



扛稳金融责任担当 护航实体经济行稳致远

——邮储银行郑州市分行笃行实干耕好“责任田”

金融普惠，关乎经济发展大局。如何充分发挥金融对经济的“托举”作用？在黄河之畔，邮储银行郑州市分行金融“甘泉”潺潺涌动，浇灌出金融服务经济高质量发展“幸福田”。

从赋能重点战略、重大项目，到支持小微、农业农村，再到服务新市民、新产业……近年来，邮储银行郑州市分行坚持党建引领，心怀“国之大者”，牢记“省之要者”，沉下心、铆足劲，把金融服务

着力点放在服务实体经济发展之上，以金融“血液”激活发展“大动脉”，为现代化河南建设、郑州国家中心城市“添柴加薪”，生动诠释国有大行助企惠民的殷殷情怀。

强党建根基 让初心更“红”

强化党的建设，是普惠金融的力量所在，也是邮储银行郑州市分行高质量发展的思想之舵、队伍之魂、奋进之力。

为筑牢党建根基，在学思践悟中，该行将书记带头学、党员集中学、专题培训班等活动形式相结合，不断推动党的二十大精神入脑入心，推动理论学习走深走实，激发职工“内生动力”，探索党建与业务深度融合新模式，驱动各项业务高质量发展。

常学常新，“夺旗争先”。该行持续深化“三亮三比三评”“行长值大堂”“合规——共产党员在行动”“共建、共享、共进”等活动，创新开展“选树身边典型 讲好邮储故事”主题活动，充分发挥党员先锋模范作用和党支部战斗堡垒作用；开展“红黑旗”季度党建主题活动评比，每组第一名授予“季度经营红旗”，全行学习，激发动力；每组最后一名发放“季度经营黑旗”，表态发言，传导压力。如今，“红黑旗”悬挂起来、流动起来，“后进赶先进，中间争先进，先进更先进”的氛围在该行蔚然成风。

常修常炼，锤炼“内功”。为打造一支本领强、有担当、愿作为的金融队伍，该行“搭擂台”，开展“大比武”。组织进行“党建引领战旺季，昂首奋进开新局”机关支部综合营销PK赛，党员职工大显身手，签署营销“军令状”，掀起了比贡献、比能力的热潮，进一步提升员工业务能力。

常思常悟，创出特色。该行探索基层党建“1+3+N”工作模式，指导支部打造党建特色品牌，其中，邮政储蓄银行郑州市支行党支部“明星PK 榜点亮党员形象”、巩义市支行党支部“比学赶超超 再上新台阶”、市分行运营管理党支部“三步走支部工作法”，被邮储银行

河南省分行编入《“比学赶超”基层党组织建设典型案例》在全省学习，党建引领力、凝聚力和战斗力得到全方位提升。

知之深、信之笃、行之实。迎着高高飘扬的鲜红旗帜，该行将聚力中心大局、聚焦主责主业，守正创新、狠抓落实，全面加强党的建设各项工作有序有效推进，以党建引领促进高质量发展行稳致远。

润经济沃土 让普惠更“实”

大道至简，实干为要。高质量党建引领，邮储银行郑州市分行金融普惠力量越蓄越足，服务实体经济“责任田”越耕越广。

“邮储银行的同志们主动上门，帮助我们解决资金难题，从第一次见面到最终放款，4天时间就走完了全部流程，高效又省心。”郑州某信息技术股份有限公司负责人连连称赞。

客户满意的背后，是邮储银行郑州市分行急企业之所急、想企业之所想的贴心助企举措。据了解，该行在走访“专精特新”及科创型企业时，得知该企业着急用款，立即成立营销团队，为企业“量体裁衣”，快速办理了1000万元的纯信用“科创e贷”产品，解决企业燃眉之急。

谈到邮储银行的融资服务，郑州某铜业公司负责人也深有感触：“我们当初的经营场地是租赁别人的，年产值不足1亿元，现在，企业不仅买了土地，盖了新厂房，还先后申报省级、国家级‘专精特新’中小企业，年产值翻了七八倍，这些都和邮储银行多年的资金支持密不可分。”该负责人表示，从2014年首次发放500万元贷款，到今年的1000万元贷款，邮储银行郑州市分行始终关注企业成长，已为其连续提供了9年贷款服务，助力做大做强。

党的二十大报告明确提出：“支持‘专精特新’企业发展。”一直以来，为巩固壮大实体经济根基，邮储银行郑州市分行锚定方向、主动发

力。成立科创金融事业部，完善沟通机制，通过“专营机构+专职团队”，延伸服务半径，全方位对接科创型企业金融需求；常态化开展“万人助万企”活动，主动走访对接企业需求；依托全市网点，打造小微金融“半小时”服务圈；为企业量身定制包括信用卡、票据承兑、贴现、对公保险等产品在内的一揽子金融方案，支持个性化定制产品方案，全面满足企业多元化金融需求；走访“专精特新”名录企业，为企业送知识、送政策、送产品、送服务；优化“专精特新”企业准入条件，提高产品额度，延长贷款期限，优化担保方式；建立健全政银企对接合作长效机制，畅通服务渠道……

如今，在邮储银行郑州市分行的支持下，越来越多的科创企业成为受益者，为河南省建设国家创新高地撑起强有力的金融“脊梁”。邮储银行郑州市分行科创金融服务名片愈加闪亮。

绘“三农”底色 让乡村更美

“农时不等人！有了邮储银行的贷款，种子和化肥资金不用愁了。”看着邮储银行郑州市分行发放的贷款已到账，代管了几十亩土地的村民李旋绽开笑颜，“从申请到放款，就用了三天时间，邮储银行还为我争取到最大的担保优惠，是实实在在的百姓‘贴心人’。”

此时，郑州某农业机械装备制造公司负责人也开心地拿到了1000万元的贷款：“太感谢邮储银行的支持了，不仅贷款金额大，连担保问题也替我们考虑了。有了这些真金白银的扶持，干劲更足了！”

从阡陌农田，到涉农产业，该行服务“三农”的身影无处不在，精准播洒金融“及时雨”，培育涉农产业，浇灌广袤农田，滋润百姓心田，践行着“普之城乡、惠之于民”的庄严承诺。

多元产品助“三农”。该行结合农村地区产业特点，以“强抵押、弱担保、纯信用”等系列产品为抓手，建立批量化服务通道，推出“极速贷”等全流程线上产品；开展“一县一业”“一行一品”产品创新工程，围绕新郑大枣、新密猕猴桃、中牟水产及农产品批发等优质行业的新型农业经营主体加大支持力度。

创新模式提成效。该行大力构建线上线下有机融合的“三农”金融服务模式，加大与河南省农业信贷担保、郑州农业担保等涉农担保平台合作，解决农民、农企、新农主体“融资难”问题；开展信贷直通车“乡村行”专题宣传推广活动，入户为村民提供便捷的农贷服务；在农村地区大力推广移动展业及远程受理系统，优化信贷审批流程，提升服务作业能力。

延伸触角惠乡村。该行通过“自主采集数据+行内挖潜+对接外部平台”，运用科技手段，全面开展信用户、信用村信息采集和主动评级授信；同时，该行持续延伸服务触角，加大队伍培育，主动向三农信贷服务领域调配专职人员，扩充三农信贷服务团队，健全专业化为民服务体系，线上线下有机融合服务模式，满足乡村现代化金融服务需求，为郑州“农田美、乡村美、庭院美”贡献金融力量。数据显示，截至6月底，该行累计评定信用户超2200个，涉农贷款结余超250亿元。

唯有实干，方能致远。在广袤乡村，邮储银行郑州市分行正执笔着色，为乡村振兴添上“金色”。

播惠民“春雨” 让未来更“甜”

得益于邮储银行郑州市分行的支持，外来就业人员居先生圆了安居梦。作为新市民的典型代表，选择留在郑州工作的居先生表示：“就近网点现场申请、专属客户经理服务、办理审批迅

速，一系列流程又快又省心。贷款买房这件‘大事’，因为有了邮储银行的助力而变得省事。”

新市民作为城市发展的新主力，对推动经济建设和提振消费具有重要作用。立足金融职能与优势，邮储银行郑州市分行聚焦新市民核心需要，搭建“政银”合作平台，围绕住房安居、创业就业、养老服务等多个场景制定金融专属服务，帮助新市民扎根郑州、安居郑州、圆梦郑州。

“作为外来人员，能够安心留在郑州，多亏了邮储银行的帮助！经营遇到的资金难题迎刃而解，生意有了起色，在郑州的生活也会越来越好。”郑州某酒业商行老板田先生感激地说。

据介绍，该行依托“政银”合作推出的创业担保贷款业务，不到一周就成功发放贷款78万元，及时解决了田先生的资金难题，支持新市民创业无忧。

来郑州打拼多年的李先生，也享受到了金融惠民春风带来的红利，通过邮储银行线上“邮车贷”产品，拥有了自己心仪的座驾。

聚焦民生所向，服务新市民美好生活。针对新市民金融需求，该行充分发挥自身资源禀赋优势，推出了多项个人消费贷款产品及活动。其中，“邮车贷”是邮储银行个人汽车消费贷款业务，已与近40家汽车主机厂商建立了合作关系，满足消费者的个性化选择。

用脚步丈量中原沃土，用行动诠释金融初心。一系列深耕城乡、赋能发展的举措渐次推进，一系列夯基垒台、助企为民的服务落地开花，邮储银行郑州市分行助力区域经济高质量发展之路愈加宽广。如今，伴随着新时代的冲锋号角，植根中原的邮储银行郑州市分行将继续秉持服务地方发展、实体经济、社会民生的使命，走在前、挑大梁，用金融力量支撑时代发展、区域腾飞。

苏立萌

广告

悦享家庭日

让美好发生

相约每周六 悦享欢乐购



★ 嗨购商圈 满额立减

2023年4月1日至8月31日活动期间，每周六09:30:00-23:59:59邮储信用卡持卡人有机会享全国多商圈1元购券，享受满20元减10元、满60元减30元、满200元减50元多种优惠。名额有限，先到先得。活动期间同一用户每类优惠券每月限享1次。具体活动名额、参与方式详询邮储信用卡App-超值优惠券。



A股股票代码：601658
H股股票代码：1658
客户服务热线：4008895580
网址：www.psbc.com



绿色让生活更美好