

临近年底,各车企已然进入年底冲量的紧张状态。为抢占市场份额,年度压轴大作纷纷亮相,各款重磅新车竞相登场,力争在岁末销量上拔得头筹。纵观近期上市新车,从SUV到纯电动汽车,从智能互联到个性内饰,个个都颇具看点,科技感、时尚感扑面而来,对消费者来说,正是选购好时机。



# 年末冲量 新车登场

本报记者 苏立萌

## 智能互联:2018款海马S5

日前,海马汽车“敢闯者 享自由”2018款海马S5南区上市发布会举行,新车共推出5款车型,3种动力总成,官方指导价为7.98万元~10.68万元。现场,通过自由智投区、盲眼智猜区等各种有趣好玩的游戏互动,现场市民近距离领略了2018款海马S5产品实力,并充分体验到科技、互联带来的高品质用车体验。海马汽车销售有限公司销售部河南大区经理刘毅表示:“此次发布的2018款海马S5,整车进行了50项产品升级,外观与配置同步提升,谱系更加精简,更好地满足了年轻用户的深层消费需求。”

该车新增了超大全景天窗和超清360°智能全景影像,外观设计范儿十足。智能配置上,配备了moofun移动互联人车生态系统、手机智能互联系统、EPB+AutoHold、智能感应大灯、定速巡航等智能科技配置,为驾乘者提供安全的驾驶环境,满足了年轻消费层级的多样化需求。

## 实时定位:全新启辰T70

近日,全新启辰T70在广州车展首次亮相并启动预售,预售价格为9万元~13万元。

据悉,前1万名订单客户购车即享车联网终身流量大礼包及上市等大礼。

据悉,新车定位“高品质智联SUV”,是东风启辰品牌独立后首款搭载车联网系统的SUV车型,旨在用更高品质、更智能化的产品性能在移动互联网时代迎接消费升级,助力东风启辰深耕SUV市场。

内饰方面,全新启辰T70在面板、车门等驾驶者及乘客容易触及之处,大面积覆盖软质材料,其配备的多功能D形真皮方向盘,将运动感、舒适感和安全感合而为一,独创的驾驶员导向飞行式驾驶舱设计,让全新启辰T70的驾驶者拥有飞机头等舱般的高格调享受。

全新启辰T70将搭载1.6L、1.4T、2.0L三套动力系统,其中,搭载的日产全球战略引擎MR20发动机,匹配XTRONIC CVT无级变速器,可实现高效、低油耗及平顺舒适的驾乘体验。此外,全新启辰T70自带的车辆智能安防系统,能够做到实时定位追踪和手机提醒。

## 个性十足:荣威RX3

记者从上汽荣威获悉,目前荣威RX3已正式上市,指导价格为8.48万元~13.08万元,新车推出两种动力共计7款车型。

新车外观采用家族式律动设计理念,与

前大灯连为一体的进气格栅先已搭载荣威RX5和轿车荣威i6上,非常具有辨识度。车尾造型采用“内切燕尾”设计,也能在RX5身上找到影子。

荣威RX3长宽高分别为4408×1804×1651mm,轴距为2625mm,外观精致时尚。该车推出多种内饰配色,包括米色、黑色和红色的配色,其中采用的红黑拼色内饰设计,运动感十足。

新车采用8英寸触摸屏,配备无钥匙启动/进入、多功能方向盘、定速巡航、电动座椅调节、全景天窗、电子手刹以及自动驻车等功能,满足正常用车需求。值得一提的是,新车将搭载一块3.5寸的行车电脑显示屏,除基本信息外,还能显示导航路线,减少行车过程中的事故发生率。

动力方面,新车将会搭载1.6L/1.3T两款发动机,最大输出功率分别为125马力和163马力。其中,1.6L车型匹配5挡手动或CVT变速箱,1.3T车型则匹配6挡自一体变速箱。

## 超长续航:东风风行EV

近日,东风风行发布了旗下景逸S50EV和菱智M5EV两款纯电动新车。景逸S50EV豪华型市场指导价格为18.85万元,补贴后售价为11.59万元,旗舰型市场指导价

格是20.25万元,补贴后售价12.99万元,菱智M5EV舒适型市场指导价格为16.99万元,补贴后售价11.59万元。

景逸S50EV是基于三厢家轿景逸S50而打造,在外观上基本延续了景逸S50的设计,同时加入了新能源车特有的元素,另外,景逸S50EV还配备了WiFi功能,语音控制、360°随动3D全景影像、TPMS胎压监测、HHC坡道辅助系统等配置,提升了整车性价比。续航方面,景逸S50EV一次充电续航里程超过255公里,快充0.5小时左右即可充满,使用充电桩约需6小时充满。

菱智M5EV则是一辆客货两用的车型,主要针对商务出行、个体经商、自由职业以及创业者等消费群体,车身尺寸长宽高分别为5145×1720×1980mm,轴距为3000mm,能够满足驾乘、货运对于大空间的需求。菱智M5EV的尾门可大角度开启,采用了下角度直角设计,让使用、装载更便捷。

据悉,景逸S50EV和菱智M5EV均采用三元锂电池、永磁电机等主流“三电”技术,各项指标均达到当前主流水平,且享受整车8年或16万公里超长分类质保。动力方面,景逸S50EV搭载的电池容量为38.1kwh,最大功率90千瓦,最大扭矩280牛·米;最高时速大于150km/h,时速从零升至50公里,仅需3.6秒;一次充电续航里程超过255公里。

## 消费相对论 栏目记者 陈茜

### 共享单车遇冷 加强监管迫在眉睫

新闻:近日,叮叮单车、悟空单车、小蓝单车等接连倒闭,彻底宣告了共享单车市场的遇冷,除了摩拜、ofo提前通过多轮融资保存了过冬的“粮食”外,其余还有几十家处于中尾部的共享单车想必也是胆战心惊。在这个冬天,共享单车感受到了森森的寒意。

共享单车押金难退是个老问题,此前已有多家小型共享单车创业公司在过去6个月内倒闭。毫无疑问,行业的不景气让押金难退这个问题更加复杂。共享单车企业早期的押金问题主要是押金无法及时退还或退押金周期长,而现在问题已经升级为因经营不善导致资金链断裂,挪用用户押金。面对频频爆发的问题,笔者认为,为防止共享单车倒闭潮,应对共享单车企业的发展不断规范,特别是对专车专户加强监管,才能确保行业的健康发展。

共享单车行业之所以出现押金难退,与行业发展的不够规范有关。日前,交通部、发改委、人民银行等部委召集全国17个省份及北上广深等城市交通主管部门,举行关于鼓励和规范互联网租赁自行车指导意见政策推进研究会,会议的重要议题之一就是共享单车押金监管问题,由此可见,加强监管已迫在眉睫。为完善押金监管机制,进一步明确企业、金融机构和监管部门之间的职责很有必要。作为相关监管部门,要明确与共享单车企业合作银行的资质,对押金管理的具体合作银行提出资质和信息公开,其次还要做到实时核查,保证数据真实性。

另一方面,快速建立起消费者对行业的信任也极为紧迫。不少消费者表示,早已把共享单车公司的押金都退回来了,因为实在没有安全感。类似场景足以让人警醒,如果在消费者心中失去了基本的信任,那这个行业还会有其期待的未来吗?但是,也没有必要唱衰共享单车行业,从目前共享单车行业遭遇的困难中找到一些宝贵的教训,无疑是值得去做的事情。随着未来押金监管细则的出台,必将有助于淘汰不良企业,行业监管的加强也将有利于遏制共享单车行业过度“烧钱”的现象,促使企业开拓新的盈利渠道,这样,共享单车行业才能继续健康有序地发展。

## 金融·理财

### 兴业银行发力国际银团业务

本报讯(记者张慧)日前,兴业银行与花旗银行、中国工商银行及阿联酋国民银行合作,通过上海自贸区核算单元,完成该行首笔主权国家国际银团贷款投放,总金额共1400万美元,借款人为巴基斯坦财政部,贷款资金将全部用于巴基斯坦财政支出及国际支出,助力中巴经济走廊建设。

国际银团贷款又称国际辛迪加贷款,是由若干国家商业银行组成银团,按照贷款协议所规定的条件,共同向某国借款人提供贷款。近一年来,兴业银行参与国际银团项目就达40余个,并多次担任国际银团贷款牵头簿记行、牵头行及代理行等角色,投放国际银团贷款超过300亿元。

兴业银行交易银行部负责人表示,未来该行将充分发挥“银银平台”连接超1200家境内外中小银行的独特优势,逐步建立国际银团业务分销网络,加强境内外金融同业合作,大力发展FICC业务,完善风险对冲机制。

## 中国体育彩票 国家公益彩票

### “体彩帮”再出发 体彩郑州西区分中心冬季送温暖

近日,由河南省体育彩票管理中心郑州西区分中心携手“爱·公益 公益联盟”组成的“体彩帮”一行12人再次出发,在初冬的寒冷天气,为登封市桑楼村小学的孩子和当地百姓,带来了由“爱·公益 公益联盟”募集的近3000件衣物、图书、棉被等物品,此次公益活动,让大家内心倍感温暖。

活动现场,“体彩帮”的小伙伴们把带来的物品分类摆放,有专门给孩子们准备的图书、衣服、棉被等物品,也有为当地百姓准备的棉服、鞋子,大家纷纷前来挑选适合自己的物品。短短一上午的时间,近3000件物品发放完毕,领到爱心物品的人们脸上洋溢着喜悦,纷纷向“体彩帮”的志愿者们表示感谢。

据悉,一直以来,体彩郑州西区分中心通过多种形式的公益活动弘扬正能量,履行体育彩票社会责任,此次“体彩帮”再出发,再一次展现了中国体育彩票的公益力量。 马赛



## 我省银联云闪付合作伙伴大会召开



本报讯(记者王震)11月23日,中国银联河南省分公司在郑州举办了“河南省银联云闪付合作伙伴大会”。本次大会以“共建开放合作共赢支付生态,推动移动支付便民示范工程”为主题,围绕银联云闪付产品、银联云闪付合作伙伴队伍建设及银联云闪付无障碍街区

建设等内容进行深入探讨和交流。来自全国各地的商业银行、收单机构、商户服务商、系统服务商等约140家单位的代表参加了本次大会。

近年来,随着互联网的发展和移动支付的兴起,中国银联也推出了专为移动互联网打造的统一品牌——银联云闪付。围绕云闪付,银联建立了完整的产品体系,包括银联手机闪付、可穿戴设备闪付、银联二维码等多元化支付产品,能够在不同场景下为用户提供全方位、多选择的支付服务。

中国银联发言人表示,银联云闪付是银联服务信息社会和普惠金融的重要工具,随着支付市场参与主体不断增加,支付产业形态日新月异。为全面提升河南省移动支付便民服务水平,夯实银联云闪付产品受理基础,提高商户服务运营能力,中国银联将联合产业各方,通过建设云闪付无障碍街区、推进云闪付合作伙伴及服务商队伍建设等方式,共建开放、合作、共赢的支付生态环境。

据悉,中国银联将以此次大会为契机,以银联云闪付为工具,以市场合作为基础,与各合作伙伴建立长期、稳固、深入的合作关系,在共享移动支付市场商机的同时,为广大持卡人和商户提供便捷、安全、优质的支付产品与服务。

又讯11月21日,华夏银行郑州分行第10家同城营业网点——航空港区支行开业,为郑州航空港区再注金融新鲜血液。

2012年6月,华夏银行进驻中原。成立以来,该行多策并举、多方筹措资金全力支持河南地方经济建设,航空港区支行的成立,再次彰显华夏银行郑州分行立足中原、助力航空港区经济综合实验区经济发展的巨大决心。

### 华夏银行郑州航空港区支行开业

位于郑州市航空港区中部国际电子商务园区,设置有电子银行体验区、客户理财专区、个贷业务专区、公司业务专区、ETC业务绿色通道等功能设施。该支行行长高新莉表示,华夏银行郑州航空港区支行力争为港区民众提供更加专业、便捷、高效、全方位的金融服务。

据了解,郑州市房产局和郑州市不动产登记中心于近日实现系统部分整合,位于郑东新区商务外环路华夏银行郑州分行一层的华夏银行不动产便民服务中心是系统整合后的首家试点机构。在该便民服务中心,郑州市不动产登记中心实现独立办公,从受理、审核到出证全流程落地,有效解决了人员奔波和资料传递不便等问题,极大提升了服务效率。营业首日,市民张女士成为该服务点的首位顾客,其办理了一笔二手房抵押业务,受理、审核、当场出证共计用时35分钟。

### 工商银行 推出现金分期业务限时优惠

本报讯(记者张慧)近日,记者从工商银行获悉,即日起至2018年3月31日,办理该行现金分期业务可享手续费8.7折优惠。此外,该行还对现金分期功能进行了优化,与融E借在产品功能、办理渠道、客户体验等方面保持一致。其中,现金分期手续费收取模式也已设置为“分期收取”。

据了解,现金分期是中国工商银行根据信用卡持卡人申请,一次性向持卡人指定账户转入一定数额现金用于消费,并按双方约定期限分期通过持卡人信用卡账户扣收,持卡人分期偿还,并支付手续费的业务。凡是符合

条件的工行优质个人借记主卡持卡人(贷记信用卡、部分公务卡及双方另有约定的除外),均可通过工行网上银行、手机银行等电子银行渠道或到工行营业网点申请办理现金分期业务。申请现金分期成功后,工行将现金分期款项划至持卡人指定的其本人在工行开立的本地同名借记卡或活期账户中。

据介绍,现金分期业务在信用卡总授信额度内办理,不单独授信。单一客户现金分期额度不超过信用卡总授信额度的50%,且最高不超过人民币10万元。持卡人可申请办理3~24期的现金分期业务,并支持全额和部分提前还款。

### 光大银行郑州分行 加码随心贷业务

本报讯(记者张慧)11月21日,光大银行郑州分行举办随心贷业务新闻发布会,推广公积金贷业务和保险贷,使广大民众想贷就贷,生活更轻松。

光大银行郑州分行电子银行部总经理宋紫旭介绍,光大银行随心贷业务包括公积金信用消费贷款和保险贷两项。其中,公积金信用消费贷款是指光大银行依托公积金数据、人行征信数据、互联网数据等“大数据”,对符合规定的公积金缴存客户实时给予额度授信,并支持客户线上进行提款、还款、全程操作的信用形式的贷款。目前,光大银行公积金信用消费贷款在河南地区支持河南省直、洛阳市直、焦作市直、南阳市直公积金缴存客户申

请。保险贷是指光大银行为符合贷款条件并在指定保险公司购买“个人借款保证保险”客户发放的用于个人合法用途的小额信用贷款。

光大银行随心贷业务为互联网用户提供全程融资服务,实现申请全线上、实时审批、线上提款、随借随还等便捷。据介绍,年满25周岁,具有完全民事行为能力,且贷款到期时借款人年龄不超过60周岁的自然人,均可通过光大银行令牌版网上银行、令牌版手机银行、阳光银行申请办理此项业务,贷款期限最长达36个月,贷款金额最高为30万元。截至目前,光大银行随心贷业务已成功放款31.25亿元,进一步降低了金融交易成本,提高了金融服务便利度。