

植根热土勇担当 逐梦前行书华章

一朵怒放在盾构设计领域的美丽“杜鹃花”

——访中铁工程装备集团有限公司总工程师王杜娟

盾构机被称作“工程机械之王”，是名副其实的地下“巨无霸”，堪称大国重器。站在几层楼高、百余米长的盾构机前，中铁工程装备集团有限公司总工程师王杜娟显得格外娇小。但在同事们眼中，她却是一朵怒放在盾构设计领域的“杜鹃花”。作为中铁装备集团盾构/TBM 科研攻关主要负责人，王杜娟长期致力于盾构国产化研究、开发、制造事业，参与国家多项“863”计划、河南省重大科技专项等重大技术攻关课题的研究工作。18年来，王杜娟带领团队完成盾构设计800余套，研发了一批具有基础性、开创性的世界和中国首台产品，其中超大断面矩形盾构、马蹄形盾构设计制造技术处于国际领先地位，打破了只有发达国家才可设计生产盾构机的神话。

2001年7月，王杜娟从石家庄铁道学院机械工程学院工程机械专业毕业后，进入了中铁隧道股份新乡机械制造公司工作。工作中的王杜娟开始关注隧道施工的核心装备——盾构。2002年10月，中铁隧道集团盾构机研发项目组正式成立，王杜娟成为项目组18位成员之一。

盾构机是集机、电、液、气、传感于一体的大型自动化掘进设备，零部件多达2万余个，单个控制系统就有2000多个控制点。“当时，项目组没有技术，没有指导，一切都要从零开始。”王杜娟说，为了印证研发数据，同事们不断往返施工现场。加班是工作

常态，熬夜是家常便饭。

工作中，王杜娟始终坚守内心的“科研报国梦”，偶像就是战略科学家、著名的地球物理学家、感动中国2017年度人物黄大年。她一直记得黄大年所说的一句话：“个人的力量只有和国家民族融合在一起，才能焕发出惊人的力量。”

2006年年初，公司启动了第一台盾构样机的制造。经过两年的不懈努力，王杜娟和同事们逐步突破了5项关键技术，成功研制出我国第一台拥有自主知识产权的复合土压平衡盾构机，其整机性能达到国际先进水平，多项关键技术达到国际领先水平。这台功勋盾构机被命名为“中铁一号”，王杜娟也获得了河南省科技进步一等奖、中国铁路工程总公司科学技术特等奖。

2009年12月，中铁隧道装备制造公司成立，为王杜娟搭建了一个实现更大梦想的平台。两年间，王杜娟主持完成了重庆轨道交通9台硬岩盾构机、成都地铁17台盾构机、深圳地铁5台盾构机的设计任务；2012年，顺利完成马来西亚2台盾构机设计，实现了“中国中铁盾构机”冲出国门、走向世界的梦想。

如今，“上天有神舟，下海有蛟龙，入地有盾构”，中铁装备已成为中国高端装备制造业的靓丽名片，正朝着“世界第一”的目标大步迈进。

郑报全媒体记者 徐刚 文/图



王杜娟



徐平

放弃优越生活回乡创业 只因对这片土地爱得深沉

——访河南保税集团总裁徐平

作为民营企业企业家，她胸怀家国，毅然放弃国外优越生活，积极投身祖国改革发展大潮，深入践行习近平总书记“买全球 卖全球”目标，为河南省改革开放和消费结构升级作出贡献。

她，就是河南保税集团总裁徐平，她的创业奋斗史，深深烙上郑州发展的印记。

1994年5月，徐平从河南大学外语系毕业，分配到国家机关单位工作没多久，偶然的机会她去了匈牙利，接触到当地政府和海关，与物流的缘分就此开始。

“当时的匈牙利是华商贸易货物的集散地。”徐平说，那时候中国外贸人才稀缺，受制于语言沟通等因素，大量货物滞留港口。于是徐平着手研究国际贸易规则，在西班牙、法国、奥地利等国建立物流公司。

2008年，徐平毅然决然放弃国外优越的生活，回到家乡河南，重新创业。谈及为什么回国？徐平说，因为家乡需要，同时她也看到了中国电商的发展。

凭借着深耕中外物流商贸数十载的国际化视野，回国之后，徐平的脚步从未停歇，融入跨境电商领域的发展洪流中，首创“网购保税1210模式”，打造一站式通关服务平台，助推河南“买全球、卖全球”成为可能。河南保税集团E贸易博览交易中心集一股贸易模式、免税店模式、自贸区展示展销、跨境展示

展销为一体，打造一站式通关服务平台，汇聚70个国家的十多万商品，实现“永不落幕的展览会”目标。

作为集团总裁，徐平深感人才对于行业发展的重要性，她认为，相较于一线城市，郑州在吸引人才方面还有很大的发展空间，比如教育体系建设尤其是高等教育方面仍需提升，专业人才奖补政策还有待进一步完善。但随着郑州近年来在基础设施、环境、人才体系搭建、招商引资、企业创新创业等领域的持续投入，相信郑州将成为更多人才理想的安身立命之处。

“我自己也是在海外打拼多年后，震撼于家乡日新月异的发展建设，而义无反顾地选择回乡继续开展事业。”徐平说，近年来郑州对人才吸引力的提升有目共睹。伴随政策支持和产业模式优化，崛起了一批新型产业，这些产业对人才的需求层次较高，同时也为人才提供了更好发展空间。

徐平说，高水平人才对推动高水平对外开放建设有关键性作用。希望能通过本次大会再集聚一批高层次、创新型、引领型的人才。也祝愿本次大会能取得圆满成功。

郑报全媒体记者 赵柳影 文 受访者供图

传递光明纯净仁慈力量的“修心医生”

——访郑州市第七人民医院院长袁义强

他是国务院政府特殊津贴获得者，全国著名的心血管病专家，他长期坚守在射线环境中，用精湛的医术拯救生命一线的患者；他是行走在基层医院的博士生导师，呕心沥血的研究成果无偿传授给一线医生；他是一名共产党员，用坚定的初心诠释了“医者仁心”的含义，担当起救“心”使者的崇高使命。他就是郑州市第七人民医院院长袁义强。

市委组织部今年举行的“先锋之城——郑州市”十大先锋党支部“十大先锋共产党员”评选活动中，袁义强当选为“十大先锋共产党员”。

从事心血管病介入诊疗22年的袁义强，是不折不扣的业务专家。他常年“泡”在导管室、门诊和病房里，经他看过病的患者，对袁义强都有着很高的评价。

也正是袁义强这种孜孜不倦的追求和对病人的用心，让他率先在河南省内独立开展射频消融术治疗房颤；获得“左心耳封堵术”全球带教资质，在中部地区实现首家全球直播；开展经导管主动脉瓣植入术，全省领先；填补省内技术空白9项；发表SCI论文7篇，专著3部；先后获省、市科技进步奖9项。目前还承担着国家级、省级、市级科技攻关项目10余项。

为了提高基层心血管病防治水平，袁义强以其病例教学与手术观摩相结合的独特教学模式，深受基层医院的欢迎，同时，这种教学模式，也开启了河南省上级医生下沉基层教学的新教学模式，并得以推广。袁义强被基层医生和患者誉为以百姓之心为心，传递光明、纯净、仁慈力量的“修心医生”。

作为郑州市第七人民医院院长，他和医疗团队连续11年坚持每周到基层义诊，足迹遍布河南境内的400多个乡镇。从2015年开始，袁义强和他的同事积极参与中国红十字基金会慈善救治活动，成立“天使之旅”贫困先心病儿童救助行动”专家组，先后前往青海、贵州、云南、西藏等偏远省份开展贫困先心病儿童救助行动，使近200名先心病患儿得到全免费手术救助。

近年来，在他和同伴们的努力下，医院救助3071人，救助金额共计2782.5万元，并为4878名患者减免1135.8万元。他和诊疗团队坚持每周到河南基层医院义诊，足迹遍布全省各县市的县城社区、乡村，总计义诊600余场，惠及百姓23万余人。

郑报全媒体记者 董艳竹 文 受访者供图



袁义强

想做一个服务创业者的创业者

——访UFO·WORK 共享办公创始人李杨

2015年，怀揣“你只管改变世界，其余的我们来做”的梦想，李杨创办了UFO·WORK 共享办公，希望为青年创业者打造第一间办公室。

李杨给自己和UFO·WORK的定位是，“服务创业者的创业者”。李杨说，创业带给他最大的成长，就是激励自己去为青年创业者提供便利和支持，为社会创造价值。

2014年，李杨离职创业。但在创业初期，李杨遇到了创业者都会遇到的难题：找不到办公场地，工商注册麻烦，不知道怎样得到政府支持；不知道去哪里融资。

李杨开始思考：能不能打造一个一站式的综合服务平台？利用公共服务平台为创业者解决这些后顾之忧，让他们能够专注于自己喜欢的事情？

“和我一样的创业者还有很多，他们肯定也和我一样，需要一个平台，来解决他们创业之初遇到的种种瓶颈和困惑，我决定为他们打造一个平台，做一个服务创业的创业者。”李杨说。

就这样，2015年，李杨创办UFO·WORK 共享办公。据介绍，UFO取意于“your first office”，也就是为青年创业者打造“第一间办公室”。

通过这样一间办公室，可以为青年创业者打造工作空间、社交空间、网络空间和资源共享空间，为他们提供创业服务、降低创业成本、链接创业资源，打造青年创新创业一站式服务平台。

“你只管改变世界，其余的我们来做”，这是李杨创业的初衷。在这个过程中，李杨和他的团队通过努力做好每一件小事，服务好每一个创业项目，来赢得创业者的认可。

针对创业者资金有限，打造灵活便捷的共享办公空间，创业者只需要每月1000元就可以开启创业；针对创业者资源缺乏，为创业者配备创业服务员，帮助创业者解决工商财税、技术资金等问题；针对创业者经验不足，开设创业公开课、成立训练营，进行一对一辅导。

在帮助别人成长的同时，UFO·WORK 自身也获得了认可和成长。

目前，UFO·WORK 已在河南运营10个创业社区，运营面积超过10万平方米。包含1个国家众创空间、4个省级众创空间、1个省级专业化众创空间和4个市级众创空间；汇聚城市先锋企业及人群，已服务近1000家新经济企业，汇聚5000名创新创业者。

郑报全媒体记者 李爱琴 文/图



贾小波



博士创业群体



李杨

激情奔跑追梦人

——访郑州威科姆科技股份有限公司董事长、总裁贾小波

他是高科技企业掌舵人，从事着最朝阳的数字信息产业，在“刀光剑影”的行业中游走半生，却始终不忘“打造灵魂”的执念。他带领企业在激烈的竞争中奔跑，一边在北斗授时、物联网领域打拼，一边用最先进的技术构建最现代的教育，用行动践行情怀，做他眼中“有意义的事”。

这就是贾小波，自称“老了”，却任性地在自己寻梦的路上激情奔跑。

贾小波带领的郑州威科姆科技股份有限公司，1999年问世，创立伊始即以高科技企业定位，并因承担我国北斗导航系统的授时模块而声名鹊起。

从最初的北斗授时系统，到今天基于定位系统的物联网，基于大数据、云计算的教育信息化，威科姆始终紧跟时代脚步，拥抱前沿技术，探索发展的无限可能。

数字信息产业，有着诱人前景，也因为快速的技术迭代让从业者备感压力，更挑战着企业带头人的眼界、魄力、市场敏感度。贾小波坦言压力巨大：“行业在快速发展，团队能力必须跟上。”他以多种手段激励员工自我成长、提升能力。

眼下，贾小波正带领企业开展二次创业，他给自己的企业进行了重新定位：整体产业保持一流水准，在某几个点上，做到行业领先。2018年，威科姆南京研究院成立，今年将成立深圳研究院，杭州研究院的建立也已提上日程。贾小波说：“中部城市的数字信息产业，与珠三角、长三角城市仍然存在差距，我们要把触角伸到那些产业最前沿的地方，吸引高端人才，以保持强劲的创新力，支撑企业始终走在行业前沿。”

难忘24年的教书生涯，贾小波总说自己是个教书匠。另一个他认同的身份标签是“科技工作者”。他认为，教育革新这样利国利民的事，就应该是科技工作者的任务。“我们赶上了最好的时代，享受了这个时代的馈赠，当然应该为社会做些事情。”

贾小波用数字技术重构的教育信息化，致力于小学、初中、高中教育提供现代化的课堂教学。然而重口难调的教育市场，注定这是一条不好走的路，但即便一年贴进去几千万，也挡不住贾小波迈向教育信息化的步伐。“这不仅是产业，更是一项有意义的事业，希望通过我们的努力，惠及千家万户。”

虽然自称老了，贾小波仍然激情满怀：“我最近瘦了30斤，二次创业嘛，就要有创业的姿！”

郑报全媒体记者 侯爱敏 文/图

如果不选择这条路 可能会后悔一辈子

——访抱团创业的9名博士

山水环抱的巩义市站街镇胡坡村，有一条宽阔平整的柏油路沿着村子铺展过去，直至军民融合产业园区。产业园区距离市中心还有一段距离，却吸引着9名重点高校的博士放弃京沪的高薪工作，合伙在此创办一家专注于军民两用轻质、高强复合材料的研发生产销售及技术服务的高科技企业。

“我学的是材料专业，就想把这一件事做好。”“我觉得这个事有奔头、有干头，值得做就来了。”“我不想留人生遗憾”……问起为何扎堆来创业，记者听到的是这些“初心”。

见到公司主创的博士时，他们身穿蓝色工装，谈吐谦和、精神饱满。

据主创博士之一的姚栋嘉介绍，同事们多来自北京、上海和西安，巩义是他的老家，用电、用地便宜，所以便鼓动他们在这创办公司。2015年，他们的泛悦熠辉复合材料公司就落户到了巩义。

当时博士张东生还在一家国字头研究所做研发，工作地点在上海，生活稳定又舒适。全职来创业时，厂区、宿舍、公司产品构建、市场开拓等还不完善，与之前的生活落差很大。张东生坦言选择这条路，是想挑战自己完成集技术研发、生产成品、推广等于一体

的全程工作，也相信自己能做到，如果后来可能会后悔一辈子。

2016年，他们自己筹钱购地建厂房，生产的产品需要推广，到市场回报还有一个周期，资金链一度陷入“青黄不接”的境地。姚栋嘉说，初期的艰难会让人怀疑发展方向，反思哪里出了问题，怎么完善解决。好在大家都有信心克服，巩义帮忙联系推广，对小微企业实行担保贷款等，大约半年情况开始好转。“2016年是正式运营的第一个完整年，公司产值逐渐显现，到去年已经有6000多万元。”

“6000多万元超出了我的预期。”张东生笑着说，公司发展很迅速，仅研发部已从原来从事生产研发相关的9人，发展到目前研发部一个部门就有11人，其中3名博士，5名硕士，3名本科生。

截至2018年底，该公司拥有员工100多人，其中博士12人，硕士30多人。已申请专利73项，获得“第七届中国创新创业大赛”河南赛区第一名，“中国创业”创新创业大赛河南省分赛区第一名……

“未来希望新材料得到更大的推广，促进科技创新。”对于公司下一步目标，姚栋嘉说。

郑报全媒体记者 曹婷 文/图