊始,郑州铁塔就挑起了郑州至新郑机场城际铁路地下隧道工程、郑州新郑国际机场二期扩建工程两项空分工程,这是郑州铁塔成立以来承接的最重要的空分工程,同时也是省、市政府高度关注的项目。

“坚决做好!”郑州铁塔是这样说的,更是这样做的。

郑州铁塔成立之时,正值我市几个大型项目建设的关键时期。郑州铁塔勇挑重担,积极创新,主动介入大型项目的建设中去。

从商务谈判到方案设计,从设备安装到调试检测,郑州铁塔排除万难,多方争取资源支持,郑州至新郑机场城际铁路地下隧道工程、郑州新郑国际机场二期扩建工程,两个项目累计投资1700万元,比三家运营商分别投资减少680万元。T2航站楼、GTC换乘中心、ITC控制中心、T1停车楼等项目稳步推进,为T2航站楼和城际轨道的顺利投入使用贡献了力量,也彰显了铁塔公司成立的目的和意义,实实在在地体现了铁塔公司的价值。

郑州地铁2号线则是郑州铁塔创新建设方式,实现共建共享的又一突破。郑州铁塔勇于突破,打破1号线的建设模式,迎难而上,本着“节约资源、加快建设、降低成本”等原则,最终争取到民用通信系统的承建权,建设成本较三家各自承建节省3000多万元。在建设中,郑州铁塔打破常规,创新开展独家组环,有效拓展资源的尝试,实现传输投资效益最大化。这也是河南铁塔自主拥有的第一个地下传输资源,为郑州铁塔的业务发展开辟了新的领域。

内化于心 外践于行 贴近需求 主动出击

郑州铁塔扬帆提速迈征程

本报记者 周娟 通讯员 张妍

精彩开局 定位“基础设施服务商”

2014年12月25日,郑州铁塔公司正式揭牌成立;

2014年12月31日,首个空分项目交付; 2015年1月8日,签订第一批订单; 2015年1月24日,第一个自有基站进场施工;

2015年3月11日,首个宏站项目交付客户; 2015年9月15日,郑州市人民政府办公厅下发《关于大力支持移动通信基站建设发展的意见》;

2015年11月25日,正式与三家运营商签署交割协议;

今年可谓郑州铁塔正式运营元年。近一年的时间,进场难、建设难、改造难、成本高……这些曾让运营商头痛不已的“拦路虎”正逐渐被打通。郑州铁塔已经进入高速运转期。

自诞生之日起,铁塔公司就被认为是推进电信改革的重要举措。铁塔的成立实现了共建共享,减少了运营商建站成本,提升了电信业整体运行效率。2015年5月8日,市领导专门作出批示,“铁塔公司将是我国通信网络基础设施建设的承办单位,应予关注,从城市规划到重大项目,从一开始就要将其纳入规划范围,加大这一基础设施建设”。这无疑为郑州铁塔的发展给予了强有力的支持。可以说,郑州铁塔运营起步良好,得到了各方认可。

创新思维 打造铁塔服务新样本

好的开局,离不开背后坚持不懈的努力。为了践行成立之初的承诺,更好地履行自己的职责,郑州铁塔牢固树立“乙方思维”,一直都在不停探索和前行,以期用高标准实现共建共享的目标。

为构建以“快速响应、一站式服务和全程跟踪”为客户服务的机制,郑州铁塔创新性地开展“对内+对外,线上+线下”相结合的沟通方式,建立优质高效服务体系。

对内下发客户服务工作实施细则,明确郑州铁塔的服务范围、受理渠道及流程。

对外针对三家运营商管理模式及机构设置的不同,分别制定需求对接流程,明确从需求承接到验收交付的全流程的分工界面,责任明确到人。



线上与三家运营商建立微信群,建立一对客户经理服务制度,推出“要事提醒”服务,迅速响应客户需求,实时沟通工作进度,及时解决客户问题。

线下出台“生产经营月报”,聚焦公司重要生产与经营工作,定期报送运营商各级管理人员,让客户及时掌握工作整体情况。

面对运营商“快上量、降成本”的共同诉求,郑州铁塔开辟“主动分析、主动沟通、主动营销”三主动工作方法,通过“联合规划、联合查勘、联合会审”的三联合工作机制,积极推进和引导主动规划。

郑州铁塔还主动发掘用户需求,自我选址,直接与业主签订合作协议,利用室分+宏站“套餐式选址”模式,达到一套室分+四个宏站“零租金”的效果,相比常规选址模式,每年租金节约20万元左右。

郑州铁塔用行动践行着促进电信业降本、提效率,“宽带中原”建设中主力军的角色。

凝心聚力 提升团队攻关战斗力

每一个充满战斗力的团队,都需要一致向前的凝聚力、创新力、执行力和向心力,郑州铁塔也一样。

为了打造这“四力”,郑州铁塔一直在不遗余力。

在办公区,制作“风采榜”,展示每月优秀员工工作完成情况和公司近期发生的大事,在员工中营造“比、学、赶、帮、超”的良好氛围。

在工作外,公司结合员工需求,最大程度上为员工做好事、办实事,先后开展探望员工家属、为困难员工送温暖、员工生日祝福、员工拓展训练、员工及家属集体游园、棋牌比赛等活动。

在公司快速发展的同时,郑州铁塔还不忘回报社会,主动联系红十字血液中心,开展员工义务献血,8000多毫升的献血承载着郑州铁塔人浓浓的爱心输送给有需要的人士。

点滴细节,收获了一个向心的队伍。这个平均年龄只有33岁的队伍还有一个响亮的称号——“郑州市新长征突击队”。

担子重,任务紧,但这股向心力让大家一路披荆斩棘,全力向前。

在郑州铁塔,新站选址、老站交接,室分工程,外部运营拓展都在同步进行着。全省首个新建室分项目的交付使用,与郑东新区管委会和城市隧道管理公司签订战略合作协议、室内大型场所室分项目的评审推进……一个个成果的背后凝聚着郑州铁塔人辛勤的汗水和付出。

自郑州铁塔成立以来,面对占全省五分之一的基站数量,面临人员紧缺、资源匮乏的实际情况,郑州铁塔人攻坚克难,无私奉献,“白加黑”“五加二”已经成为工作常态,顾不上生病的老母和年幼的孩子,顾不上新婚的妻子和家里的琐事,一心扑在工作上。他们深知创业的艰难,而这种干事创业的信念,也必将成为支撑郑州铁塔人前行的源源动力。

“不辱使命、稳步前行”。全体郑州铁塔人将团结一心,向着更加美好的明天,踏步向前!

Humanism Town 郑报·润园 国际港中央·1梯2户墅质小高层

首付3万 三期升级新品火爆认筹中, 电商5000抵20000钜惠全城

周末向“钱”冲 开心向“厚”赚

到访玩游戏,赢房款抵用券,周进千元。

第一季:一掷千金, 11月14日~15日	第三季:真人大富翁, 11月28日~29日	第五季:投桃报“礼”, 12月12日~13日
第二季:投桃报“礼”, 11月21日~22日	第四季:幸运圈圈套, 12月5日~6日	第六季:真人大富翁, 12月19日~20日

港区稀缺 1梯2户 | 1.98低容积率 | 40%绿地覆盖率 | 58米私享间距 | 10000平法式美景

3大科技 尊享私密电梯 | 2号线地铁口 5分钟漫步 | 22所精英名校环拥 | 36年国企品质 人文筑家 | 物业统筹 海南珠江物业

电话: 6850 7777 项目地址: (港区营销中心) | 郑州航空港区郑港二街与郑港四路交汇处东北 | 5616 0999 航海路接待中心 | 郑州市航海路未来路交叉口西800米路北

投资商 | 郑州报业集团—郑州郑报置业有限公司 | 发展商 | 河南新瑞置业有限公司 | 销售代理 | 深圳泰辰 物业统筹 | 海南珠江物业

温馨提示: 本广告图片及内容仅供参考, 不作为销售承诺和合同要约, 买卖双方的权利义务以政府最后的批文及签约文件为准!